

# О нас



- ZCTS-EGENCIA Russia — 15 лет успешного обслуживания командировки и корпоративных мероприятий
- Более 200 профессионалов и экспертов индустрии услуг деловых путешествий
- Современные технологии и инновационный подход
- Контрактная работа с клиентами и организация мероприятий
- «ZCTS-Online» — эксклюзивная разработка специалистов ZCTS-EGENCIA Russia, система онлайн-бронирования и управления командировками всех структурных подразделений и филиалов компании клиента
- Гарантия соблюдения корпоративной трэвел-политики компании клиента

*BelenSKI*  
corporate travel solutions

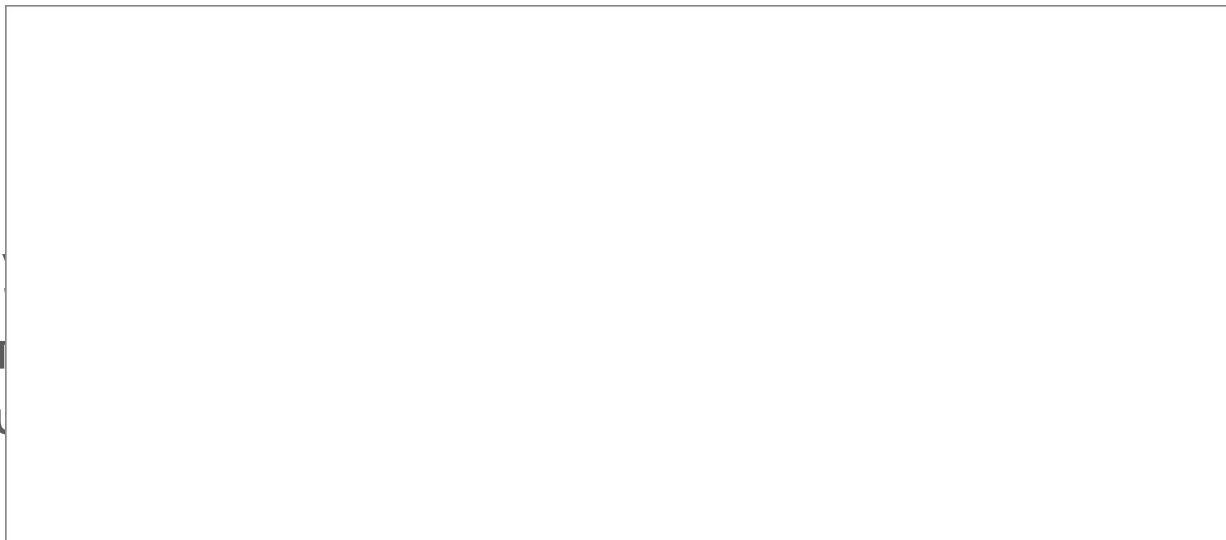
- Пятым уровнем структуры
- Шестым уровнем структуры
- Седьмым уровнем структуры
- Восьмым уровнем структуры

- Консалтинговые услуги по созданию оптимальной трэвел-политики компании клиента, сокращению расходов на командировки, автоматизации управления и оптимизация затрат на деловые поездки и мероприятия клиента
- Сокращение расходов клиента на командировки до 30%
- Экономия времени на организацию поездки
- Индивидуальный подход и персонализированный сервис для каждого командированного сотрудника компании клиента
- Оптимизация процесса организации командировок клиента: лучшее качество услуг и удобство каждого делового туриста по минимальным тарифам
- Круглосуточная служба поддержки клиентов «ZCTS-24»



# О нас

- Для правки
  - Второй
  - Трет
  - Ч



Ежедневный оборот

- Шестой уровень структуры
- Опыт ZCTS
- Седьмой уровень структуры

- 780 авиабилетов
- 380 ночи в отелях всего мира
- Девятый уровень структуры
- 220 ж/д билетов
- 155 VIP-услуг
- 51 паспортно-визовые услуги
- 5 проектов MICE

Успешная организация бизнес трэвел услуг с 1997 г.

- Более 1 500 российских и международных корпоративных клиентов
- Более 11 000 реализованных MICE проектов
- Более 158 000 авиабилетов в год
- Более 50 000 номеро-ночей в год

*ZelenSKI*

corporate travel solutions

  
**EGENCIA**<sup>TM</sup>  
AN EXPEDIA, INC. COMPANY  
GLOBAL ALLIANCE PARTNER

# О нас



- шестой уровень структуры

«Средний» корпоративный клиент с точки зрения объема командировочных расходов в год:

- Автостоянки и худ билеты — 7,2 млн руб
- Проживание в отелях, трансферы — 5,3 млн руб
- Визы, страховки, ВИП-зады, и т.д. — 1,8 млн руб



# Программа лояльности для корпоративных заказчиков при поддержке Visa



• Седьмой уровень структуры

• **Восьмой уровень структуры**

- Договор с корпоративным клиентом

• **Девятый уровень структуры** Click to edit Master text styles

- Бонусные баллы = бонусным рублям

- Корпоративному клиенту открывается общий счет, на который начисляется 40% баллов, набранных в рамках транзакций по карте

- Корпоративному путешественнику открывается личный счет, на который начисляется 60% баллов, набранных в рамках транзакций по карте

*Belenski*  
corporate travel solutions

**EGENCIA**<sup>TM</sup>  
AN EXPEDIA, INC. COMPANY  
GLOBAL ALLIANCE PARTNER

# Преимущества партнерства для банка

- Для правки структуры щелкните мышью
  - Второй уровень структуры
- Новый источник дохода по существующим клиентам, которые сегодня оплачивают корпоративные поездки, как угодно, но не через корпоративные карты
  - Третий уровень структуры
  - Четвёртый уровень структуры
  - Пятый уровень структуры
  - Шестой уровень структуры
- Дополнительный канал продвижения услуг банка и привлечение новых клиентов
  - Седьмой уровень структуры
  - Восьмой уровень структуры
- Девятый уровень структуры
  - Second level
    - Third level



# Преимущества партнерства для корпоративного клиента

- Для правки структуры щелкните мышью
  - Второй уровень структуры
- Возможность накопления и использования накопленных бонусов для нужд организации на оплату услуг бизнес-трэвел;
- Контроль за накоплением бонусов
- Контроль над соблюдением правил за покупок и финансовой дисциплины;
- Экономия бюджета на командировки;
- Дополнительный метод обеспечения лояльности сотрудников компании



*BelenSKI*  
corporate travel solutions

  
**EGENCIA**<sup>TM</sup>  
AN EXPEDIA, INC. COMPANY  
GLOBAL ALLIANCE PARTNER