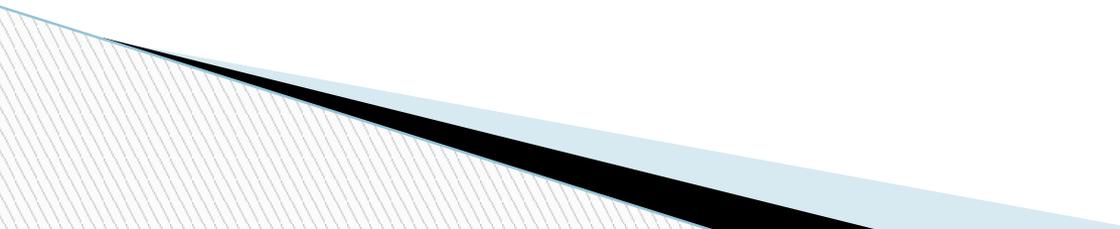


ФИНАНСОВАЯ ЭКОНОМИКА



Мировая экономика и международные экономические отношения



1. Основные понятия

Мировая экономика — это система международных экономических взаимоотношений, осуществляющая связь между национальными хозяйствами.

Международные экономические отношения (МЭО) — экономические отношения между государствами, региональными группировками, транснациональными корпорациями и другими субъектами мирового хозяйства.

Мировое хозяйство — это исторически сложившаяся система национальных хозяйств всех стран мира, связанных между собой экономическими отношениями на основе международного географического разделения труда

2.Субъекты мирового хозяйства

- ▣ **Национальные экономики стран мира**
признанные страны - **197** ,
непризнанных территории - **22**,
зависимые территории – **59**,
члены ООН – **193**.
- ▣ **Транснациональные корпорации (ТНК)**
более 80 тыс.
- ▣ **Международные экономические организации**
насчитывается свыше 4 тыс., из которых более 300 –
межправительственные.

Распределение стран мира по континентам

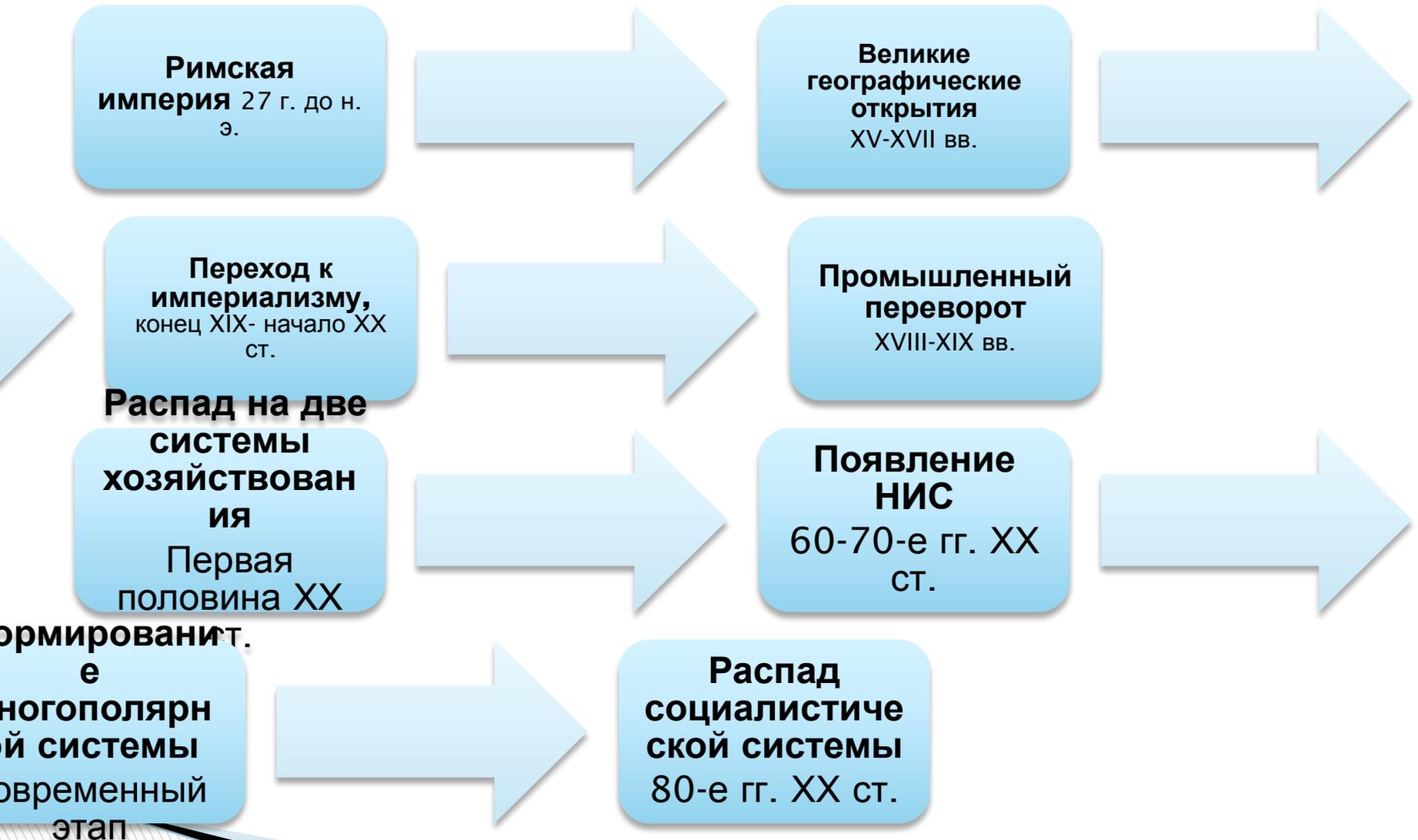
Континент	Признанные страны	Страны-члены ООН
Африка	54	54
Азия	50	47
Европа	44	43
Северная Америка	23	23
Австралия и Океания	14	14
Южная Америка	12	12
Всего стран:	197	193

Страна	Столица	Территория	Площадь, км ²	Население, чел	
Авдаленд	Борама	Сомали	21 374	417 311	Африка
Азавад	Тимбукту	Мали	822 000	1 295 000	Африка
Азад Джамму и Кашмир	Музаффарабад	Пакистан	11 639	3 631 224	Азия
Азания	Доблей	Сомали	7 000	70 000	Африка
Вазиристан	Вана	Пакистан	11 585	791 087	Азия
Галмудуг	Галькайо	Сомали	46 000	1 800 000	Африка
Государство Ва	Панкан	Мьянма	17 000	558 000	Азия
Государство Шан	Таунджи	Мьянма	155 800	4 702 000	Азия
Джубаленд	Кисмайо	Сомали	87 000	1 300 000	Африка
Донецкая Народная Республика	Донецк	Украина	8 436	1 867 000	Европа
Китайская Республика	Тайбэй	Китай	35 980	23 299 716	Азия
Луганская Народная Республика	Луганск	Украина	8 597	1 222 950	Европа
Мальтийский орден	Мальтийский дворец	Италия	0.01	10 500	Европа
Нагорно-Карабахская Республика	Степанакерт	Азербайджан	11 500	146 600	Азия
Приднестровская Молдавская Республика	Тирасполь	Молдавия	4 163	513 400	Европа
Пунтленд	Гароуэ	Сомали	212 510	3 900 000	Африка
Республика Косово	Приштина	Сербия	10 887	1 733 872	Европа
Сахарская Арабская Демократическая Республика	Эль-Аюн	Марокко Мавритания	266 000	523 000	Африка
Силенд	Силенд	Великобритания	0.00	5	Европа
Сомалиленд	Харгейса	Сомали	137 600	3 515 380	Африка
Турецкая Республика Северного Кипра	Никосия	Кипр	3 300	294 906	Азия
Химан и Хеб	Ададо	Сомали	30 000	500 000	Африка

ЗАВИСИМЫЕ ТЕРРИТОРИИ

Территория <u>А→Я</u>	Административный центр	Владение	Площадь, км ² <u>↑↓</u>	Население, чел <u>↑↓</u>	Континент
<u>Азорские острова</u>	Понта-Делгада Ангра-ду-Эроижму Орта	<u>Португалия</u>	2 346	256 746	Африка
<u>Аландские острова</u>	Мариехамн	<u>Финляндия</u>	1 552	30 361	Европа
<u>Американское Самоа</u>	Паго-Паго	<u>США</u>	199	65 519	Австралия и Океания
<u>Ангилья</u>	Валли	<u>Великобритания</u>	102	14 764	Северная Америка
<u>Антарктида</u>	-		14 107 000	4 000	Антарктида
<u>Аруба</u>	Ораньестад	<u>Нидерланды</u>	193	103 065	Северная Америка
<u>Бермудские острова</u>	Гамильтон	<u>Великобритания</u>	53.20	67 837	Северная Америка
<u>Бир-Тавиль</u>	-		2 060	0	Африка
<u>Бонэйр</u>	Кралендейк	<u>Нидерланды</u>	288	13 389	Северная Америка
<u>Британская территория в Индийском океане</u>	Диего-Гарсия	<u>Великобритания</u>	60.00	2 800	Азия
<u>Британские Виргинские острова</u>	Род-Таун	<u>Великобритания</u>	153	24 939	Северная Америка
<u>Виргинские острова США</u>	Шарлотта-Амалия	<u>США</u>	346	106 405	Северная Америка
<u>Гавайи</u>	Гонолулу	<u>США</u>	28 311	1 374 810	Северная Америка
<u>Гваделупа</u>	Бас-Тер	<u>Франция</u>	1 628	401 554	Северная Америка
<u>Гвиана</u>	Кайенна	<u>Франция</u>	91 000	224 469	Южная Америка
<u>Гернси</u>	Сент-Питер-Порт	<u>Великобритания</u>	78.00	65 345	Европа
<u>Гибралтар</u>	Гибралтар	<u>Великобритания</u>	6.50	28 875	Европа
<u>Голанские высоты</u>	Эль-Кунейтра	<u>Сирия</u>	1 150	38 000	Азия

3. Этапы развития мирового хозяйства



В начале XXI в. отношения между государствами приобрели систематизированный характер, который свидетельствовал об образовании целостной системы мирового хозяйства.

Мировое хозяйство — это совокупность национальных хозяйств, связанных между собой системой международных экономических отношений на основе международного разделения труда.

Современное мировое хозяйство неоднородно, в него входят национальные хозяйства, которые отличаются

социальной структурой,

политическим устройством,

уровнем развития производительных сил и производственных отношений,

характером, масштабами, формами международных экономических отношений.

3. Классификации стран в мировой экономике

Разделение мирового хозяйства на сферы экономической деятельности и определение основных экономических взаимосвязей между ними позволяют не только проанализировать тенденции развития отдельных стран, но и сравнить их между собой.

Наиболее полное представление о группах стран в мировой экономике дают данные универсальных международных организаций, членами которых являются большинство стран мира, - Организации Объединенных Наций, Международного валютного фонда и Всемирного банка.

Оценка этими организациями групп стран в международной экономике несколько различается, поскольку различно количество стран – членов этих организаций (ООН – 193, МВФ – 181, ВБ – 180), а международные организации наблюдают за экономикой только своих стран – членов.

Например, из классификации МВФ выпадают Куба, КНДР и некоторые другие небольшие по размеру страны, которые не являются его членами.

Некоторые страны – члены международных организаций не предоставляют полные данные о своей экономике или предоставляют их не своевременно, в результате чего оценки развития их экономики выпадают из общих оценок международной экономики.

Разнообразие сочетаний показателей экономического развития различных стран не позволяет оценивать уровень экономического развития с какой-то одной точки зрения.

Для этого используют несколько **основных показателей и критериев:**

- абсолютный и относительный ВВП;
- ВНД и доход на душу населения;
- отраслевую структуру национальной экономики;
- структуру экспорта и импорта страны;
- уровень и качество жизни населения и некоторые другие.

Валовый внутренний продукт (англ. **Gross Domestic Product**), общепринятое сокращение — **ВВП** (англ. **GDP**) — макроэкономический показатель, отражающий рыночную стоимость всех конечных товаров и услуг (то есть предназначенных для непосредственного употребления), произведённых за год во всех отраслях экономики на территории государства для потребления, экспорта и накопления, вне зависимости от национальной принадлежности использованных факторов производства.

Впервые это понятие было предложено в 1934 году Саймоном Кузнецом.

Выделяют номинальный и реальный ВВП (англ. nominal and real GDP).

Номинальный (абсолютный) ВВП выражен в текущих ценах данного года.

Реальный (с поправкой на инфляцию) — выражен в ценах предыдущего или любого другого базового года. В реальном ВВП учитывается, в какой степени рост ВВП определяется реальным ростом производства, а не ростом цен.

Отношение номинального ВВП к реальному называется дефлятором ВВП.

Фактический ВВП — это ВВП при неполной занятости, который отражает реализованные возможности экономики.

Потенциальный ВВП — это ВВП при полной занятости, он отражает потенциальные возможности экономики.

Последние могут быть намного выше реальных. Разница между фактическим и потенциальным ВВП называется разрывом ВВП.

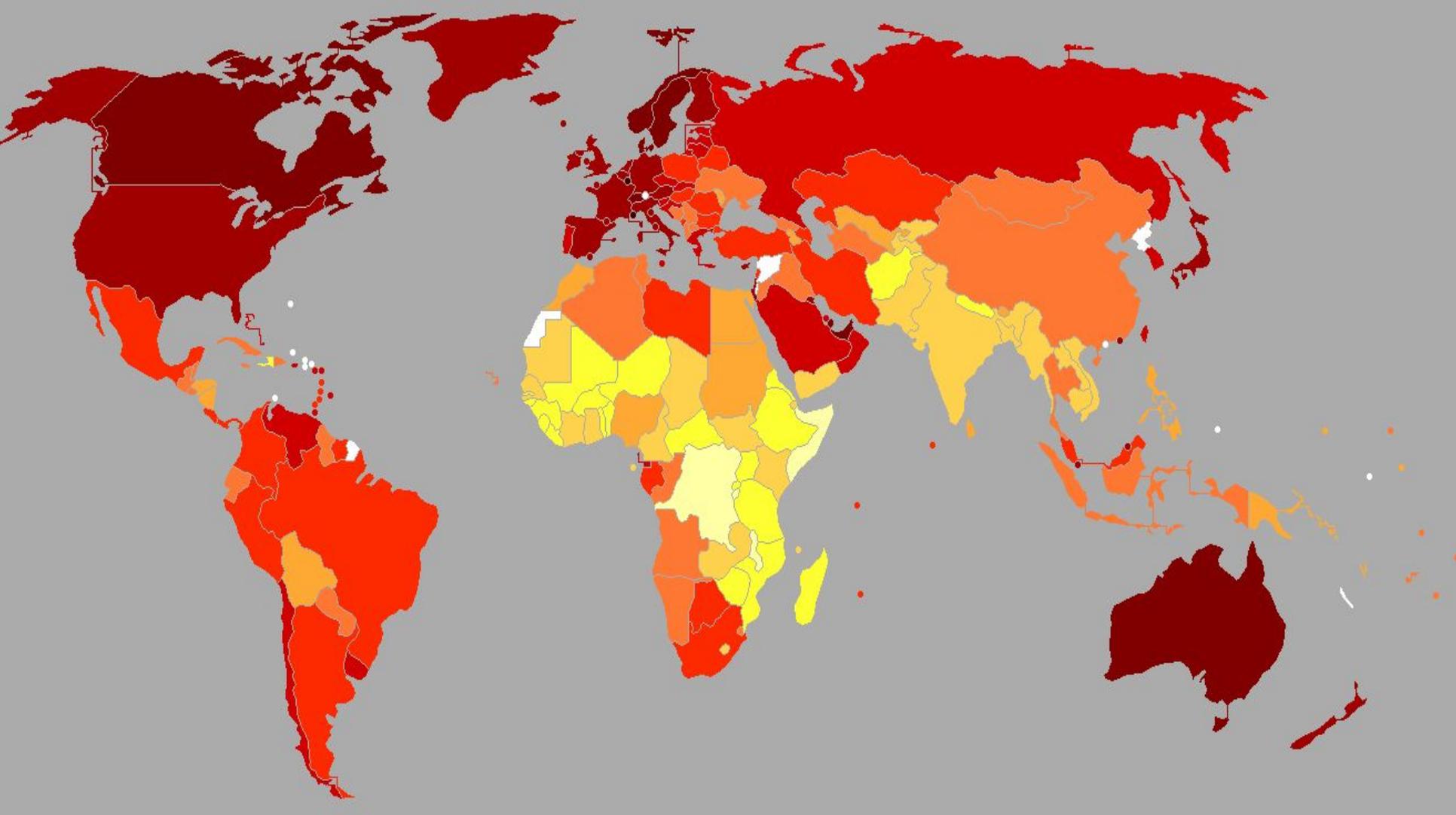
Страны по ВВП в миллиардах долларов США (по классификации МВФ)

№	Страна	2012	2013	2014
1	КНР	14790	16173	17617
2	США	16163	16768	17419
3	Индия	6253	6784	7376
4	Япония	4343	4685	4751
5	Германия	3549	3610	3722
6	Россия	3396	3492	3565
7	Бразилия	3081	3212	3264
8	Индонезия	2344	2511	2676
9	Франция	2490	2535	2581
10	Великобритания	2374	2450	2549

Список стран по ВВП на душу населения (МВФ)

№	Страна	2012	2013	2014
1	Катар	150191	145539	143427
2	Люксембург	89499	90298	92049
3	Сингапур	76988	80295	82762
4	Бруней	75220	73823	73233
5	Кувейт	70888	71029	71020
6	Норвегия	64600	65295	66937
7	ОАЭ	60951	63181	64479
8	Сан-Марино	62675	60358	60664
9	Швейцария	55517	56839	58087
10	США	51409	52939	54597

49	Россия	23700	24298	24805
89	КНР	10923	11886	12880



Страны мира по ВВП (номинал) на душу населения ([МВФ](#), 2012)

Свыше \$102400	\$12800–25600	\$1600–3200	Ниже \$400
\$51200–102400	\$6400–12800	\$800–1600	Нет данных
\$25600–51200	\$3200–6400	\$400–800	

- ▣ **Валовой национальный доход (ВНД) / Gross National Income (GNI)** — это совокупная ценность всех товаров и услуг, произведенных в течение года на территории государства (**то есть валовой внутренний продукт ВВП + доходы, полученные гражданами страны из-за рубежа - доходы, вывезенные из страны иностранцами**).

- ВНД страны может быть существенно меньше, чем ВВП, если значительная часть получаемых в стране доходов вывозится из нее иностранными компаниями или гражданами.
 - Наоборот, если граждане данной страны владеют большим количеством ценных бумаг иностранных компаний или правительств и получают по ним доходы, то ВНД окажется больше, чем ВВП.
 - Однако для большинства стран мира показатели ВВП и ВНД различаются незначительно и зачастую считаются взаимозаменяемыми.
- 

- Валовой национальный доход на душу населения — это ВНД, деленный на среднегодовую численность населения страны.
- Этот показатель дает представление о количестве произведенных товаров и услуг, приходящихся в среднем на одного жителя государства, или, иными словами, о том, сколько получил бы каждый житель страны, если бы весь годовой национальный доход был распределен между всеми гражданами страны поровну.
- **ВНД на душу населения также называют «доход на душу населения» или «душевой доход».**
- **Индекс ВНД на душу населения является одним из базовых в международной статистике.**

Этот показатель часто понимается как индекс уровня жизни или благосостояния в государстве или регионе, однако он является лишь приблизительной мерой благосостояния населения той или иной страны, так как он не учитывает ряд важных факторов, в частности:

1. Не показывает, насколько равномерно или неравномерно распределяются доходы между гражданами страны (например, в странах с одинаковым ВНД на душу населения может наблюдаться существенная разница, например, в доле среднего класса или в доле малоимущих, так как в реальности большая часть национального дохода может быть сконцентрирована в руках узкой группы населения).

2. Не учитывает ущерб, наносимый производством природным ресурсам и окружающей среде.

3. Не учитывает неоплачиваемую работу, выполняемую в домашнем хозяйстве или на общественных началах, а также все производство в теневой экономике, которое может достигать весьма значительных объемов.

4. Придает равное значение как полезным, так и вредным для общества продуктам (например, некоторые лекарства, сигареты, оружие и так далее), игнорируя в то же время ценность, которую имеет для человека свободное время или свобода.



В методологии Всемирного банка, который ежегодно рассчитывает показатели национального дохода на душу населения в странах мира, все государства и территории классифицируются тремя категориями:

1. Страны с высоким уровнем дохода на душу населения (от \$ 12,616 и выше).

2. Страны со средним уровнем дохода на душу населения (от \$ 1,036 до \$ 12,615).

3. Страны с низким уровнем дохода на душу населения (от \$ 1,035 и ниже).

РЕЙТИНГ СТРАН И ТЕРРИТОРИЙ ПО РАЗМЕРУ ВАЛОВОГО НАЦИОНАЛЬНОГО ДОХОДА НА ДУШУ НАСЕЛЕНИЯ

World Development Indicators: Gross National Income per Capita 2014.

МЕСТО	ЭКОНОМИКА	ДОХОД (\$)
1	Катар	128 530
2	Макао	112 230
3	Кувейт	84 800
4	Сингапур	76 860
5	Бермуды	66 430
6	Норвегия	66 520
7	Объединённые Арабские Эмираты	59 890
8	Швейцария	59 210
9	Люксембург	57 420
10	Гонконг	54 270
11	Соединённые Штаты Америки	53 750
12	Саудовская Аравия	53 640
13	Оман	52 780
14	Швеция	46 680
15	Нидерланды	46 400
16	Германия	45 620
17	Австрия	45 450
18	Дания	44 950
19	Канада	42 610
20	Австралия	42 450
47	Россия	23 190

Индексу развития человеческого потенциала

Индекс развития человеческого потенциала (ИРЧП)

является комплексным сравнительным показателем ожидаемой продолжительности жизни, грамотности, образования и уровня жизни для стран во всём мире.

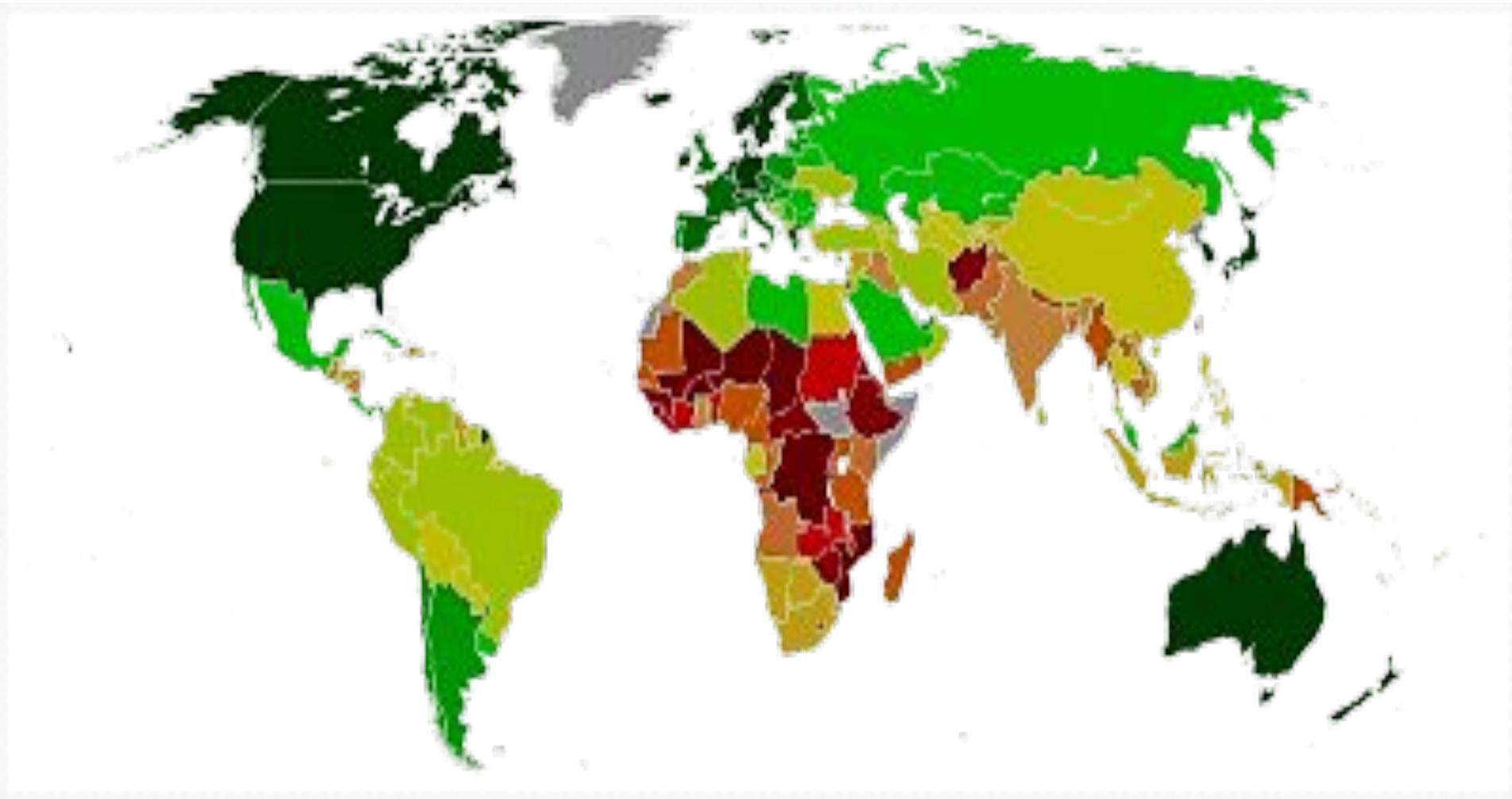
Этот индекс используется для выявления отличий между развитыми, развивающимися и недостаточно развитыми странами, а также для оценки воздействия экономической политики на качество жизни.

Индекс был разработан в 1990 году пакистанским экономистом Махбубом уль-Хаком и индийским экономистом Амартьей Сеном. В 2010 году технология расчёта индекса была несколько изменена.

Страны делятся на четыре большие категории исходя из их ИРЧП: очень высокий, высокий, средний и низкий уровень развития человеческого потенциала.

Очень высокий ИРЧП

Место		Страна	ИРЧП	
в 2013	Изм. к 2012		Индекс 2013	Изм. к 2012
1	—	 Норвегия	0,955	▲ 0,003
2	—	 Австралия	0,938	▲ 0,003
3	▲ (1)	 США	0,937	▲ 0,003
4	▼ (1)	 Нидерланды	0,921	▲ 0,002
5	▲ (3)	 Германия	0,920	▲ 0,004
6	▼ (1)	 Новая Зеландия	0,919	▲ 0,002
7	▼ (2)	 Ирландия	0,916	—
7	▲ (3)	 Швеция	0,916	▲ 0,003
9	▲ (2)	 Швейцария	0,913	▲ 0,001
10	▲ (2)	 Япония	0,912	▲ 0,003
11	▼ (6)	 Канада	0,911	▲ 0,002
12	▲ (3)	 Республика Корея	0,909	▲ 0,004
13	—	 Гонконг	0,906	▲ 0,006
14	—	 Исландия	0,906	▲ 0,005
15	▲ (1)	 Дания	0,901	▲ 0,002
16	▲ (1)	 Израиль	0,900	▲ 0,004
17	▲ (1)	 Бельгия	0,897	▲ 0,001
18	▲ (1)	 Австрия	0,895	▲ 0,003
19	▲ (8)	 Сингапур	0,895	▲ 0,003
20	—	 Франция	0,893	▲ 0,002
21	▲ (1)	 Финляндия	0,892	▲ 0,002
22	▼ (1)	 Словения	0,892	—
23	—	 Испания	0,885	▲ 0,001
24	▼ (16)	 Лихтенштейн	0,883	▲ 0,001
		55	Россия	0,788



Карта мира по ИРЧП, 2013.

	0,900 и выше		0,650–0,699		0,400–0,449
	0,850–0,899		0,600–0,649		0,350–0,399
	0,800–0,849		0,550–0,599		0,300–0,349
	0,750–0,799		0,500–0,549		ниже 0,300
	0,700–0,749		0,450–0,499		Нет данных

РЕЙТИНГ ГЛОБАЛЬНОЙ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ 2014–2015

World Economic Forum, 2014. The Global Competitiveness Report 2014–2015.

РЕЙТИНГ	ЭКОНОМИКА	ИНДЕКС
1	<u>Швейцария</u>	5.7
2	<u>Сингапур</u>	5.6
3	<u>Соединённые Штаты Америки</u>	5.5
4	<u>Финляндия</u>	5.5
5	<u>Германия</u>	5.5
6	<u>Япония</u>	5.5
7	<u>Гонконг</u>	5.5
8	<u>Нидерланды</u>	5.5
9	<u>Великобритания</u>	5.4
10	<u>Швеция</u>	5.4
11	<u>Норвегия</u>	5.4
12	<u>Объединённые Арабские Эмираты</u>	5.3
13	<u>Дания</u>	5.3
14	<u>Тайвань</u>	5.3
15	<u>Канада</u>	5.2
16	<u>Катар</u>	5.2
17	<u>Новая Зеландия</u>	5.2
18	<u>Бельгия</u>	5.2
19	<u>Люксембург</u>	5.2
20	<u>Малайзия</u>	5.2

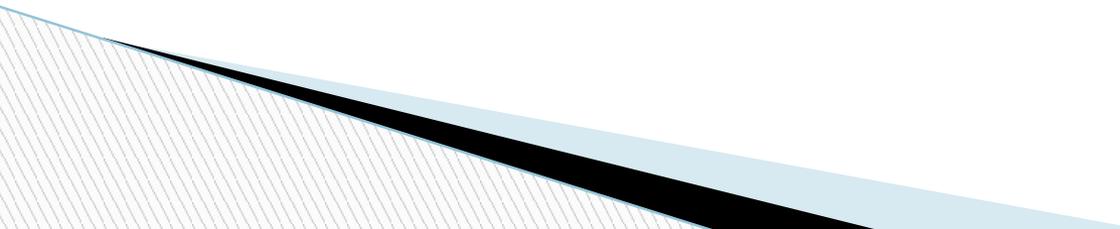
53

Россия

4.4

Промышленно развитые страны с рыночной экономикой.

- 25 государств.
- проживает 1,2 млрд. человек (23% всего населения мира).
- около 70% мирового ВВП,
- 70-75% мирового промышленного производства.
- ВВП на душу населения колеблется от 10 до 25 тыс. долл.
- 70% мирового внешнеторгового оборота.

- Промышленно развитые страны – главный производитель промышленной и сельскохозяйственной продукции, несмотря на наметившуюся тенденцию к некоторому снижению их доли в мировом производстве.
 - В промышленно развитых странах происходит падение роли «нижних» этажей индустрии (традиционно добывающие отрасли) и одновременно наращивание производства в «верхних этажах» за счет развития отраслей высоких технологий.
 - Передача «низкоквалифицированных» производств в развивающиеся страны и сохранение у себя только верхней части производственного комплекса является своего рода инструментом конкурентной борьбы со странами с низким уровнем заработной платы, с импортом дешевых изделий из стран «новой индустриализации».
 - Развитые государства - экспортеры не только промышленной продукции, но и капитала.
- 

- Одна из главных особенностей развитых стран – относительно равномерное распределение доходов, а также относительно равномерное хозяйственное освоение территории.
- Для них свойственна социальная ориентированность экономики, в частности поддержка малообеспеченных слоев населения (пенсионеров, студентов, инвалидов и т. п.).
- Большие капиталовложения в науку (2-3% ВВП) и внедрение ее достижений в производство определяют высокий интеллектуальный уровень труда.
- Гуманизация экономики развитых стран означает высокий процент расходов на медицину, образование, культуру. Значительны также и расходы на охрану окружающей среды (3-4% ВВП), что подтверждает высокий уровень экологизации экономики.

По роли в мировой политике и экономике эти страны можно подразделить на три группы.

- ▣ **Первую** образуют **семерка главных стран**: США, Япония, Германия, Франция, Великобритания, Италия и Канада.

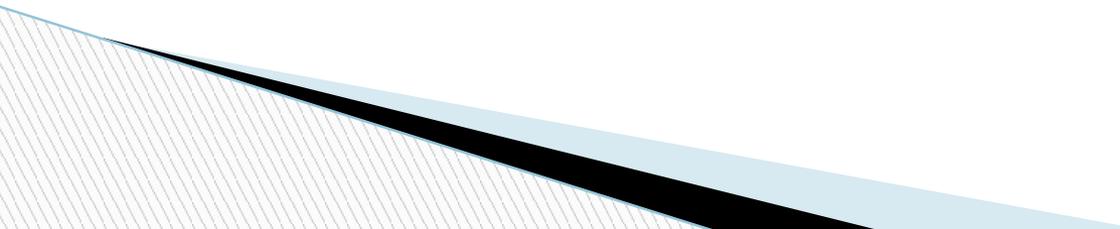
Их лидерство определяется важной ролью в мировой политике и экономике, высоким уровнем производительности труда, неоспоримыми успехами в развитии науки и техники. Часть этих стран были метрополиями крупных колониальных империй и извлекали из них немалые прибыли.

- ▣ **Вторую** группу (14 стран) образуют небольшие по размеру государства, характеризующиеся высоким уровнем социально-экономического развития (Австрия, Бельгия, Дания, Нидерланды, Швеция и др.).

Они нередко выступают в качестве связующего звена в экономических и политических взаимоотношениях стран первой группы. Отдельные страны этой группы занимают весьма заметные позиции в мировой торговле и политике.

- ▣ **В третью** группу входят Страны «переселенческого капитализма» (Австралия, ЮАР, Израиль).

▣ **Развивающиеся страны**

- ▣ Большинство стран Азии, Африки и Латинской Америки – развивающиеся страны, или страны третьего мира. Они представляют собой особую группу государств, отличающихся своеобразием исторического развития, социально-экономической и политической спецификой.
 - ▣ Им свойственны аграрная минерально-сырьевая специализация экономики и соответственно слабое развитие обрабатывающей промышленности, узость внутреннего рынка, подчиненное место в системе мирового хозяйства.
 - ▣ При типологии важно учитывать уровень развития и структуру производительных сил государств и те черты социально-экономической действительности, которые наиболее точно отражают и сегодняшнее положение, и ближайшие перспективы стран.
- 

Выделяют пять групп развивающихся стран.

- ▣ **Первая группа** - наиболее развитые страны Латинской Америки (Аргентина, Бразилия, Венесуэла, Мексика, Уругвай и др.), а также некоторые из «новых индустриальных стран» Азии (Сингапур, Южная Корея, Тайвань, Гонконг).
- ▣ **Вторая группу** - нефтеэкспортирующие страны, обладающие уникальными ресурсами (Катар, Кувейт, Бахрейн, Саудовская Аравия, Ливия, ОАЭ, Ирак и др.). Их характерные признаки: высокий доход на душу населения, солидный природно-ресурсный потенциал развития, важная роль на рынке энергетического сырья и финансовых средств, выгодное экономико-географическое положение. Соотношение между доходами от нефти и численностью населения создает специфические условия, позволяющие накапливать гигантские богатства.
- ▣ **Третья группа**, наиболее многочисленная, объединяет страны со средним для освободившихся стран уровнем общеэкономического развития, средним размером ВВП на душу населения (около 1 тыс. долл.). Сюда входят Колумбия, Гватемала, Парагвай, Тунис и др.

- ▣ **В четвертую группу** стоит выделить Индию, Пакистан и Индонезию – страны с огромными территориями и населением, природно-ресурсным потенциалом и возможностями экономического развития. Эти государства заняли видное место в системе международных экономических связей, вызвали мощный приток внешних ресурсов в виде вложений иностранного капитала. Но низкие величины производства и потребления на душу населения (ВВП на душу населения – около 300 долл.) заметно тормозят их социально-экономическое развитие.
- ▣ **Пятая группа** – наименее развитые страны мира (Афганистан, Бангладеш, Бенин, Сомали, Чад и др.). Некоторые из них не имеют выхода к морю и слабо связаны с внешним миром. В этих странах чрезвычайно низкий доход на душу населения (например, в Эфиопии – 120 долл.), повсеместно преобладают доиндустриальные формы труда, а в экономике господствующие позиции занимает сельское хозяйство. Именно эти страны составляют основу утвержденного ООН списка наименее развитых стран.

- ▣ Страны с переходной экономикой, представлены в основном государствами Восточной Европы и СНГ, находятся на пути развития новых форм хозяйствования.

Определяющие факторы развития современной мировой экономики

Научно-технический прогресс – непрерывный процесс открытия и применения новых знаний в хозяйственной деятельности, позволяющий при наименьших затратах соединить имеющиеся ресурсы для выпуска высококачественных конечных продуктов

Интернационализация хозяйственной жизни – процесс развития устойчивых экономических взаимосвязей между странами и выход воспроизводства за национальные границы

Транснационализация – процесс расширения и укрепления деятельности ТНК, которые национальны по формированию капитала и интернациональны по его функционированию и контролю

**Факторы
развития
мировой
экономики**

Глобализация мировой экономики – процесс усиления взаимозависимости субъектов хозяйствования (субъектов мировой экономики) до такой степени, когда действия одного из них затрагивают интересы всех (многих) других (принимают глобальный характер)

Глобальные проблемы человечества (экономические аспекты) – это проблемы, касающиеся всех стран мира и требующие своего разрешения, что возможно только в результате совместных усилий мирового сообщества (войны, экология, обеспеченность продовольствием, освоение космоса и Мирового океана, здравоохранение, демография и др.)

Экономическая интеграция – комплекс форм сотрудничества стран в различных сферах деятельности, которое характеризуется глубоким проникновением экономики страны-экспортера в экономику страны-импортера и приводит к долгосрочной технической, технологической и экономической взаимозависимости стран

Экспортная квота - установленный объем производства и поставок на экспорт определенных товаров.

Экспортные квоты вводятся в странах, экономика которых зависит от экспорта конкретных видов сырья, как средство стабилизации цен.

При добровольном ограничении экспорта экспортные квоты устанавливаются международными торговыми соглашениями и двусторонними договоренностями.

$$\mathcal{E}_{KB} = \frac{\mathcal{E}}{ВВП} \times 100\%$$

Внешнеторговая квота -это комплексный показатель «открытости» развития экономики. ВТК - внешнеторговая квота, ВТО - объем внешнеторгового оборота.

Отношение ВТО / ВВП показывает, насколько внешнеэкономические связи данной страны стимулируют ее общий экономический рост.

Как правило, внешнеторговый оборот оказывает стимулирующее воздействие на хозяйство, когда он достигает уровня около 25% от ВВП

$$ВТ_{КВ} = \frac{ВТО}{ВВП} \times 100\%$$

Импортная квота — нетарифные количественные (стоимостной или натуральной) способы ограничения ввоза определенных товаров в страну. А также — экономический показатель, характеризующий значимость импорта для национального хозяйства в целом, а также для отдельных отраслей и производств, по различным видам продукции.

$$I_{\text{КВ}} = \frac{I}{\text{ВВП}} \times 100\%$$