

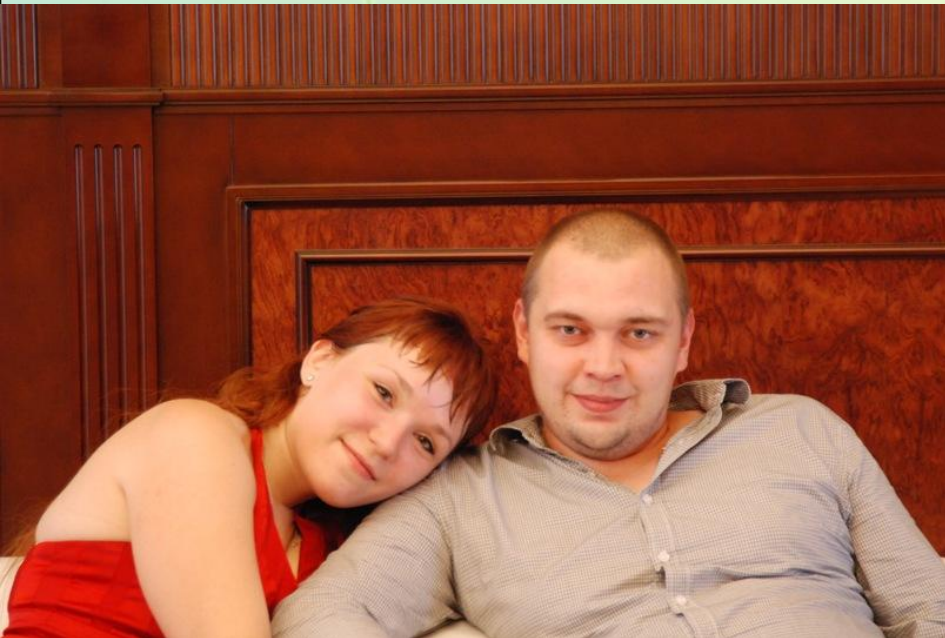
# ЭФФЕКТИВНЫЕ ПРОДАЖИ

- Как грамотно, легко и с удовольствием рассказывать о продукции Орифлэйм и делать огромные товарообороты!

# По жизни с Орифлэйм



# Моя семья





# Откуда брать заказы?

- 1. Я сам.
- 2. Моя семья, близкие и друзья
- 3. Отказавшиеся гости после встречи.
- 4. Незнакомые люди.

# Зачем нужен личный товарооборот

- 1. Дополнительный доход
- 350ББ – доход ТП 2520 + ПК 1100 + о/с 300 = 3920 рублей за 3 недели (5 ч/нед)
- 950ББ – доход ТП 6840 + ПК 3800 + о/с 2223 = 12863 рублей за 3 недели (15 ч/нед)
- 1450ББ – доход ТП 10440 + ПК 6050 + о/с 3393 = 19883 рублей за 3 недели (20 ч/нед)

# Зачем нужен Л.Т.О.?

2. Основная цель ЛТО – найти ключевых партнеров. Тогда остальные цели будут достигнуты по ходу.
- 3. Пример своей команде. (Мы все играющие бизнес-тренеры).
- 4. Уверенность в том, что продукция нужна каждому.
- 5. Красота и здоровье – в каждый дом!
- 6. Участие в акциях (750 рублей=200 баллов)

# Инструменты

- - каталоги (20) – грамотно оформленные
- - пробники
- - пакетики, блокнот, ручка
- - улыбка
- - деловой внешний вид



# Фишки успешных продаж

1. Настрой (люди покупают не Орифлэйм, а хотят или не хотят заказать у вас).
2. Общение с клиентами не только по поводу продукции, искреннее отношение.
3. Показывать продукцию или пробники.
4. Быть профессионалом



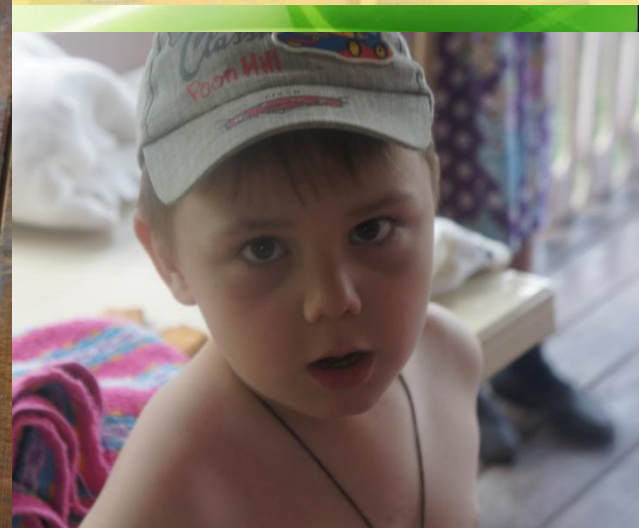
# Профессионализм

- Рассказывать о новинках
- Уметь рассказывать 4 этапа ухода за лицом
- Создать доверительные отношения с клиентом.
- Если доверие создано – проще рекомендовать более дорогие продукты и Велнес.

# Наша семья любит Велнес!



Wellness



# Витамины и коктейль Wellness в действии



Витамины из  
аптеки



# Продажи Велнес

- Пользоваться самому этими продуктами.
- Рассказывать клиентам о продукте и давать каталоги Велнес, а также руководство по Велнесу. (а лучше – попробовать!)
- Узнавать о результате использования клиентом продуктов Велнес. Постоянно давать информацию. «Вести» человека
- Приглашать на мероприятия, предлагать подписку и оформление

# ВАЖНО!

- Мышление («со стороны склада» или лидерское)
- Искренняя любовь к компании, уверенность (5 вер!)
- Быть таким человеком, с которым приятно быть!
- Выполнять свои обещания и брать на себя ответственность!
- Действовать каждый день