


ВНЕШНЕТОРГОВЫЙ  
КОНТРАКТ КУПЛИ-  
ПРОДАЖИ: ПОДГОТОВКА,  
ЗАКЛЮЧЕНИЕ,  
РЕАЛИЗАЦИЯ

# Вопросы для обсуждения

- Сущность и структура внешнеторгового контракта. Типовой договор.
- Содержание основных разделов внешнеторгового контракта
- Виды и особенности внешнеторговых контрактов
- Способы обеспечения обязательств по внешнеторговым сделкам



Сущность и структура  
внешнеторгового контракта.  
Типовой договор.

# Контракт (договор) купли-продажи

- документ, свидетельствующий о том, что одна сторона сделки (продавец) обязуется поставить товар в собственность другой стороне (покупателю), которая, в свою очередь, обязуется принять его и уплатить цену за товар

# Типовой договор

- примерный договор или ряд унифицированных условий, изложенных в письменной форме, сформулированных заранее с учетом торговой практики или обычаев, принятых договаривающимися сторонами после того, как они были согласованы с требованиями конкретной сделки.
- Типовой контракт применим только к определенным товарам или определенным видам торговли.

## Чаще всего ...

- типовые контракты применяются при заключении сделок на поставку промышленного сырья на долгосрочной основе, а также при заключении сделок на биржах на массовые сырьевые и продовольственные товары

Типовой контракт может использоваться двумя способами:

- путем безоговорочного присоединения одной из договаривающихся сторон к условиям окончательной формы типового договора, предложенной другой стороной, которая не изменяется, за исключением незначительных деталей;
- путем применения типового контракта как образца, который может быть изменен в соответствии с условиями конкретной сделки



# Основная обязанность продавца при выполнении договора

- поставить товар, передать относящиеся к нему документы и право собственности на товар в соответствии с требованиями соглашения





# Основная обязанность покупателя

- **принять товар и уплатить за него  
цену**



## Все статьи внешнеторгового контракта делятся на:

- существенные;
- несущественные.

# Существенные статьи

- статьи, при невыполнении которых одним из партнеров другая сторона может отказаться от принятия товара, расторгнуть сделку и взыскать понесенные убытки
- (предмет договора, качество товара, цена, способ платежа, форма оплаты)

# Несущественные статьи

- статьи, при невыполнении которых другая сторона не имеет права отказаться от принятия товара и расторгнуть сделку, а может только требовать исполнения обязательства и взыскания убытков.



# Структура контракта

1. Преамбула и определение сторон.
2. Предмет договора.
3. Сроки поставки товаров.
4. Цена и общая сумма контракта.
5. Условия платежей.
6. Качество.
7. Упаковка и маркировка товаров.
8. Гарантии продавцов.
9. Штрафные санкции и возмещение убытков.
10. Страхование.
11. Обстоятельства непреодолимой силы.
12. Арбитраж.



# **Содержание основных разделов внешнеторгового контракта**

# Преамбула

- содержит полное юридическое наименование сторон, заключивших договор, с указанием кто является продавцом и покупателем; наименование и номер контракта, место и дату заключения контракта.



# Предмет договора

- **включает товар и его количество, базисные условия поставки.**



# Базисные условия

- специальные условия, определяющие обязанности продавца и покупателя по доставке товара в определенное место и устанавливающие момент перехода риска случайной гибели товара с продавца на покупателя.

# Базисные условия поставки определяют:


- кто и за чей счет обеспечивает транспортировку товаров по территориям стран продавца, покупателя, транзитных стран морем и воздухом;
- положение груза по отношению к транспортному средству, определяющее обязанность продавца за установленную в контракте цену доставить груз в определенную географическую точку, погрузить товар на транспортные средства, подготовить его к погрузке или передать транспортной организации;
- обязанности продавцов в части упаковки и маркировки товаров;
- обязанности сторон по страхованию грузов;
- обязанности сторон по оформлению коммерческой документации;
- где и когда переходят от продавца к покупателю право собственности на товар, а также риск случайного его повреждения или утраты.

# Сроки поставки

- это согласованные сторонами и предусмотренные в контрактах временные периоды, в течение которых продавец должен передать предмет сделки покупателю в оговоренные контрактом географические пункты, определяемые базисными условиями контракта.

# Цена товара

- количество денежных единиц, которое должен заплатить покупатель продавцу в той или иной валюте за весь товар или за (партию) единицу товара, доставленные продавцом на базисных условиях в указанный в контракте географический пункт.



# При установлении цены в контракте купли-продажи определяются:

- единица измерения;
- базис цены;
- валюта цены;
- способ фиксации;
- уровень цены.

# Условия платежа

- один из важнейших разделов договора, содержащий согласованные сторонами условия платежа, способ и порядок расчетов между ними, а также гарантии выполнения сторонами взаимных платежных обязательств. В контракте устанавливается валюта платежа, срок и способ платежа, форма расчетов, оговорки, направленные на уменьшение или устранение валютного риска.

# Качество товара

- статья, которая обязательно присутствует в договоре.

В международной практике чаще всего используются следующие способы определения качества в контрактах:

- по стандартам;
- по техническим условиям;
- по образцам.

# Упаковка и маркировка товаров

- статьи, которые включают в контракт, когда по роду товара упаковка является необходимой. При этом в статье указываются вид и характер упаковки, ее качество, размеры, способы оплаты, а также нанесение маркировки на упаковку каждого места.



# Гарантии продавцов

- коммерческие гарантии качества, которые представляют обязательства продавца поставить покупателю товар, обладающий в течение установленного (гарантийного) срока определенными свойствами.

# Штрафные санкции и возмещение убытков

В контракте предусматривается ряд санкций, с помощью которых покупатель стремится стимулировать продавца в своевременном исполнении обязательств и компенсировать свои возможные потери.

Санкции применяются за нарушение сроков поставки товаров, их качество и технический уровень не соответствующий условиям контракта, за несвоевременное направление техдокументации, за несвоевременное выполнение обязательств по платежам и т.п.



# Страхование

Эта статья включает 4 основных условия страхования:

- что страхуется,
- от каких рисков,
- кто страхует,
- в чью пользу страхует.

# Форс-мажор

- оговорка о наступлении обстоятельств непреодолимой силы. К ним относятся пожары, наводнения, землетрясение, эпидемии, другие действия стихийных сил природы, войны, запрещение экспорта и импорта и др.




# Арбитраж

- заключительная статья контракта, которая устанавливает порядок рассмотрения споров.




# Виды и особенности внешнеторговых контрактов



Внешнеторговые контракты  
можно разделить на следующие  
виды:

- разовые и с периодической поставкой;
- с оплатой в денежной и товарной форме (полностью или частично)

- 
- **Контракты разовые и с периодической поставкой различаются в зависимости от характера поставки.**




## Контракт с разовой поставкой


- обычно именуемый разовое соглашение, или разовая сделка, предусматривает поставку одной стороной другой стороне согласованного между ними количества товара к определенной установленной в контракте дате.
- После выполнения сторонами взятых на себя обязательств юридические отношения между ними прекращаются

# Контракт с периодической поставкой

- предусматривает регулярную, периодическую поставку согласованных в нем количеств товара на протяжении установленного срока.
- Срок может быть коротким (обычно годовым) и длительным, составляющим в среднем 5—10, а иногда и 15—20 лет. Контракты с короткими сроками называются краткосрочными, или годовыми. Контракты с длительными сроками называются долгосрочными

- 
- Долгосрочные контракты, как правило, заключаются на поставку промышленного сырья и полуфабрикатов.

Чаще всего это уголь, нефть и нефтепродукты, природный газ, руды, целлюлоза, газетная бумага и другие товары

- 
- В зависимости от формы оплаты за товар различают контракты с оплатой в денежной форме и контракты с оплатой в товарной форме полностью или частично (смешанные).



# Контракты с оплатой в денежной форме

- предусматривают расчеты в определенной согласованной сторонами валюте с применением обусловленных в контракте способа платежа и формы расчета.



## В контрактах с оплатой в товарной форме

- продажа одного или нескольких товаров одновременно указывается с покупкой другого товара и расчеты в иностранной валюте не производятся.

К таким контрактам относятся товарообменные и компенсационные соглашения.



# Контракты с оплатой в смешанной форме

получили в современных условиях наибольшее распространение.

- В таких контрактах обычно речь идет о строительстве на условиях целевого кредитования предприятия «под ключ» и оплате затрат частично в денежной, а частично в товарной форме.



# **Способы обеспечения обязательств по внешнеторговым сделкам**





# Способы обеспечения исполнения обязательств

- конкретные источники погашения имеющегося долга и юридическое оформление права кредитора на его использование.

## Существуют следующие способы обеспечения исполнения обязательств:

- неустойка;
- залог;
- удержание;
- поручительство;
- банковская гарантия;
- страхование риска непогашения кредита;
- уступка права требования и перевода долга;
- факторинг и форфейтинг;
- оговорки в контрактах о резервировании права собственности, о задатке и авансе, о форме расчета;
- страхование валютных рисков;
- принудительный порядок выполнения обязательств.

# Неустойка (штраф, пеня)

- определенная законом или договором денежная сумма, которую должник обязан уплатить кредитору в случае неисполнения или ненадлежащего исполнения (например, при просрочке исполнения) обязательства.

# Залог

- способ обеспечения исполнения обязательств, при котором кредитор (залогодержатель) имеет право получить удовлетворение своего требования из стоимости заложенного имущества в случае невыполнения должником (залогодателем) обеспеченного залогом обязательства.

# Удержание

- предполагает, что кредитор, у которого находится вещь, подлежащая передаче должнику либо лицу, указанному должником, вправе удерживать вещь до тех пор, пока кредитор не оплатит эту вещь или не возместит кредитору связанных с нею издержек.

# Поручительство

- По договору поручительства поручитель обязуется перед кредитором другого лица отвечать за исполнение должником своего обязательства полностью или частично.

# Банковская гарантия

- поручительство банка, принимаемое по отношению к какому-либо лицу (бенефициару) по поручению другого лица (принципала), в обеспечение выполнения последним своих обязательств.



Вопросы???





Благодарю за внимание