

Тема 5

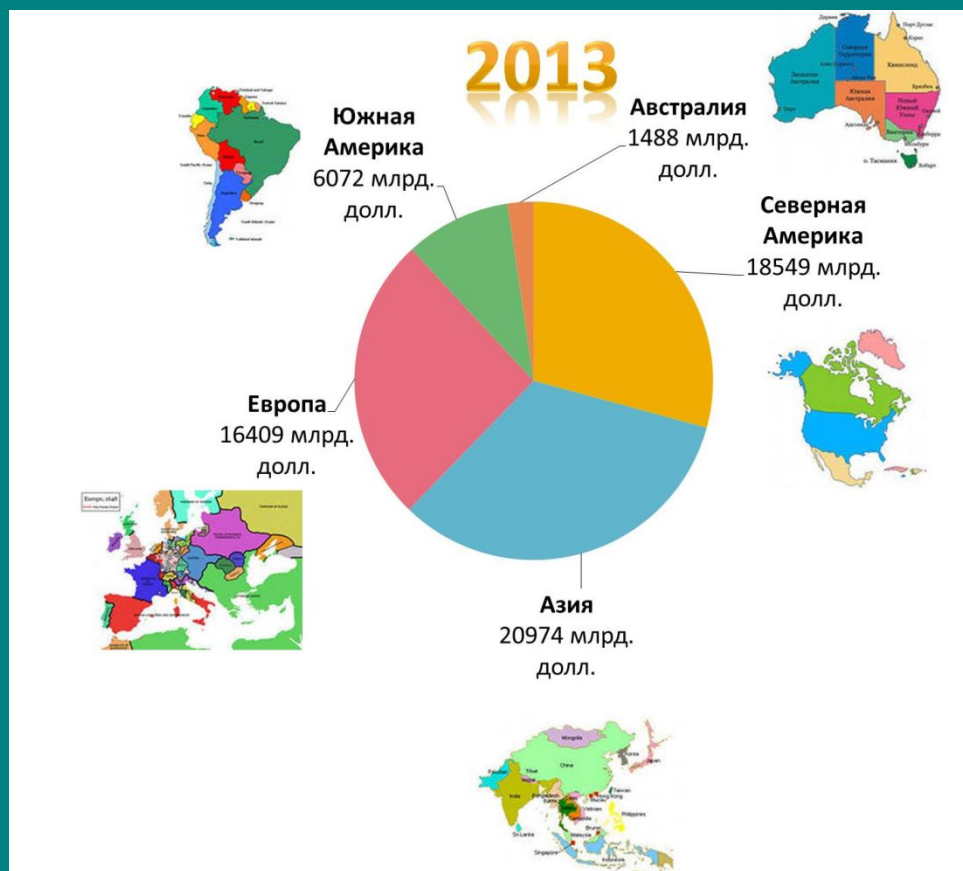
Региональные организации

Основные вопросы лекции

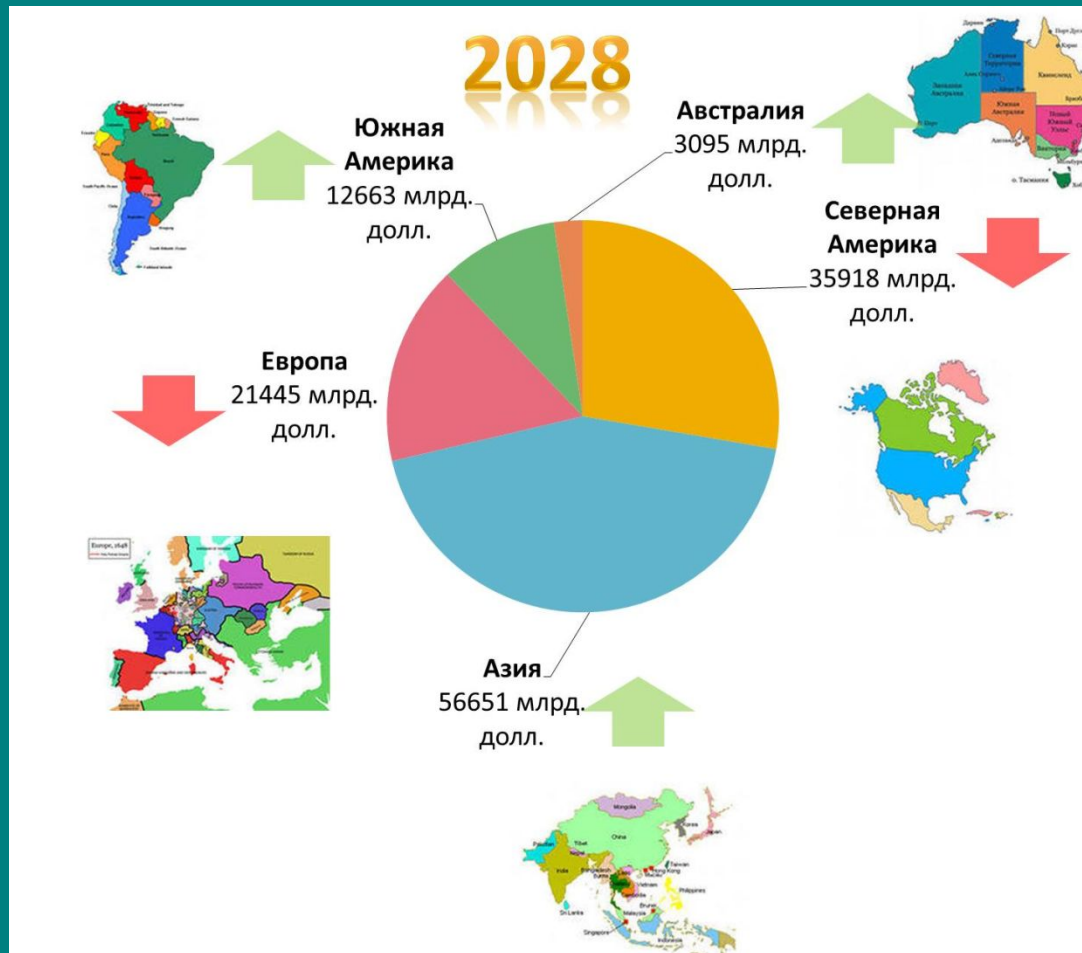
- 1. Основные центры региональной интеграции в современных международных отношениях
- 2. Виды региональных организаций
- 3. Особенности деятельности региональных организаций в АТР
- 4. Особенности деятельности региональных организаций в Латинской Америке
- 5. Особенности деятельности региональных организаций в Африке
- 6. Параметры сравнения Европейского Союза и региональных организаций

Мировой ВВП

(Ист. Centre for Economics and Business Research, UK)



Мировой ВВП



Основные прогнозы (1)

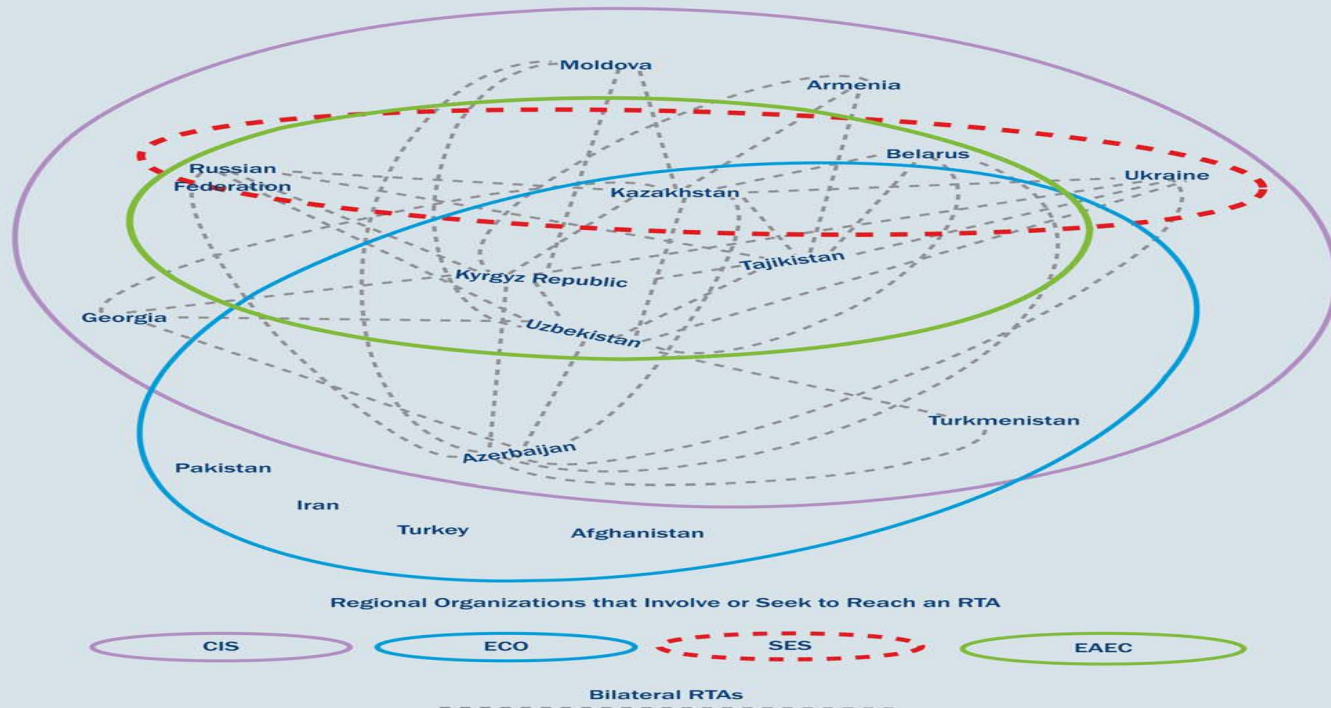
- К 2028 году Китай обгонит США и станет крупнейшей экономикой в мире, но это произойдет не ранее 2022 года. Как отмечают эксперты, это произойдет потому, что США по-прежнему будет наращивать экономику, а темпы роста Китайской экономики уменьшатся.
- К 2028 году Индия станет третьей по величине экономикой мира, обогнав при этом Японию ВВП Индии превысит \$ 6,5 трлн., тогда как объем японской экономики, которая займет четвертое место в рейтинге, составит \$ 6,4 трлн.
- Бразилия обгонит Великобританию и Германию и станет 5-й по величине экономикой мира. Германия и Великобритания к 2028 году займут шестое и седьмое место в рейтинге. При этом Великобритания к 2030 году обгонит Германию и станет крупнейшей экономикой Европы. Согласно прогнозу, к 2028 году ВВП Великобритании вырастет до \$ 4,3 трлн., а экономика Германии — до \$ 4,4 трлн. Каких объемов достигнут ВВП обеих стран в 2030 году, когда они поменяются местами в рейтинге, не уточняется.

Основные прогнозы (2)

- Россия к 2028 году останется на восьмом месте в рейтинге крупнейших экономик с ВВП в размере \$ 4,1 трлн. В 2018 году стране удастся подняться на шестое место, но затем Россия снова опустится на восьмую строчку, которую она занимает и сейчас.
- Экономика Турции к 2028 году может стать одной из крупнейших в Европе с показателем ВВП \$ 3,4 трлн., обогнав Францию и Италию.
- В долгосрочной перспективе Нигерия, Египет, Ирак и Филиппины могут войти в ТОП–30 крупнейших экономик мира.

“Spaghetti Bowl” – региональные организации в Центральной Азии

Figure 4.1 The “Spaghetti Bowl” of Regional Trade Agreements Involving Central Asian Republics
(As of 31 January 2006)

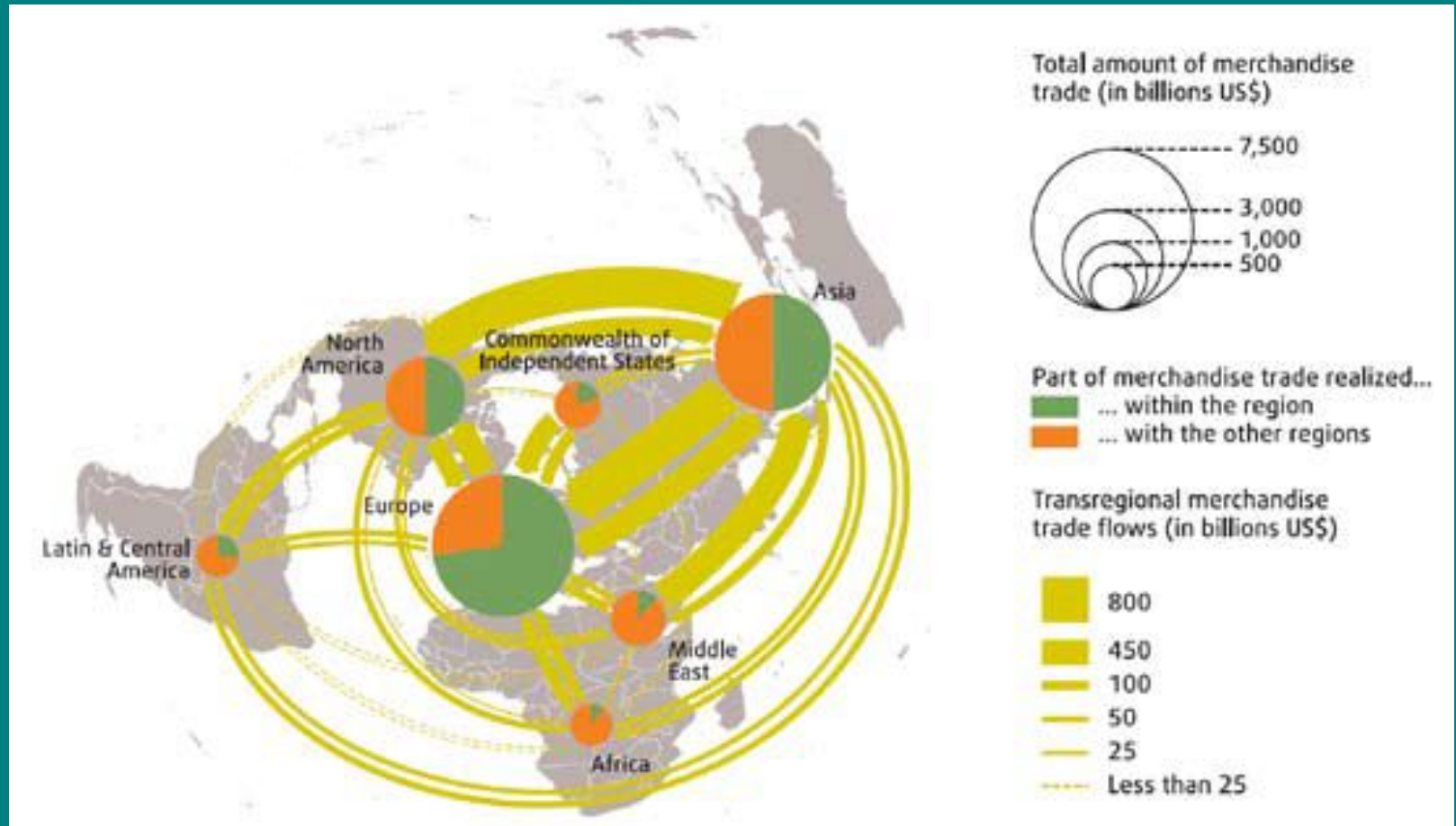


Note: In August 2005, Turkmenistan downgraded its membership in the CIS to the status of an “associated member.”

- CIS – Commonwealth of Independent States
- EAEC – Eurasian Economic Community
- ECO – Economic Cooperation Organization
- RTAs – regional trade agreements
- SES – Single Economic Space

Source: Information gathered by the authors.

<http://www.brookings.edu/~media/research/files/papers/2012/10/regional%20integration%20and%20cooperation%20linn/10%20regional%20integration%20and%20cooperation%20linn.pdf>



1. Основные центры региональной интеграции в современных международных отношениях

1. Среди основных тенденций развития мирового хозяйства можно выделить два

основных направления: с одной стороны - развитие глобализации, с другой - стремление к региональной интеграции.

2. Интеграция стран представляет собой систему отношений - экономических, политических и других, обусловленных единством их интересов. Интеграция стран возможна в любой сфере сотрудничества и может происходить на основе двусторонних или многосторонних соглашений.

3. Процессы активизируются в результате интенсивных торгово-экономических отношений между определенными странами, при этом динамика этих процессов значительно опережает взаимодействия с другими странами. Эта тенденция объективно способствует расширению каналов политических коммуникаций между субъектами объединения и подталкивает к интеграционным инициативам в политической сфере.

1. Основные центры региональной интеграции в современных международных отношениях (2)

4. Региональные объединения возникают в результате политических усилий, которые могут не всегда опираться и учитывать географические или исторические особенности.
5. Интеграционные объединения создавались не только в регионах с высоко- и среднеразвитым индустриальным хозяйством (каковыми являлись Северо-американская ассоциация свободной торговли (НАФТА), Азиатско-тихоокеанская экономическая кооперация (АТЭК), Ассоциация стран Юго-восточной Азии (АСЕАН), Латиноамериканская интеграционная ассоциация (ЛАИА), Центральноамериканский общий рынок (ЦАОР), но и в самых отсталых регионах мира (Экономическое сообщество западно-африканских государств (ЭКОВАС), Южноафриканская конференция развития и координации (ЮАКРК), Восточно-африканское экономическое сообщество (ВАЭС), Карибский общий рынок (КОР) и множество других).

Периоды в образовании региональных организаций

- 1. В развитии региональных интеграционных процессов можно выделить следующие периоды:
- 1) 1950 – 1970-е годы: 1950, 1957 – договор о Европейском экономическом сообществе, Римские договора
- Первые объединения появились в 1950-1970 гг. 1957 г. – ЕЭС (Римский договор), 1960 г. – Ассоциация свободной торговли стран Северной Европы, 1977 г. – Ассоциация государств Юго-Восточной Азии (АСЕАН). При этом заключаемые соглашения различались по поставленным целям и реализуемым задачам. Дальше всех в развитии процессов интеграции пошел Европейский Союз (ЕС).
- 2) 1980-1990-е годы. В этот период были созданы Общий рынок стран Южного конуса (МЕРКОСУР), объединяющий страны Латинской Америки (1991 г.), и Североамериканской ассоциации зоны свободной торговли (НАФТА) (1992 г.); региональная интеграция на постсоветском пространстве
- Тенденция: Если соглашения, относящиеся к первому периоду, в целом носят узкую, специализированную экономическую направленность, то для второго периода характерны более широкие цели и задачи, различные задачи в углублении интеграции, заключаются преимущественно между разными по уровню развития странами.
- **«Эффект домино»**

Факторы, способствующие региональной интеграции

- преимущественно политические, стремление найти, в первую очередь, общие геополитические, исторические, культурные основы;
- экономические факторы играли также важную роль, однако, многие развивающиеся и неразвитые страны имеют часто однородную экономическую специализацию.

Региональные организации и развивающийся мир – эффективность организаций?

- Развивающийся мир не представляет собой единой системы, является фрагментированным, особо проявляются социально-экономические проблемы
- уровень политической стабильности не является высоким
-
- страны оказались неспособными создать эффективные экономические системы, что предопределило частую смену и /или неустойчивость политических режимов этих стран
- Межгосударственная интеграция в рамках региональных объединений являлась достижением политической воли руководителей стран и представлялась одним из средств разрешения экономических и политических проблем, достижения определенного веса и возможностей представления своих интересов на мировой арене.
- Большинство региональных объединений между развивающимися и неразвитыми странами являются неэффективными, что может быть объяснено также и следующими причинами:
 - неготовность к «потери» части традиционных полномочий государства,
 - необходимости достижения компромиссных решений,
 - наличием ряда межгосударственных проблем, например, территориальных, этнических, общими мировыми и региональными экономическими и политическими кризисами.

Факторы, препятствующие региональной интеграции

- интегрирующиеся страны слабо дополняют экономики друг друга, что сдерживает процесс интеграции;
- не развита инфраструктура;
- различия уровней и потенциалов развития;
- политическая нестабильность.

ВЫВОДЫ

- Процессы наднационального регионализма и глобализации в 1990-х годах проявляются в деятельности крупнейших региональных группировок, а именно Европейского союза (ЕС), Ассоциации государств Юго-Восточной Азии (АСЕАН), Азиатско-Тихоокеанского экономического сотрудничества (АПЕК), Североамериканской ассоциации зоны свободной торговли (НАФТА), Общий рынок стран Южного конуса (МЕРКОСУР), взаимодействие которых существенно меняет состояние экономического развития в современном мире
- Регионализация мировых экономических и политических процессов создает предпосылки более эффективного включения стран в мировые процессы, вырабатываются условия использования выгод мирового разделения труда, развитие специализации и торговли, расширения рынка, дополнительных выгод от усиления конкуренции. Особое значение экономической кооперации состоит в появлении обязательного стремления к политической кооперации между соседствующими государствами, тем самым уменьшая возможность конфликтов, способствует усилению политического влияния в мировой политике.

2. Виды региональных организаций (1)

Этап интеграции	Характеристика
<p style="text-align: center;">Зона свободной торговли</p>	<p>Форма соглашения, когда участники договариваются о снятии таможенных тарифов и квот в отношении друг друга. При этом в отношении третьих стран - у каждого своя политика. Этот тип соглашения касается в основном товаров (ЕФТА и НАФТА)</p>
<p style="text-align: center;">Таможенный союз</p>	<p>Зона свободной торговли + единая таможенная политика по отношению к третьим странам.</p>
<p style="text-align: center;">Общий рынок</p>	<p>Углубление таможенного союза + свободное движение факторов производства (товаров и услуг, людей и капиталов)</p>
<p style="text-align: center;">Экономический союз</p>	<p>Общий рынок с гармонизацией национальных экономических политик для устранения дискриминации, обусловленной их несоответствием. Проводится согласованная (или даже единая) экономическая политика. Создаются межгосударственные (надгосударственные) органы. Идут крупные экономические преобразования во всех странах-участницах.</p>
<p style="text-align: center;">Экономический и валютный союз</p>	<p>Экономический союз – общий рынок + экономическая координация Валютный союз = постоянная часть + общая валюта, далее единая Страны соглашаются на потерю их суверенитета в том, что касается экономической политики (случай валютной политики с созданием единой валюты (евро) в рамках ЕС)</p>
<p style="text-align: center;">Полная экономическая интеграция</p>	<p>Единая экономическая политика и, как следствие, унификация законодательной базы. Условиями являются:</p> <ul style="list-style-type: none">• общая налоговая система;• наличие единых стандартов;• единое трудовое законодательство и т.д.

Виды региональных организаций

(2)

- Формирование и развитие Европейского сообщества послужила своеобразным толчком к увеличению количества региональных организаций и объединений в мире:
- между развивающимися странами (Общего рынка стран Южного конуса, МЕРКОСУР), Азиатско-тихоокеанская экономическая кооперация (АТЭК), Ассоциация стран Юго-восточной Азии (АСЕАН), Латиноамериканская интеграционная ассоциация (ЛАИА), Центральноамериканский общий рынок (ЦАОР) и др.),
- между развитыми и развивающимися странами (НАФТА),
- между неразвитыми странами (Экономическое сообщество западно-африканских государств (ЭКОВАС), Южноафриканская конференция развития и координации (ЮАКРК), Восточно-африканское экономическое сообщество (ВАЭС), Карибский общий рынок (КАРИКОМ) и множество других).
- между развитыми странами (ЕС).

Типология региональных организаций

- Цель деятельности
 - Региональная интеграция
 - Другие
- Членство
- По видам деятельности
 - Безопасность
 - Политическое сот.-во
 - Торговля
 - Инфраструктура
 - Социально-экономическое
- Форма организации
 - Формальная, на основе Устава
 - Неформальная
 - Финансовые институты
 - Саммиты, уровень министров или высших должностных лиц
- Функции
 - Консультативная
 - Регуляторная
 - Финансирование
 - Арбитраж

Региональные организации ЦА

Table 1: Key Dimensions of Regional Organizations Involving Central Asian Countries

	Integrat- ion	Secur- ity	Trade	Finance	Infra- struct- ure	Socio- economic	Form of organizat- ion	Level	Modality	Arbitr./ Enforce- ment	Members, Particip- ants
CAREC	✓		✓		✓	(✓)	Informal	Ministerial	Advisory/ financing/ regulatory		8 regional countries, 6 multilat. institns.
SCO	(✓)	✓	(✓)		(✓)	(✓)	Treaty	Summit	Adv./reg.)		6 regional countries
EurasEC	✓		✓		✓		Treaty	Summit	Adv./reg.	(✓?)	6 regional countries
EDB	(✓)			✓	✓		Treaty	Senior Off.	Financing		2 regional countries
ECO	✓		✓		(✓)		Treaty	Ministerial	Adv./reg.		10 region. countries
SPECA	✓		✓		✓	✓	Informal	Senior Off.	Adv./reg./fin.)		5 regional countries, 2 UN agencies

Другие региональные организации

Table 2: Key Dimensions of Regional Organizations in Other Regions

	Integra- tion	Secur- ity	Trade	Finance	Infra- struct.	Socio- economic	Form of Organiz.	Level	Modality	Enforce- ment	Members, particip- ants
GMS	✓		✓		✓	(✓)	Informal	Summit/ Ministerial	Adv./fin./reg.		6 regional countries, ADB
MRC	✓				Water	Environm.	Informal	Senior Off.	Adv./fin./reg.		4 regional countries
ASEAN	✓	(✓)	✓	✓	✓	(✓)	Treaty	Summit	Adv./reg.		10 reg. countries
EU	✓	✓	✓	✓	✓	✓	Treaty	Summit	Adv./fin./reg.	✓	27 region. countries
Stab. Pact	✓		✓		✓	✓	Informal	Ministerial	Adv./fin./reg.		9 regional countries, 31 countr./ intern. orgs
IRSA	✓				✓		Informal	Senior Off.	Adv./fin.		12 regional countries
MERCO SUR	✓		✓				Treaty	Ministerial	Adv./fin./reg.		4 full , 6 assoc. reg. countries
CAF	✓				✓		Treaty	Senior Off.	Financing		16 reg., 1 non-reg. countries

Особенности в деятельности региональных организаций

- *Региональное сотрудничество всегда сложное, имплементация принятых решений слабая*
- *Развитие эффективного регионального сотрудничества всегда требует длительного времени; всегда необходимо подчеркивать гибкость механизмов принятия решений и имплементации*
- *Успешное региональное сотрудничество требует наличие лидера*

Особенности в деятельности региональных организаций (2)

- *Членство в региональных организациях – всегда общая «география» и общие региональные интересы*
- *Эффект “spaghetti bowl” - нужно избегать, если возможно.*
- *Должно быть финансирование для реализации региональных проектов*

Особенности в деятельности региональных организаций (3)

- *Торговля и транспорт – хорошие области для сотрудничества*
- *Энергетика и водные ресурсы – области, в которых прогресс достигается сложно*
- *Внешние акторы должны оказывать всяческое содействие*

3. Особенности деятельности региональных организаций в АТР

- 1980-е годы - рост числа региональных соглашений.
- Концепция создания интеграционной группировки - 1965 год;
- практическая реализация - конец 1980-х.
- Центробежные факторы (влиявшие на замедление интеграционных процессов):
- Страны значительно дифференцированы в экономическом, культурологическом и политическом плане (как ни в одном другом регионе мира).
- разрыв среднегодовых доходов - 1/136 (Вьетнам/Япония)
- Фактор географической близости: расстояние от 7 миль до 5000
- Исторически страны АТР стремились сохранить взаимоотношения со странами вне региона, что связано с их колониальной зависимостью в прошлом от европейских стран + с географической направленностью экспорта на рынок США.

Основные региональные организации АТР

«Международный» уровень

Ассоциация государств Юго-Восточной Азии (АСЕАН) (Association of Southeast Asian Nations (ASEAN))

Экономическая и социальная комиссия ООН для Азии и Тихого океана (ЭСКАТО) (Economic and Social Commission for Asia and the Pacific (ESCAP))

Экономическая и социальная комиссия ООН для Западной Азии (ЭСКЗА) (Economic and Social Commission for Western Asia (ESCWA))

Азиатско-тихоокеанское экономическое сотрудничество (АПЕК) (Asia Pacific Economic Cooperation (APEC))

Региональный уровень

- АСЕАН - Группа Меконг (ASEAN--Mekong Basin Development Group (Mekong Group))
- Австралийская группа (Australia Group)
- Восточно-азиатское экономическое совещание (ВАЭС) (Eastern Asia Economic Conference)
- Южно-Азиатская Ассоциация региональной кооперации (South Asian Association for Regional Cooperation (SAARC))
- Южно-Тихоокеанская Комиссия (South Pacific Commission (SPC))
- Южно-Тихоокеанский Форум (South Pacific Forum (SPF))
- Южно-Тихоокеанское Соглашение по региональной торговле и экономической кооперации (South Pacific Regional Trade and Economic Cooperation Agreement (Sparteca))
- Тихоокеанский экономический Совет (ТЭС) (Pasific Economic Council)
- Тихоокеанская конференция по экономическому сотрудничеству (ТКЭС) (Pasific Confernce on Economic Cooperation)
- Азиатский Банк Развития (АБР) (Asian Development Bank (AsDB))
- Анзюс пакт (Australia-New Zealand-United States Security Treaty (ANZUS))
- План Коломбо (Colombo Plan (CP))
- Четыре Дракона (Four Dragons)

АСЕАН

- 1967 год - создание: 5 стран - Сингапур, Малайзия, Таиланд, Филиппины, Индонезия
- 1984 год - Бруней
- 1995 год (конец июля) - Вьетнам
- АСЕАН - самая влиятельная группировка среди развивающихся стран.

Цели АСЕАН

- Экономическое сотрудничество начало развиваться с 1976 года (Декларация согласия и программа действий): 4 сферы взаимного экономического сотрудничества:
- преференциальный доступ товаров в рамках взаимной торговли (топливо и продовольствие);
- сотрудничество в сфере торговли (при совместном выходе на внешние рынки и рынки третьих стран);
- производственное сотрудничество;
- экономические связи, выработка общей позиции по экономическим проблемам, представляющим общий интерес для всех членов.

Экономический эффект от деятельности АСЕАН

- создание крупного объединенного рынка с общей численностью населения в 330 млн. человек и ежегодным совокупным ВВП - 300 млрд.\$;
- стимулирование инвесторов третьих стран вкладывать капитал в АСЕАН (беспошлинное внедрение капитала).

Специфика интеграции в АТР

- В АТР происходит процесс углубления хозяйственной интернационализации на базе интенсификации внутрорегиональных потоков товаров и капиталов.
- Сохраняющиеся различия в экономическом развитии стран дают возможность углублению субрегиональных интеграционных процессов в рамках стран, имеющих приблизительно равные уровни экономического развития.
- Субрегиональная интеграция имеет специфику, что связано с возможностью придания организационно-политических форм происходящим процессам; последние могут происходить и вне институциональных рамок, благодаря интенсификации взаимных связей на микроэкономическом уровне.
- Сильные позиции занимают в регионе США, Япония, КНР (тоже лидер в регионе). Они могут быть инициаторами создания экономической группировки, в том числе и на общерегиональном уровне.
- В ближайшем будущем трудно ожидать создание региональной экономической группировки в АТР с механизмом наднационального регулирования, учитывая как географические условия, так и экономико-политические факторы.
- Возможность создания широкого экономического пространства со свободным движением товаров и капиталов.

4. Особенности деятельности региональных организаций в Латинской Америке

- Интеграция начала активно развиваться в 19 50-60-годы. В 1950-е годы в Латинской Америке возникла теория “периферийной экономики”.
Глава этой школы - Рауль Пребеш - доказывал, что отсталая экономика эксплуатируется промышленно развитыми странами через механизм цен. Отсюда вытекает важнейший аспект политики развивающихся стран - добиться индустриализации, при этом индустриализация должна проводиться в первую очередь в отраслях, способных заменить импорт (импортозамещение). Большая роль уделялась региональной интеграции.
- расширение регионального рынка резко повысило заинтересованность ТНК в капиталовложениях в Латинскую Америку;
- региональная интеграция способствовала снижению напряженности платежного баланса и таким образом вела бы к ослаблению проблемы внешней задолженности;
- осуществить совместное планирование индустриализации на основе взаимодополняющих экономических комплексов.

Виды региональных объединений в Латинской Америке

- классические торговые союзы (ЗСТ)
- многонациональные промышленно- координационные и консультационные организации (основное внимание уделяется: производственная интеграция, разработка совместных скоординированных планов развития энергетики, нефтедобывающей промышленности, станкостроения; пример - ЛАЭС;
- объединения, которые совместными усилиями разрабатывают отдельные проекты, например Лаплатская группа, занимающаяся вопросами экономики и экологии бассейна рек Ла-Плата, переходит к комплексным программам;
- активно развивается пограничная интеграция, как в АТР (треугольники роста), пример: Чили - Колумбия, Чили- Венесуэла, Колумбия - Эквадор - Венесуэла (эти страны входят в ЗСТ);
- региональное сотрудничество в виде образования ассоциаций стран, производящих и экспортирующих определенный вид товаров. Примером этого может служить Латиноамериканская ассоциация производителей мяса, Ассоциация латиноамериканских стран и стран Карибского бассейна - экспортеров сахара.

Основные организации Латинской Америки

- Агентство по запрещению ядерного оружия в Латинской Америке и на Карибах (Agency for the Prohibition of Nuclear Weapons in Latin America and the Caribbean (OPANAL))
- **Организация американских государств (ОАГ) (Organization of American States)**
- Экономическая Комиссия для Латинской Америки и Карибского региона (Economic Commission for Latin America and the Caribbean (ECLAC))
- Группа Рио (Rio Group (RG))

- Андская группа (Andean Group (AG))
- Карибское сообщество и Карибский общий рынок (КАРИКОМ) (Caribbean Community and Common Market (Caricom))
- Карибский Банк Развития (Caribbean Development Bank (CDB))
- Центральноамериканский Банк экономической интеграции (Central American Bank for Economic Integration (BCIE))
- Центральноамериканский Общий Рынок (Central American Common Market (CACM))
- Группа Контадора (Contadora Group (CG))
- Межамериканский Банк Развития (Inter-American Development Bank (IADB))
- Латиноамериканская Экономическая Система (Latin American Economic System (LAES))
- Латиноамериканская Интеграционная Ассоциация (Latin American Integration Association (LAIA))
- Организация Восточно-карибских государств (Organization of Eastern Caribbean States (OECS))
- **МЕРКОСУР (Southern Cone Common Market (Mercosur))**

5. Особенности деятельности региональных организаций в Африке

- политическая нестабильность (сменяемость режимов, часто, насильственное);
- Экономически неразвитые страны, несмотря на наличие у многих богатых залежей природных ископаемых;
- Коррупция (Африка – «черная дыра»);
- Распространение СПИД, высокая материнская и детская смертность, бедность и нищета, малый охват детей образованием, в том числе начальным;
- Наличие давних территориальных и пограничных споров («лоскутное» расселение народов Африки)

Виды региональных организаций в Африке

- Преимущественно экономические организации (Группа 77, созданная для выражения и решения африканских вопросов на международной арене)
- попытки создания валютных союзов,
- ведущая организация – Африканский Союз (Организация африканского единства, 1961-2000)

5. Особенности деятельности региональных организаций в Африке

- Африканский Банк Развития (African Development Bank (AfDB))
- Агентство по Культурной и Технической кооперации (Agency for Cultural and Technical Cooperation (ACCT))
- Арабский Банк по экономическому развитию в Африке (Arab Bank for Economic Development in Africa (ABEDA))
- Центральноеафриканский таможенный и экономический союз (Central African Customs and Economic Union (UDEAC))
- Банк Развития Центральноеафриканских стран (Central African States Development Bank (BDEAC))
- Совет Энтенте (Council of the Entente (Entente))
- Восточноеафриканский Банк Развития (East African Development Bank (EADB))
- Экономическая Комиссия ООН для Африки (Economic Commission for Africa (ECA))
- Экономическое сообщество Центральноеафриканских стран (Economic Community of Central African States (CEEAC))
- Экономическое Сообщество Стран "Великих Озер" (Economic Community of the Great Lakes Countries (CEPGL))
- Экономическое Сообщество западноафриканских стран (Economic Community of West African States (ECOWAS))
- Франк Зона (Franc Zone (FZ))
- Государства первой линии (Front Line States (FLS))
- Межправительственная Комиссия по засухе и развитию (Inter-Governmental Authority on Drought and Development (IGADD))
- **Африканский Союз (African Union (AU))**
- Южноафриканский таможенный Союз (Southern African Customs Union (SACU))
- Южноафриканское Сообщество Развития (Southern African Development Community (SADC))
- Западноафриканский Банк Развития (West African Development Bank (WADB))
- Западноафриканское экономическое Сообщество (West African Economic Community (CEAO))

6. Параметры сравнения ЕС и региональных организаций

Организация Параметры	ЕС	Региональные организации
Достижения в политической сфере	Лиссабонский договор - «Европейская конституция»	Преимущественно межправительственное взаимодействие в экономической сфере
Достижения в экономической сфере	Экономический и Валютный союз	<i>Соглашение по общим льготным тарифам для зоны свободной торговли</i>
Сферы сотрудничества		
Институциональная структура	Автономные наднациональные институты, которые иницируют и реализуют «общие политики»	Преимущественно межправительственные соглашения
Процесс принятия решений	Использования принципа квалифицированного большинства (государства не имеют права вето на решения организации)	Консенсус (государства имеют право вето на решения организации)
Правовая сфера	Постоянная судебная система, создание наднационального европейского права	Арбитраж, либо разрешение споров на непостоянной основе
Степень политической интеграции	Развитие политического союза с системой экономических, социальных, политических прав граждан ЕС	Преимущественно экономические интересы
Наличие демократических институтов	Установление демократического процесса, основанного на избираемом европейском парламенте	Минимальное, в ряде случаев, отсутствие вовлеченности парламентов
Внешнеполитическое сотрудничество	Развитие общей внешней политики и политики безопасности, политики обороны	Координация внешней политик, преимущественно по торговым вопросам