

# ТИТУЛЬНЫЙ ЛИСТ



- ▶ Актуальность темы исследования обусловлена тем, что на сегодняшний день большинство начинающих предпринимателей задаются вопросом: «С чего же начинать свой путь?». Ведь на сегодняшний день существует немало форм видения собственного бизнеса. Самыми распространенными видами организационно-правовых форм бизнеса являются общества с ограниченной ответственностью (ООО), закрытые акционерные общества (ЗАО), открытые акционерные общества (ОАО) и индивидуальные предприниматели (ИП).

## ВВЕДЕНИЕ



К субъектам малого и среднего предпринимательства относятся внесенные в единый государственный реестр юридических лиц потребительские кооперативы и коммерческие организации (за исключением государственных и муниципальных унитарных предприятий), а также физические лица, внесенные в единый государственный реестр индивидуальных предпринимателей и осуществляющие предпринимательскую деятельность без образования юридического лица (далее - индивидуальные предприниматели), крестьянские (фермерские) хозяйства, соответствующие следующим условиям:

1. средняя численность работников за предшествующий календарный год не должна превышать предельные значения средней численности работников для каждой категории субъектов малого и среднего предпринимательства:

- от ста одного до двухсот пятидесяти человек включительно для средних предприятий;

- до ста человек включительно для малых предприятий; среди малых предприятий выделяются микропредприятия - до пятнадцати человек;

- выручка от реализации товаров (работ, услуг) без учета налога на добавленную стоимость или балансовая стоимость активов (остаточная стоимость основных средств и нематериальных активов) за предшествующий календарный год не должна превышать предельные значения, установленные Правительством Российской Федерации для каждой категории субъектов малого и среднего предпринимательства.

2. Для юридических лиц - суммарная доля участия Российской Федерации, субъектов Российской Федерации, муниципальных образований, иностранных юридических лиц, иностранных граждан, общественных и религиозных организаций (объединений), благотворительных и иных фондов в уставном (складочном) капитале (паевом фонде) указанных юридических лиц не должна превышать 25% (за исключением активов акционерных инвестиционных фондов и закрытых паевых инвестиционных фондов), доля участия, принадлежащая одному или нескольким юридическим лицам, не являющимся субъектами малого и среднего предпринимательства, не должна превышать 25% (данное ограничение не распространяется на хозяйственные общества, деятельность которых заключается в практическом применении (внедрении) результатов интеллектуальной деятельности (программ для электронных вычислительных машин, баз данных, изобретений, полезных моделей, промышленных образцов, селекционных достижений, топологий интегральных микросхем, секретов производства (ноу-хау), исключительные права на которые принадлежат учредителям (участникам) таких хозяйственных обществ – бюджетным научным учреждениям либо бюджетным образовательным учреждениям высшего профессионального образования или созданным государственными академиями наук образовательным учреждениям высшего профессионального образования);



Средняя численность работников микропредприятия, малого предприятия или среднего предприятия за календарный год определяется с учетом всех его работников, в том числе работников, работающих по гражданско-правовым договорам или по совместительству с учетом реально отработанного времени, работников представительств, филиалов и других обособленных подразделений указанных микропредприятия, малого предприятия или среднего предприятия.

Выручка от реализации товаров (работ, услуг) без учёта НДС или балансовая стоимость активов (остаточная стоимость основных средств и нематериальных активов) за предшествующий календарный год не должна превышать предельные значения, установленные Правительством РФ от 22 июля 2008 года № 556 «О предельных значениях выручки от реализации товаров (работ, услуг) для каждой категории субъектов малого и среднего предпринимательства».

### Данные пределы с 1 января 2008 года составляют:

- для микропредприятий – 60 млн. рублей;
- для малых предприятий – 400 млн. рублей;
- для средних предприятий – 1000 млн. рублей.

Предельные значения учитываются в том случае, если имеют место в течении двух лет подряд.



## Основными целями государственной политики в области развития малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации являются:

- 1) развитие субъектов малого и среднего предпринимательства в целях формирования конкурентной среды в экономике Российской Федерации;
- 2) обеспечение благоприятных условий для развития субъектов малого и среднего предпринимательства;
- 3) обеспечение конкурентоспособности субъектов малого и среднего предпринимательства;
- 4) оказание содействия субъектам малого и среднего предпринимательства в продвижении производимых ими товаров (работ, услуг), результатов интеллектуальной деятельности на рынок Российской Федерации и рынки иностранных государств;
- 5) увеличение количества субъектов малого и среднего предпринимательства;
- 6) обеспечение занятости населения и развитие самозанятости;
- 7) увеличение доли производимых субъектами малого и среднего предпринимательства товаров (работ, услуг) в объеме валового внутреннего продукта;
- 8) увеличение доли уплаченных субъектами малого и среднего предпринимательства налогов в налоговых доходах федерального бюджета, бюджетов субъектов Российской Федерации и местных бюджетов.



## Основными принципами государственной политики в области развития малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации являются:

- 1) разграничение полномочий по поддержке субъектов малого и среднего предпринимательства между федеральными органами государственной власти, органами государственной власти субъектов Российской Федерации и органами местного самоуправления;
- 2) ответственность федеральных органов государственной власти, органов государственной власти субъектов Российской Федерации, органов местного самоуправления за обеспечение благоприятных условий для развития субъектов малого и среднего предпринимательства;
- 3) участие представителей субъектов малого и среднего предпринимательства, некоммерческих организаций, выражающих интересы субъектов малого и среднего предпринимательства, в формировании и реализации государственной политики в области развития малого и среднего предпринимательства, экспертизе проектов нормативных правовых актов Российской Федерации, нормативных правовых актов субъектов Российской Федерации, правовых актов органов местного самоуправления, регулирующих развитие малого и среднего предпринимательства;
- 4) обеспечение равного доступа субъектов малого и среднего предпринимательства к получению поддержки в соответствии с условиями ее предоставления, установленными федеральными программами развития малого и среднего предпринимательства, региональными программами развития малого и среднего предпринимательства и муниципальными программами развития малого и среднего предпринимательства.

**Индивидуальный предприниматель** – отдельная категория граждан (физических лиц), не являющихся юридическим и лицами, но ведущими предпринимательскую деятельность и в связи с этим обладающие особенными правами и обязанностями, но только в тех сферах, которые связаны с такой деятельностью, а во всех остальных они выступают как рядовые граждане.



## Перечень прав гражданина, получившего статус ИП, имеет свои особенности – это:

- Самое главное право, которое дает статус ИП – это право вести предпринимательскую деятельность.
- Существуют ограничения на виды деятельности, доступные для ИП, например, ИП не может заниматься реализацией алкогольной продукцией или частной охранной практикой. Поэтому если вы планируете начать деятельность в таких сферах, вам придется зарегистрировать ООО.
- Правовой статус индивидуального предпринимателя не предполагает разделения имущества гражданина на участвующее или не участвующее в хозяйственной деятельности.
- ИП обязан своевременно оплачивать налоги в соответствии с выбранной формой налогообложения, а также вносить обязательные взнос и ПФР.
- При наличии работников ИП обязан выступать в роли их налогового и страхового агента и вносить за них плату в соответствующие бюджетные фонды.
- В случаях судебных разбирательств в отношении лиц, имеющих правовой статус индивидуального предпринимателя, первое, что необходимо сделать – определить в качестве кого действовал гражданин в момент правонарушения – как ИП или как физическое лицо.
- В ряде регионов индивидуальные предприниматели пользуются поддержкой со стороны местных органов власти и получают определенные льготы, направленные на развитие малого бизнеса.

# ПЛЮСЫ СТАТУСА ИП:

1. Расширенные, по сравнению с обычными гражданами, права и обязанности ИП – право вести коммерческую деятельность.
2. Освобождены от уплаты налога на доходы физических лиц.
3. Минимальные расходы на регистрацию статуса ИП, минимальный комплект документов.
4. Штрафы, накладываемые на предпринимателей в несколько раз меньше, чем штрафы для юридических лиц.
5. Расчетный счет и печать не являются обязательными требованиями для ИП.
6. ИП может самостоятельно распоряжаться доходами, полученными от бизнеса (ООО вынуждены ждать распределения прибыли).
7. Облегченный режим использования имущества – и сам ИП и члены его семьи могут свободно распоряжаться всем имеющимся имуществом, без разделения на используемое в коммерческой деятельности или нет.
8. Возможность совмещать предпринимательскую деятельность с любыми другими формами взаимоотношений в обществе в качестве физического лица.



# МИНУСЫ СТАТУСА ИП:

1. ИП отвечает по своим обязательствам собственным имуществом, поэтому потенциальные риски для граждан, являющихся ИП, гораздо выше, чем, например, для участников ООО.
2. Обязанность по оплате налогов и сдаче отчетности за себя, а также обязательное выполнение функции налогового и страхового агента за нанимаемых работников (если они есть).
3. Обязанность по оплате фиксированного взноса в ПФР, даже при отсутствии фактической деятельности в отчетном периоде.
4. Ограничения на доступные для ИП виды деятельности.
5. Субъективно предпочтения многих потенциальных партнеров по бизнесу отдаются в пользу юридических лиц, а не ИП.
6. Если ИП начинает бракоразводный процесс, то все имущество делится между супругами поровну (если иное не предусмотрено брачным договором).





**Общество с ограниченной ответственностью** — это учрежденное одним или несколькими лицами хозяйственное общество, учредительный капитал которого разделен на доли определенных учредительными документами размеров и число участников которого ограничено по Закону об обществах с ограниченной ответственностью. Это наиболее распространенная форма организации бизнеса для мелких и средних предприятий. Оно часто используется для объединения капиталов лиц, хорошо знающих друг друга, например, членов одной семьи, родственников.

## Один из плюсов ИП - простота регистрации.

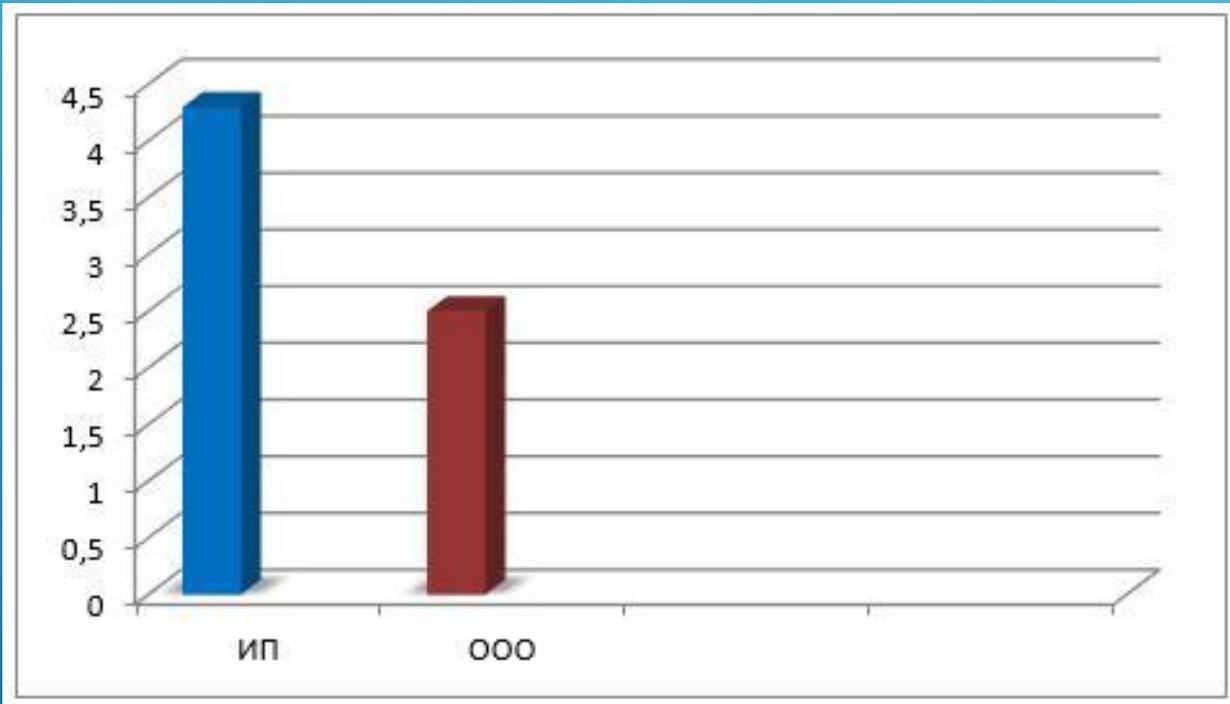
Для того, чтобы стать ИП, необходимо всего лишь заявление о государственной регистрации, копия паспорта, квитанция об оплате госпошлины в размере 800 руб., свидетельство о постановке на учет физического лица в налоговом органе. Как правило, данный процесс занимает около 5 дней. В течение недели после регистрации предприниматель обязан самостоятельно встать на налоговый учет и предъявить соответствующие документы в Пенсионный фонд. Кроме того, ИП может работать в любой точке России, даже не имея официальной печати и расчетного счета. Но при этом он будет зарегистрирован в налоговой инспекции исключительно по месту прописки, кроме случаев, когда применяется схема вмененного налога (ЕНВД).





Многие, выбравшие ООО, предпочитают обращаться за помощью к сторонним специалистам, но весь пакет документов вполне можно собрать самостоятельно. Минимальный размер уставного капитала — 10 000 руб., но вместо «живых» денег вполне можно использовать ценные бумаги, иное имущество. Однако для этого необходимо привлечь независимого оценщика (денежная оценка неденежных средств, вносимых в уставный капитал организации, не может быть выше той, что установлена независимым экспертом), а также получить одобрение остальных участников ООО.

## ОПРОС: ИП ИЛИ ООО?



Я провела опрос среди своих друзей, одногруппников и даже преподавателей моего учебного учреждения. Большинство проголосовало за ИП. Моя одногруппница также дала комментарий: «Намного выгоднее и не рискованно начинать дело с ИП» Но в стороне и не остались те, кто отдал свой голос за ООО. Моя тетя предпочла ООО, поскольку считает, что лучше начинать дело именно с «большого прорыва», если ты точно уверен в своем деле. Конечно же, мнения в данном вопросе будут расходиться всегда.



Любой ИП, даже с нулевой отчетностью, платит фиксированную законодательством сумму в пенсионный фонд. Если еще в 2012-ом она составляла 17 208,25 руб., то в 2013 году сумма увеличилась до 35 664,66 руб. Для ООО обязательно ведение бухгалтерского учета, для чего, скорее всего, потребуется привлечение специалиста, что выльется в дополнительные расходы.

## Налоги ИП и ООО.

Для ИП нет никаких ограничений на доходы и стоимость основных средств при УСН (упрощенная система налогообложения). А вот для ООО форма УСН доступна только в случае, если доходы предприятия не превышают 60 млн руб. в год, численность сотрудников не более 100 человек, а остаточная стоимость основных средств менее 100 млн руб. Но эти цифры, конечно же, могут меняться каждый год.

ИП вполне может функционировать без наёмных работников. В этом случае он платит только налог на доходы от своей предпринимательской деятельности и фиксированные платежи в Пенсионный фонд и ФФОМС



## Ограничения.

ИП не может заниматься некоторыми видами бизнеса: производить и продавать алкоголь, выступать в качестве страховщика, осуществлять деятельность ломбардов и быть туроператором. Если ваш бизнес касается одной из вышеперечисленных сфер, то вам следует открывать ООО. Но с другой стороны, ООО, в отличие от ИП, не может «вынуть деньги из кассы» в любой момент. Несмотря на то, что ИП, как и ООО, обязаны вести учет кассовых операций, ИП могут вывести всю выручку — наличную и безналичную — без всякого отчета.



Немаловажным фактором при ведении бизнеса является название компании, ее репутация. Если вы хотите выглядеть солиднее в глазах клиентов, лучше потратить больше времени и создать ООО. Это особенно актуально, если ваши заказчики — средние и крупные компании. Закрывать ИП, как и открывать его, гораздо проще: предприниматель просто подает заявление на ликвидацию и квитанцию на оплату госпошлины в размере около 160 рублей и через неделю получает решение об исключении из ЕГРИП.

Правда, возможна проверка налоговых органов. А вот ликвидация ООО может затянуться больше, чем на полгода. Процесс, мало того, что долгий, так еще и, естественно, затратный: необходимо подавать объявление в специальный журнал, рассчитываться с кредиторами, выплачивать выходное пособие работникам, сдавать промежуточный и ликвидационный баланс. Впрочем, размер госпошлины такой же, как и у ИП.

- ▶ Конечно же, у каждого человека свои предпочтения и есть те, кто хочет начинать сразу же с ООО. Если Вы решили сразу же войти в «Большую игру» и инвестировать значительные средства в создание серьезного бизнеса, который планируете масштабировать, необходимо сразу же остановить выбор на ООО. Впрочем, окончательный выбор за вами. Но лично я сделала вывод из данного проекта, что лично для меня проще начинать именно с ИП. Рисков практически нет, так как я не возьму много кредитов, объемы заказов редко исчисляются миллионами, а документация предельно проста. В случае с иными видами бизнеса, такими как мелкая розничная торговля, оказание услуг, я тоже советую начинать с ИП, ведь открыть ООО всегда можно, а вот закрывать неликвидное предприятие долго и затратно.

## ЗАКЛЮЧЕНИЕ

