

Тема 8. СОЦИАЛЬНЫЕ СВЯЗИ



Вопросы лекции:

1. Понятие социальных связей, их виды
2. Формы социальных взаимодействий
3. Основные концепции социального взаимодействия

1. Понятие социальных связей, их виды



Центральной идеей социологического реализма **Э. Дюркгейма** выступает идея **общественной солидарности** - вопрос о том, каков характер тех связей, которые объединяют, притягивают людей друг к другу. Стремление любого человека к контактам с другими людьми обусловлено **базовыми потребностями человека**.

СОЦИАЛЬНАЯ СВЯЗЬ



**КОГДА ЛЮДИ
СОБИРАЮТСЯ ВМЕСТЕ,
ТО МЕЖДУ НИМИ
ОБРАЗУЮТСЯ СВЯЗИ**

**СОВОКУПНОСТЬ
ЗАВИСИМОСТЕЙ МЕЖДУ
ЛЮДЬМИ,
РЕАЛИЗОВАННЫХ ЧЕРЕЗ
СОЦИАЛЬНЫЕ ДЕЙСТВИЯ,
ИХ ВЗАИМНЫЕ
ОТНОШЕНИЯ, КОТОРЫЕ
ОБЪЕДИНЯТ ЛЮДЕЙ В
СОЦИАЛЬНЫЕ
ОБЩНОСТИ**

Социальные связи

выступают как группообразующие процессы

**ОБЪЕДИНЕНИЯ
ЛЮДЕЙ В ПРОЦЕССЕ
ДЕЯТЕЛЬНОСТИ**



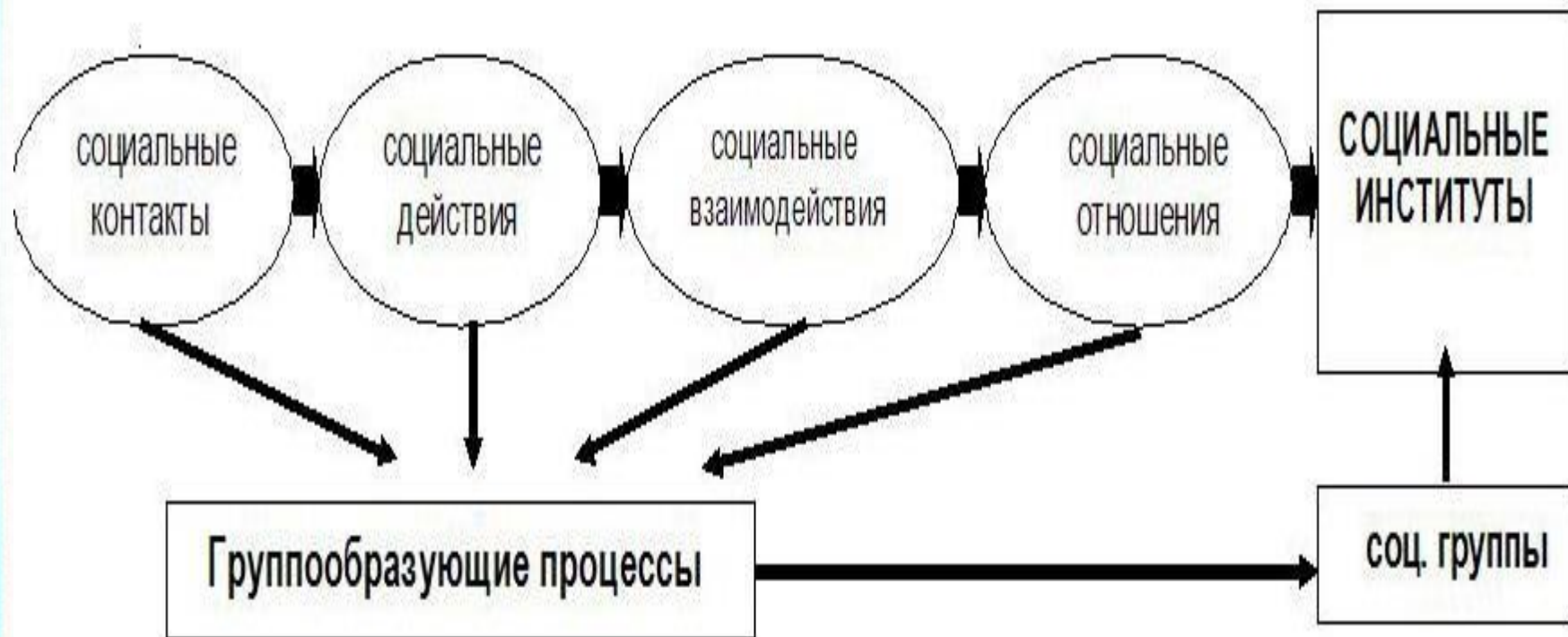
**СОЦИАЛЬНЫЕ
ОБЩНОСТИ**

**ПРИЧИНЫ
ВОЗНИКНОВЕНИЯ
СОЦИАЛЬНЫХ
ГРУПП**



**1. ОБЩЕСТВЕННОЕ
РАЗДЕЛЕНИЕ ТРУДА.
2. СПЕЦИАЛИЗАЦИЯ.
3. УСЛОВИЯ БЫТА,
КУЛЬТУРЫ, РЕЛЕГИИ.**

Виды социальных связей



СОЦИАЛЬНЫЕ КОНТАКТЫ

Простейший вид социальной связи

Первым шагом в построении социальных связей являются **пространственные контакты**, которые отражают ориентацию людей в социальном пространстве

индивид не может выделить из общего количества окружающих его людей никаких отдельных обособленных объектов, а оценивает их как целое

СОЦИАЛЬНЫЕ КОНТАКТЫ

Выделение из пространственного окружения некоторых особенных объектов может происходить только при **контакте заинтересованности**

Если в ходе таких контактов происходит кратковременный обмен ценностями между отдельными индивидами, то возникают **контакты обмена**, когда индивиды *не имеют стремления изменить поведение других индивидов*

СОЦИАЛЬНОЕ ДЕЙСТВИЕ

Более сложный вид социальной связи


Социальные действия - это определенная система поступков, средств и методов, используя которые, индивид или социальная группа **стремятся изменить поведение, взгляды или мнение** других индивидов или групп

По М. Веберу социальное действие имеет, две особенности:

- во-первых, оно должно быть рациональным, осознанным,
- во-вторых, оно должно быть с необходимостью ориентировано на поведение других людей

СОЦИАЛЬНОЕ ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ

**СИСТЕМАТИЧЕСКИЕ,
ДОСТАТОЧНО
РЕГУЛЯРНЫЕ
СОЦИАЛЬНЫЕ
ДЕЙСТВИЯ
СУБЪЕКТОВ,
НАПРАВЛЕННЫЕ
ДРУГ НА ДРУГА**



Условия возникновения социальных взаимодействий (по П. Сорокину):

- **наличие двух или более индивидов**, обуславливающих поведение и переживания друг друга;
- **совершение ими каких-то действий**, влияющих на взаимные переживания и поступки;
- **наличие проводников**, передающих эти влияния и воздействия индивидов друг на друга (например речевых сигналов или различных материальных носителей).

СОЦИАЛЬНЫЕ ОТНОШЕНИЯ



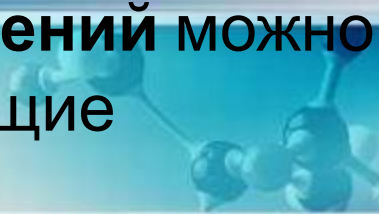
**СИСТЕМА
НОРМИРОВАННЫ
Х
ВЗАИМОДЕЙСТВ
ИЙ МЕЖДУ
ПАРТНЕРАМИ ПО
ПОВОДУ ЧЕГО-
ТО,
СВЯЗЫВАЮЩЕГ
О ИХ (ПРЕДМЕТ,
ИНТЕРЕС И Т.Д.)**



**ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ
СТАНОВЯТСЯ
СОЦИАЛЬНЫМИ
ОТНОШЕНИЯМИ
КОГДА ОГРАНИЧИВАЮТСЯ
НОРМАМИ
ОТНОШЕНИЯ
УСТАНАВЛИВАЮТСЯ НА
РАЗНЫХ УРОВНЯХ:
1.ЛИЧНОСТНО- ГРУППОВЫЕ
2.МЕЖЛИЧНОСТНЫЕ
3.МЕЖГРУППОВЫЕ**

**ОСНОВНЫЕ ФОРМЫ СОЦИАЛЬНЫХ
ВЗАИМОДЕЙСТВИЙ: СОТРУДНИЧЕСТВО,
СОПЕРНИЧЕСТВО, КОНФЛИКТ**

В системе отношений можно выделить следующие элементы:



субъекты связи — два индивида, две социальные группы, либо индивид и социальная группа;

связующее их звено, которым может быть какой-ни будь предмет, интерес, общая ценность, создающие основу отношения;

определенная система обязанностей и долженствований или установленных функций, которые обязательно должны выполнять партнеры по отношению друг к другу

2. Формы социальных взаимодействий

Социальные взаимодействия в обществе могут существовать в различных **формах**, которые отражают **способы достижения желаемых**

КООПЕРАЦИЯ

КОНКУРЕНЦИЯ

КОНФЛИКТ

Кооперация



Кооперация, прежде всего, связана с желаниями людей сотрудничать

Главный смысл кооперации состоит, как правило, в обоюдной пользе

Кооперация может протекать в диадах (группах из двух индивидов), малых группах, а также в больших группах (в организациях, социальном слое или обществе)

Конкуренция



- это попытка достижения вознаграждения путем отстранения или опережения соперников, стремящихся к идентичным целям

Конкуренция может проявляться на личностном уровне или носить безличный характер

СОЦИАЛЬНЫЙ КОНФЛИКТ

**СОЦИАЛЬНЫЙ
КОНФЛИКТ-**
ЭТО ОСОБОЕ
ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ
ИНДИВИДОВ, ГРУПП,
ОБЪЕДИНЕНИЙ ПРИ
СТОЛКНОВЕНИИ ИХ
НЕСОВМЕСТИМЫХ
ВЗГЛЯДОВ



КОНФЛИКТ ЭТО ПРОТИВОБОРСТВО В
ОТКРЫТОЙ ФОРМЕ

В зависимости от сфер
противоречий **КОНФЛИКТЫ:**
1.ЛИЧНОСТНЫЕ.
2.МЕЖЛИЧНОСТНЫЕ.
3.ВНУТРИГРУППОВЫЕ И Т.Д.

РАЗВИТИЕ КОНФЛИКТА
определяется:
1.НАМЕРЕНИЯМИ
УЧАСТНИКОВ
2. ЦЕННОСТЬЮ ЦЕЛИ
3. ЦЕННОСТЬЮ ОТНОШЕНИЙ
4. ОЦЕНКОЙ СИТУАЦИИ

СТАДИИ СОЦИАЛЬНОГО КОНФЛИКТА




ПРЕДКОНФЛИКТНАЯ СТАДИЯ

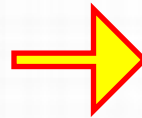
КОНФЛИКТНАЯ СТАДИЯ

ПОСЛЕКОНФЛИКТНАЯ СТАДИЯ

ПОСЛЕДСТВИЯ СОЦИАЛЬНЫХ КОНФЛИКТОВ



**СОЦИАЛЬНЫЕ
КОНФЛИКТЫ**



**ДЕСТРУКТИВНЫЕ:
дезинтегративные
последствия**

**КОНСТРУКТИВНЫЕ
интегративные
последствия**

3. Основные концепции социального взаимодействия

Теория социального обмена

Джордж Хоманс:

суть социальных отношений состоит в стремлении людей к получению выгод и вознаграждений, а также в обмене этими выгодами и вознаграждениями

В процессе взаимодействий каждая из сторон будет стремиться извлечь *максимум выгоды* и минимизировать свои затраты

К числу важнейших из ожидаемых вознаграждений он относит, в частности, *социальное одобрение*

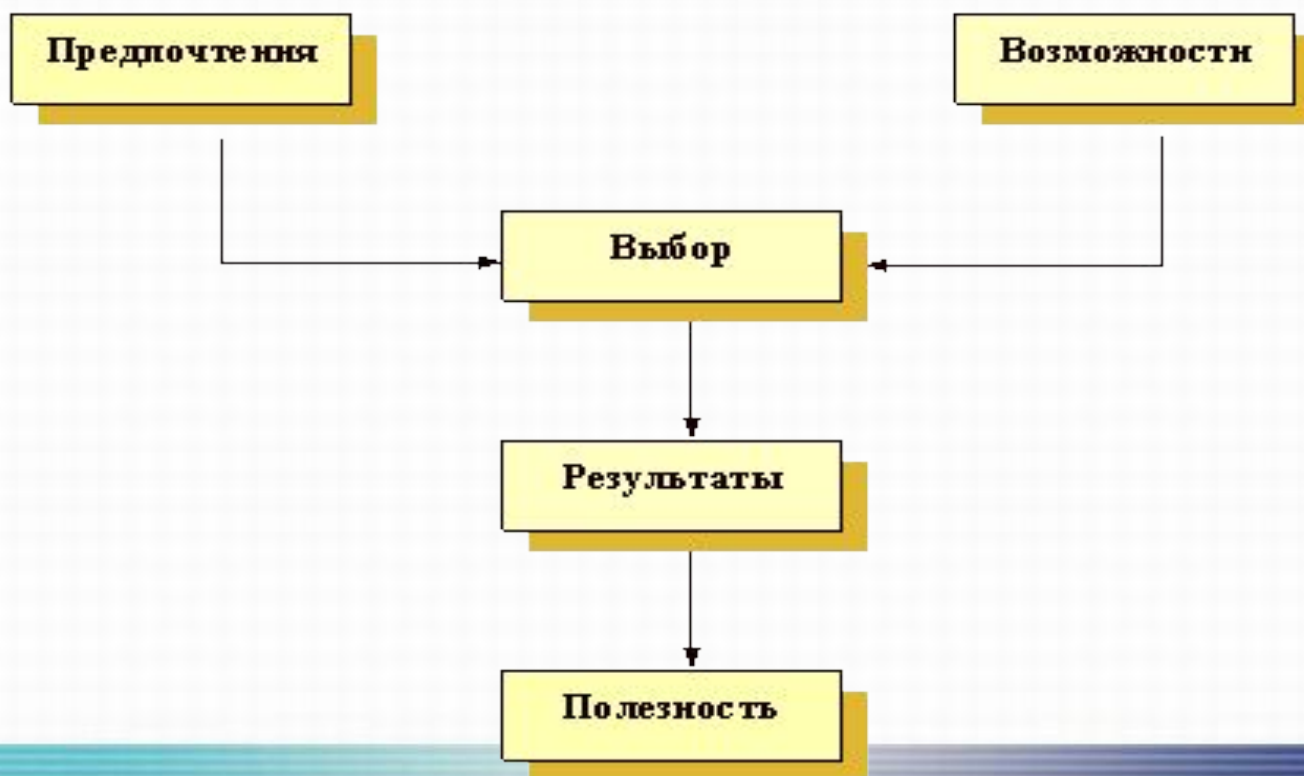
Питер Блау:

практически все контакты между людьми покоятся на *схеме эквивалента давания и возврата*

Возникающее в ходе обмена действиями *взаимное вознаграждение* становится повторяющимся и регулярным и постепенно перерастает в отношения между людьми, базирующиеся на *взаимных ожиданиях*
Нарушение ожиданий со стороны одного из участников влечет за собой *фрустрацию* и, как следствие, - возникновение агрессивной реакции

Теория рационального выбора

социальная жизнь может быть объяснена как результат «рациональных» выборов социальных акторов (Г. Беккер, Д. Коулмен)



«Дилемма узника»

| | | 2-й участник | |
|--------------|------------|-------------------------------|------------------------------|
| | | уклонение | кооперация |
| 1-й участник | уклонение | общий проигрыш (1) | односторонний выигрыш (2) |
| | кооперация | односторонний проигрыш (3) | общий выигрыш (4) |

УПРАВЛЕНИЕ ВПЕЧАТЛЕНИЯМИ

Ирвинг Гофман (драматургический подход)

в процессе взаимодействия люди обычно разыгрывают друг перед другом своеобразные «шоу», режиссируя впечатления о себе, воспринимаемые другими

Люди проектируют собственные **имиджи** обычно такими способами, которые служат их собственным целям

Презентуя себя в повседневных ситуациях, мы – сознательно и бессознательно – передаем другим людям информацию о себе в наиболее выгодном свете

ОСНОВНЫЕ ВЫВОДЫ

**УСИЛЕНИЕ СОЦИАЛЬНЫХ СВЯЗЕЙ в направлении СОЦИАЛЬНЫЙ КОНТАКТ,
СОЦИАЛЬНОЕ ДЕЙСТВИЕ, СОЦИАЛЬНЫЕ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ
(ИНТЕРАКЦИЯ)
приводит к формированию СОЦИАЛЬНЫХ ОТНОШЕНИЙ**

**СОЦИАЛЬНОЕ ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ МОЖЕТ ОСУЩЕСТВЛЯТЬСЯ В
РАЗЛИЧНЫХ ФОРМАХ, выбор которых определяется целями сторон и
доступностью ресурсов**

**СОЦИАЛЬНЫЙ КОНФЛИКТ- ЭТО ОСОБОЕ ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ, В
ОТЛИЧИЕ ОТ СОТРУДНИЧЕСТВА И СОПЕРНИЧЕСТВА. КОНФЛИКТ ЭТО
ПРОТИВОБОРСТВО В ОТКРЫТОЙ ФОРМЕ**