



Карагандинский государственный  
университет имени академика  
Е.А. Букетова



# *Шағын бизнес жоспар*

*Жеткін Назерке ГО-31 тобы*

# *“Самал” ательесі*



# Жоспары;

- *оба бойынша ақпарат*
- *Жобаның қысқаша сипаттамасы*
- *Жобаның мақсаты*
- *Жоба артықшылығы*
- *Логотип*
- *Сатылатын жеміс-жидектердің бағасы*
- *Мүмкіншіліктері*
- *Қауіпі*
- *Тәуекелдердің алдын алу жолдары*
- *Қорытынды*



# *Жоба бойынша ақпарат*

Жобаның атауы	“Самал” ательесі
Жоба демеушісі	Өз ақша қаражаттарымыздан
Жоба қатысушысы	<i>Жеткін Назерке ГО-31 тобы</i>
Құжаттың жарыққа шығу күні	19.12.18 ж.

# Жобаның қысқаша сипаттамасы:



Қазіргі таңда жастар шағын бизнес ашу туралы көп ойлануда. Себебі, шағын бизнес ашу арқылы олар өз табыстарын тайып, бизнесмен атанғылары келеді. Қазірде елімізде бұл шараны қолдайтын біраз компаниялар жұмыс атқарады. Осыған байланысты бізде өзіміздің шағын бизнесімізді ашқымыз келеді. Біз білетіндей нарықта мыңдаған бизнестің түрі бар. Ал біздің бизнес жоспарымыз ол: ателье ашу.

# Жобаның мақсаты:

Тапсырыс бойынша киім тігу



Киімдерді жөндеу



Өлшемдері стандартты емес адамдарға арнап тапсырысқа киім үлгілерін тігу



Аз шығын жұмсай отырып көп пайда түсіру

## **Артықшылықтары:**

- 1. Қазіргі таңда көптеген адамдар сәнді киінгісі келетіні мәлім. Кейбіреулері сауда орталығынан кейінгісі келмейді, себебі оларда барлығына ұқсағым келмейді деген ой болады. Сол үшін де олар өз ойындағы киімді кию үшін тігінші көмегіне жүгінеді*
- 2. Киім жөндеу, яғни түйме немесе замоктарды қайта қалпына келтіру*
- 3. Өлшемдері стандартты емес тұлғаларға арнап киім тігу*



# Логотип

*“Самал”  
ательєсі*





## *Мүмкіншіліктері:*

- Сапалы өнім арқылы және сыртқы пішінінің әдемілігімен тұтынушыларды тарту
- Ателье арасында конкуренцияның аз болуы
- Жаңа жұмыс көздерін тарту
- Тұтынушының арманындағы киімді шынайы ойынан шығатындай етіп тігу
- Жаңа технологиялық жаңалықтарды қолдану (тек қана жаңа техниканы емес, киім тігу барысында жаңа техниканы пайдалану арқылы тігу).

## *Қауіні:*

- *Маталарға, фурнитураларға, аренданың бағасына деген өсім*
- *Маусымдық кәсіпкерлік*



# Атқарылуға тиіс іс шаралар

Жұмыс орнын  
табу

Жұмыс  
шы  
көзін

Материал

3 тігінші



насы  
3-ші  
дана);  
үтік (1  
дана);

үтік  
тақтас  
ы (1  
дана);

орынд  
ықтар  
(4  
дана);

жұмыс  
үстелі  
(4  
дана);

киім  
өлшеу  
кабин  
касы

(1  
дана);

лампа

# Жұмыс жасау уақыты

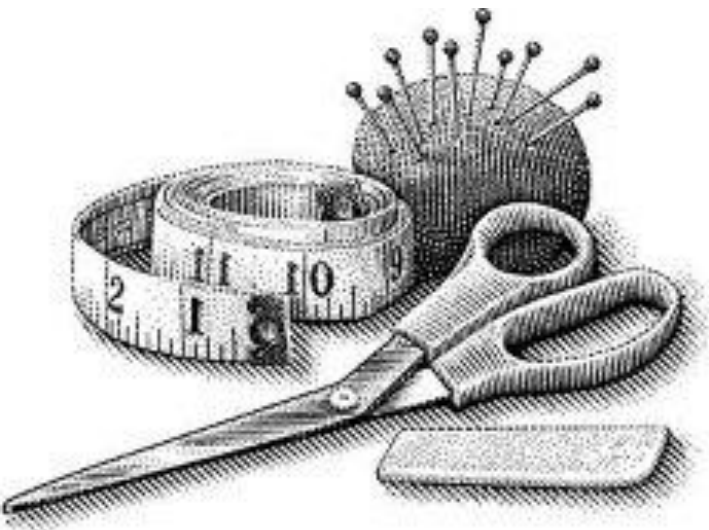
Дүйсенбі	Демалыс
Сейсенбі	09:00 – 20:00
Сәрсенбі	09:00 – 20:00
Бейсенбі	09:00 – 20:00
Жұма	09:00 – 20:00
Сенбі	10:00 – 21:00
Жексенбі	10:00 – 21:00

# Жоспарлы табыс көзі

1 тігінші үшін тапсырыс саны	3 тапсырыс
Орташа чек	2300т
Тігіншілер саны	3 тігінші
Күнсайынғы кіріс	$5 * 2300 * 3 = 34$ 500т
Бір айлық жұмыс күн саны	25 күн
Ательенің бірайлық табыс көзі	862 500



# Ұйымдастыру жоспары:

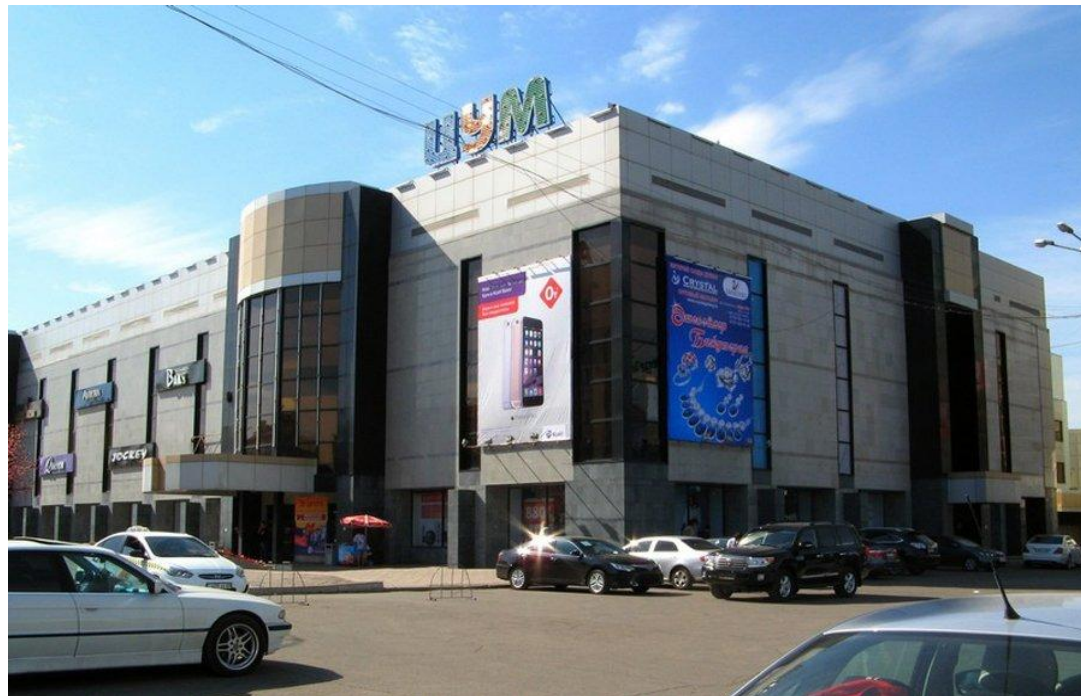


<b>Жеке кәсіпкерлікті тіркеу</b>	<b>4000</b>
<b>Кассалық аппаратура</b>	<b>22500</b>
<b>Жарнама</b>	<b>40000</b>
<b>Жиназ</b>	<b>200000</b>
<b>Кеңсе жабдығы</b>	<b>55000</b>
<b>Бастапқы шығыс</b>	<b>321500</b>

## Қаржылық жоспар:

Жалға алу орыны	60 000
Жалақы	300 000
Шығын материалдары	50 000
Реклама	40 000
<b>Айлық шығындар</b>	<b>50 000</b>
Салық	30 000
<b>Таза пайда</b>	<b>322 500</b>

# Жалға алынатын кеңсе





# Құрал жабдық суреттері





**Назарларыңызға  
рахмет!**