

**Логотип  
компании**

слоган



**Название сервиса**

Резюме проекта {3  
примера}\*  
\*

 **Продукт / Сервис**

- ...
- ...

 **Рынок**

- ...
- ...

 **Конкуренция**

- ...
- ...

 **КФУ**

- ...
- ...

 **Статус проекта**

- ...
- ...

 **Инвестиции**

- ...
- ...

 **Команда**

 **Имя Фамилия**  
Должность  
• ...

 **Имя Фамилия**  
Должность  
• ...

 **RoadMap**

-  1
  - ...
  - ...
-  2
  - ...
  - ...
-  3
  - ...
  - ...

### Партнер ы

- Партнеры
- Поставщики
- Ресурсы, получаемые от партнеров
- Основные активности партнеров

### Деятельност ь

- В чем заключается деятельности компании?

### Ценность для потребителей

- Какую ценность проект несет для потребителей?
- Какие потребности и проблемы потребителей решает проект?
- Какой набор продуктов/услуг предоставляется потребителям?

### Отношения с клиентами

- Какие типы коммуникаций планируется выстроить для каждого сегмента потребителей?
- Какой уровень сервиса?

### Сегменты потребителей

- Все целевые сегменты потребителей
- Наиболее важные сегменты потребителей

### Ресурс ы

- Какие ресурсы используются для создания ценности?

### Дистрибуци я

- Каналы продаж
- Стоимость каналов продаж
- Приоритизация каналов продаж

### Структура расходов

- Постоянные издержки, переменные издержки
- Какие ресурсы наиболее затратные?

### Потоки доходов

- За что готовы платить потребители?
- Какие способы оплаты возможны?
- Какие потоки доходов наиболее прибыльные?



## Контакт

### ы

- Моб.
- E-mail

## Предложение для инвестора

- Сумма
- Доля
- Структура бюджета
- Показатели
- Сроки (подачи заявок, закрытия сделки)

## Команда и советники

## Рекомендаци и

## Миссия и видение

### проекта

- Хронология, текущий статус и долгосрочные цели проекта

## Срез

### рынка

- Общий размер и динамика
- Наиболее привлекательные цифры отрасли

## Вызовы

- Проблемы / потребности, которые привели к разработке проекта

## Как проект отвечает

### вызовам

- Функционал и технологическое решение проекта
- Уникальное торговое предложение

## История развития и достижения на данный

### момент

- Партнеры, доходы, контракты, патенты и проч.

## Возможности для

### инвестора

- Рыночная ситуация и контекст