

***Микроэкономика
и
макроэкономика***

Экономика

анализирует хозяйственную деятельность

в основном на двух различных уровнях:

микроэкономическом и

макроэкономическом.

Микроэкономика – это особый раздел экономической науки, который изучает экономические отношения между отдельными хозяйствующими субъектами, их деятельность и влияние на национальную экономику.

Макроэкономика (национальная экономика) – это раздел экономической науки, который изучает экономические процессы и явления, охватывающие национальное хозяйство как единое целое, в котором органически соединяются все звенья материального и нематериального производства, а также взаимодействие ее секторов

(домохозяйство, бизнес, государственный сектор и т.д. или, по другой классификации, промышленность, сельское хозяйство, здравоохранение, образование и др.).

Макроэкономика представляет собой единую совокупность экономических связей, объединяющих все хозяйствующие субъекты в **единый народнохозяйственный комплекс**. Такое единство обеспечивают:

- **общественное разделение** труда между всеми отраслями народного хозяйства и регионами страны;
- **кооперирование** (объединение) крупных структурных подразделений производства;
- национальный рынок, образующий **единое экономическое пространство**.

С одной стороны, макроэкономика образует внешнюю среду, в которой работают отдельные предприятия (фирмы), существуют индивидуальные потребители, функционируют отдельные отрасли, рынки и другие микроэкономические единицы.

С другой – микроэкономические единицы, вместе взятые, образуют макроэкономику.

Основными **проблемами** макроэкономики являются:

инфляция, безработица, экономический рост, валовой национальный продукт (ВНП), валовой внутренний продукт (ВВП), национальный доход (НД), уровень и качество жизни населения, занятость, деньги, процентные ставки, инвестиции, бюджетный дефицит, налоги, методы государственного урегулирования и т.д.

Макроэкономика опирается на свою специфическую базу, призванную обеспечить национальные потребности и интересы.

Макроэкономическая база определяется:

- значительным государственным присвоением материальных благ и услуг;
- производством общественных (государственных) благ и организацией их коллективного потребления;
- общенациональной инфраструктурой (производственные и социальные отрасли, обеспечивающие жизнедеятельности общества).

Основными признаками национальной экономики являются:

- наличие тесных экономических связей между хозяйствующими субъектами страны на основе разделения труда;
- единая экономическая среда, в которой действуют хозяйствующие субъекты.

Экономическую среду образуют прежде всего:

- единое хозяйственное законодательство;
- единая денежная система;
- общая финансовая система;
- общий экономический центр, контролирующей деятельность хозяйствующих субъектов. Этим центром является государство.
- общая система экономической защиты. Это наличие своего рода экономических границ в виде экспортно-импортных пошлин, квот и т.д.

Основные макроэкономические показатели:

национальное богатство,
валовой национальный продукт (ВНП),
чистый национальный продукт (ЧНП),
национальный доход (НД),
личный доход (ЛД),
валовая продукция (ВП),
валовой внутренний продукт (ВВП) и т.д.

Национальное богатство – стоимость всех запасов, накопленных в данном обществе, материальных ценностей, созданных человеческим трудом для производства и потребления, запасов драгоценных металлов и камней, валюты, долгов других стран и собственности данной страны в зарубежных странах за вычетом долгов данного государства.

Валовая продукция (ВП) – это показатель, характеризующий объем продукции, произведенной в той или иной отрасли в стоимостном (денежном) выражении. Он рассчитывается в сопоставимых и текущих ценах.

Национальный доход (НД) – это общий доход полученный в данном году (заработная плата + рента + процент + прибыль), т.е. пофакторный доход.

$$\text{НД} = \text{ЧНД} - \text{косвенные налоги} + \text{субсидии государства}$$

Личный (персональный) доход (ЛД) – весь доход заработанный или полученный отдельными лицами, т.е. не только факторные доходы но и трансфертные платежи.

Располагаемый доход (РД) - личный доход, остающийся после уплаты налогов и используемый на потребление и сбережение.

Все эти показатели взаимосвязаны и
объединяются
в систему национальных счетов (СНС).

*Валовой
внутренний
продукт*

Валовой внутренний продукт (англ. *Gross Domestic Product*), общепринятое сокращение — ВВП (англ. *GDP*) — рыночная стоимость всех конечных товаров и услуг (то есть предназначенных для непосредственного употребления), произведённых за год во всех отраслях экономики на территории государства для потребления, экспорта и накопления, вне зависимости от национальной принадлежности использованных факторов производства.

ВВП является главным индикатором национальной экономики. Ранее таким индикатором считался Валовой национальный продукт (ВНП). Значительное влияние ВВП оказывает на фондовые индексы и денежно-кредитную политику центрального банка и (страны).

Валовой внутренний продукт различается:

- **Номинальный** (англ. *nominal GDP*) (абсолютный) — выражен в текущих ценах года его расчёта;
- **Реальный** (англ. *real GDP*) (с поправкой на инфляцию) — выражен в ценах предыдущего или любого другого базового года.

В реальном ВВП учитывается, в какой степени рост ВВП определяется реальным ростом производства, а не ростом цен.

ВВП страны может быть выражен

как в национальной валюте, и при необходимости справочно пересчитан по биржевому курсу в иностранную валюту,

так и может быть представлен по Паритету покупательной способности (ППС) (для более точных международных сравнений).

Методы расчёта.

ВВП рассчитывается как сумма объёмов потребления, инвестиций, государственных расходов и экспорта за вычетом импорта. ВВП подсчитывается раз в квартал.

ВВП рассчитывается 3 методами:

□ По доходам — суммируются доходы населения, корпораций, проценты по сбережениям, доходы государства от предпринимательской деятельности, а также в виде налогов на производство и импорт, амортизационные отчисления;

□ По расходам — суммируются потребительские расходы домашних хозяйств, инвестиционные расходы фирм, государственные расходы на закупку товаров, услуги и инвестиции и чистый экспорт (экспорт за вычетом импорта);

□ По сумме произведенной продукции — суммируются только добавленные каждой фирмой стоимости (добавленная стоимость, созданная на данном предприятии).

ВВП России.

Объем ВВП России за 2007г. составил в текущих ценах 32988,6 млрд. рублей, и составляет 232 тыс рублей на душу населения. Темп роста его реального объема относительно 2006г. составил 108,1%.
Индекс-дефлятор ВВП за 2007г. по отношению к ценам 2006г. составил 113,5%.

Существует мнение, что в результате экономических реформ в России начала 1990-х годов, период проведения которых характеризовался резким расслоением общества по уровню доходов и общим экономическим упадком, ВВП России к 1992 году составил три четверти, а к 1997 году — половину ВВП 1990 года.

После финансового кризиса 1998 ВВП России начал неуклонно расти, чему в значительной мере способствовала благоприятная конъюнктура международных сырьевых рынков. Несмотря на это, ВВП России оставался ниже своего исторического максимума вплоть до 2006 года.

Начиная с 2006 года экономика переходит к инвестиционной модели роста.

22 сентября 2006 министр финансов России Алексей Кудрин в ходе заседания Госдумы заявил, что Россия восстановит показатель номинального ВВП на душу населения 1990 года (2456 дол. США) к 2007 году.

Удвоение ВВП за десять лет считается одним из основных направлений российской политики. Данная задача была оглашена в Послании Президента России Владимира Путина Федеральному Собранию от 16 мая 2003 года. Для удвоения ВВП за 10 лет вполне достаточно роста *Реального ВВП* на 7,2% в год, что на текущий момент исполняется, и рост составил за эти годы в среднем 7,3% в год. С того момента за 5 лет (относительно 2003 года и на начало 2008 года) прирост уже составил 42%.

В последние годы (2000-2007) в Западно- и Восточноевропейских странах наблюдается тенденция формирования ВВП в основном за счет предприятий крупного и среднего бизнеса. Малые предприятия все еще играют большую роль в формировании ВВП, но их доля уже упала с 70-80% до 50-60% (по данным CCE NSE Galluar)

*Валовой
национальный
продукт*

Валовой национальный продукт (англ. *Gross National Product*), общепринятое сокращение — **ВНП** (англ. *GNP*) — совокупная стоимость всего объёма конечного производства товаров и услуг в текущих ценах, произведённых за год на территории данной страны и за её пределами, с использованием факторов производства, принадлежащих данной стране.

Иными словами,

ВВП – это вся произведённая данной страной продукция за определённый период времени, стоимость всех выпущенных товаров и оказанных услуг.

С 1993 г., согласно новой

Системе национальных счетов,

**ВНП переименован в валовой
национальный доход (ВНД).**

Однако национальные статистики
некоторых стран продолжают
придерживаться прежней терминологии.

ВНП, наряду с **ВВП**, является **базовым**, наиболее целостным и обобщающим макроэкономическим показателем, поскольку объёмы производства позволяют оценить экономическую мощь данной страны.

Чем выше **ВНП**, тем, следовательно, больше продукции выпускают отрасли народного хозяйства.

Методы расчёта ВВП.

ВВП может быть рассчитан

- методом суммирования добавленных стоимостей,
- методами потока расходов и потока доходов.

ВВП определяется так же, как сумма чистого национального дохода (вновь созданной стоимости) и амортизационных отчислений на обновление изношенных основных средств.

Метод потока доходов заключается в суммировании всех доходов, полученных от производства всего объёма продукции данного периода времени (обычно года).

$$GNP_{income} = w + r + R + p + A + T$$

w – заработная плата,

r – доходы и процент на собственность

R – рентные платежи

p – прибыль

A – амортизация, или расходы на восстановление изношенного капитала

T – косвенные налоги (подразумевается, что все прямые уже учтены)

Метод потока расходов подразумевает суммирование всех расходов на покупку всего объема произведенной в данном году продукции.

$$\mathbf{GNP_{costs} = C + I + G + X_n}$$

C – расходы на конечное потребление домашних хозяйств

I – валовые инвестиции

G – государственные закупки товаров и услуг

X_n – чистый экспорт (разность стоимости экспорта и импорта)

ВНП, исчисленный по доходам,

тождественно равен

ВНП, исчисленному по расходам:

$$GNP_{income} = GNP_{costs}$$

На ВВП не влияют:

- трансфертные платежи
(они уже включены в С, I или T)
- сделки с ценными бумагами
- продажа подержанных вещей

Номинальный и реальный ВВП

В связи с постоянной динамикой в объёмах производства ВВП каждой страны, как правило, меняется со временем.

Если объём подушевого ВВП возрастает, то это говорит о повышении уровня жизни граждан данного общества.

Напротив, отрицательная динамика ВВП свидетельствует об экономическом кризисе.

Следовательно, сравнивая ВВП двух разных лет, можно узнать, в каком из них уровень жизни граждан был выше.

Однако при таких сравнениях возникает следующая проблема.

Дело в том, что ВВП измеряется в денежных единицах (рублях, долларах, евро и т.д.), которые в разные годы могут иметь различную покупательную способность из-за изменения цен.

Например, если ВВП составлял 1000 денежных единиц в 2000 и 2005 годах, и при этом за этот период времени уровень цен вырос, то в действительности уровень жизни понизился, поскольку на ту же сумму в конце периода можно приобрести меньше благ, чем в начале.

Поэтому, чтобы иметь возможность осуществлять сравнения ВВП в разные годы, необходимо учитывать динамику цен. С этой целью вводят понятия **номинального и реального ВВП**.

Номинальный ВВП - объём производства в текущем году, выраженный в ценах текущего периода.

$$GNP_{nominal} = \sum_{i=1}^n Q_i \times P_i$$

, где

Q — объём произведенного товара или услуги,

P — стоимость данного товара или услуги на рынке.

Реальный ВВП - объём производства в данном году, но выраженный в ценах базового периода (например, предыдущего года, с которым сравнивается величина ВВП; позволяет более точно сравнивать данные, внося поправки на рост цен):

$$GNP_{real} = \sum_{i=1}^n Q_i \times P_{base_i}$$

, где

P_{base} — стоимость данного товара или услуги на рынке на время базового периода.

Разница между ВВП и ВВП представляет собой чистый факторный доход из-за рубежа.

То есть:

$\text{ВВП} = \text{ВВП} +$

- платежи из-за границы резидентам оказывающим услуги и находящимся вне страны;

- платежи иностранным резидентам*, производящим продукцию или принадлежащих им факторов производства, находящихся внутри страны - резидентам за услуги.

* Иностраный работник после 1 года пребывания в стране становится резидентом, а его доход - частью, включенной в ВВП и ВВП.

или: $\text{ВВП} = \text{ВВП} + \text{чистый доход факторов производств (ЧДФ)}$.