



«Как открыть свой бизнес?»



Потребности и возможности

- Вы готовы работать «по 24 часа» в сутки?
- Готовы ли Вы работать одни?
- Готовы ли вы принимать решения?
- Поддержит ли Вас семья?
- Зачем Вам этот бизнес?
- Готовы ли Вы принимать на себя ответственность?
- Что еще бизнес может потребовать от Вас?
- Вы готовы опробовать новые идеи и способы ведения дел?



Потребности и возможности

Производственный сектор

Достоинства:

1. **Меньшая зависимость.**
2. **Возможность более гибко реагировать на потребности.**
3. **Более высокая степень «контроля ситуации».**

Недостатки:

требуются большие инвестиции.

Сложности при открытии.

Необходимые знания и навыки.



Потребности и возможности



Сфера обслуживания

Достоинства:

1. Может стать наиболее простым «вариантом».
2. Может не требовать больших затрат.
3. Относительно быстрый возврат инвестиций.

Достатки:

- возможность – выбор сотрудников.
- возможности продаж.
- возможности масштабируемости.

Потребности и возможности



Сфера торговли

Достоинства:

1. «Простой» старт.
2. «Быстрый» старт – работа с готовым продуктом.
3. Гибкость при выборе поставщиков.

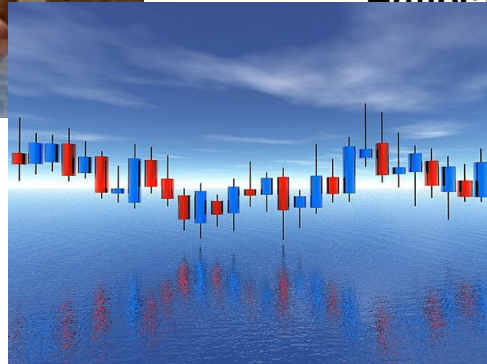


Недостатки:

Сильное влияние конкурентов.

Зависимость от поставщиков.

«Плата за посредника».



Потребности и возможности

Как начать?

1. Купить франшизу.
2. Приобрести готовый бизнес.
3. Обратиться в структуры поддержки предпринимателей.
4. Начать самостоятельно.



Потребности и возможности

Купить франшизу

Строить бизнес по договору коммерческой концессии.

То есть организовать бизнес с использованием торговой марки и технологии, уже известного предприятия.

zcco



MILAVITSA



Mi go m[®]
БЫСТРЫЕ ДЕНЕЖНЫЕ ПЕРЕВОДЫ



Потребности и возможности

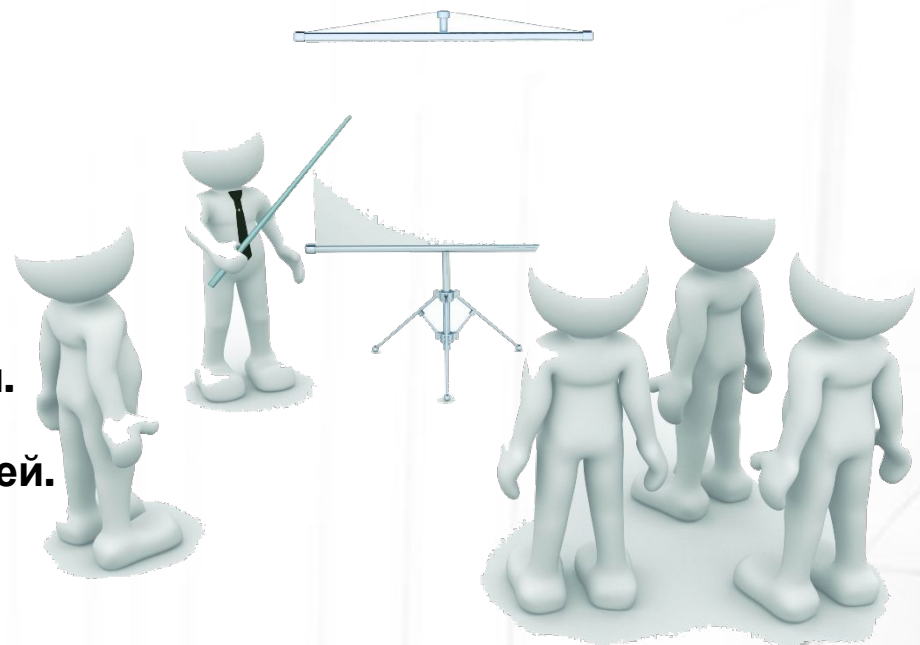
Приобрести готовый бизнес

Преимущества:

- Наверное есть устойчивый рынок.
- Есть поставщики, опытный коллектив, отработаны процессы.
- Обычно это предприятие также имеет постоянных покупателей.

Недостатки:

- Отношения с клиентами не всегда в полном объеме отражены в договоре.
- Возможно, есть скрытые риски и угрозы.
- Финансовое положение может быть шатким.
- Человеческий фактор в отношениях с коллективом может сильно влиять на процессы.



Потребности и возможности

Обратиться в структуры поддержки предпринимательства

- Государственные Спец.Программы поддержки предпринимателей
- Министерство инвестиционной политики Алматинской области
- Министерство поддержки и развития малого предпринимательства, потребительского рынка и услуг Алматинской области
- Бизнес-школы
- Региональные фонды и центры поддержки малого предпринимательства
- Технопарки
- Бизнес-инкубаторы



Начать самостоятельно

- Оценить свой потенциал как предпринимателя
- Выбор варианта старта
- Выбор отрасли и вида деятельности своего бизнеса
- Подготовка бизнес-плана открытия своего дела
- Поиск источников финансирования
- Выбор организационно-правовой формы
- Выбор системы налогообложения
- Выбор фирменного названия
- Подготовка учредительных документов
- Регистрация фирмы
- Открытие банковского счета
- Получение необходимых разрешений
- Организация бизнес-процессов

Потребности и возможности



Идея, Капитал и Персонал.

Возможно это и есть формула Вашего успеха?



+





Продажи.

Организовать продажи

=

Организовать бизнес?!

Продажи.



Продажи.

Воронка продаж



Основные этапы создания бизнеса.

ИП или ООО?

ИП (ПБОЮЛ, ЧП) – индивидуальный предприниматель (частный предприниматель) – физическое лицо зарегистрированное как предприниматель без образования юридического лица, но фактически обладающее всеми правами юридических лиц. ИП свободно использует выручку. ИП не нужно иметь уставной капитал, но отвечает по обязательствам всем своим имуществом. Подробнее об Индивидуальном Предпринимателе

ООО (фирма, компания, предприятие) - общество с ограниченной ответственностью - это юридическое лицо где участники несут ответственность в рамках уставного капитала. Подробнее об Юридическом Лице

Основные этапы создания бизнеса.

Процедура государственной регистрации ООО

- Подготовка пакета учредительных и иных документов, необходимых для регистрации создаваемого ООО (устав, протоколы/решения о создании, заявление о регистрации);
- Заверение пакета документов у нотариуса,
- Подачу комплекта документов в налоговый орган по месту регистрации ООО;
- Получение в налоговом органе документов, подтверждающих государственную регистрацию ООО и постановку его на налоговый учет в случае положительного решения.

Основные этапы создания бизнеса.

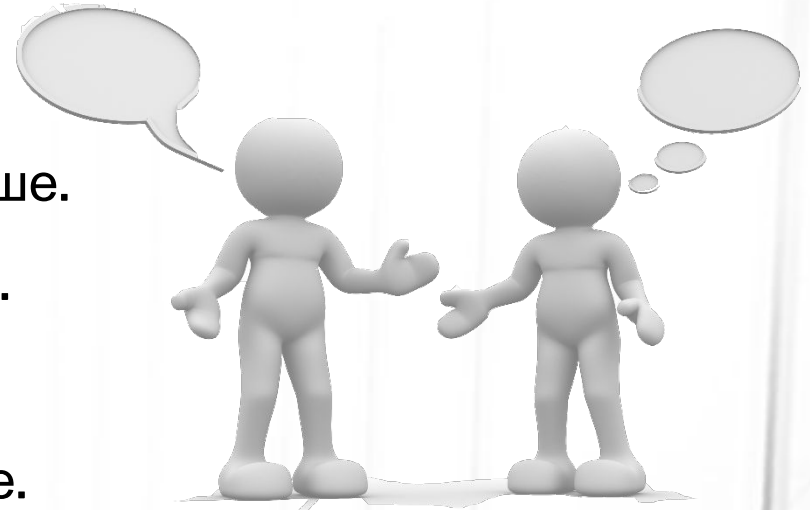
Основание для отказа в регистрации ЮЛ

- Документы поданы не в полном объеме.
- Указание неверных (недействительные) сведений в заявлении (напр. указали неверный адрес, номер офиса и т.д.).
- Несоблюдение формы документов.
- Заявление о регистрации подписано неуполномоченным лицом,
- Несоответствие наименования ЮЛ требованиям предъявляемых законов.



Частые ошибки и полезные советы.

1. Не предлагайте свой продукт тем, кому он не нужен.
2. Берегите капитал: захотел рискнуть – береги еще больше.
3. Эффективность снижается от излишней бережливости.
4. Не путайте контракт со сделкой.
5. Вы просто обязаны чувствовать людей, с кем работаете.
6. Налаживанию контактов способствуют открытость.
7. Вашим клиентам нужны истинные ценности.
8. Оптимизируйте процессы постоянно.



Частые ошибки и полезные советы.



1. «Доверяй, но проверяй».
2. Снижайте издержки: В первый год жизни по статистике закрывается 4 из 5 малых бизнесов.
3. По всем законам аэродинамики, шмель летать не должен. А он чего то летает.
4. «Если у вас нет проблем, значит у вас нет бизнеса».
5. Дружите со всеми.
6. Не останавливайтесь!



Психологический тренинг клуб «ИНСАЙТ»

Тест: Способны ли вы создать свой бизнес?



Психологический тренинг
клуб «ИНСАЙТ»

Сегодня каждому желающему предоставляется множество возможностей открыть свое дело и работать на себя, не завися от начальства. Но далеко не каждый человек способен вот так запросто взять и создать свой бизнес. Кому-то это удастся довольно легко, а для кого-то создание своего дела – неподъемный труд.

В результате многочисленных исследований были выявлены основные качества, влияющие на способность человека к ведению бизнеса. На их основе был составлен уникальный опросник, приведенный ниже. Ответьте на вопросы и узнайте – сможете ли вы создать свой бизнес и стать миллионером?



Психологический тренинг
клуб **«ИНСАЙТ»**

1. Инициативность

- а) Вы сами стараетесь найти дополнительные обязанности и работу.
- б) Вы не ищете работу сами, но всегда находите эффективные пути ее выполнения.
- в) Иногда начальство вам напоминает о ваших обязанностях, но в целом с работой вы справляетесь.
- г) Вы не спешите выполнять работу до тех пор, пока не получите все необходимые указания от руководства.

2. Общительность

- а) Вы всегда открыты к новым контактам и дружелюбны к окружающим.
- б) Вы не стремитесь постоянно расширять круг общения, но всегда вежливы и обходительны.
- в) Иногда вы бываете не в духе. В такое время предпочитаете ни с кем не общаться.
- г) Вы довольно замкнуты и посторонним в ваш мир входа нет.



Психологический тренинг
клуб «**ИНСАЙТ**»

3. Лидерство

- а) Вы харизматичны и способны внушать доверие людям.
- б) Вы продумываете свои решения и отдаете указания, все хорошенько взвесив.
- в) Вы предпочитаете сами отдавать распоряжения, нежели работать под чьим-то руководством.
- г) Обычно на работе вы сами выполняете чьи-то указания.

4. Ответственность

- а) Вы считаете, что каждая работа должна выполняться максимально хорошо, чего бы это ни стоило.
- б) Вы обычно стараетесь выполнять работу хорошо, но без лишнего фанатизма.
- в) Обычно вам не доставляет радости выполнение очередного задания. Но вы его все-таки выполняете. Что ж поделаешь – работа есть работа.
- г) Вы всячески стараетесь уклониться от возможных поручений.



5. Талант организатора

- а) Вы можете организовать кого угодно на любое дело благодаря своему таланту убеждать.
- б) Если возникает необходимость вы можете выступить в роли организатора.
- в) Обычно вы стараетесь не выступать в качестве организатора.
- г) У вас никогда не было организаторского таланта и вы никогда никого не организовывали на какое-нибудь дело.

6. Решительность

- а) Вы не сомневаетесь в своих действиях и полностью уверены в том, что делаете.
- б) Вы не боитесь принимать ответственные решения, но сначала все анализируете.
- в) Вы не сомневаетесь в своих силах, но иногда, поспешив, допускаете досадные ошибки.
- г) Вы не всегда уверены в том, что делаете, часто сомневаетесь.



Психологический тренинг
клуб «ИНСАЙТ»

7. Упорство

- а) Вас ничто не может свернуть с выбранного пути.
- б) Вы всегда стараетесь идти до конца.
- в) Вы быстро загораетесь, но можете отступить от намеченного при возникших трудностях.
- г) Вы предпочитаете не биться лбом в стену, занимаясь тем, что уже делали ранее и в чем уверены.

Ключ к тесту:

Начислите себе за каждый ответ под буквой А по 4 балла,

- за ответы под буквой Б по 3 балла;

- за ответы под буквой В по 2 балла;

- за ответы под буквой Г – 1 балл.

Сложите полученные баллы.



Психологический тренинг
клуб «ИНСАЙТ»

Результат.

12 баллов и менее:

Бизнес явно не для вас. Для вас лучшим решением будет работа в качестве исполнителя, а не организатора дела.

От 13 до 16 баллов:

Вы смогли бы заниматься бизнесом, но только не во главе команды, а в коллективе единомышленников-компаньонов.

Работа в команде может привести вас к успеху.





От 17 до 20 баллов:

Вы имеете необходимые задатки для руководства бизнесом и могли бы попытаться самостоятельно открыть дело. Но при этом не помешает заручиться поддержкой влиятельного человека, который сможет помочь вам в трудную минуту.

От 21 до 24 баллов:

Вы способны начать свое дело и имеете довольно высокие шансы добиться успеха. Главное при этом выбрать правильное направление и занять в нем свою нишу.

От 24 баллов и выше:

Поздравляем! У вас отличные способности к ведению бизнеса. Вы решительны, инициативны и трудолюбивы. Эти качества станут надежной опорой в создаваемом бизнесе и помогут привлечь благосклонность судьбы и финансовый успех!





Благодарю!



bye

GIFR.ru

Спасибо
за внимание!