



# Интернет – магазин «super shop»

Дунаева Ксенья 7 «А» класс МКОУ СОШ №1



Создание интернет — магазинов в наше время начинает всё больше набирать обороты. Я хотела бы открыть свой интернет — магазин одежды и обуви, т.к это удобно и менее затратно, чем стационарная точка продаж.

#### Преимущества интернет – магазинов:

- необязательная аренда специальных помещений и наем работников,
- круглосуточный доступ из любой точки земного шара,
- наличие многих брендов на одном сайте,
- для жителей удаленных городов и поселений это единственная доступная возможность купить модную одежду и обувь, а т.ж в интернете почти всегда можно купить дешевле, за счет работы напрямую с производителями,
- в интернет магазине можно найти то, чего нет в обычных магазинах.

Я планирую совершать не только разовую продажу, а накапливать клиентскую базу, чтобы потом им предлагать ещё и ещё!

Интернет – магазин будет популярен среди лиц от 18 лет.

Вид бизнеса – торговый, производимая услуга – интернет – магазин одежды и обуви.

Форма предприятия – Индивидуальный предприниматель Дунаева Ксенья. (ИП)

Юридический адрес: Свердловская обл., г. Нижние Серги, ул. Розы - Люксембург, 94

#### Краткое описание особенностей и процесс производства услуги

Интернет — магазин «super shop» предполагает заниматься продажей модной одежды и обуви через удаленную сеть Интернет, не затрачивая на это много времени.

Режим работы интернет — магазина «super shop» - круглосуточно

#### Ресурсы

- Ноутбук/интернет
- Телефон

#### Необходимые средства

Начальный старт для работы интернет — магазина «super shop» — собственные денежные средства, а также средства родственников, готовых помочь мне в открытии моего интернет - магазина.

#### Расходы

| Первоначальные затраты                                    | Рублей |
|-----------------------------------------------------------|--------|
| Компьютер, телефон                                        | 30 000 |
| Регистрация ИП в<br>налоговой                             | 5 000  |
| Создание собственного сайта (интернет площадки) + реклама | 60 000 |
| Итого                                                     | 95 000 |

## Реклама интернет – магазина «super shop»

Основные каналы привлечения покупателей:

- реклама у блоггеров в социальных сетях,
- доски объявлений,
- телевидение,
- раздача листовок,
- рекламный текст на радио.

#### Интернет- магазин «super shop»

### Работаем для ВАС **КРУГЛОСУТОЧНО**



ас есть свой сайт op dka@rambler.ru

звони по

телефону

8952- 51/15-Тылгочно не останешься без

В праздничные дни скидка 15% на весь ассортимент 💙



#### Заключение

Предприятие приносит неплохую прибыль.

Средняя прибыль в месяц около 40000 руб.

рублей. Чистая ежемесячная прибыль 25000 руб.

Для того, что бы оправдать первоначальные вложения понадобиться 3 – 4 месяца.

Внешними инвесторами станут родственники, склонные к рискованным инвестициям.