

# Тема 13. Национальная экономика и система национальных счетов

# **Валовой внутренний продукт (ВВП) и валовой национальный продукт (ВНП): методы их исчисления.**

- **ВНП** – валовой национальный продукт (или GNP – gross national product) представляет собой рыночную стоимость конечных товаров и услуг, произведенных в экономике за определенный период времени. **ВНП** – стоимость продукции, произведенная с использованием факторов производства, находящихся в собственности резидентов, в том числе и на территории других стран.
- **ВВП** – валовой внутренний продукт – рыночная стоимость конечной продукции, произведенная на территории данной страны ее резидентами за определенный период времени.

Три способа измерения ВВП (ВВП):

- 1) по расходам (метод конечного использования);
- 2) по добавленной стоимости (производственный метод);
- 3) по доходам (распределительный метод).

Расчет ВВП по расходам. В данном случае, суммируются расходы всех экономических субъектов: домашних хозяйств, фирм, государства и заграницы:

$$Y (\text{ВВП}) = C + I + G + X_n,$$

где  $C$  – личные потребительские расходы (расходы домашних хозяйств на приобретение товаров длительного пользования и текущее потребление услуг, кроме покупки жилья);  $I$  – валовые инвестиции (производственные капиталовложения, инвестиции в жилищное строительство, инвестиции в запасы). Валовые инвестиции – сумма чистых инвестиций и амортизационных отчислений. Речь идет о создании новых активов, т.е. о прямых инвестициях;  $G$  – государственные закупки товаров и услуг, не включаются трансфертные платежи;  $X_n$  – чистый экспорт экономических благ за рубеж. Определяется как разность между экспортом и импортом. В ВВП не включаются затраты на приобретение товаров, произведенных в предыдущие годы, и затраты на покупку промежуточных продуктов.

## **Расчет ВВП по добавленной стоимости.**

Суммируется стоимость, добавленная на каждой стадии производства конечного продукта.

**Добавленная стоимость** – разность между стоимостью продукции, произведенной фирмой, и уплаченной за приобретение факторов производства у других фирм.

**Произведенный ВВП** получается путем суммирования валовых добавленных стоимостей секторов и отраслей экономики, определяемых как разность между выпуском благ и промежуточным потреблением.

# Расчет ВВП по доходам.

Суммируются все виды факторных доходов (например, заработная плата, прибыль, проценты, рента и т.п.) и два элемента, не являющиеся доходами (амортизационные отчисления и чистые косвенные налоги на бизнес (налоги-субсидии)).

## **Факторные доходы:**

- 1) оплата за труд работающим по найму (заработная плата, премии и др.);
- 2) доходы собственников (доходы товариществ, ферм, некорпоративных предприятий и др.);
- 3) рентные доходы (с учетом условно начисленной арендной платы собственников недвижимости);
- 4) прибыль (остаток после оплаты труда и процентов за кредит), в том числе: дивиденды акционеров, нераспределенная прибыль корпораций, налоги на прибыль;
- 5) чистый процент (разность между платежами фирм в виде процента другим секторам экономики и процентными платежами, полученными от других секторов), за минусом выплат процентов по государственному долгу.

# Различают реальный и номинальный ВВП.

Реальный ВВП рассчитывается с помощью корректировки номинального ВВП на индекс цен:

Реальный ВВП = номинальный ВВП / индекс цен.

Индексы цен используются для оценки изменения темпов инфляции и динамики стоимости жизни.

# Кроме ВВП и ВВП используются другие показатели дохода и продукта экономической деятельности субъектов макроэкономики.

**ЧНП** (чистый национальный продукт) – разность между ВВП и амортизационными отчислениями,

**НД** (национальный доход) – разность между ЧНП и косвенными налогами на бизнес (НДС, акцизы, импортные пошлины и др.). НД представляет собой суммарный доход населения страны.

**ЛД** (личный доход) определяется путем вычитания из национального дохода взносов на социальное страхование, налогов на прибыль корпораций, нераспределенной прибыли корпораций, чистого процента и добавления суммы трансфертных платежей, личных доходов, полученных в виде процента, в том числе процент по государственному долгу.

**РЛД** (располагаемый личный доход) – рассчитывается как разность между личным доходом и суммой подоходного налога с граждан и неналоговых платежей государству.



**ВНП является показателем эффективности функционирования национальной экономики. Однако имеется ряд обстоятельств, указывающих на сложность подсчета валового национального продукта:**

1) некоторые виды деятельности субъектов трудно поддаются учету в составе ВНП:

а) товары и услуги, производимые и потребляемые в домашних хозяйствах, (например, приусадебное хозяйство, труд ученого, работа домохозяйек на себя и т.д.);

б) некоторые виды деятельности учитываются по условно начисленной стоимости (услуги, потребляемые собственниками жилых домов);

2) в переходной экономике проблема подсчета ВНП может быть связана с несовершенством организации учета деятельности мелких предприятий;

3) недостаточно учитывается в ВНП улучшение характеристик продукции;

4) в ВНП не учитываются результаты деятельности экономической системы социального характера (увеличение свободного времени населения) используемое на инвестирование в человеческий капитал, что позволяет повысить уровень благосостояния нации);

5) существует проблема учета деятельности нелегальной экономики;

6) проблемы, связанные с учетом потерь от загрязнения окружающей среды.

# **Динамика основных макроэкономических показателей в современной экономике России.**

**Макроэкономическими показателями, позволяющими оценивать состояние экономической конъюнктуры и перспективы экономического развития страны, признают экономические индикаторы и индексы.**

***Экономические индикаторы*** – это макроэкономические показатели, публикуемые в форме отчетов правительства или независимых организаций и отражающие состояние национальной экономики.

**Экономические индикаторы** публикуются в определенное время и предоставляют рынку информацию о том, улучшилось ли или ухудшилось состояние экономики.

Среди основных **экономических индикаторов** можно выделить следующие:

- показатель ВВП,
- уровень инфляции,
- размер золотовалютных резервов,
- ставка рефинансирования,
- размер государственного долга,
- состояние платежного баланса,
- уровень безработицы, а также ряд денежных индикаторов.

Помимо индикаторов в макроэкономике используются различные экономические ***индексы***, как правило, рассчитываемые независимыми организациями и институтами.

Это, например, индексы:

- производственной активности,
- настроения потребителей,
- уверенности бизнеса, а также всевозможные индексы экономических ожиданий и т.д.

В зависимости от последовательности проявления в ходе экономического цикла экономические индикаторы делят на опережающие, совпадающие и запаздывающие.

Сложный индекс опережающих индикаторов спроектирован так, что он охватывает все основные сферы и показатели деловой активности: занятость, производство и доходы, потребление, торговлю, инвестиции, запасы, цены, деньги и кредит. Он сформирован на идее, что главной мотивирующей силой в экономике выступает ожидание будущих прибылей. В ожидании роста прибылей компании расширяют производство товаров и услуг, инвестиции в новое оборудование; а когда предвидится спад доходов, эта активность снижается.

- Сложный индекс индикаторов **совпадения** состоит из четырех рядов, в которых учитываются занятость, личный доход, промышленное производство и реализация продукции. Индикаторы совпадения группируются по трем категориям: занятость, производство и доход, потребление.
- Сложный индекс запаздывающих индикаторов используется для подтверждения того, что пик или низшая точка экономического цикла уже пройдены. Он состоит из семи рядов; в них учитываются занятость, товарно-материальные запасы, прибыльность, состояние финансового рынка. За исключением ряда, отражающего занятость, который является антициклическим, эти индикаторы прямо следуют за экономическими тенденциями, с небольшим отставанием. Если за очевидным пиком индикаторов совпадения не следует соответствующий пик запаздывающих индикаторов, то поворотные точки цикла деловой активности не будут установлены.

- Сложный индекс индикаторов **совпадения** состоит из четырех рядов, в которых учитываются занятость, личный доход, промышленное производство и реализация продукции. Индикаторы совпадения группируются по трем категориям: занятость, производство и доход, потребление.
- Сложный индекс запаздывающих индикаторов используется для подтверждения того, что пик или низшая точка экономического цикла уже пройдены. Он состоит из семи рядов; в них учитываются занятость, товарно-материальные запасы, прибыльность, состояние финансового рынка. За исключением ряда, отражающего занятость, который является антициклическим, эти индикаторы прямо следуют за экономическими тенденциями, с небольшим отставанием. Если за очевидным пиком индикаторов совпадения не следует соответствующий пик запаздывающих индикаторов, то поворотные точки цикла деловой активности не будут установлены.

# **Национальное счетоводство как инструмент регулирования макроэкономических процессов.**

**Система Национальных Счетов** - это совокупность счетов, интегрирующая в свою структуру основные блоки макроэкономической информации, позволяющей измерять и анализировать связи между наиболее важными аспектами экономического процесса (между всеми потоками товаров и услуг и доходами), всеми активами и пассивами хозяйств и субъектов.

- **Счета в СНС** построены по принципу бухгалтерских балансов, т.е. каждая запись фигурирует два раза: **по доходам и по расходам**, а также по принципу согласованности в воплощении экономических операций, формирующих процесс создания национального продукта.
- СНС содержит более 500 стандартных счетов, которые дополняются 26 вспомогательными таблицами. Этими таблицами детализируются отдельные статьи стандартных счетов, с помощью подробных классификаций экономических показателей по тем или другим критериям.



# По степени и направлению детализации СНС делится:

**1. Сводные счета (консолидированные).** Они описывают экономику в целом и характеризуют основные макроэкономические показатели:

- Счет ВВП и расходов на него;
- Счет имеющегося национального дохода и его распределение;
- Счет финансирования капитальных затрат;
- Счет внешних операций.

## **2. Счета для отраслей экономики:**

- Счета производства, которые отражают операции, относящиеся непосредственно к процессу производства;
- Счета образования доходов, которые отражают распределительные операции, непосредственно не связанные с процессом производства.

3. Для более детального макроэкономического анализа в СНС предусмотрены и **важнейшие экономические операции**: счет операций с другими странами; счет товаров и услуг. Эти счета предназначены для анализа следующих экономических операций:

- Операции с продуктами и услугами. Это разбивка счетов первого класса в отношении производства, обмена и использования продуктов в отраслях и секторах;
- Распределительные операции, целью которых является распределение и перераспределение добавленной стоимости;
- Финансовые операции.

# СНС отражает деятельность 5 секторов экономики:

1. Нефинансовые корпорации, которые производят товары и услуги для получения прибыли;
2. Финансовые корпорации (банки, кредитные учреждения, страховые компании);
3. Сектор государственного управления. Он оказывает услуги, не реализуемые за деньги, и функцией данного сектора является перераспределение стоимости, созданной в процессе производства;
4. Домашние хозяйства. Их функция – потребление товаров и услуг;
5. Некоммерческие организации, обслуживающие домашние хозяйства.

# "Теневая" экономика.

Структурный анализ криминальной экономической деятельности позволяет выделить в ней устойчиво повторяющиеся стадии (фазы), инвариантные конкретному содержанию любой систематически и планомерно реализуемой преступной деятельности в сфере экономики.

- **Генерирование криминального дохода**– это фаза криминального экономического цикла, содержанием которой является извлечение дохода в результате преступной (общественно опасной) экономической деятельности, совершение преступлений в сфере экономики.
- **Легализация криминальных фондов**– это фаза криминального экономического цикла, содержанием которой являются финансовые операции, направленные на придание преступно полученным средствам видимости полученных законным путем.
- **Криминальные инвестиции**– использование легализованных преступно полученных средств для возобновления, расширения криминального предприятия.
- **Инфильтрация в легальный бизнес**– фаза криминального экономического цикла, содержанием которой являются прямые и портфельные инвестиции в организации легального бизнеса.

