Вводная встреча с Новыми Инструкторами

- □ Продолжительность 57 минут
- Переведите телефоны в беззвучный режим
- Достаньте блокноты и ручки
- Сделайте умное лицо

Осебе

Чернокова Анжелика

1 +7-952-288-16-19

D BK: id152928454



Сегодня Вы узнаете

- 1. Что нового ждет Вас в новом каталоге
- 2. Чему, как и где Вы будете учиться
- 3. Как и какие сертификаты Вы получите
- 4. Что нужно и чего НЕ нужно делать

Инструкторский тренинг

- Всего 3 ступени
- Ведут только директора
- Участвую только Инструктора и старше
- □ Проходит каждое воскресенье с 10:00 до 16:00 в офисе №1
- Для тех, кто делает ДЗ, участие в тренинге бесплатное
- □ Для тех, кто не делает ДЗ, участие стоит 1000 рублей за ступень
- Револьверная система бесплатного доступа*

сертификаты, которые можно получить по итогам Инструкторского Тренинга



«Инструктор прямых продаж»

Условия получения:

Сделать личными 1000ББ + 500ББ, сдать экзамен по продажам на первой ступени ИИ



«НК менеджер»

Условия получения:

Пройти ИИ, сделать по группе 1800ББ, оформить 5 и более человек в свою команду 1 Каталог. <mark>Консультант</mark>. от 20.000 р. мес. Карьера Продать на 1000ББ Ты 2 Каталог. <mark>Инструктор</mark>. от 20.000 р. мес. Продать на 1000ББ и пройти обучение на Руководителя Ты 3 Каталог. Руководитель. от 40.000 р. мес. Обучить 10 человек Ты

4 Каталог. <mark>Директор</mark>. от 60.000 р. мес.

Работать с группой и обучить еще 10 человек

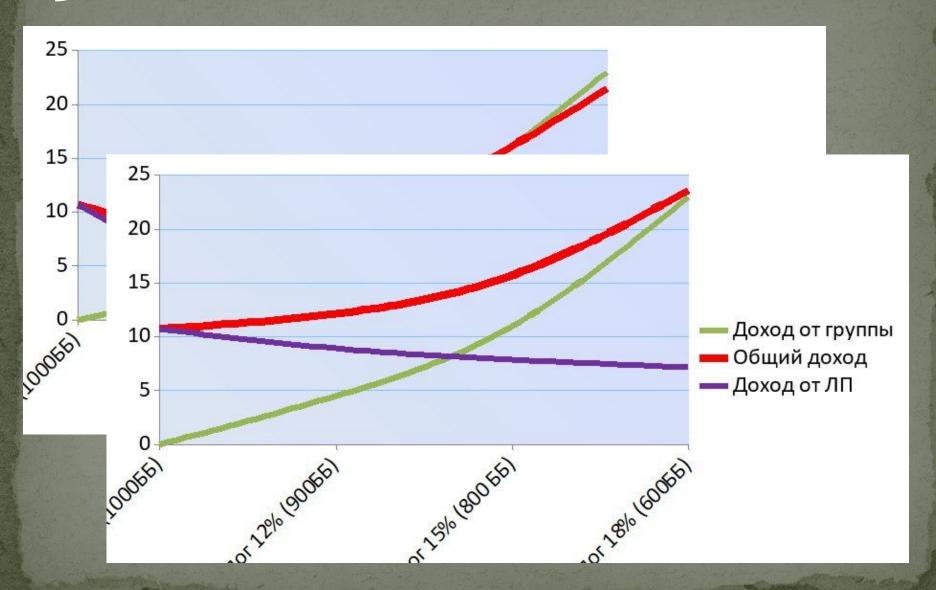
Ты

1 2 3 4 5 0 7 8 9 10 11 12 13 14 15 10 17 18 19 2

Переход от заработка с личных продаж к заработку с товарооборота группы

- 1. Каждый из Вас сможет стать директором
- Скорость Вашего роста зависит от Вашего упорства и интеллекта
- 2. Защитите свой рост по карьере
- Создание ПКБ, дающей доход в соответствии с вашими потребностями.
- Активная работа с ПКБ □ отсутствие стабильной команды, дающей доход в соответствии с вашими потребностями.
- 3. Специфика роста в Active Sale Group

3. Специфика роста в Active Sale Group



Сколько Вам нужно зарабатывать с личных продаж?

Столько, сколько Вам жизненно необходимо зарабатывать!

СКОЛЬКО?

Расходы и доходы офиса

Расходы системы:

 Аренда помещения, ком. услуги, книги, печатные материалы, расходы на сайт, бонусы Лидерам и т.д. и т. п.

Доходы системы:

• Вход новичка в систему

Нормы

- 1. Личные продажи
- 2. Рекрут
 - 3. Работа с командой
 - 4. Обучение

Личные продажи

- Минимальный допустимый %-ный уровень по итогу каталога – Manager 9% (900 ББ)
 - При невыполнении понижение до уровня Консультант
- Минимальный допустимый уровень личных продаж (в 1-й день каталога):
 - **9**%-12% 600 ББ
 - 15% 500 ББ
 - 18% 400 ББ
 - **22**% 200 **B**B
 - Опоздание: 1 день = 2000р

Личные продажи

- Сроки
 - К сб 1-й недели 500 бб (ОС недопуск до ИИ)
 - К сб 3-й недели до 18:00 900 бб по ПГ
 - К вс 3-й (о-й) недели 300 бб (по следующему каталогу)
 - К вс 1-й недели 600 бб

Рекрут

- Норма 20 гостей в неделю
 - при выполнении нормы молодец!
 - при невыполнении 2 коучинга
 - ОС за отсутствие на одном коучинге 1000 руб.
- Делать норму по оформлениям (по сезонам)
 - бонус за регистрации по формуле:
 300 рублей за каждую регистрацию сверх (n+2), где n
 - сезонная норма

Работа с командой

- Выход в поле
- Личные встречи
- Ежедневный созвон
- Отчётность консультантов
- Выведение инструкторов:
 - План 2 И в каталог
 - Ресторанный бонус:
 - ✓ 3 И 5000 руб.
 - ✓ 6 И 10000 руб.
 - 9 И 15000 руб. (и т.д.)

Обучение

- 1. Мастер-классы:
- Для новичков (в течение 2-х каталогов):
 - обязательное посещение всех МК
 - стоимость МК = 300 руб.
 - ОС за непосещение = 300 руб.
 - при выходе на уровень 12% □ компенсация каждого посещенного МК
- OP до 15% :
 - обязательное посещение или просмотр видео МК + конспект Руководителю
 - ОС за непрохождение обучения: запрет регистраций в свою группу*

Обучение

- 2. Чтение литературы:
- Для ВСЕХ ОР (после ИИ) до уровня 15%
 - обязательное чтение книг (по списку)
 - написание рецензии по книге
 - ОС за непредоставление рецензии: запрет регистраций в свою группу*

Норма

При невыполнении Нормы, исключение из Лидерской команды и лишение всех возможностей участника Лидерской команды. Продолжение работы в качестве Консультанта.

Для того что бы вернуться в Лидерскую команду повторно нужно сделать 1000/1500ББ.

Кодекс

- В каждом филиале есть свой Свод Правил (Кодекс)
- Цель: поддержание здоровой рабочей атмосферы в филиале и его роста

Важно!

- 1. Ознакомиться
- 2. Соблюдать

Найти: Форум 🔑 анель управления Алерь

Обратная связь и Бонусы

Обратная Связь

Бонусы

- За несоблюдение статей
 Ораторский
 - Кодекса Пацанский
- Обратить внимание! Ресторанный
- Просроченные кредиты
 За новичков
- Опоздания
- Отсутствие отчётности
- Непрохождение обучения

Что дальше?

- 1. Зарегистрируйтесь на форуме forum.activesalegroup.com
- 2. Попросите своего Директора дать вам статус руководителя на форуме
- 3. Напечатайте 100 анкет постоянных клиентов
- 4. Внесите Тренинг «Инструкторский Интенсив» в свое расписание
- 5. Перечитайте книгу «Руководство по профессиональным продажам»
- 6. На Инструкторский Интенсив берем пробники и продукцию. Ставим сейчас напоминание

Спасибо за внимание!

При себе:

- □ Книга
- Ручка