

Перспективы развития частных космических компаний в России

Выполнил: Рудковский А.В.

Научный руководитель: Богуславская С.Б.



Актуальность

С конца XX века частный бизнес в освоении космического пространства развивается всё стремительнее. На сегодняшний день большое количество научных исследований и оказание коммерческих услуг производятся частными космическими компаниями. На основании этого необходимо изучить и оценить возможность и перспективы выхода российских частных компаний на мировой рынок.



Задачи

- 1. Проанализировать текущее состояние рынка космических компаний в России и в мире.
- 2. Выявить проблемы, связанные с деятельностью космических компаний.
- 3. Сравнить эффективность частных космических компаний с эффективностью государственных компаний.
- 4. Используя статистические данные и привлекая экспертное мнение, сделать вывод о перспективности развития российских частных космических компаний на мировом рынке.



Анализ литературы

- Стремительное развитие рынка космических услуг.
- Выполнение частными компаниями государственных заказов.
- Отсутствие законодательной базы.
- Рискованность и большие сроки окупаемости.
- Высокая эффективность частных компаний.



Анализ статистики

- Рост космического рынка с \$289,8 млрд. (2011 год) до \$335,3 млрд. (2015 год).
- Около 75% рынка приходится на коммерческие компании.
- Широкий спектр услуг, оказываемых частными космическими (космический туризм, доставка грузов, съёмка поверхности Земли, спутниковые услуги).



Анализ статистики

Сегмент рынка	2009 год	2011 ГОД	2013 год	2015 год
Пользовательские услуги, из них:	75,3	88,6	98,1	104,3
-TB	71,8	84,4	92,6	97,8
– радио	2,5	3	3,8	4,6
– интернет	1	1,2	1,7	1,9
Пользование каналами связи	14,4	15,7	16,4	17,9
Мобильная связь	2,2	2,4	2,6	3,4
Д33	1	1,1	1,5	1,8
Bcero	92,8	107,8	118,6	127,4

Источник: Satellite Industry Association.



Экспертное мнение

- Отсутствие стратегии в отношении космической отрасли.
- Убеждение в отсутствии необходимости развития космической отрасли.
- Серия неудачных космических проектов и аварий при запуске космических аппаратов.



Экспертное мнение

- Создание Объединённой ракетно-космической корпорации (ОРКК).
- Развитие университетских космических стартапов.
- Мощная база знаний, оставшаяся со времён СССР.



Выводы

- Рынок космических услуг расширяется и является перспективным.
- Российские частные космические компании имеют серьёзные шансы стать конкурентоспособными на мировом рынке.



Спасибо за внимание!

101000, Россия, Москва, Мясницкая ул., д. 20 Тел.: (495) 621-7983, факс: (495) 628-7931 www.hse.ru