



Коммуникативные и
организаторские способности в
выборе профессии

Коммуникативные и организаторские способности (КОС)- эти способности - стержневые в профессиях типа "человек - человек" (учитель, тренер, врач, работник клуба и т. п.) Коммуникативные и организаторские способности определяют характер межличностных отношений; без них нельзя объединиться в коллектив, создать учебные спортивные, игровые и другие группы, привлечь к себе людей, организовать и направить их деятельность.

Законспектировать!



Каждая из профессий предъявляет свои требования к личности человека, к его интеллектуальным и личностным особенностям. Профессии типа «человек — художественный образ» требуют от человека развитого воображения, эмоциональности, эйдетической памяти; типа «человек — природа» — наблюдательности, развитой слуховой и зрительной памяти и т.д. Однако, существует тип профессий в рамках которых человек вынужден активно сотрудничать с окружающими его людьми. Непременным условием успешности в сфере «человек — человек» является общение — необходимость устанавливать контакты с другими людьми. Поэтому для них характерна коммуникативность, эмпатия, самообладание и выдержка, организационные умения.

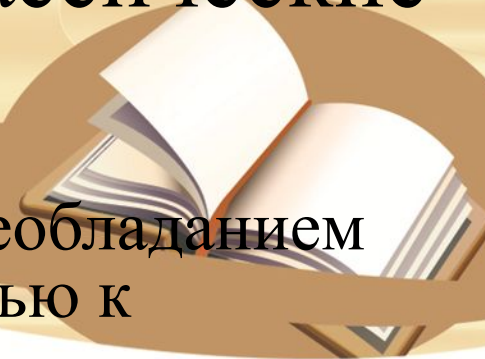
Каковы же основные характеристики позитивного общения?



- Направленность личности на тип деятельности в области межличностных отношений (обращенность своего «Я» к другим людям)
- Общительность как легкость вступление в общение
- Эмпатия – способность к сопереживанию
- Социальный интеллект – чистота, четкость, эмоциональная выразительность
- Речь - чистота, четкость, эмоциональная выразительность
- Внешность – экспрессия лица и поведения
- Умение управлять собой и другими людьми

Коммуникативные особенности проявляются в своеобразии взаимодействия личности с другими людьми. У каждого человека оно свое и зависит от индивидуального стиля общения в процессе совместной деятельности, принятия групповых решений и т.д.

Выделяются следующие классические стили общения:



- **Авторитарный** - характеризуется преобладанием неконформных тенденций, склонностью к конфликтным проявлениям, большей независимостью мнения, упорством в отстаивании собственной точки зрения, тенденцией к лидерству и доминированию.
- **Демократический** - характеризуется направленностью на общественные цели деятельности, поддержку коллективных интересов, наличием устойчивых моральных, эстетических, интеллектуальных ценностных ориентаций.
- **Либеральный** - характеризуется преобладанием конформных установок, согласованностью в контактах с окружающими, неуверенностью в себе, своих силах, податливостью, желанием быть опекаемым. Для них важно социальное одобрение.



Тест по выявлению способностей к общению.

Инструкция: Перед вами опросник, содержащий различные характеристики. Следует внимательно прочесть каждую и понимать, соответствует ли оно вашему представлению о себе. Если «да», то в бланке регистрации ваших ответов, перечеркните крестом соответствующую порядковому номеру характеристики цифру. Если «нет», то не делайте никаких пометок на регистрационном бланке. Постарайтесь проявить максимальную внимательность и откровенность во избежание получения неверных сведений о себе.



1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16
33	34	35	36	37	38	39	40	41	42	43	44	45	46	47	48
65	66	67	68	69	70	71	72	73	74	75	76	77	78	79	80
97	98	99	100	101	102	103	104	105	106	107	108	109	110	111	112
17	18	19	20	21	22	23	24	25	26	27	28	29	30	31	32
49	50	51	52	53	54	55	56	57	58	59	60	61	62	63	64
81	82	83	84	85	86	87	88	89	90	91	92	93	94	95	96
113	114	115	116	117	118	119	120	121	122	123	124	125	126	127	128

Бланк ответов



1. Умеет нравиться.
2. Производит впечатление значительности.
3. Умеет распоряжаться, приказывать.
4. Умеет настоять на своем.
5. Обладает чувством достоинства.
6. Независимый.
7. Способен сам позаботиться о себе.
8. Может проявить безразличие.
9. Способен быть суровым.
10. Строгий, но справедливый.
11. Может быть искренним.
12. Критичен к другим.
13. Любит поплакаться.
14. Часто печален.
15. Способен проявить недоверие.
16. Часто разочаровывается.
17. Способен быть критичным к себе.
18. Способен признать свою неправоту.
19. Охотно подчиняется.
20. Покладистый.

- 21. Благодарный.
- 22. Восхищающийся и склонный к подражанию.
- 23. Уважительный.
- 24. Ищущий одобрения.
- 25. Способный к сотрудничеству.
- 26. Стремиться ужиться с другими.
- 27. Доброжелательный.
- 28. Внимательный и ласковый.
- 29. Деликатный.
- 30. Одобряющий.
- 31. Отзывчивый к призывам о помощи.
- 32. Бескорыстный.
- 33. Способен вызывать восхищение.
- 34. Пользуется у других уважением.
- 35. Обладает талантом руководителя.
- 36. Любит ответственность.
- 37. Уверен в себе.
- 38. Самоуверен, напорист.
- 39. Деловитый, практичный.
- 40. Соперничающий.

- 41. Стойкий и крутой, где надо.
- 42. Неумолимый, но беспристрастный.
- 43. Раздражительный.
- 44. Открытый и прямолинейный.
- 45. Не терпит, чтобы им командовали.
- 46. Скептичен.
- 47. На него трудно произвести впечатление.
- 48. Обидчивый, щепетильный.
- 49. Легко смущается.
- 50. Неуверен в себе.
- 51. Уступчивый.
- 52. Скромный.
- 53. Часто прибегает к помощи других.
- 54. Очень почитает авторитеты.
- 55. Охотно принимает советы.
- 56. Доверчив и стремится радовать.
- 57. Всегда любезен в общении.
- 58. Дорожит мнением окружающих.
- 59. Общительный и уживчивый.
- 60. Добросердечный.

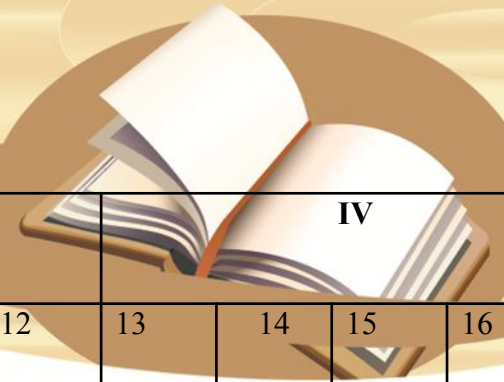
- 61. Добрый, вселяющий уверенность.
- 62. Нежный и мягкосердечный.
- 63. Любит заботиться о других.
- 64. Щедрый.
- 65. Любит давать советы.
- 66. Производит впечатление значительности.
- 67. Начальственно – повелительный.
- 68. Властный.
- 69. Хвастливый.
- 70. Надменный и самодовольный.
- 71. Думает только о себе.
- 72. Хитрый.
- 73. Нетерпим к ошибкам других.
- 74. Расчетливый.
- 75. Откровенный.
- 76. Часто недружелюбен.
- 77. Озлоблен.
- 78. Жалобщик.
- 79. Ревнивый.
- 80. Долго помнит обиды.

- 81. Склонный к самобичеванию.
- 82. Застенчивый.
- 83. Безынициативный.
- 84. Кроткий.
- 85. Зависимый, несамостоятельный.
- 86. Любит подчиняться.
- 87. Предоставляет другим принимать решения.
- 88. Легко попадает впросак.
- 89. Легко поддается влиянию друзей.
- 90. Готов довериться любому.
- 91. Благорасположен ко всем без разбора.
- 92. Всем симпатизирует.
- 93. Прощает все.
- 94. Переполнен чрезмерным сочувствием.
- 95. Великодушен и терпим к недостаткам.
- 96. Стремиться помочь каждому.
- 97. Стремиться к успеху.
- 98. Ожидает восхищение от каждого.
- 99. Распоряжается другими.
- 100. Деспотичный

- 101. Относится к окружающим с чувством превосходства.
- 102. Тщеславный.
- 103. Эгоистичный.
- 104. Холодный, черствый.
- 105. Язвительный, насмешливый.
- 106. Злой, жестокий.
- 107. Часто гневлив.
- 108. Бесчувственный, равнодушный.
- 109. Злопамятный.
- 110. Проникнут духом противоречия.
- 111. Упрямый.
- 112. Недоверчивый и подозрительный.
- 113. Робкий.
- 114. Стыдливый.
- 115. Услужливый.
- 116. Мякотелый.
- 117. Почти никому не возражает.
- 118. Навязчивый.
- 119. Любит, чтобы его опекали.
- 120. Чрезмерно доверчив.
- 121. Стремится снискать расположение каждого.
- 122. Со всеми соглашается.
- 123. Всегда со всеми дружелюбен.
- 124. Всех любит.
- 125. Слишком снисходителен к окружающим.
- 126. Старается утешить каждого.
- 127. Заботиться о других в ущерб себе.
- 128. Портит людей чрезмерной добротой

Обработка результатов: Подсчитать баллы по 8-ми вариантам (стилям) межличностного взаимодействия. Для этого используется «ключ» с помощью, которого выделяются 16 номеров, формирующие каждый из октантов психограммы методики. Количество перечеркнутых номеров в каждом блоке выносится на таблицу количественный соответственно каждому октанту, отражающему тот или иной стиль межличностных отношений.

Ключ



I				II				III				IV			
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16
33	34	35	36	37	38	39	40	41	42	43	44	45	46	47	48
65	66	67	68	69	70	71	72	73	74	75	76	77	78	79	80
97	98	99	100	101	102	103	104	105	106	107	108	109	110	111	112
V				VI				VII				VIII			
17	18	19	20	21	22	23	24	25	26	27	28	29	30	31	32
49	50	51	52	53	54	55	56	57	58	59	60	61	62	63	64
81	82	83	84	85	86	87	88	89	90	91	92	93	94	95	96
113	114	115	116	117	118	119	120	121	122	123	124	125	126	127	128

№п\п	Наименование типа межличностного общения	Количество баллов			
		3-4 балла	До 8 баллов	До 12 баллов	Выше 12 баллов
1.	Властный лидирующий -	Стремление давать советы	Способности наставника, организатора	Нетерпимость к критике, переоценка собственных возможностей	Догматизм и деспотичность
2.	Независимый доминирующий –	Уверенность, независимость	Склонность к соревновательности, соперничеству	Обособленнос ть позиции в группе	Самодовольство, чувство превосходства по отношению к окружающим
3.	Прямолинейно агрессивный –	Искренность, непосредственность	Настойчивость в достижении цели	Чрезмерное упорство, недружилюби е	Несдержанность, вспыльчивость
4	Недоверчивый скептический –	Реалистическая база суждений	Скептицизм, неконформность	Обидчивость и недоверчи вость, склонность к критицизму	Недовольство окружающими, подозрительность

5.	Покорно – застенчивый	Скромность, застенчивость	Охотное выполнение чужих обязанностей	Повышенное чувство вины, самоуничижение	Полная покорность
6.	Зависимый послушный	– Потребность в доверии со стороны окружающих	Потребность в помощи	Сверхконформность (приспособляемость)	Полная зависимость от мнения окружающих
7.	Сотрудничающий конвенциональный	– Стремление к сотрудничеству группой	Дружелюбие	Компромиссное поведение	Несдержанность в излияниях своего дружелюбия
8.	Ответственно великодушный	– Выраженная готовность помогать и сочувствовать окружающим	Мягкосердечность, сверхобязательность	Гиперсоциальные установки	Альтруизм

Спасибо за внимание

