

Как выбрать нишу ?

Екатерина Вишневецкая

**Как меня слышно? Как
видно?**

Поставьте «+», если все
хорошо

Из какого вы города?



Организационные моменты:

- 1,5 часа. Контент - 1 час, вопросы - 30 мин. Хочу разобрать ваши проблемы, быть максимально полезной
- Ответы на вопросы в конце мастер-класса
- Этой информации в свободном доступе нет
- Записи не будет

Как получить пользу от мастер-класса?

- Тот, кто просто слушает - 10%
- Слушает и записывает - 50%
- Задаёт вопросы, отвечает, вовлекается - 90%



Подарок

Как получить:

- Файл «Гиперсигментация» для теста ниш
- Чек-лист «15 вопросов для поиска ниши»
- Презентацию в PDF
- Чек-лист «Как легко и быстро достичь любых целей»

*я расскажу в конце мастер-класса :)

Кто сегодня с нами на мастер-классе?

- Поставьте **1**, если вы студент и хотите начать свое дело уже сейчас
- Поставьте **2**, если вы в найме, хотите уйти и стать предпринимателем
- Поставьте **3**, если вы у Вас уже есть свое дело и Вы хотите узнать как с ним быть
- Поставьте **4**, если вы хотите получить мотивацию



Как давно вы со мной?

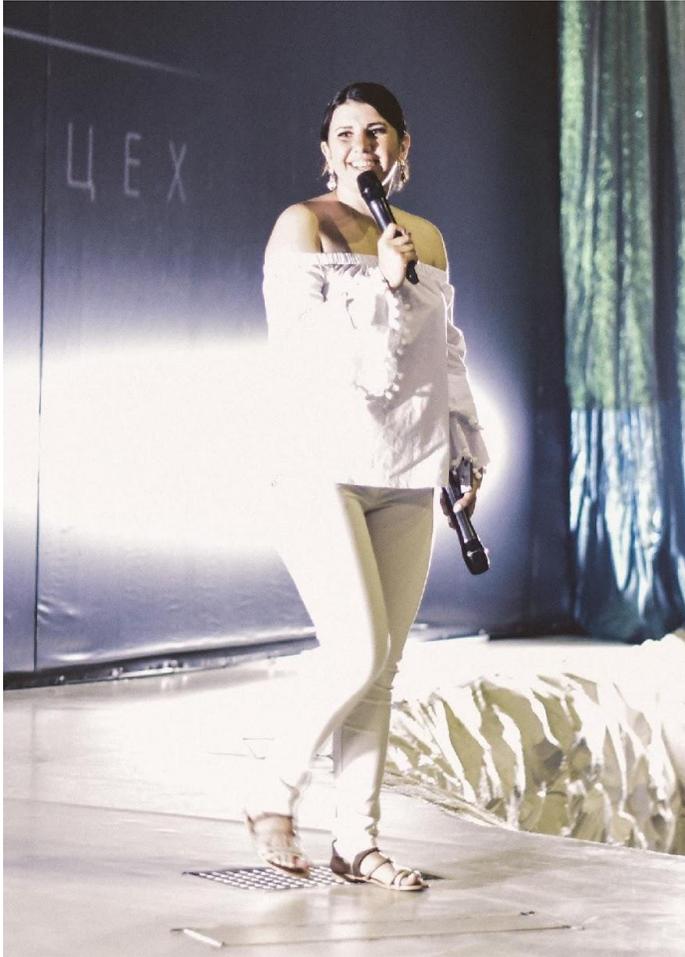


И есть ли те, кто сегодня впервые меня видит?
напишите «**впервые**»



Екатерина Вишневецкая

@e__vishnevetskaya



- Руководитель БМ Киев с 2016 года
- Совладелица Тренинговой компании
- Совладелица «BMW auto»
- Автоспортсменка - лицензированный пилот в дисциплине «Дрифт».

**Более 15 000 человек прошли
программу БМ, из них около 30% начали
бизнес с нуля**





Подписаться

Ivan Omelchuk

35 лет, Женат
Курс "Финансы для руководителей";
внедрение финансового учета;
консультирование

ПРОФИЛЬ ЗАПОЛНЕН НА 75%



ОБЩИЙ NPS



NPS 100.00

ФАКТ

● 59 759 ₺

ТОЧКА А
500 ₺

ЦЕЛЬ
20 000 ₺

Отчеты Цели Статистика Качества Бизнес

Планы-Кинжалы

Всего запланировано: 35 000 ₺
Всего выполнено: 59 759 ₺

НАЗВАНИЕ	ПЛАН, ₺	ФАКТ, ₺	СТАТУС
План-кинжал I	5 000	6 084	●
План-кинжал II	5 000	6 037	●
План-кинжал III	5 000	9 930	●
План-кинжал IV	5 000	7 296	●
План-кинжал V	5 000	6 030	●
План-кинжал VI	5 000	6 030	●
План-кинжал VII	5 000	18 352	●

Выполнение заданий



Подписаться

Алена Атаманюк

31 год, В отношениях
Розничная продажа купальников



http://na-plyazhe.com/

ПРОФИЛЬ ЗАПОЛНЕН НА 88%



ОБЩИЙ NPS



NPS 69.23

ФАКТ

● 50 090 ₺

ТОЧКА А
5 000 ₺

ЦЕЛЬ
50 000 ₺

Отчеты Цели Статистика Качества Бизнес

Планы-Кинжалы

Всего запланировано: 41 400 ₺
Всего выполнено: 50 140 ₺

НАЗВАНИЕ	ПЛАН, ₺	ФАКТ, ₺	СТАТУС
План-кинжал I	5 000	0	●
План-кинжал II	5 000	5 150	●
План-кинжал III	5 000	11 170	●
План-кинжал IV	5 000	2 400	●
План-кинжал V	2 400	3 550	●
План-кинжал VI	15 000	23 780	●
План-кинжал VII	4 000	4 090	●

Выполнение заданий



Подписаться

Баленко Марина

36 лет, Свободна
Сделки с Китаем "под ключ". Сегментные и комплексные решения. Полный цикл услуг от поиска надежного поставщика до доставки товара заказчику.

ПРОФИЛЬ ЗАПОЛНЕН НА 75%



ОБЩИЙ NPS



NPS 100.00

ФАКТ

● 277 250 ₽

ТОЧКА А
1 ₽

ЦЕЛЬ
130 000 ₽

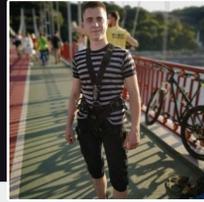
Отчеты Цели Статистика Качества Бизнес

Планы-Кинжалы

Всего запланировано: 136 000 ₽
Всего выполнено: 277 250 ₽

НАЗВАНИЕ	ПЛАН, ₽	ФАКТ, ₽	СТАТУС
План-кинжал I	5 000	6 400	●
План-кинжал II	15 000	15 950	●
План-кинжал III	15 000	43 170	●
План-кинжал IV	40 000	48 500	●
План-кинжал V	20 000	54 580	●
План-кинжал VI	36 000	43 950	●
План-кинжал VII	5 000	64 700	●

Выполнение заданий



Подписаться

Антон Христосенко

23 года, Свободен
Менеджер по продажам



ОБЩИЙ NPS



NPS 100.00

ФАКТ

● 84 820 ₽

ТОЧКА А
100 ₽

ЦЕЛЬ
20 000 ₽

ПОДПИСЧИКИ (1)

:3/statistics

Отчеты Цели Статистика Качества Бизнес

Планы-Кинжалы

Всего запланировано: 73 600 ₽
Всего выполнено: 84 820 ₽

НАЗВАНИЕ	ПЛАН, ₽	ФАКТ, ₽	СТАТУС
План-кинжал I	6 000	6 720	●
План-кинжал II	6 000	12 480	●
План-кинжал III	9 600	9 600	●
План-кинжал IV	6 000	6 000	●
План-кинжал V	6 000	8 880	●
План-кинжал VI	20 000	20 500	●
План-кинжал VII	20 000	20 640	●

ОТЗЫВЫ



Сергей Паета

Как бы не звучало это банально, но это то, что кардинально улучшило мою жизнь. Те знания которые дают Петя с Мишей стоят в десятки раз больше чем стоимость любого их мероприятия. Важно, только, уметь слушать и быть открытым чтобы получать эти знания.

БМ мне дал понимание, что можно кайфовать от работы, что можно зарабатывать без преодоления трудностей, а просто по кайфу, играючи. И конечно же, это окружение людей с которыми интересно проводить время и развиваться



Татьяна Белоус

Если вы хотите в жизни что-то изменить, если вас что-то не устраивает в жизни, то Вам нужно идти на ЦЕХ! 💪 Два месяца в адреналине, два месяца нового ритма жизни, два месяца рука об руку с новым окружением, а потом и на всю жизнь новые друзья! 🔥 😊

Вы за такие маленькие деньги, что стоит Цех - получаете максимум знаний, игры, развития, роста бизнеса или создание нового, нового окружения, это то, что необходимо для точки роста! Идите и не пожалеете, я проходила 19 и 29 Цех и это было супер ❤️



Сергей Луковский

Цех - это стартовая базовая программа Бизнес Молодости. Это основа. Особенно она хороша для тех, кто в поиске ниши, в поиске себя, кто не знает с чего начать. Но так же она хорошо для тех, кто увяз в рутине операционки. Проходил 29-й ЦЕХ и скажу однозначно - это работает для тех, кто открыт новому, открыт миру и открыт самому себе. Возможно вы не сразу поймёте о чём я, но ТО, что вы услышите от других людей, которые обеими руками за твой результат (а не хотят тебя потопить, как бывает в обычных компаниях) - вполне может изменить ваше видение этого мира и вашу жизнь в целом. Отдельно советую идти на тренерство. Этот шаг умножит результат минимум в 2-5 раз. А может и ещё больше. Тренер - тот человек, который без лишней "воды" может указать на слабые и сильные ваши стороны и который заинтересован в вашем результате поболее, чем вы сами. Странно звучит? Возможно! Но так и есть!



Андрей Медведев

Проходил ЦЕХ 19 и ЦЕХ 27.

Первый дал прирост в прибыли в 2 раза.

Второй дал неоценимый опыт управления десяткой, который по сей день применяю при работе с подчинёнными.

Не бойтесь идти десятником или сотником, не бойтесь брать инициативу.

ЦЕХ раскрывает ваши таланты и способности, которые в другой обстановке можете и не раскрыть!

Удачи!



Oleksandr Chyhidin

Я прошел 20 цех. И я так же, как и **Екатерина Вишневецкая** ощутил на себе его влияние, которое стало для меня некой чертой, разделяющей, в хорошем смысле, меня на ДО и ПОСЛЕ.

Рекомендую пойти всем. Начиная с тех кто до сих пор не выбрал чем заниматься, до тех у кого "и так все хорошо" в бизнесе.

Даже самые "матерые" найдут в нем что-то новое для себя.

Каждый, кто приходит на ЦЕХ, идет со своим индивидуальным запросом. И, на мой взгляд, так или иначе, получает вменяемый о... Еще



Aleksei Vasilik

Я регулярно посещал различные тренинги и курсы, получил образование МВА в 2014 году. Идей и планов - миллион, но все как-то руки не доходили до постановки и реализации по-настоящему амбициозных целей. ЦЕХ - это окружение, которое с тобой на одной волне, и в котором все нацелены на результат. Именно за период ЦЕХ 29 я существенно вырос, реализовал множество "висяков", которые самостоятельно, как-то не давались. Материальный достаток поднялся на новый уровень. Рекомендую всем - живите интенсивно!)))

**Для тех, кто на меня еще не
подписан -
переходите сейчас по QR-коду 😊**



Что вы поймете в результате МК?

- Вы сможете правильно поставить цель.
- Вы пропишите варианты ниш в кризис.
- Как быть если сейчас ваша ниша неактуальна.
- Объясню на своем примере, любые цели достижимы.
- Дам безумную дозу мотивации

**Кто из вас хоть раз уже пытался
открыть свое дело?**

Поставьте «+», если да и «-» если
нет

**«+» С какими трудностями вы
столкнулись при старте своего дела?**

С каким трудностями вы можете столкнуться в начале своего дела:

- Незнание
- Страх
- Критика и неверна окружения
- Не знаете чем заняться
- Не знаете свои сильные стороны
- Нет наставника
- Нет инструментов
- Нет окружения

Вы можете пробовать:

- Смотреть мотивационные видео в You Tube
- Прочитать «Богатый Папа, Бедный Папа»
- Посещать различные конференции и обучения
- Договориться с друзьями строить бизнес
- Поставить на телефон мотивационную заставку

**Но у вас ничего не
получится!!!**



ПОЧЕМУ???

Когда я начинала бизнес ...

**...я металась и
терялась!**

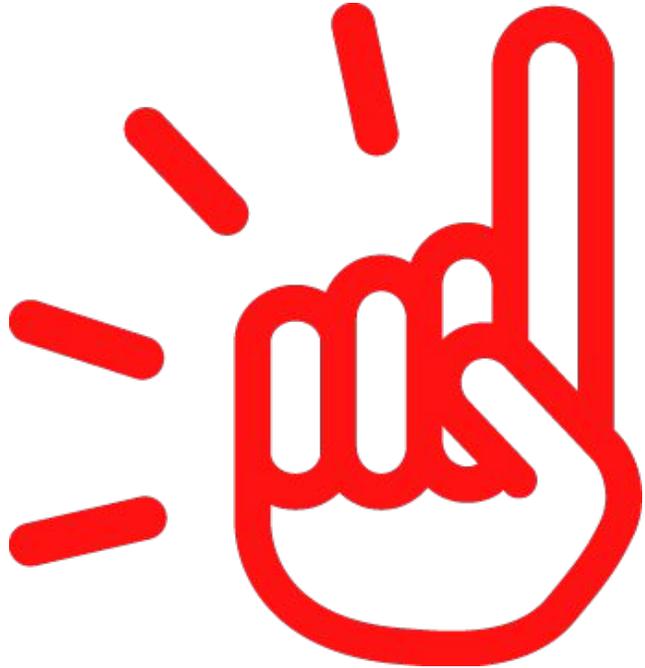
■ ■ ■

- Смотрела мотивашки в YouTube
- Ходила на мероприятия о бизнесе просто, чтобы ходить
- Пробовала разные ниши - прокат мантий, продажа цветов из бисера и т д
- Читала много книг о богатстве
- Не обращала внимание на неверу родных



**Как вы думаете, почему я все-таки
создала свой бизнес?**





Так что, если вы думаете, что начать свое дело без капитала нереально, **ВЫ ОШИБАЕТЕСЬ!** Но нужно знать много нюансов, чтобы не тратить время и деньги зря!

Сейчас начнется работа. Приготовьтесь.

Я вам рекомендую конспектировать.
Записи не будет, а информации я дам достаточно, чтобы
уже завтра начать работать надо собой и своим делом.

Кто со мной сейчас поставьте «+»

Кейс №1

Принять тот факт, что та жизнь, которая есть не устраивает и ты хочешь начать свое дело

Кейс №2

Найти грамотного человека, которому вы будете доверять

Кейс №3

Попасть в клуб единомышленников, объединённых одной целью

Кейс №4

Заручиться поддержкой

5 проблем резултата

**1 проблема: вы ставите
слишком завышенную цель**



**Решение: Постановка цели
на год и квартал**

Точка А:

Точка Б:

Квартал / Год

2 проблема: вы игнорируете все свое прошлое и накопленный опыт. Начну жизнь с нуля



**Решение: Аудит опыта – что
вы уже умеете делать?**

Прошлое

1.

2.

3.

4.

5.

6.

7.

.

8.

9.

10.

Прошлое – чем вы занимались?

Прошлое – чем вы занимались?

- Где учились?

Прошлое – чем вы занимались?

- Где учились?
- Где работали?

Прошлое – чем вы занимались?

- Где учились?
- Где работали?
- Чем занимались?

Прошлое – чем вы занимались?

- Где учились?
- Где работали?
- Чем занимались?
- Чем увлекались?

Прошлое – чем вы занимались?

- Где учились?
- Где работали?
- Чем занимались?
- Чем увлекались?
- Какие навыки имеете?

Прошлое – ваши кейсы

Прошлое – ваши кейсы

- Что вы делали?

Прошлое – ваши кейсы

- Что вы делали?
- Какие проекты реализовывали?

Прошлое – ваши кейсы

- Что вы делали?
- Какие проекты реализовывали?
- Опишите что вы делали и для кого?

Прошлое – ваши кейсы

- Что вы делали?
- Какие проекты реализовывали?
- Опишите что вы делали и для кого?
- Чем особенно гордитесь?

**Прошлое – ваши навыки,
например:**

Прошлое – ваши навыки, например:

- Настроить Google

Прошлое – ваши навыки, например:

- Настраивать Google
- Делать сайты

Прошлое – ваши навыки, например:

- Настраивать Google
- Делать сайты
- Делать прототипы

Прошлое – ваши навыки, например:

- Настраивать Google
- Делать сайты
- Делать прототипы
- Писать заголовки

Прошлое – ваши навыки, например:

- Настраивать Google
- Делать сайты
- Делать прототипы
- Писать заголовки
- Продавать

Прошлое – ваши навыки, например:

- Настраивать Google
- Делать сайты
- Делать прототипы
- Писать заголовки
- Продавать
- Делать что-то руками

Прошлое – ваши навыки, например:

- Настраивать Google
- Делать сайты
- Делать прототипы
- Писать заголовки
- Продавать
- Делать что-то руками
- Общаться с людьми

Прошлое – ваши навыки, например:

- Настраивать Google
- Делать сайты
- Делать прототипы
- Писать заголовки
- Продавать
- Делать что-то руками
- Общаться с людьми
- Заключать сделки

Прошлое – ваши навыки, например:

- Настраивать Google
- Делать сайты
- Делать прототипы
- Писать заголовки
- Продавать
- Делать что-то руками
- Общаться с людьми
- Заключать сделки
- Строить

Прошлое – ваши навыки, например:

- Настраивать Google
- Делать сайты
- Делать прототипы
- Писать заголовки
- Продавать
- Делать что-то руками
- Общаться с людьми
- Заключать сделки
- Строить
- Систематизировать

Прошлое – ваши навыки, например:

- Настраивать Google
- Делать сайты
- Делать прототипы
- Писать заголовки
- Продавать
- Делать что-то руками
- Общаться с людьми
- Заключать сделки
- Строить
- Систематизировать
- Экономить

Прошлое – ваши навыки, например:

- Настраивать Google
- Делать сайты
- Делать прототипы
- Писать заголовки
- Продавать
- Делать что-то руками
- Общаться с людьми
- Заключать сделки
- Строить
- Систематизировать
- Экономить
- Делать эстетично

Прошлое – ваши навыки, например:

- Настраивать Google
- Делать сайты
- Делать прототипы
- Писать заголовки
- Продавать
- Делать что-то руками
- Общаться с людьми
- Заключать сделки
- Строить
- Систематизировать
- Экономить
- Делать эстетично
- Организовывать мероприятия

Прошлое – ваши навыки, например:

- Настраивать Google
- Делать сайты
- Делать прототипы
- Писать заголовки
- Продавать
- Делать что-то руками
- Общаться с людьми
- Заключать сделки
- Строить
- Систематизировать
- Экономить
- Делать эстетично
- Организовывать мероприятия
- Ремонтировать

3 проблема: игнорирование своего естественного интереса и того, что вы делаете легко



Решение: Аудит эмоций – чем бы вы занимались, если бы вам не платили деньги?

Эмоции

1.

2.

3.

4.

5.

6.

7.

8.

9.

10.

Эмоции

Эмоции

- Каким делом вы бы занимались в выходной день с утра?

Эмоции

- Каким делом вы бы занимались в выходной день с утра?
- Чем вы интересуетесь в свободное от работы время?

Эмоции

- Каким делом вы бы занимались в выходной день с утра?
- Чем вы интересуетесь в свободное от работы время?
- В какую область тебя влечет?

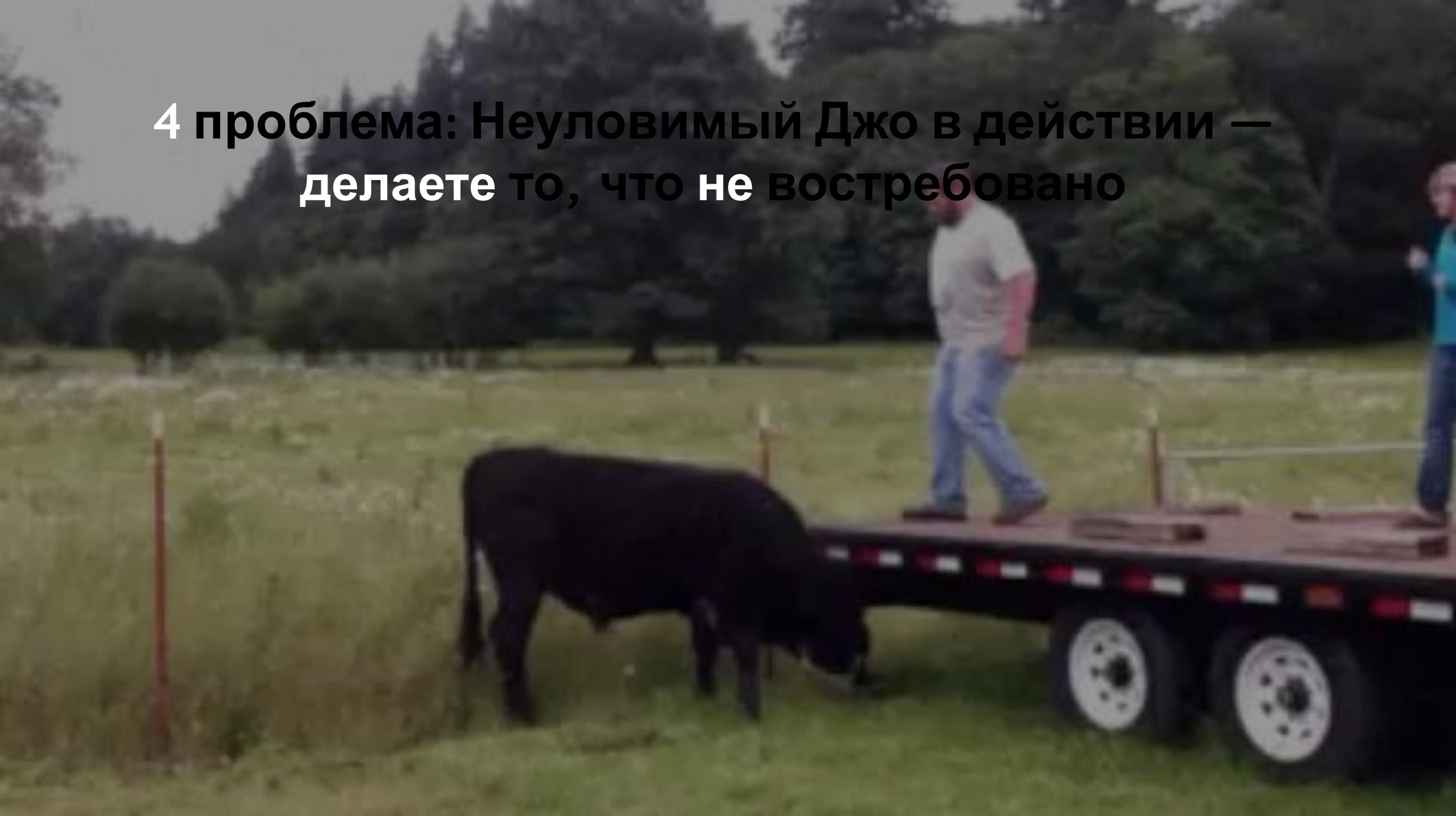
Эмоции

- Каким делом вы бы занимались в выходной день с утра?
- Чем вы интересуетесь в свободное от работы время?
- В какую область тебя влечет?
- От какого занятия вы испытываете удовольствие?

Эмоции

- Каким делом вы бы занимались в выходной день с утра?
- Чем вы интересуетесь в свободное от работы время?
- В какую область тебя влечет?
- От какого занятия вы испытываете удовольствие?
- Чем вы занимались в детстве, юности?

**4 проблема: Неуловимый Джо в действии —
делаете то, что не востребовано**



**Решение: Аудит рынка – за что другие
люди ГОТОВЫ вам заплатить?**

Деньги

1.

2.

3.

4.

5.

6.

7.

8.

9.

10.

Рынок и деньги

Рынок и деньги

- За что вам платили в жизни и сколько?

Рынок и деньги

- За что вам платили в жизни и сколько?
- На чем вы заработали первые деньги?

Рынок и деньги

- За что вам платили в жизни и сколько?
- На чем вы заработали первые деньги?
- На чем заработали самые большие деньги?

Рынок и деньги

- За что вам платили в жизни и сколько?
- На чем вы заработали первые деньги?
- На чем заработали самые большие деньги?
- На чем заработали самые легкие деньги?

Рынок и деньги

- За что вам платили в жизни и сколько?
- На чем вы заработали первые деньги?
- На чем заработали самые большие деньги?
- На чем заработали самые легкие деньги?
- Самые трудные деньги?



@OB_HR

Евгений Образцов

Точка А: 31 000 грн в найме

Точка Б: 68 000 грн на бизнесе

Ниша: Подбор персонала для отдела продаж

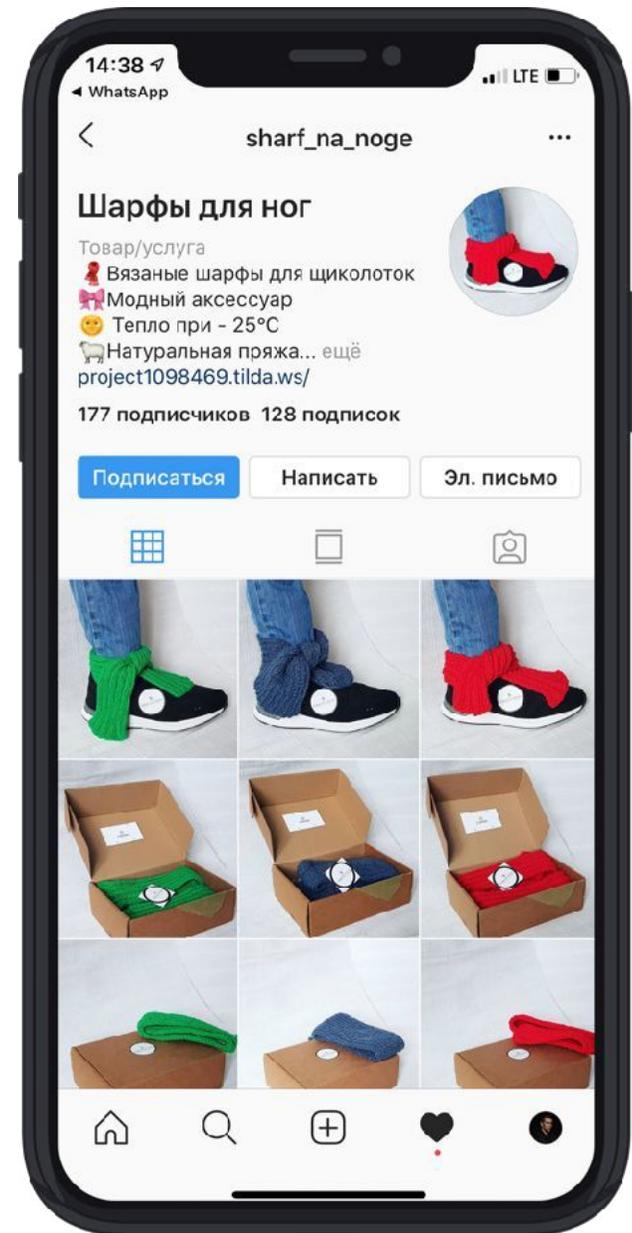
5 лет подбирал персонал и работал в найме



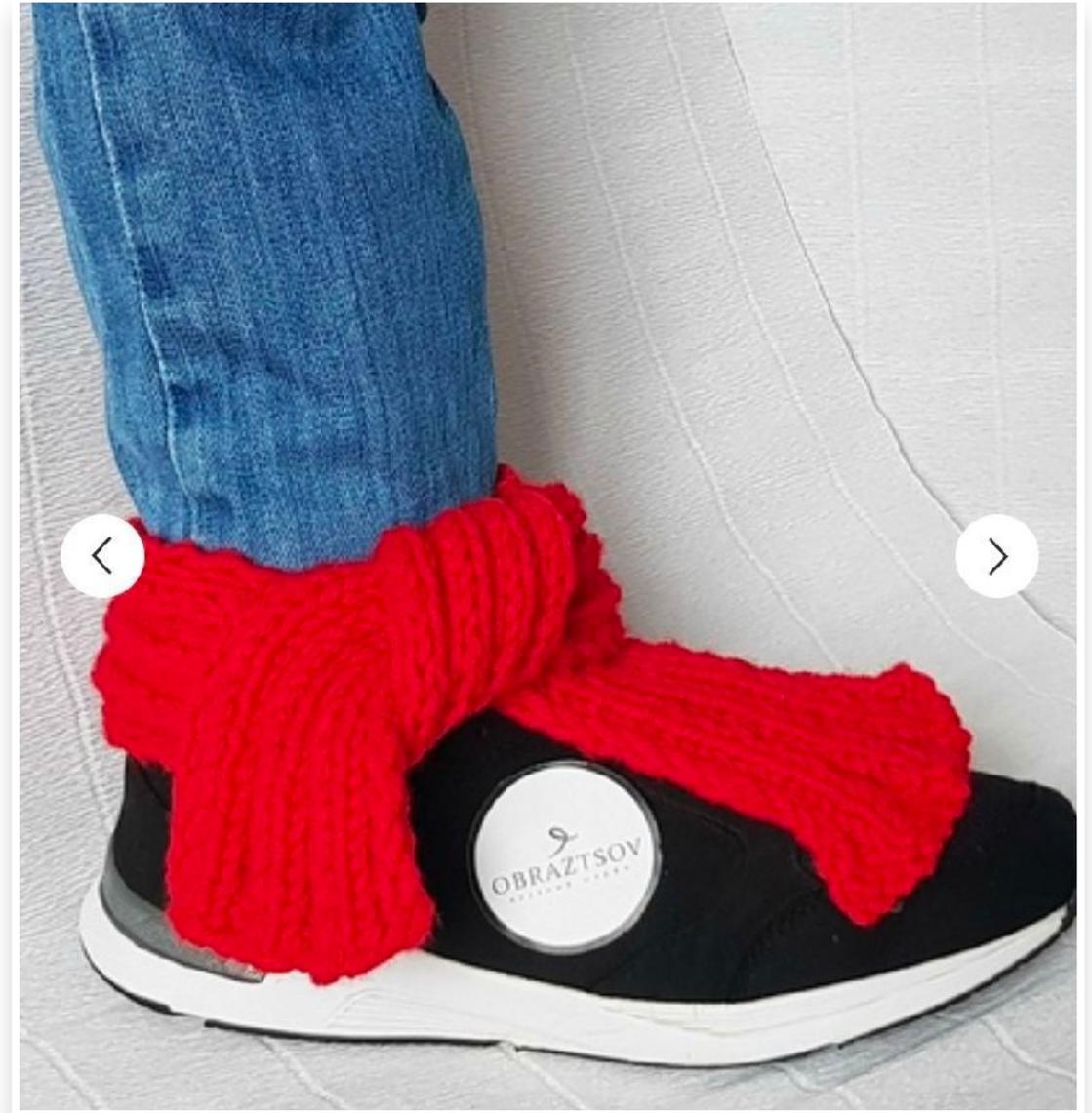
**Пошел на БМ и решил заниматься
бизнесом**

Чем мне **следует** заниматься?

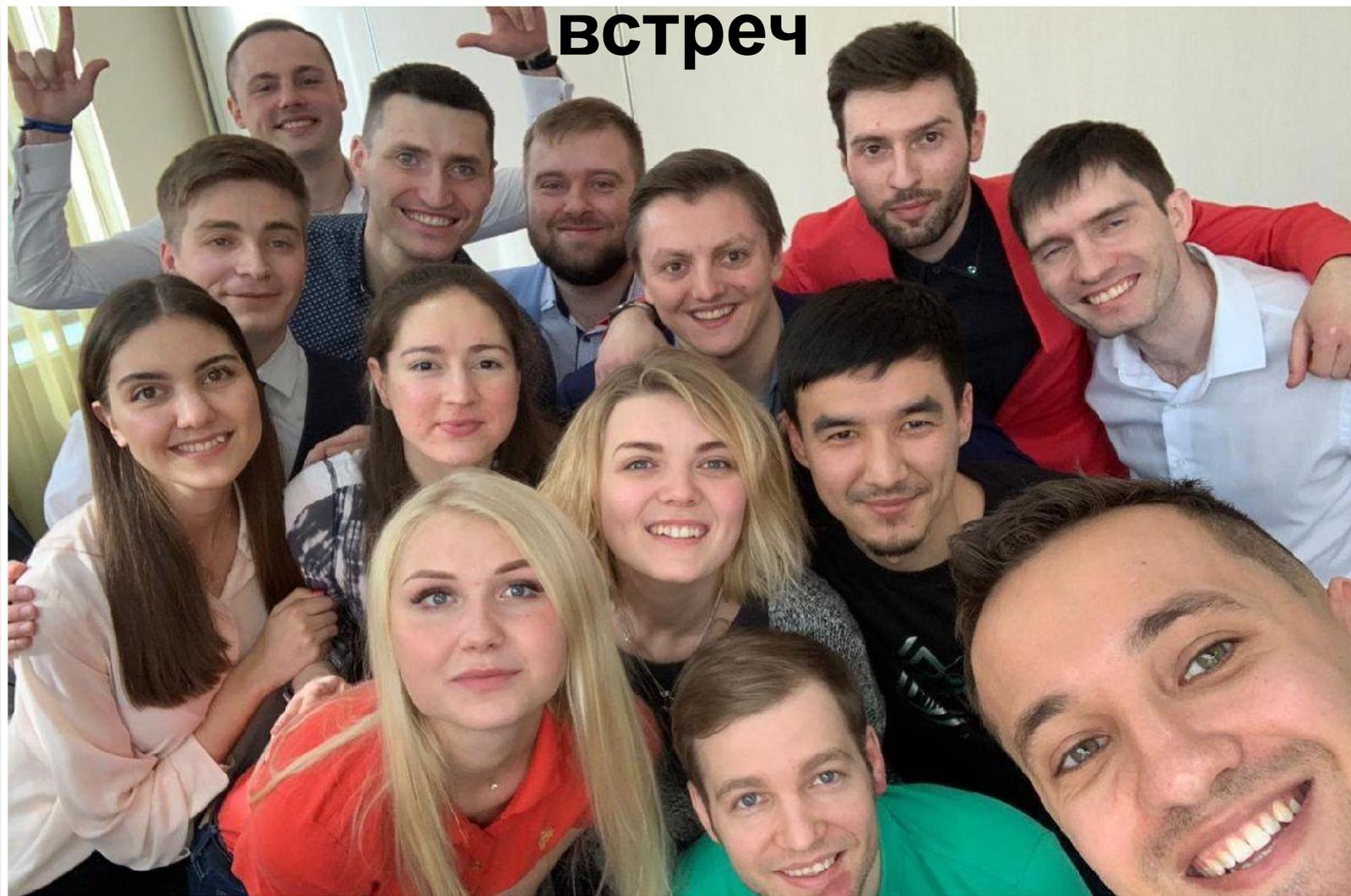
Конечно же вязаными шарфами для щиколоток



**Тестировал 1 месяц и
ушел в убыток 16 000
грн**



Команда сказала, что нужно заниматься тем, что уже умею и поставили задачу провести 15









OBRAZTSOV

OBRAZTSOV
подбор персонала



Мы выбираем

OBRAZTSOV
подбор персонала



Мы выбираем лучших из лучших, чтобы потом не жалеть

Н;
пре

Наши
преимущества



Подбираем сотрудника из вашей ниши



Вернем 100% предоплаты, если сорвем сроки



Первое собеседование через 2 дня



Бесплатная замена, если сотрудник не прошел испытательный срок



Стоимость услуги от 15 000 р.

5 лет
экспертизы
в подборе
персонала

1100+
успешно
закрытых
вакансий

93%
кандидатов
успешно прошли
испытательный срок

Подбирали персонал для:



Tinkoff Bank



VTB



Промсвязьбанк

Получите бесплатную консультацию
+7 999 099 24 29



**Закрыл 2 сделки
и заработал 68 000 грн на
ТОМ ЧТО УМЕЮ**

**Инсайт: нужно заниматься тем в чем ЕСТЬ
экспертиза (ты это умеешь) и жизненный
интерес (тебе это доставляет удовольствие)**

5 проблема: Не видеть большего будущего за тем, что вы делаете сейчас. Техника Небоскреб



Решение: Аудит будущего – в чем вы видите потенциал будущего?

Будущее

1.

2.

3.

4.

5.

6.

7.

8.

9.

10.

**Перспективность и будущее –
как вы видите себя через год?**

Перспективность и будущее – как вы видите себя через год?

- Какова ваша роль? (предприниматель, директор, мастер)

Перспективность и будущее – как вы видите себя через год?

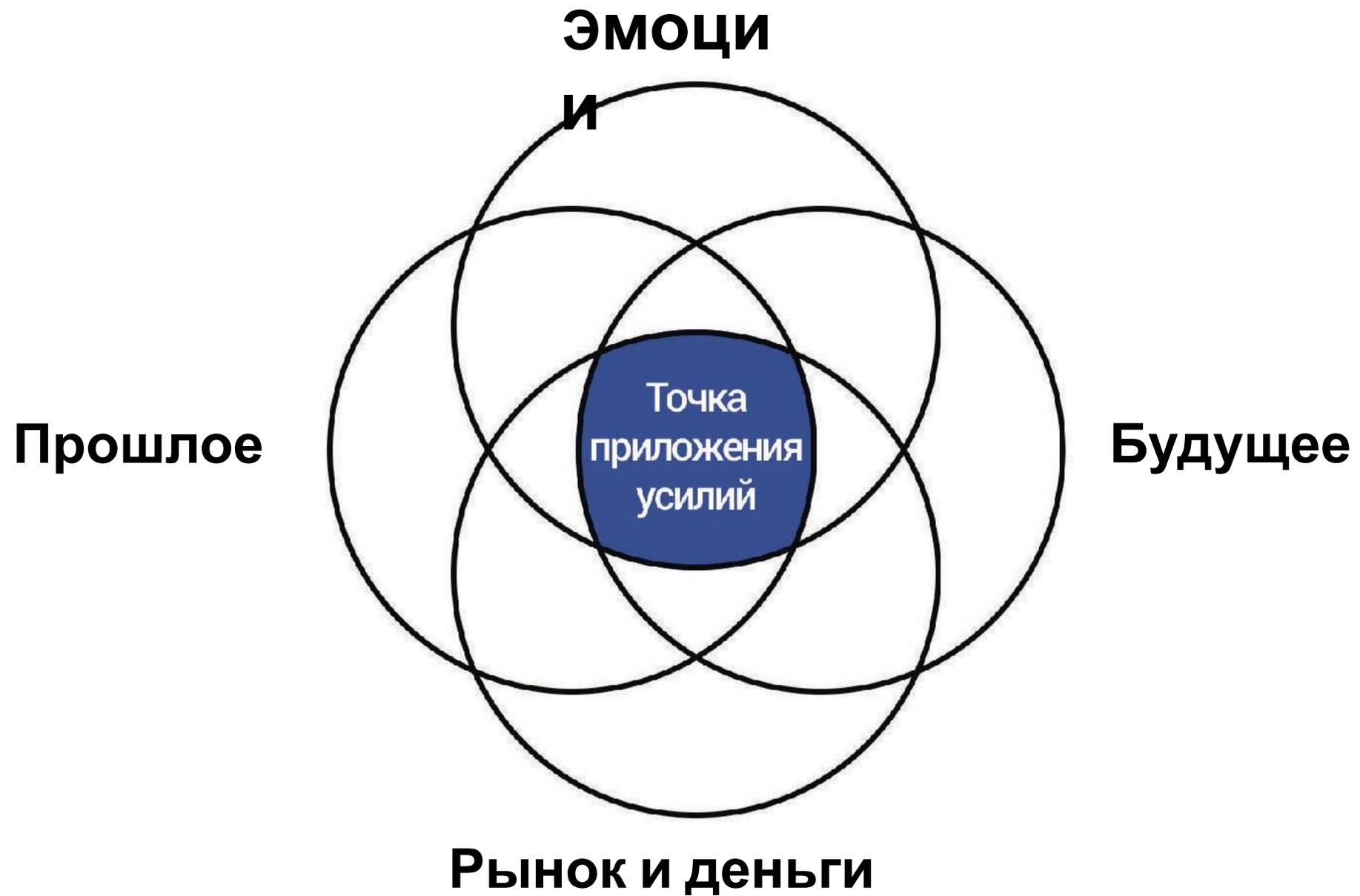
- Какова ваша роль? (предприниматель, директор, мастер)
- Сколько вы зарабатываете?

Перспективность и будущее – как вы видите себя через год?

- Какова ваша роль? (предприниматель, директор, мастер)
- Сколько вы зарабатываете?
- На какие показатели влияете?

Перспективность и будущее – как вы видите себя через год?

- Какова ваша роль? (предприниматель, директор, мастер)
- Сколько вы зарабатываете?
- На какие показатели влияете?
- Опишите свой идеальный день



Составление 10 гипотез (чем бы вы могли заниматься) и действий по ним

Гипотезы:

Действия:

1.

2.

3.

4.

5.

6.

7.

8.

9.

10.

Письмо себе через 3 месяца:

Письмо себе через 3 месяца:

1. Каких результатов я достиг?

Письмо себе через 3 месяца:

1. Каких результатов я достиг?
2. Какие навыки и умения я сформировал?

Письмо себе через 3 месяца:

1. Каких результатов я достиг?
2. Какие навыки и умения я сформировал?
3. Что изменилось в моей жизни?

**Составление 3 ключевых гипотез и
10 задач к ним**

3 супергипотезы и задачи

1.	2.	3.
1.	1.	1.
2.	2.	2.
3.	3.	3.
4.	4.	4.
5.	5.	5.
6.	6.	6.
7.	7.	7.
8.	8.	8.
9.	9.	9.
10.	10.	10.

И

Г

3

4

5

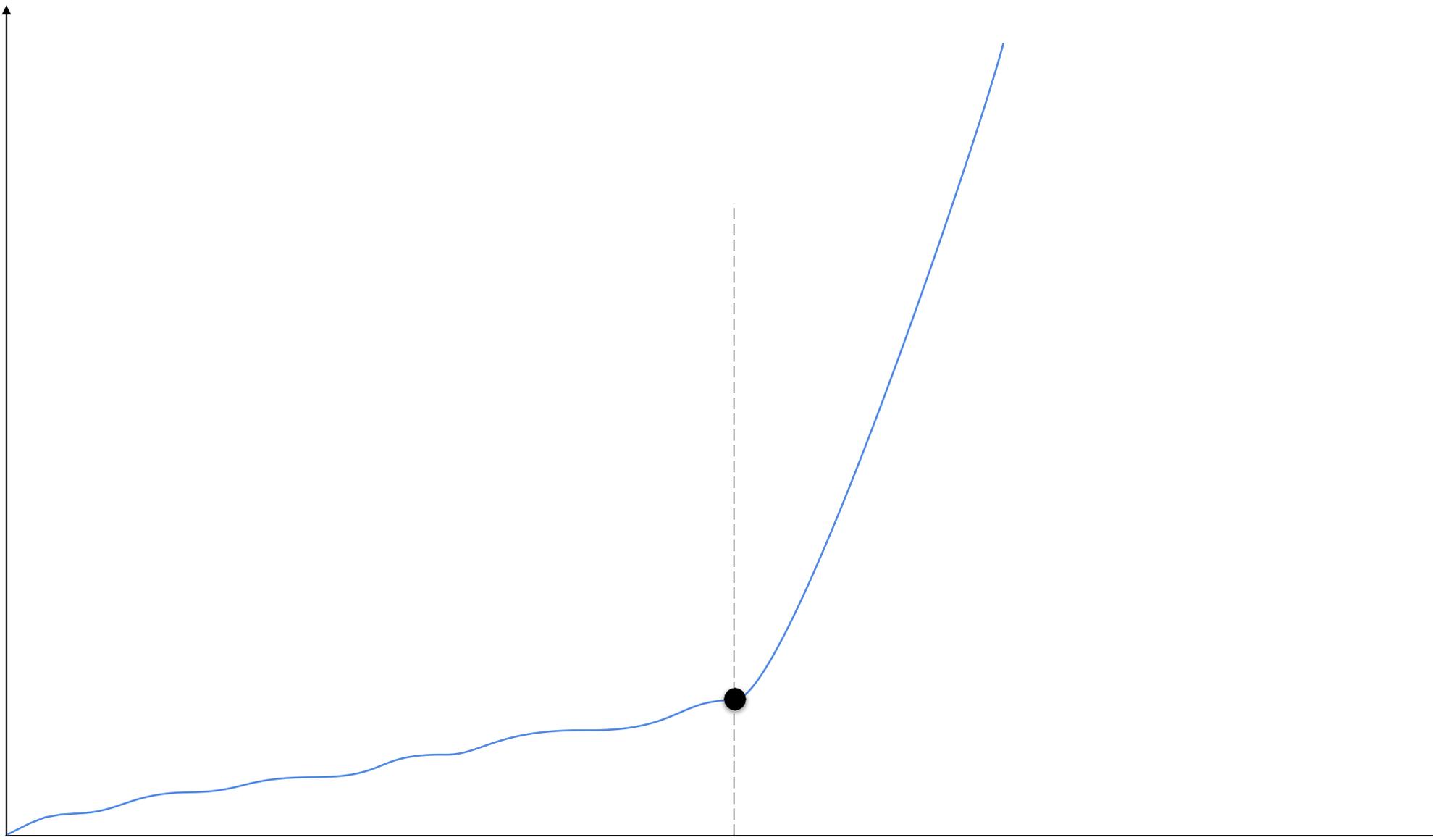
6

7

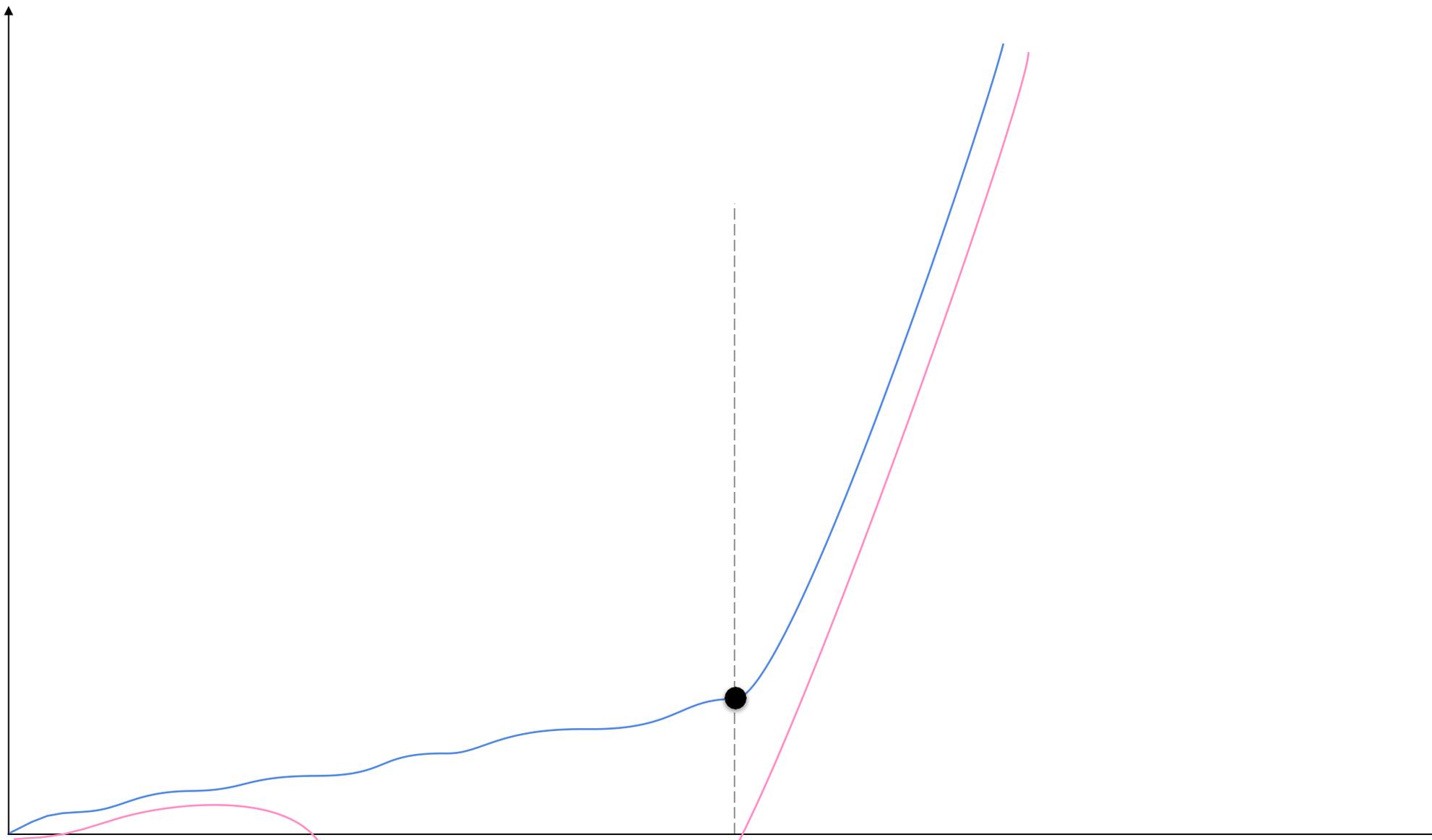
8

9. 9. 9. 9. 9.

10. 10. 10. 10. 10.



Результаты



Результаты
Эмоции

Лень



Апатия



Не зажигает



Что со мной не так?



**Тестирование,
Pivot**

Масштабирование

Результаты
Эмоции



Тестирование, Pivot

Масштабирование

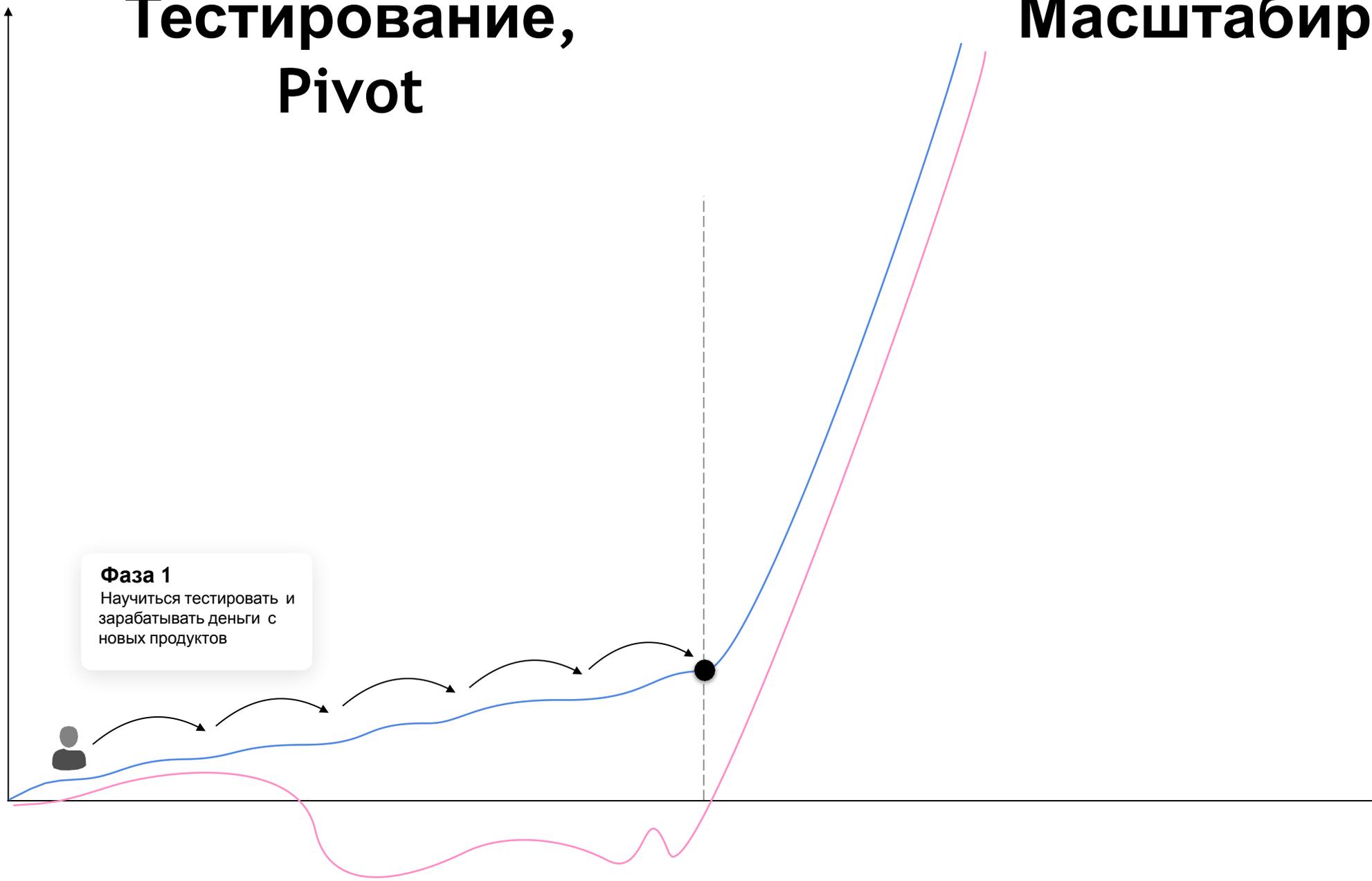


Результаты
Эмоции

Тестирование, Pivot

Масштабирование

Результаты
Эмоции



Фаза 1

Научиться тестировать и
зарабатывать деньги с
новых продуктов

Тестирование, Pivot

Масштабирование

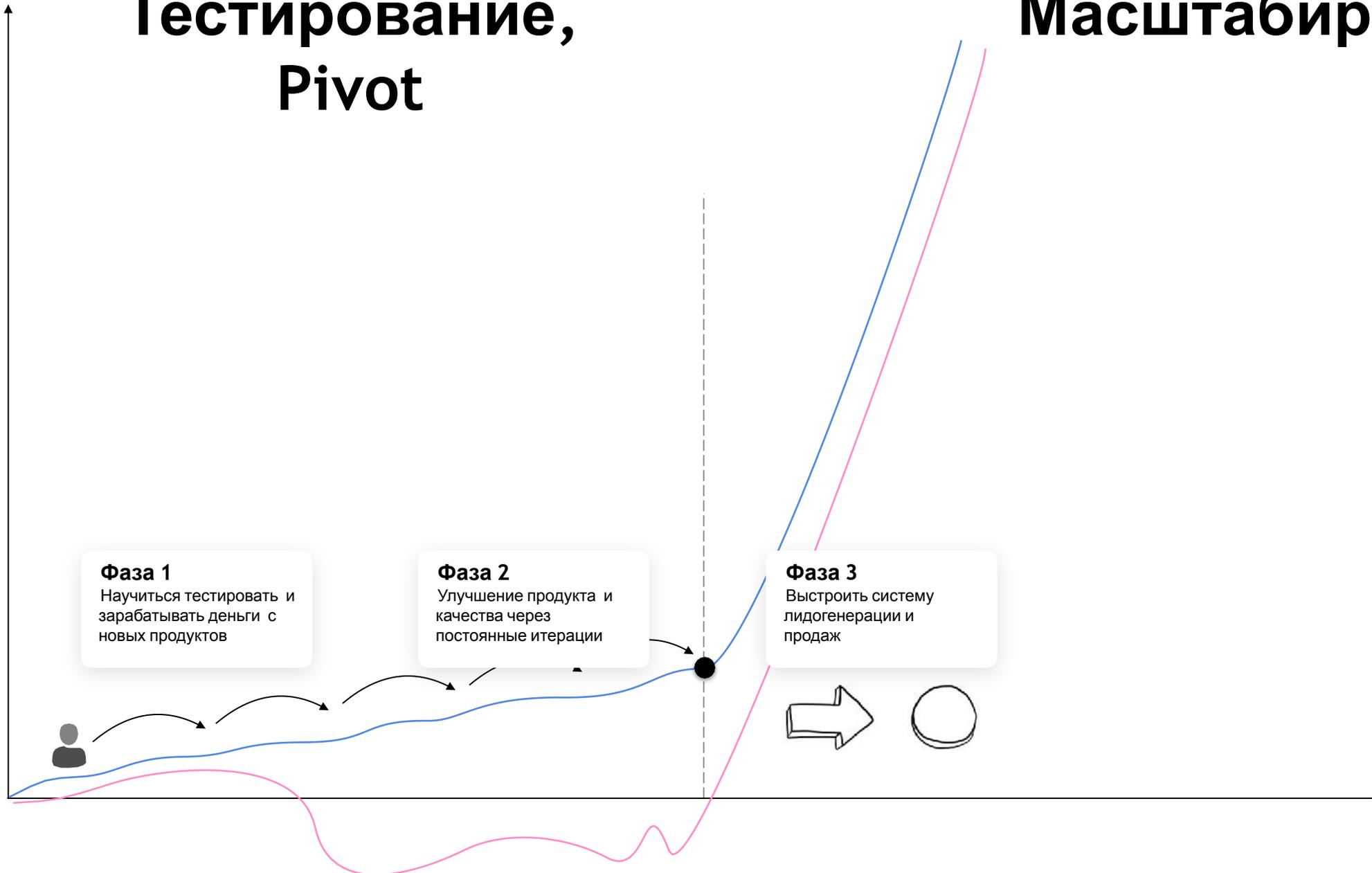
Результаты
Эмоции



Тестирование, Pivot

Масштабирование

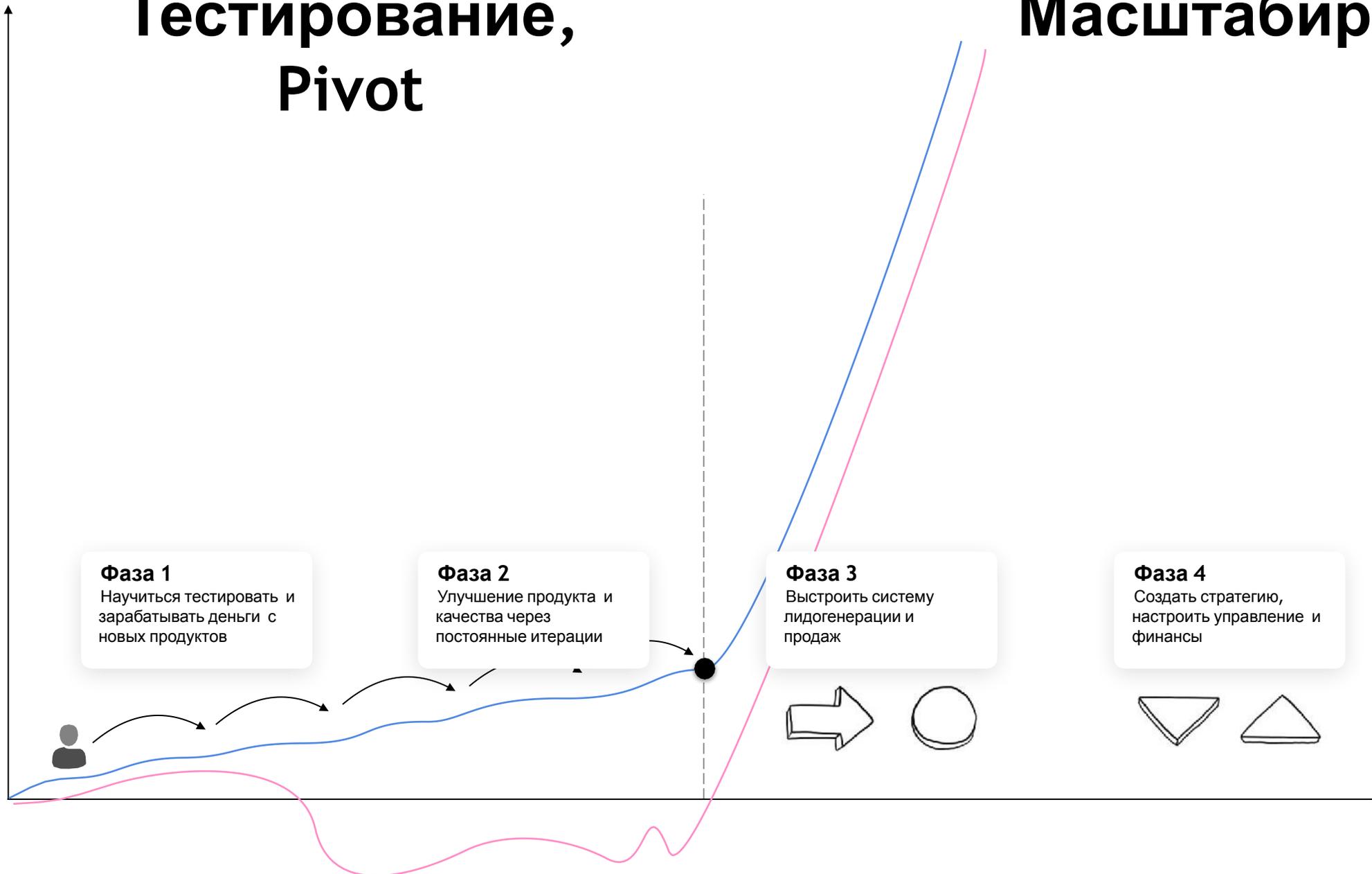
Результаты
Эмоции



Тестирование, Pivot

Масштабирование

Результаты
Эмоции



Тестирование, Pivot

Масштабирование



Тестирование, Pivot

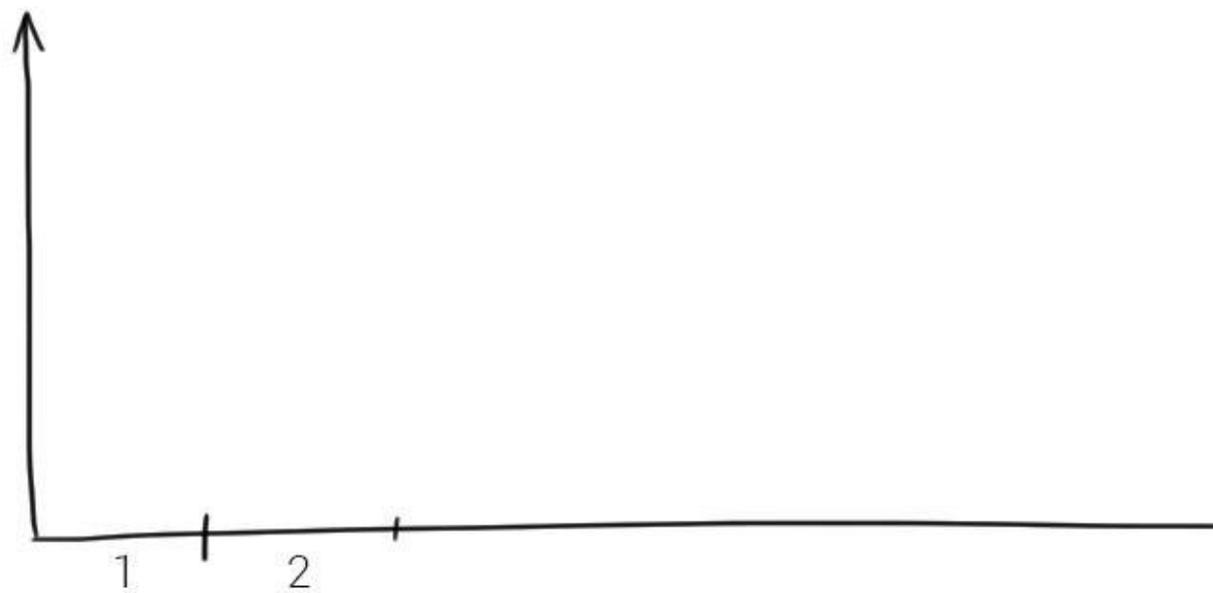
Масштабирование



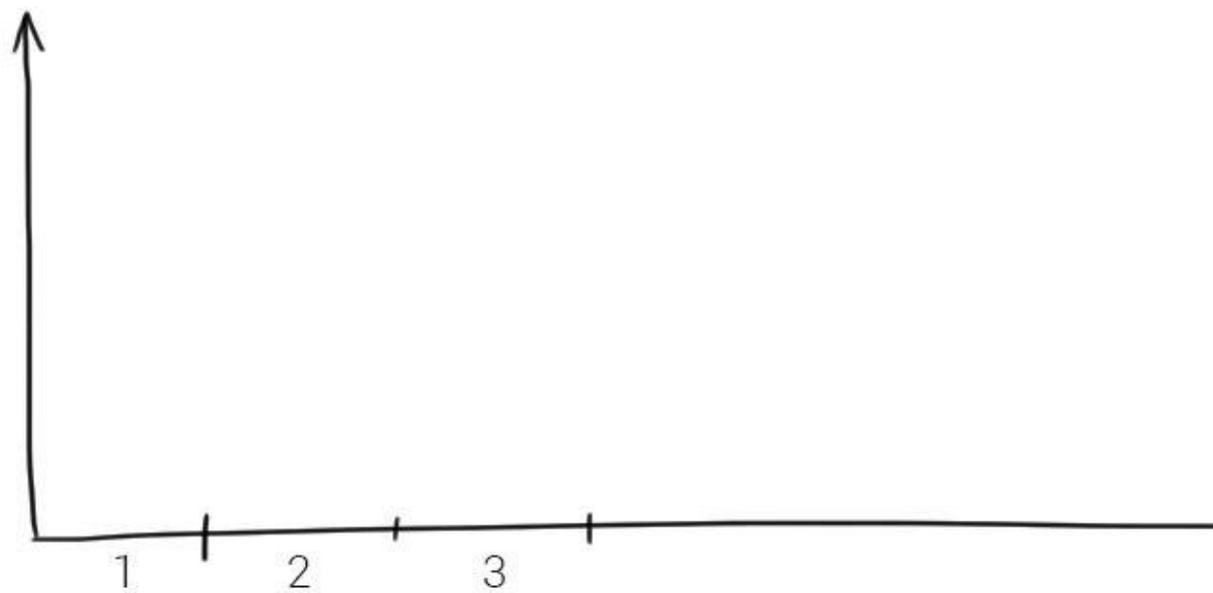
Поиск зародыша



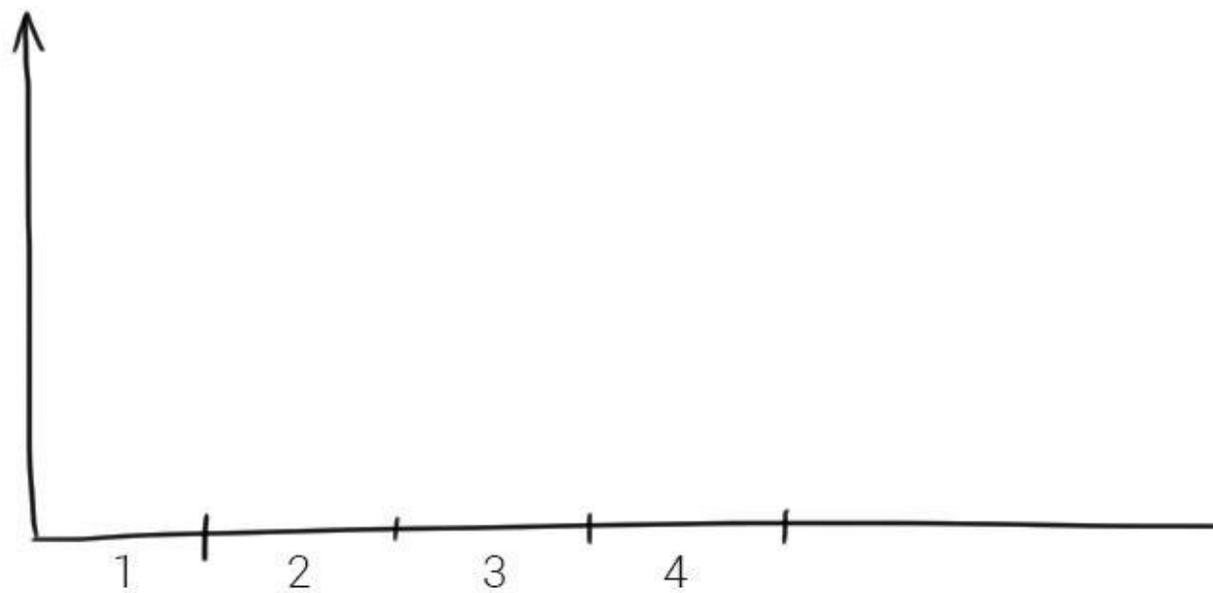
Поиск зародыша



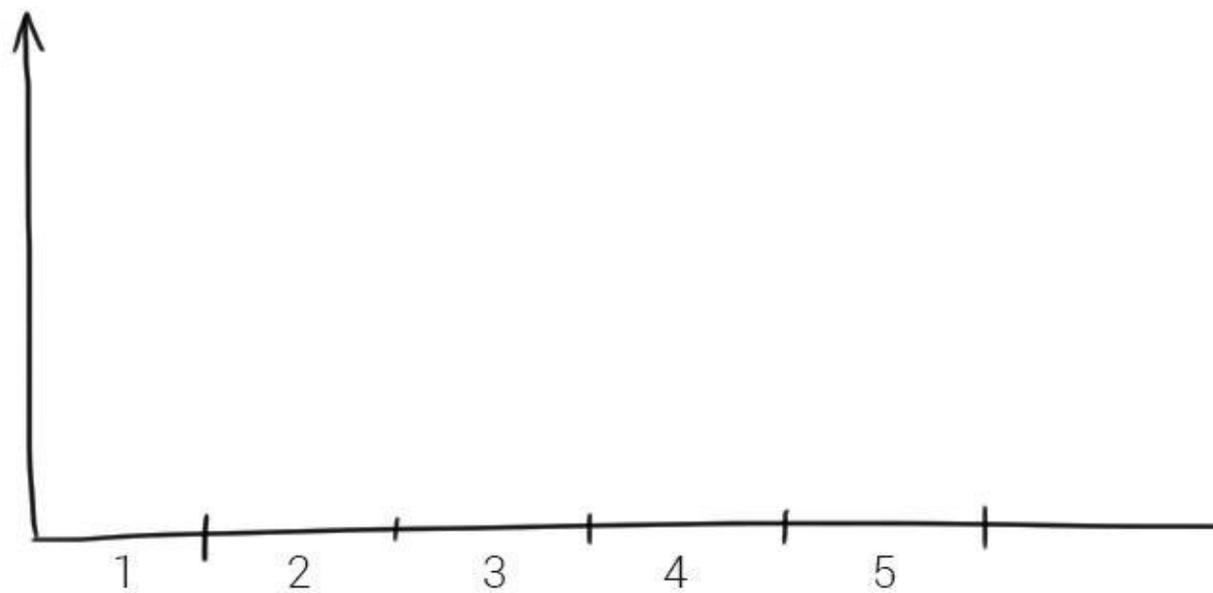
Поиск зародыша



Поиск зародыша

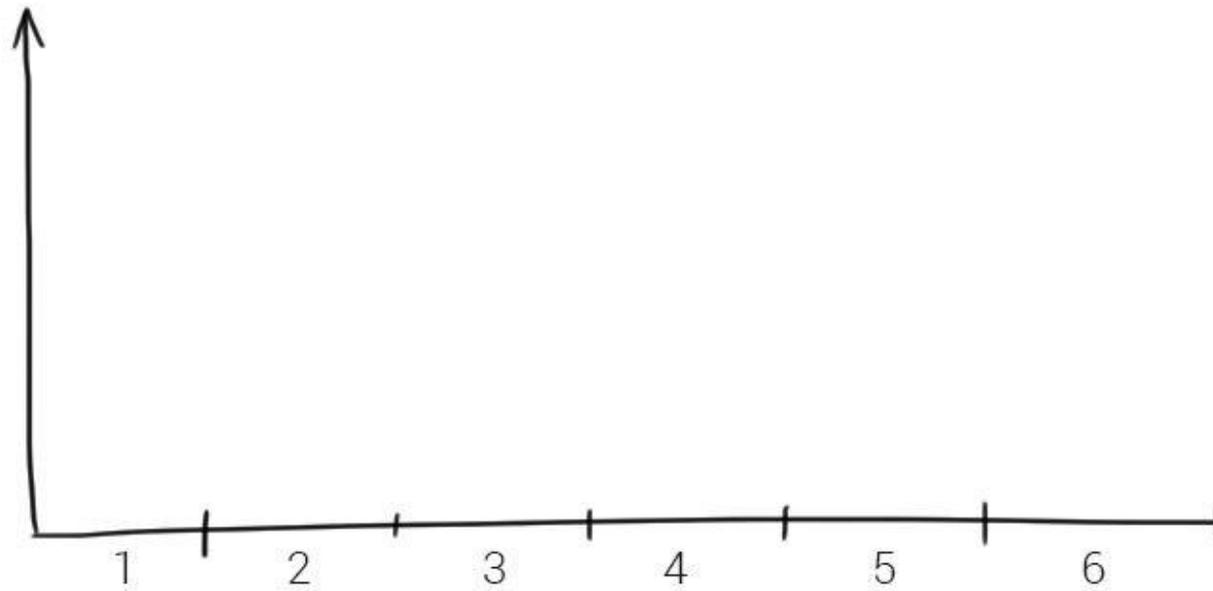


Поиск зародыша



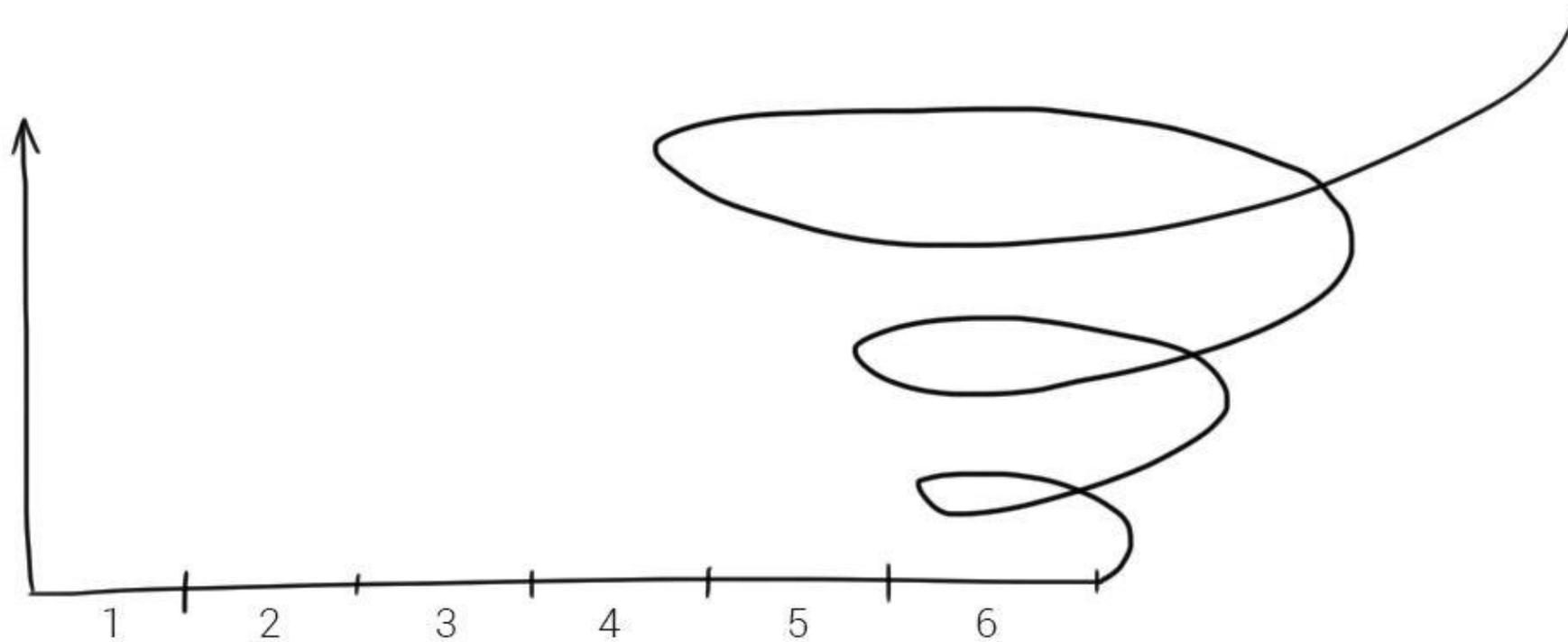
Что со мной
не так?

Поиск зародыша

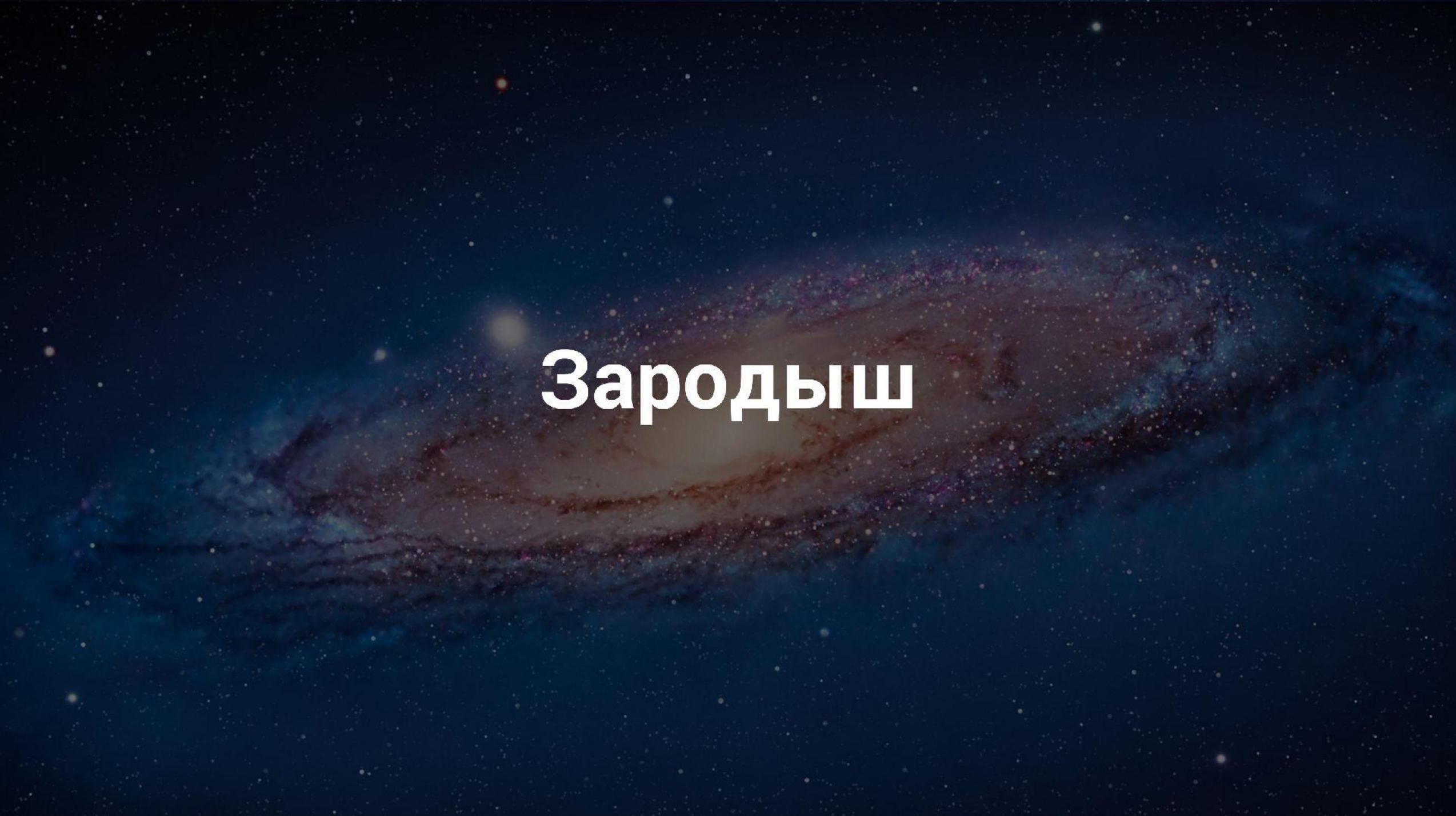


Что со мной
не так?

Поиск зародыша



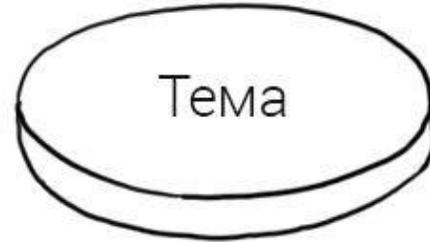
Что со мной
не так?

A wide-field view of a galaxy, likely the Andromeda Galaxy, showing its characteristic spiral structure. The galaxy is oriented horizontally, with its core on the left and its outer arms extending towards the right. The central region is bright and yellowish-white, surrounded by a dense concentration of stars. The spiral arms are composed of numerous stars, with some regions appearing reddish-brown, possibly indicating interstellar dust. The background is a deep blue, filled with many small, distant stars.

Зародыш

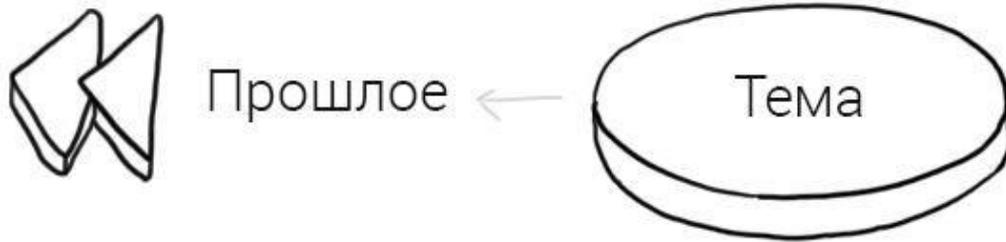
Зародыш

Поиск оптимальной модели



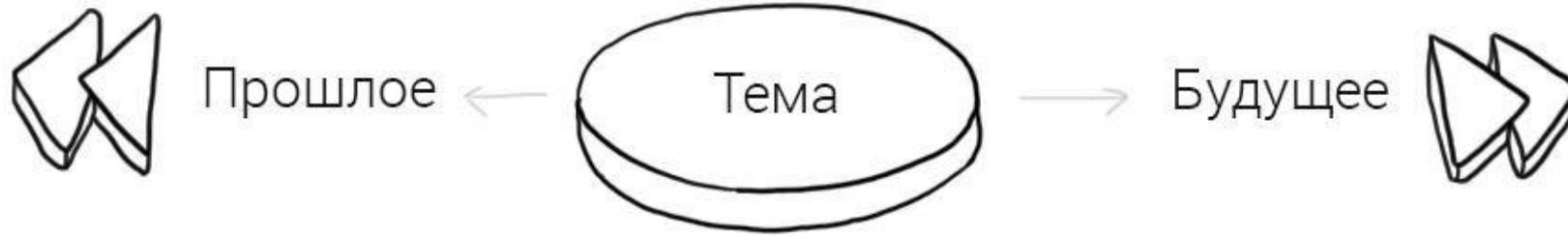
Зародыш

Поиск оптимальной модели



Зародыш

Поиск оптимальной модели



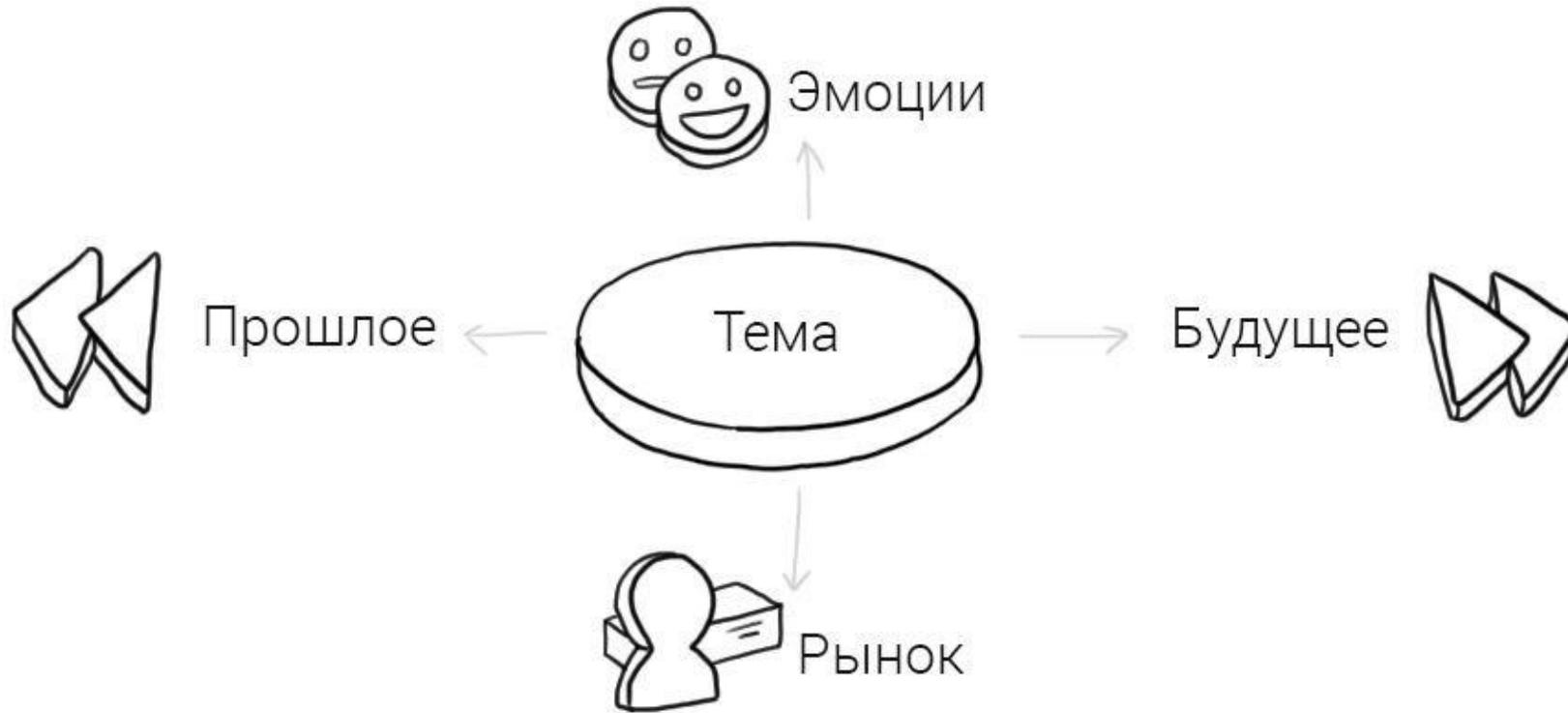
Зародыш

Поиск оптимальной модели



Зародыш

Поиск оптимальной модели



Зародыш

Поиск оптимальной модели

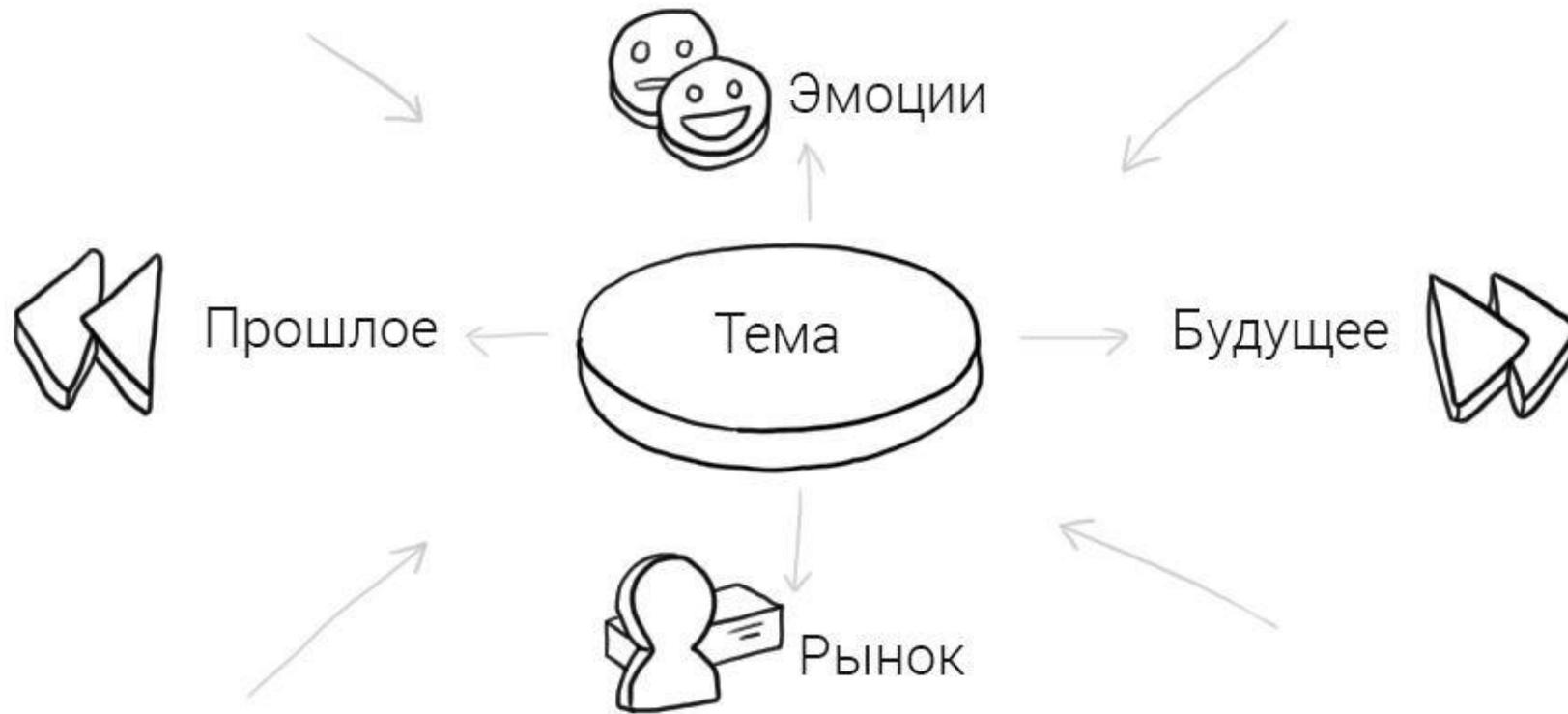


Схема теста зародыша



Схема теста зародыша



Схема теста зародыша

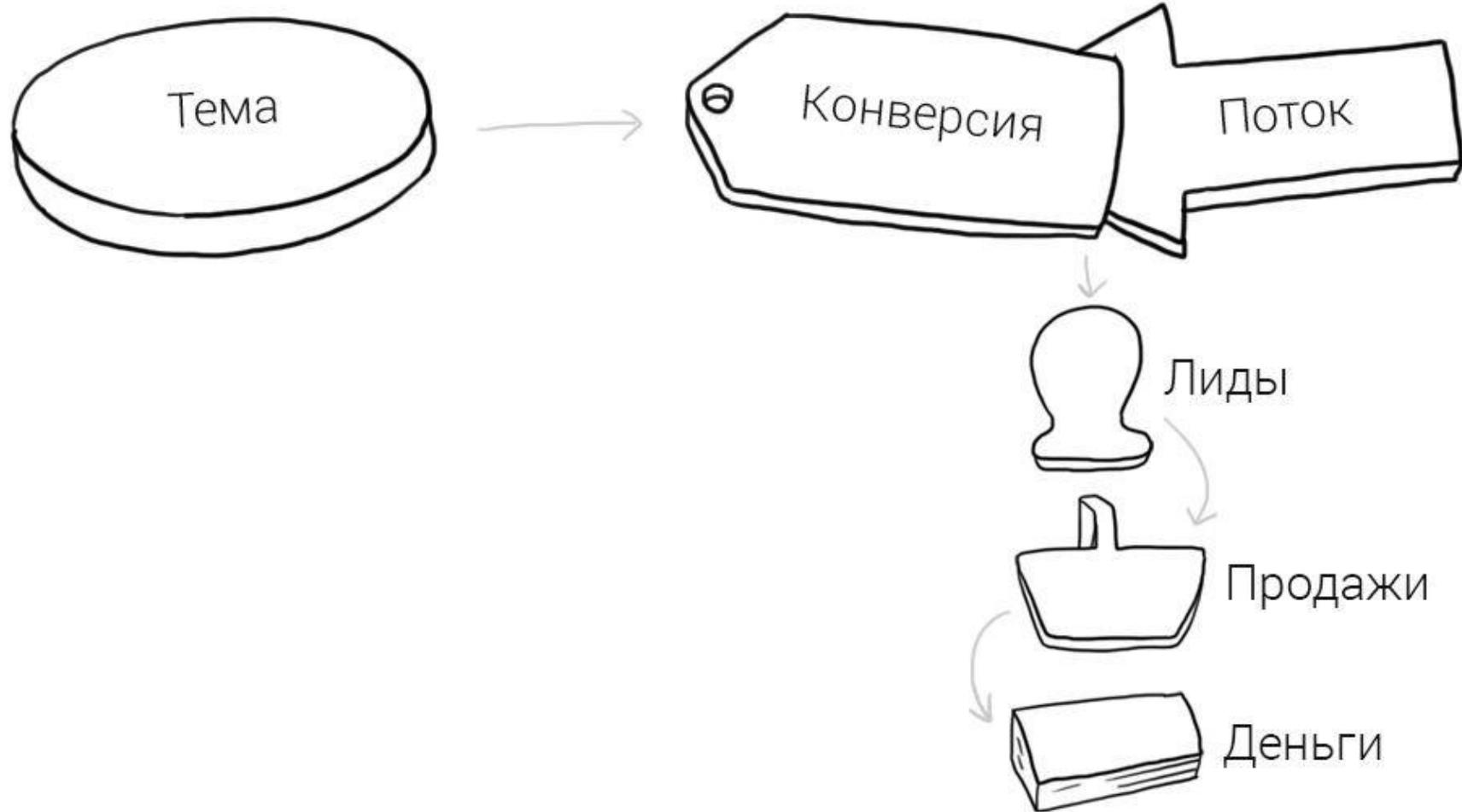


Схема теста зародыша

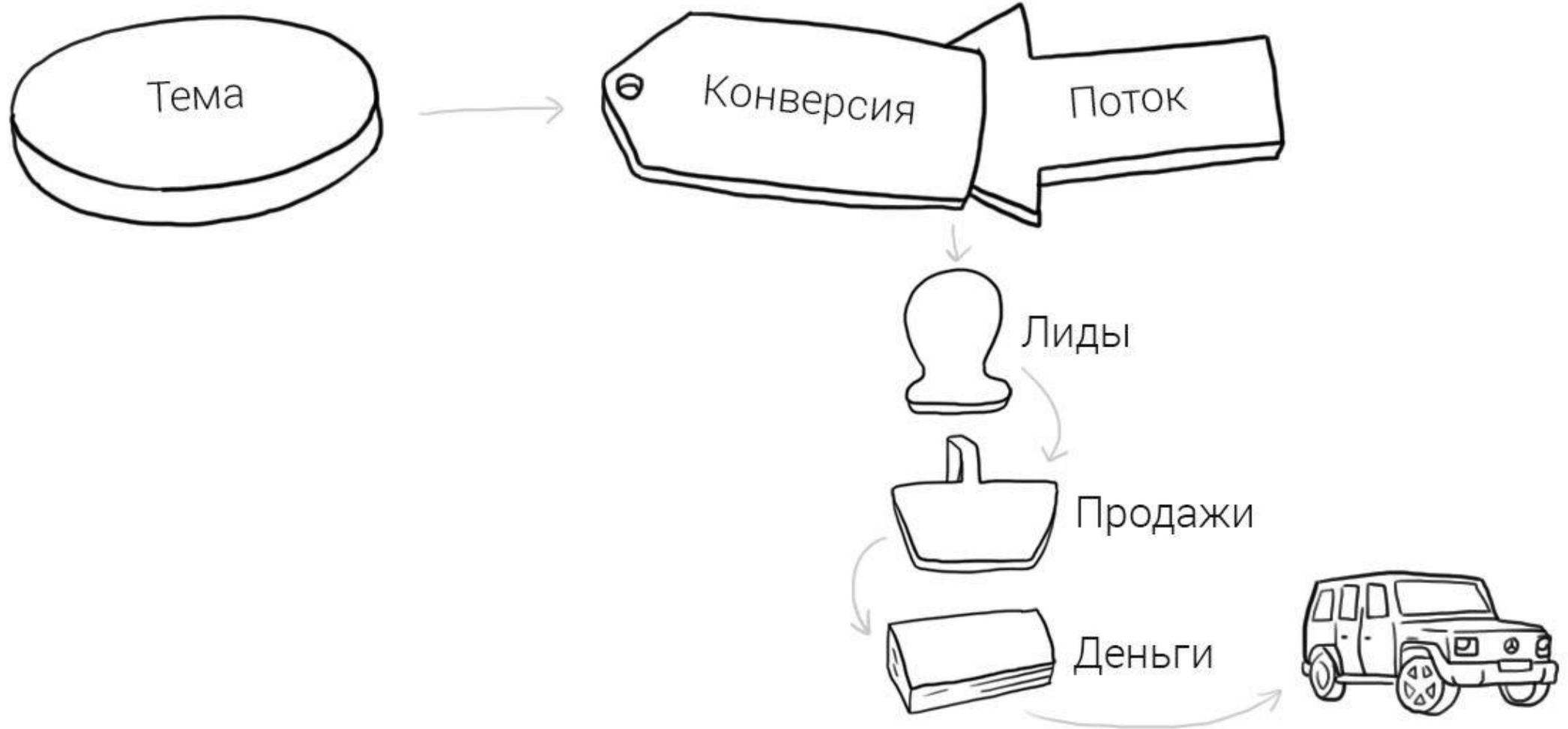
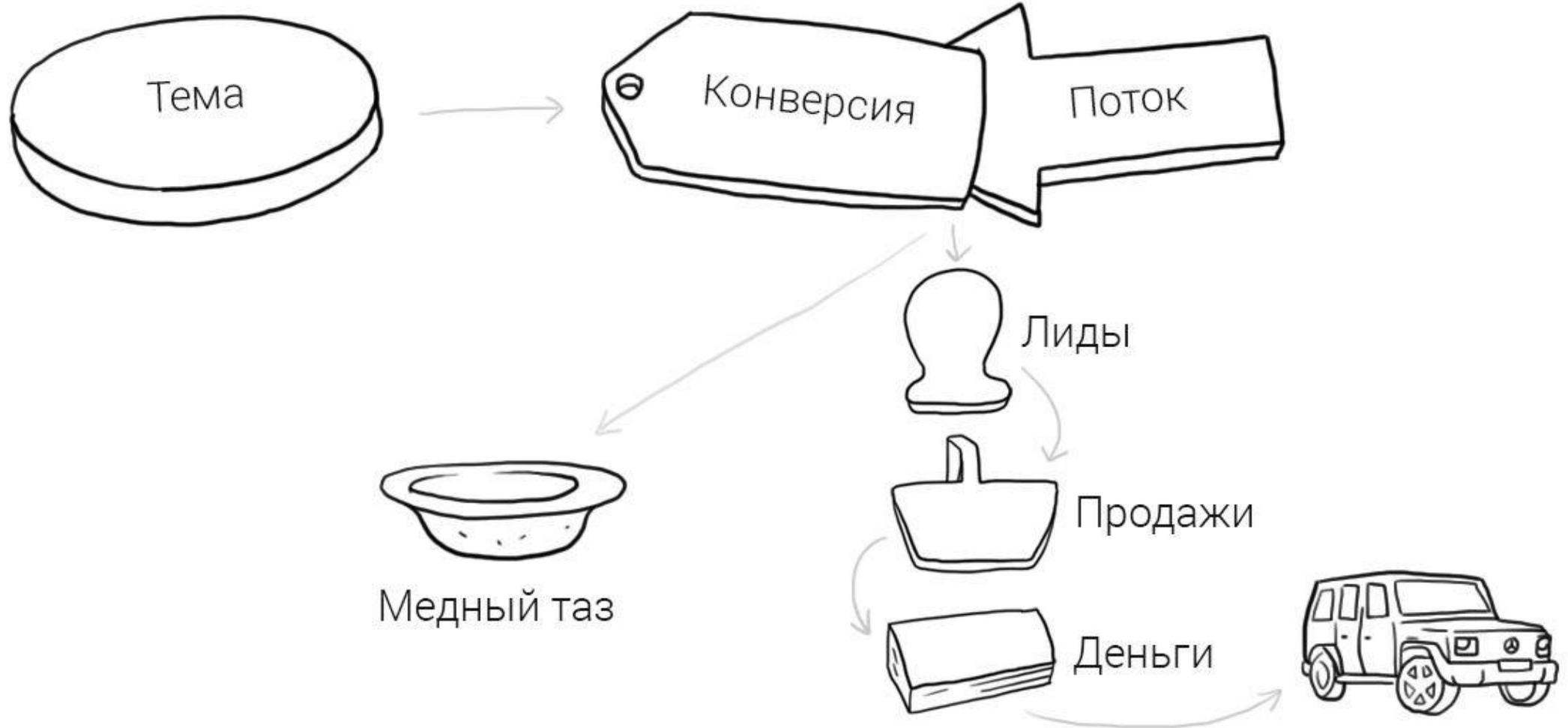


Схема теста зародыша



ЭМОЦИ

И

Прошлое

Будущее

**Точка
приложения
усилий**

Рынок и результат

