

ТЕМА. Международная экономическая интеграция

1. Объективные основы и формы экономической интеграции.
2. Особенности развития западноевропейской экономической интеграции.
3. Основные черты региональной экономической интеграции.

Экономическая интеграция - это

процесс экономического взаимодействия стран, приводящий к сближению хозяйственных механизмов, принимающий форму межгосударственных соглашений и согласованно регулируемый национальными или межгосударственными органами.

Экономическая интеграция характеризуется некоторыми существенными признаками, которые в совокупности отличают ее от других форм экономического взаимодействия стран:

- взаимопроникновением и переплетением национальных воспроизводственных процессов;
- широким развитием международной специализации и кооперации в производстве, научных и опытно-конструкторских разработках на основе наиболее прогрессивных и глубоких их форм;
- глубокими структурными изменениями в экономике стран-участниц, подчиненными стратегическим целям интеграции;
- целенаправленным регулированием интеграционного процесса, координацией экономической стратегии и политики стран-участниц.

Предпосылки международной экономической интеграции состоят из:

1. Близости уровней экономического развития и степени рыночной зрелости интегрирующихся стран.
2. Географической близости интегрирующихся стран, наличие в большинстве случаев общей границы и исторически сложившихся экономических связей.
3. Общности экономических и иных проблем, стоящих перед странами в области развития, финансирования, регулирования экономики, политического сотрудничества и т.д.
4. Демонстрационный эффект.

Факторы развития международной экономической интеграции:

1. углубление МПП.
2. социально-экономическая однородность национальных предприятий.
3. близкие уровни экономического развития групп стран.
4. тесное переплетение национальных экономик на микроуровни.
5. длительный пролет сотрудничества.
6. общие границы и условия развития.
7. развитие коммуникационных возможностей.
8. общность культурных и исторических традиций.
9. целеустремленность государственных органов и партий стран относительно интеграционных процессов.
10. объективна необходимость общего решения глобальных проблем человечества.

организаторы интеграционного процесса:

1. Государства.
2. Партии.
3. ТНК.
4. Общественные организации.

Цели и значения международной экономической интеграции:

1. Использование преимуществ экономии от масштаба за счет расширения размеров рынка, сокращения транзакционных издержек.
2. Создание более стабильной и предсказуемой среды для взаимной торговли, а также благоприятной внешнеполитической среды, т.е. укрепление взаимопонимания и сотрудничества участвующих стран в политической, военной, социальной, культурной и других неэкономических областях.
3. Создание блока стран для участия в многосторонних торговых и иных переговорах.
4. Содействие структурной перестройке экономики стран, осуществляющих глубокие экономические реформы, при подключении их к региональным торговым соглашениям со странами, находящимися на более высоком уровне рыночного развития.
5. Поддержание молодых отраслей национальной промышленности, для которых в этом случае возникает более широкий региональный рынок.
6. Достижение наиболее высокой эффективности производства.
7. Возможность регуляции социально-экономических процессов на региональном уровне.
8. Насыщение рынка товарами.
9. Обеспечение экономической и политической консолидации и

Преимущества экономической интеграции:

1. Увеличение размеров рынка - действие сквозь масштабы производства (для стран с малой емкостью национального рынка), на этой основе необходимо определение оптимального размера предприятия.
2. Растет борьба между странами.
3. Обеспечение лучших условий торговли.
4. Расширение торговли параллельно с улучшением инфраструктуры.
5. Распространение новых технологий.

Недостатки экономической интеграции:

1. Для более отсталых стран интеграция приводит к оттоку ресурсов (факторов производства), идёт перераспределение в пользу более сильных партнёров.
2. Олигопольный сговор между ТНК стран-участниц, что приводит к повышению цен.
3. Эффект потерь от увеличения масштабов производства при очень сильной концентрации.

Таблица 1 – Наиболее значимые интеграционные экономические организации

Наименование интеграционного блока	Кол-во стран	Год создания
Европейский союз (ЕС)		
Содружество независимых государств (СНГ)		
Североамериканское соглашение о свободной торговле (НАФТА)		
Азиатско- Тихоокеанское экономическое сотрудничество (АТЭС)		
Латиноамериканская ассоциация интеграции (ЛАИ)		
Андская группа (Андский пакт)		
Карибское сообщество и Карибский общий рынок		
Общий рынок стран Южного конуса (МЕРКОСУР)		

ИНТЕГРАЦИОННЫХ ПРОЦЕССОВ В Западной Европе

09.05.1950	Обнародование «Плана Маршала» о создании Европейского объединения угля и стали
Отраслевой союз 1951-1957	отраслевое объединение угля и стали (ЕОУС) — Парижский договор. В Объединение ЕЭС-6 вступили: Франция, Германия, Италия, Бельгия, Нидерланды, Люксембург.
Зона свободной торговли 1958-1968	подписание исторических Римских договоров о создании Европейского экономического сообщества (ЕЭС) и Европейского сообщества по атомной энергии. Днем основания ЕЭС считается 1 января 1958 г. , когда договоры вступили в силу. Все договоры имели единую цель — экономический рост ., когда договоры вступили в силу. Все договоры имели единую цель — экономический рост и более высокий жизненный уровень , опирающийся на политический союз народов Европы. Все три Сообщества (ЕЭС, ЕОУС, Евратом) имели общие Парламентскую ассамблею и Суд. В 1958 г. председателем Ассамблеи был избран Р. Шуман — активный организатор европейского единства.

**Таможенный союз
1968-1986**

охватывает всю торговлю товарами и предусматривает запрещение импортных и экспортных пошлин и любых, равнозначных по последствиям сборов в торговых отношениях государств-членов, а также установление единого таможенного тарифа в отношении с третьими странами.

**Общий рынок
1986-1992**

С 1987 г., в соответствии с решениями Единого европейского акта, страны европейского союза переходят в стадию Общего рынка. Внутри Сообщества реально перемещаются не только товары, но и все другие факторы производства: услуги, капиталы и др.

В 1969-1972 гг. в соответствии с планом П. Вернера шесть стран европейского союза попытались создать механизм совместного плавания своих валют, названный «валютной змеей». По инициативе Гельмута Шмидта и Валери Жискар д'Эстена с 1979 г. начинает действовать Европейская валютная система (ЕВС), основанная на новой коллективной расчетной единице ЭКЮ, которая представляла «корзину» валют всех стран-участниц.

Экономический и валютный союз 1993 — настоящее время

Маастрихтский договор (1993 г.) или Договор о Европейском союзе придает Европейскому экономическому союзу и Европейской валютной системе новые очертания. Осуществляется постепенная замена национальных денег на единую европейскую валюту — евро (EUR). Создан Европейский ЦБ, проводящий единую для стран-участниц денежно-кредитную политику. Из 15 стран ЕС в состав ЕВС не вошли: Греция — по причине несоответствия критериям (позднее была включена), Великобритания, Дания и Швеция — по результатам национальных референдумов.