

**Экономический анализ эффективности
использования
оборотных активов организации
(на примере ООО «Агро - Экспо»
г. Ставрополя)**

Эреджепова Алина Закерьяевна

Таблица 1 – Экономический потенциал организации

| Показатели | 2017 | 2018 | 2019 | 2019 % к 2017 |
|--|--------------|--------------|--------------|----------------------|
| Выручка, тыс. руб. | 52730 | 45500 | 51012 | 96,7 |
| Чистая прибыль (убыток), тыс. руб. | 470 | 211 | 281 | 59,8 |
| Среднесписочная численность, чел. | 25 | 27 | 29 | 116,0 |
| Среднегодовая стоимость основных средств, тыс. руб. | 3616 | 3654 | 3671 | 101,5 |

Таблица 2 - Формирование показателей прибыли организации, (тыс. руб.)

| Показатели | 2017 | 2018 | 2019 | 2019 в % к 2017 |
|----------------------------|---------|---------|---------|-----------------|
| Выручка | 52730 | 45500 | 51012 | 96,7 |
| Себестоимость продаж | (41616) | (35657) | (39915) | 95,9 |
| Валовая прибыль | 11114 | 9843 | 11097 | 99,8 |
| Коммерческие расходы | (10712) | (9348) | (10485) | 97,9 |
| Прибыль от продаж | 402 | 495 | 612 | 152,2 |
| Прочие доходы | 295 | 21 | 1 | 0,3 |
| Прочие расходы | (6) | (6) | (24) | ув. в 4 раза |
| Прибыль до налогообложения | 691 | 510 | 589 | 85,2 |
| Обязательные платежи | (221) | (299) | (308) | 139,4 |
| Чистая прибыль | 470 | 211 | 281 | 59,8 |

Таблица 3- Состав и структура оборотных активов
 ООО «Агро-Экспо» за период 2017-2019 гг.
 (на конец года)

| Вид имущества | 2017 | | 2018 | | 2019 | | 2019 в % к 2017. |
|--|--------------|--------------|--------------|--------------|--------------|--------------|---------------------------|
| | тыс. руб. | % | тыс. руб. | % | тыс. руб. | % | |
| Оборотные активы - всего | 5926 | 100,0 | 6058 | 100,0 | 6614 | 100,0 | 108,5 |
| из них - запасы | 5657 | 95,5 | 5553 | 91,7 | 6136 | 92,8 | 108,5 |
| - дебиторская задолженность | 109 | 1,8 | 187 | 3,1 | 231 | 3,5 | ув. в 2,1 раза |
| - денежные средства | 160 | 2,7 | 318 | 5,2 | 247 | 3,7 | 154,4 |

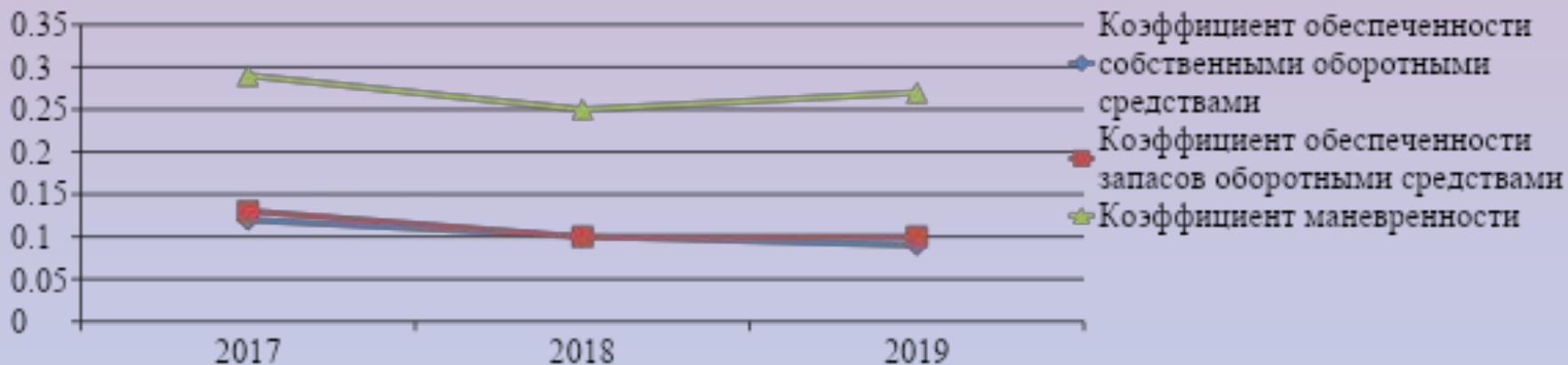


Рисунок 3 – Динамика коэффициентов использования собственного оборотного капитала

Таблица 4 - Участие собственных средств в формировании оборотных активов организации

| Наименование | 2017 | 2018 | 2019 | 2019 в % к 2017 |
|---|------|------|------|-----------------|
| Капитал и резервы, тыс. руб. | 2459 | 2295 | 2325 | 94,6 |
| Внеоборотные активы, тыс. руб. | 1735 | 1718 | 1706 | 98,3 |
| Оборотные активы, тыс. руб. | 5926 | 6058 | 6614 | 111,6 |
| Запасы, тыс. руб. | 5657 | 5553 | 6136 | 109,0 |
| Собственный оборотный капитал, тыс. руб. | 724 | 577 | 619 | 85,5 |
| Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами | 0,12 | 0,10 | 0,09 | 75,0 |
| Коэффициент обеспеченности запасов оборотными средствами | 0,13 | 0,10 | 0,10 | 76,9 |
| Коэффициент маневренности | 0,29 | 0,25 | 0,27 | 93,1 |

Таблица 5 - Оценка оборачиваемости оборотных активов

| Показатели | 2017 | 2018 | 2019 | 2019 в % к 2017 |
|---|-------|-------|-------|--------------------|
| Средняя величина оборотного капитала, тыс. руб. | 5830 | 5992 | 6336 | 108,7 |
| Выручка, тыс. руб. | 52730 | 45500 | 51012 | 96,7 |
| Число оборотов за год всех оборотных средств | 9,04 | 7,59 | 8,05 | 89,0 |
| Длительность одного оборота, дней | 40,4 | 48,1 | 45,3 | 112,1 |
| Коэффициент загрузки оборотных средств | 0,11 | 0,13 | 0,12 | 109,1 |

Таблица 6 - Оценка показателей оборачиваемости запасов

| Показатели | 2017 | 2018 | 2019 | 2019 в % к 2017 |
|--|-------|-------|-------|--------------------|
| Средняя величина запасов, тыс. руб. | 5311 | 5605 | 5845 | 110,1 |
| Себестоимость проданных товаров, тыс. руб. | 41616 | 35657 | 39915 | 95,9 |
| Число оборотов запасов за год | 7,83 | 6,36 | 6,83 | 87,2 |
| Длительность одного оборота запасов, дней | 46,6 | 57,4 | 53,4 | 114,6 |

Таблица 7 - Анализ оборачиваемости дебиторской задолженности

| Показатели | 2017 | 2018 | 2019 | 2019 в % к 2017 |
|---|--------------|--------------|--------------|----------------------------|
| Выручка, тыс. руб. | 52730 | 45500 | 51012 | 96,7 |
| Средние остатки дебиторской задолженности, тыс. руб. | 221 | 148 | 209 | 94,6 |
| Оборачиваемость дебиторской задолженности, оборотов | 238,6 | 307,4 | 244,1 | 102,3 |
| Период погашения дебиторской задолженности, дней | 1,5 | 1,2 | 1,4 | 93,3 |

Таблица 8 - Оценка отдельных показателей эффективности использования оборотных активов

| Показатели | 2017 | 2018 | 2019 | 2019 в % к 2017 |
|--|-------|-------|-------|--------------------|
| Валовая прибыль, тыс. руб. | 11114 | 9843 | 11097 | 99,8 |
| Средняя величина оборотного капитала, тыс. руб. | 5830 | 5992 | 6336 | 108,7 |
| Рентабельность (+), убыточность (-) оборотных активов | 1,91 | 1,64 | 1,75 | 91,6 |
| Прибыль от продаж, тыс. руб. | 402 | 495 | 612 | 152,2 |
| Выручка, тыс. руб. | 52730 | 45500 | 51012 | 96,7 |
| Рентабельность (+), убыточность (-) продаж | 0,008 | 0,011 | 0,012 | 150,0 |

Таблица 9 - Резервы ускорения оборачиваемости оборотных активов

| Резервы | Объект воздействия | Получаемый результат |
|--|--|--|
| Уменьшение материалоемкости выпускаемой продукции | Произведенная продукция | Уменьшение потребности в материалах, сырье, комплектующих изделиях, сокращение доли оборотных средств в производственных запасах |
| Сокращение длительности производственного цикла изготовления продукции | Произведенная продукция и технико-организационный уровень производства | Сокращение доли оборотных средств в незавершенном производстве |
| Совершенствование порядка планирования и формирования оборотных средств | Технико-организационный уровень производства | Повышение точности расчета нормативов оборотных средств и усиление контроля за их величиной |
| Совершенствование системы материально-технического снабжения | - | Сокращение норматива оборотных средств в производственных запасах |
| Автоматизация и механизация погрузочно-разгрузочных и складских работ | - | Сокращение норматива оборотных средств в производственных запасах и готовой продукции на складе фирмы |
| Совершенствование системы сбыта продукции | Система маркетинга | Сокращение норматива оборотных средств в готовой продукции |
| Внедрение оптимальных методов в расходовании материалов | Организация и технология производства | Уменьшение потребности в материалах и сырье |

Для того, чтобы ООО «Агро-Экспо» снизить рост дебиторской задолженности и оставить ее на прежнем уровне, а так же обеспечить возврат долгов и снижения потерь при их возврате, необходимо:

- избегать дебиторов с высоким риском неоплаты, например покупателей, предоставляющих организации, испытывающие серьезные финансовые трудности;
- периодически пересматривать предельную сумму отпуска товаров в долг исходя из финансового положения покупателей;
- при продаже большого количества товаров немедленно выставлять счета покупателям, с тем, чтобы они получили их не позднее, чем за день до наступления срока платежа;
- при предоставлении займа или кредита требовать залог на сумму не ниже величины дебиторской задолженности по предстоящему платежу;
- гасить задолженность путем зачета, т.е. предоставления встречного однородного требования, замены первоначального обязательства другим или предоставления иного исполнения долговых обязательств.

**Доклад окончен,
благодарю за внимание!**