

**ОМСКИЙ ФИЛИАЛ  
НЕГОСУДАРСТВЕННОГО ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ЧАСТНОГО  
УЧРЕЖДЕНИЯ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ  
«МОСКОВСКИЙ ФИНАНСОВО-ПРОМЫШЛЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ  
«СИНЕРГИЯ»**

**Выпускная квалификационная работа  
на тему:**

**АНАЛИЗ ЛИКВИДНОСТИ И ПЛАТЕЖЕСПОСОБНОСТИ  
НА ПРИМЕРЕ ООО «КАЛИСТА»**

**Выполнила: Жигулева Татьяна Отчество**

**Научный руководитель: ФИО степень.**

# *Актуальность исследования*

Актуальность исследования определена тем, что анализ финансового состояния, в том числе и анализ платежеспособности и ликвидности, является не просто важным элементом управления экономическим субъектом, но и определяет его потенциал в деловом сотрудничестве, оценивает, в какой степени гарантированы экономические интересы самого экономического субъекта и его партнеров по финансовым и другим отношениям.

# *Цель выпускной квалификационной работы*

Углубленное изучение теоретических аспектов анализа ликвидности и платежеспособности, отработка практических навыков проведения финансового анализа этих показателей.

# ЗАДАЧИ ВЫПУСКНОЙ КВАЛИФИКАЦИОННОЙ РАБОТЫ

Определить основные понятия показателей платежеспособности и ликвидности, изучить их экономическое содержание

Рассмотреть теоретические основы анализа платежеспособности и ликвидности экономического субъекта (раскрыть содержание основных методик разных авторов)

Провести анализ ликвидности и платежеспособности на примере экономического субъекта. На основании полученных результатов, сделать заключение о ликвидности и платежеспособности экономического субъекта

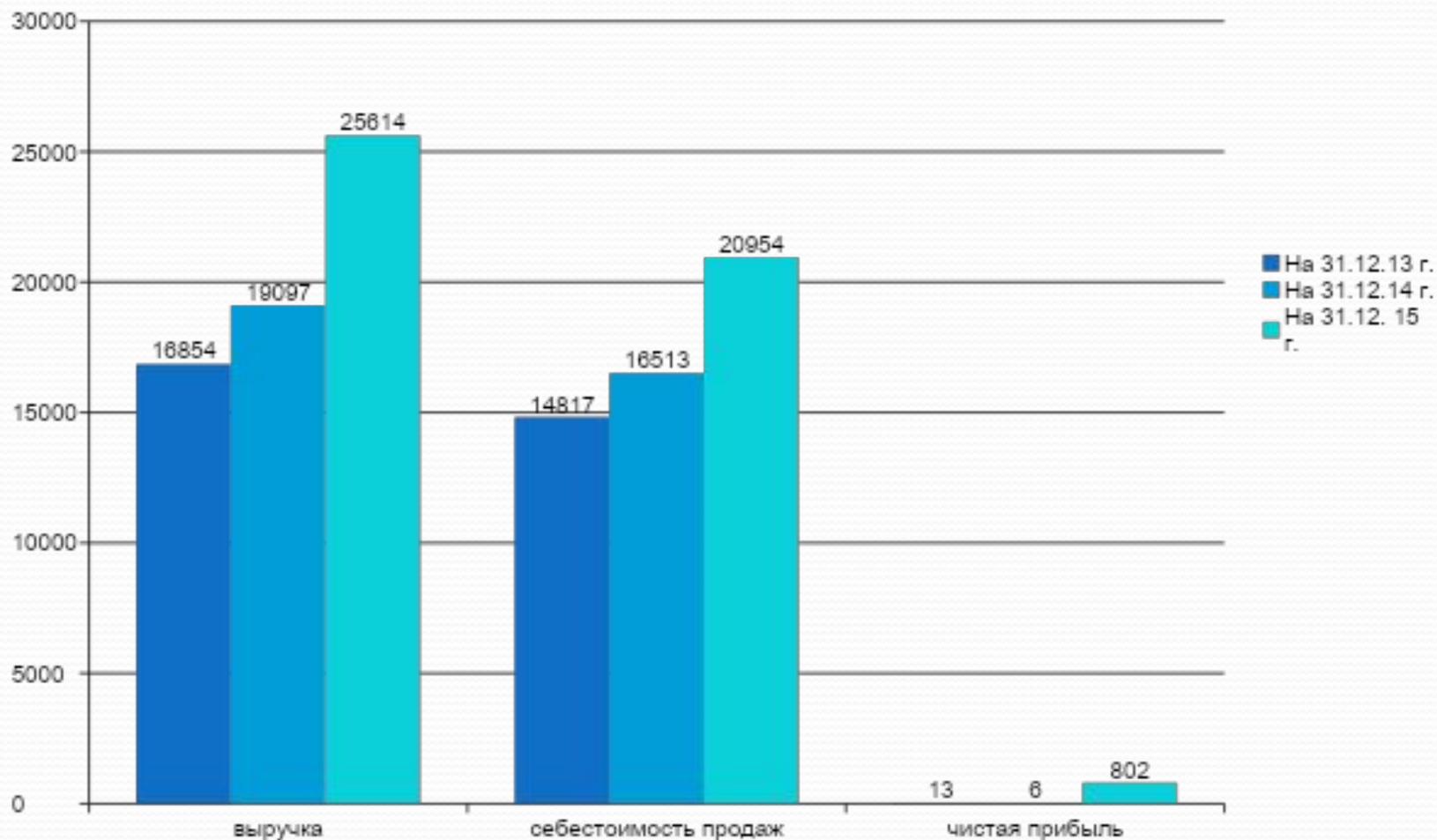
Разработать рекомендации по усовершенствованию финансовой деятельности экономического субъекта, предложить мероприятия по улучшению показателей ликвидности и платежеспособности

# *Объект исследования*

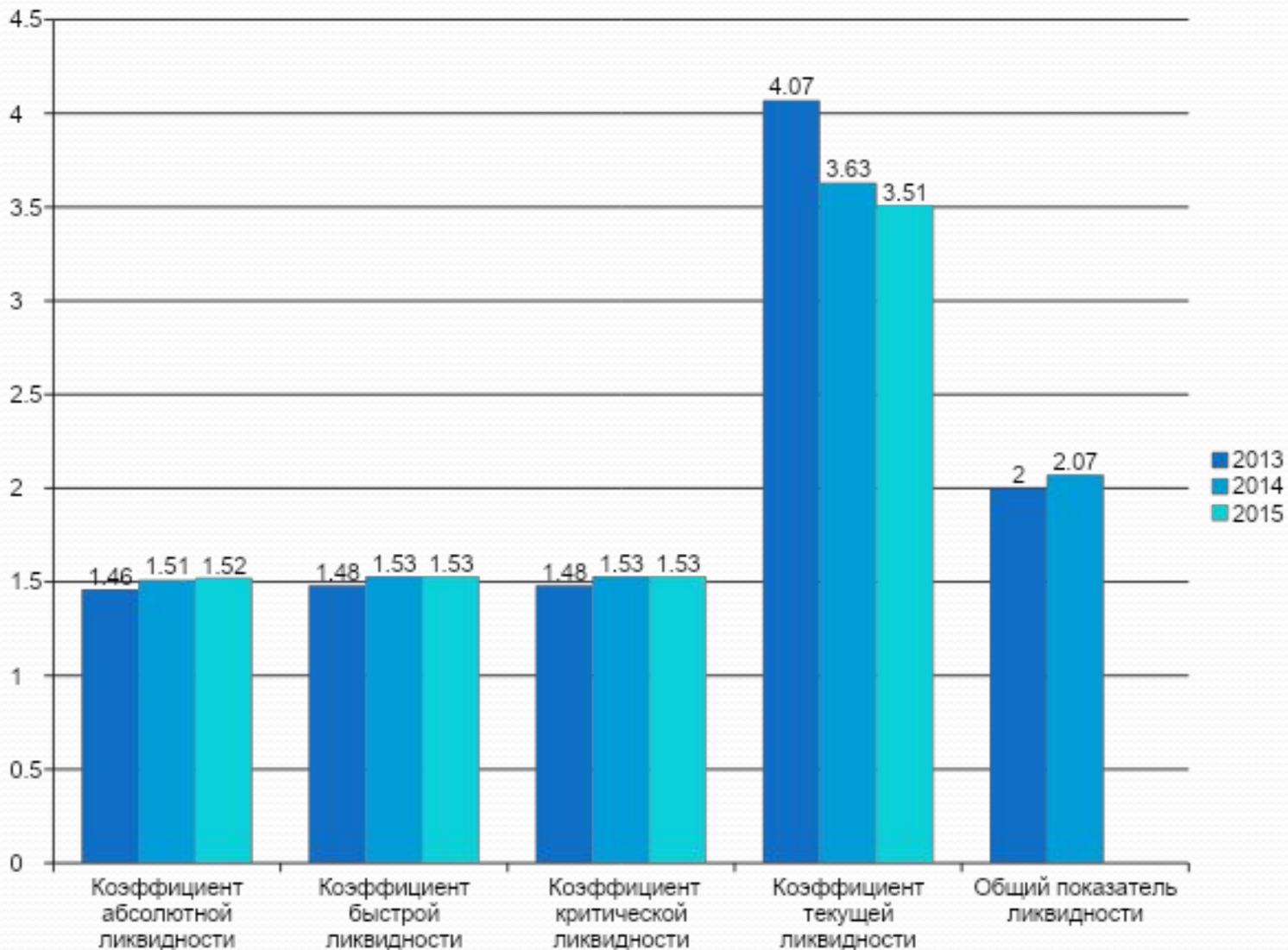
**ООО «Калиста»**

**Организация торговой деятельности  
вино-водочной продукцией**

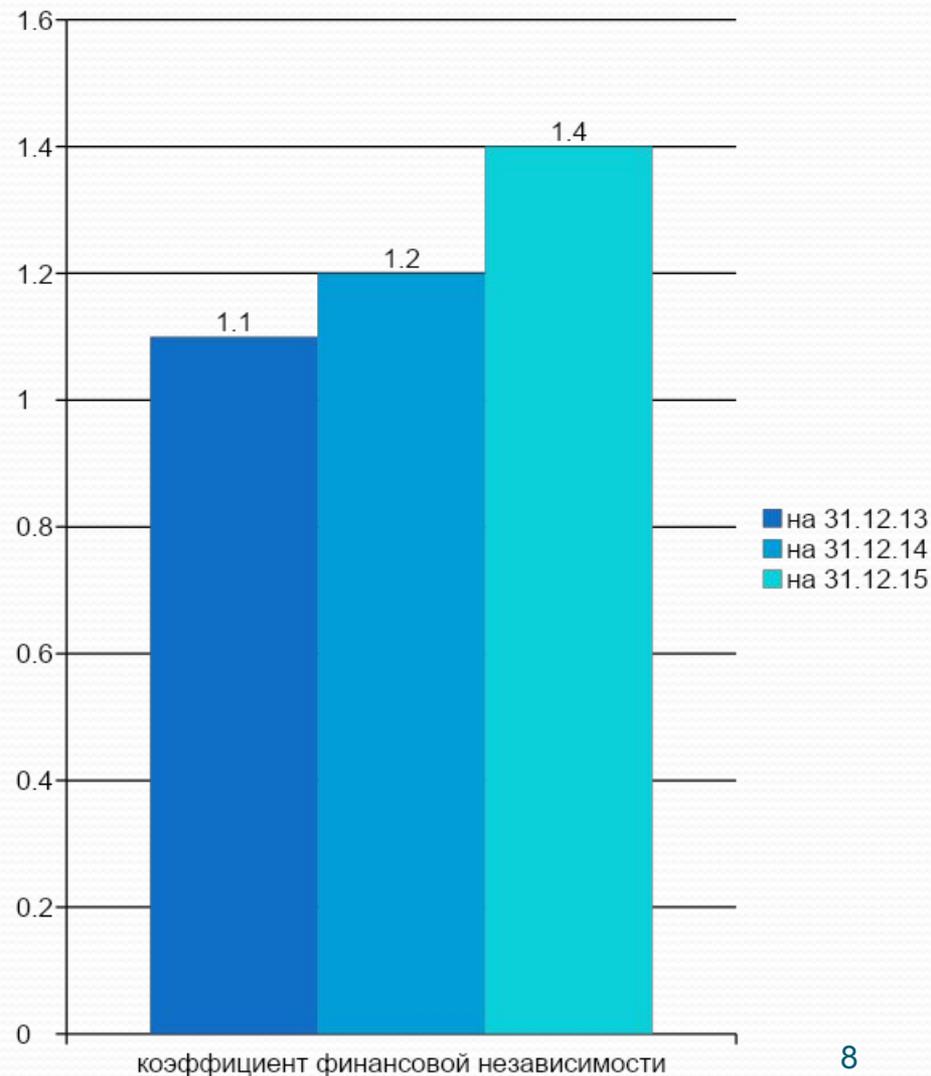
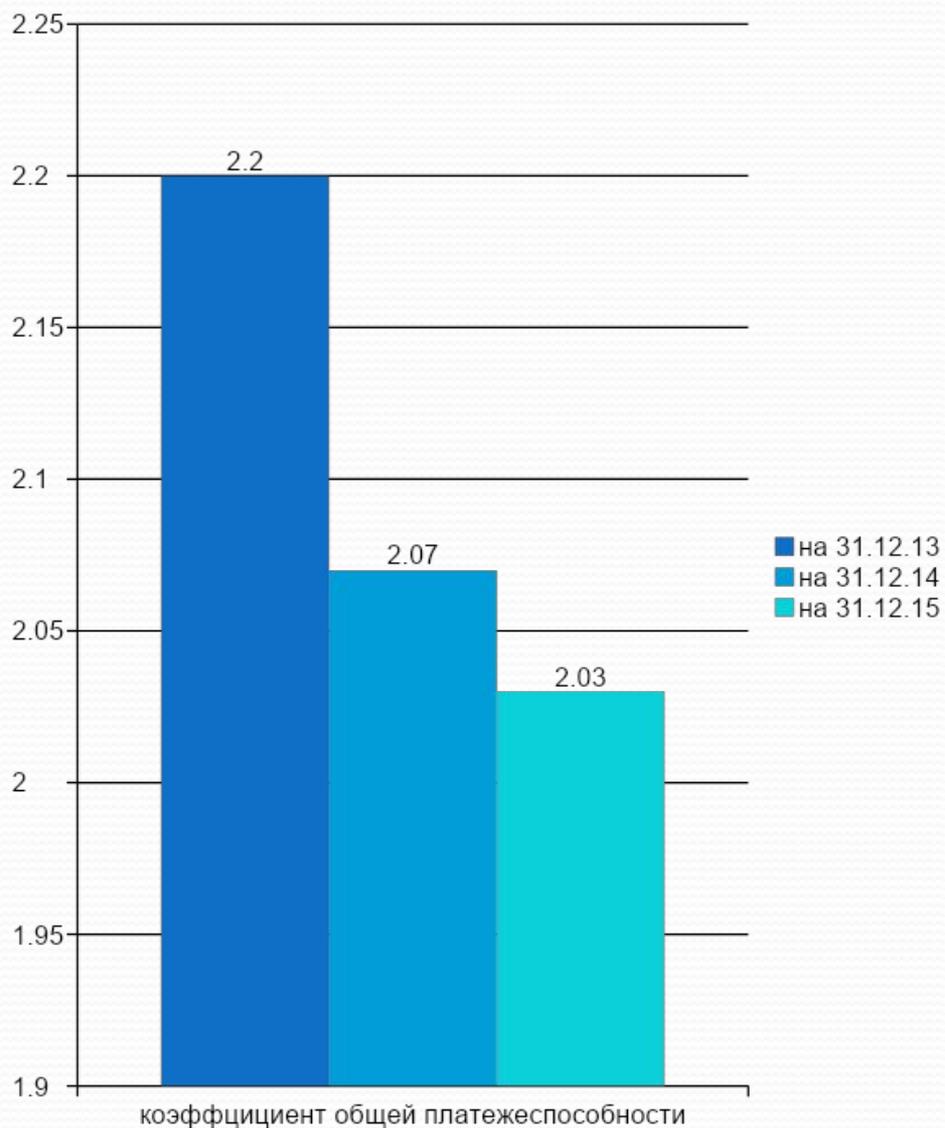
# ДИНАМИКА ОСНОВНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ООО «КАЛИСТА» ЗА 2013-2015 Г.Г., ТЫС. РУБ.



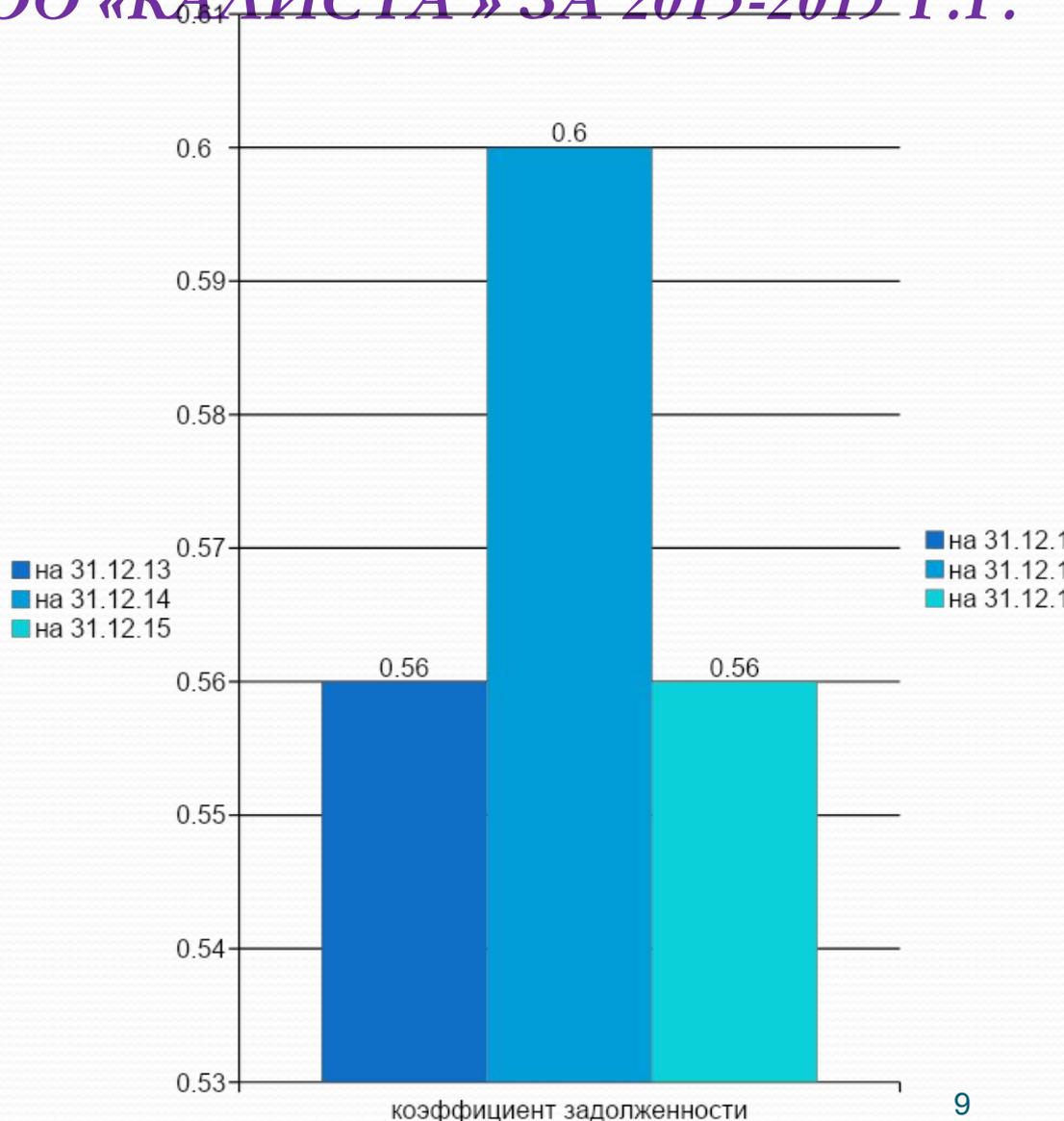
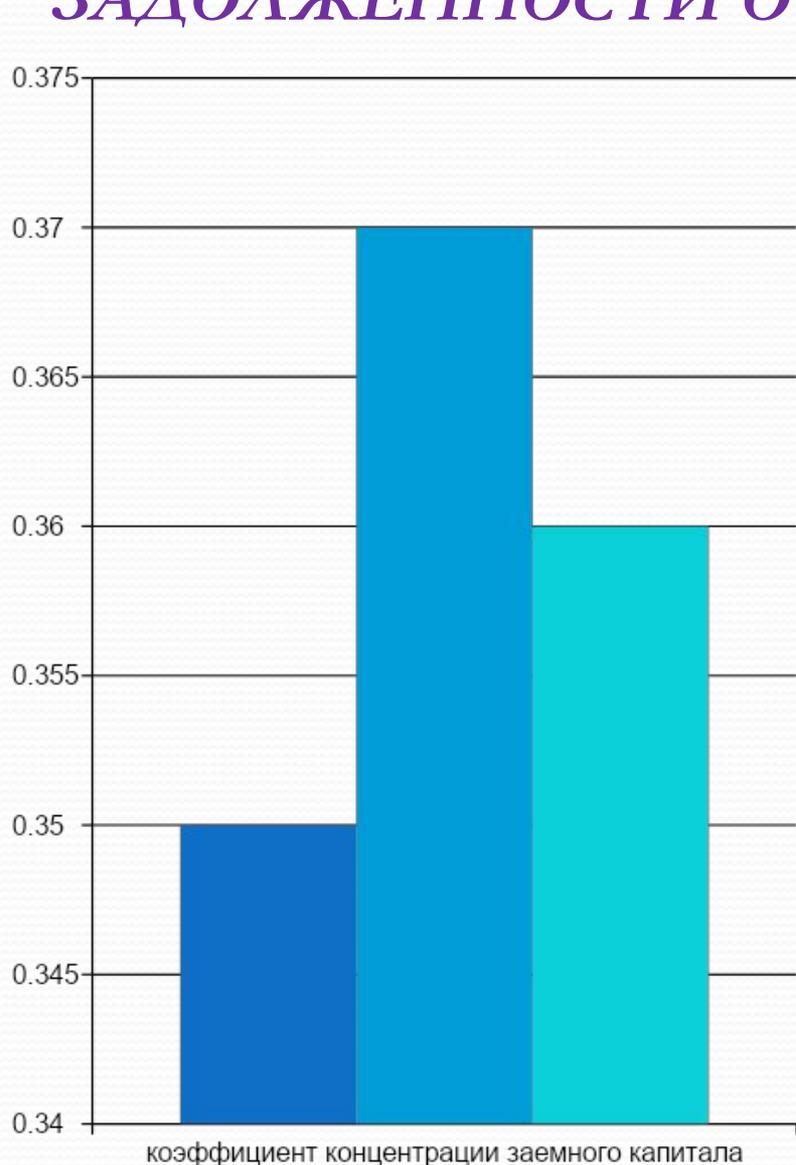
# ДИНАМИКА ПОКАЗАТЕЛЕЙ ЛИКВИДНОСТИ ООО «КАЛИСТА» ЗА 2013-2015 Г.Г.



# ДИНАМИКА КОЭФФИЦИЕНТОВ ОБЩЕЙ ПЛАТЕЖЕСПОСОБНОСТИ И ФИНАНСОВОЙ НЕЗАВИСИМОСТИ ООО «КАЛИСТА» ЗА 2013-2015 Г.Г.,%

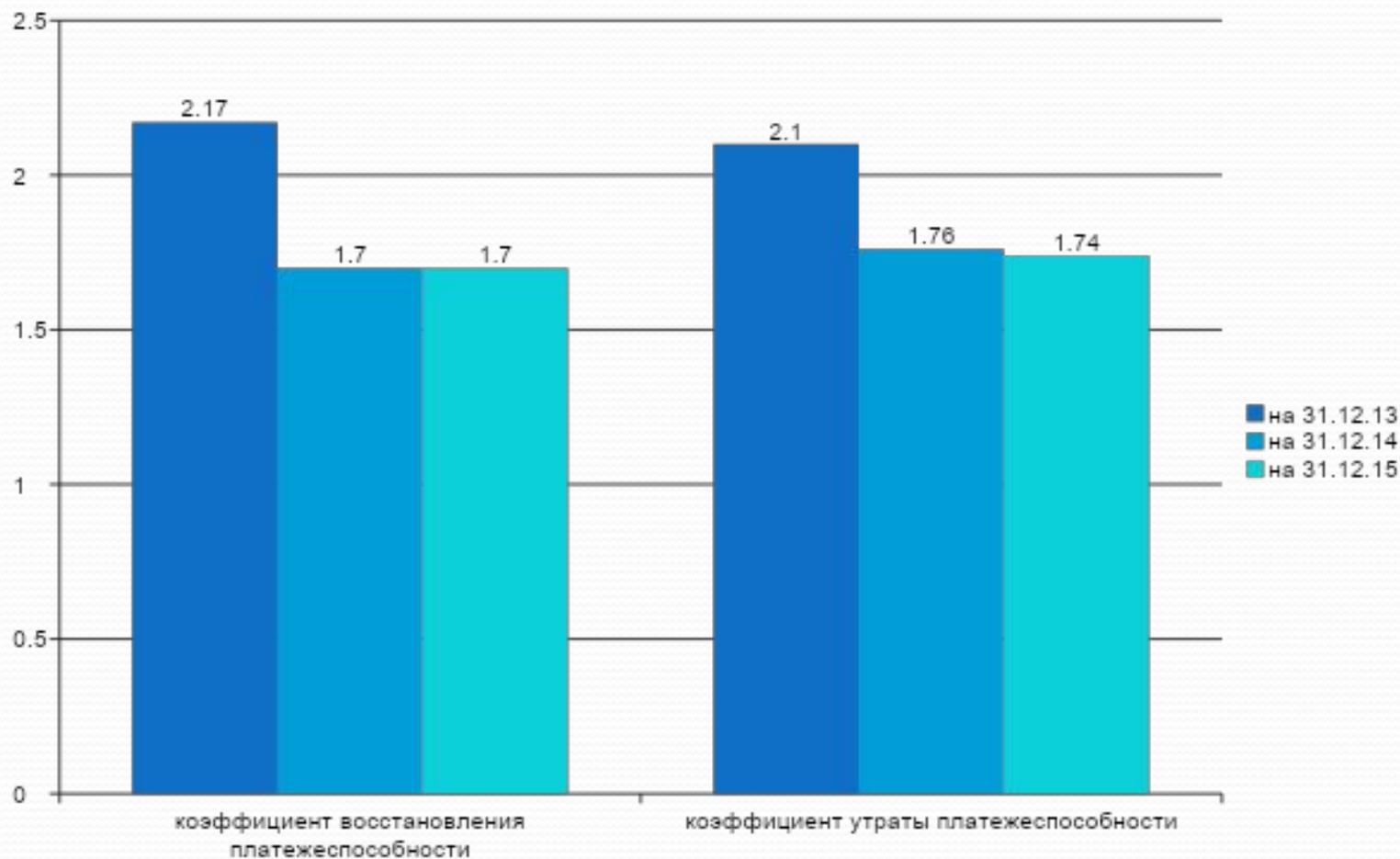


# ДИНАМИКА КОЭФФИЦИЕНТА КОНЦЕНТРАЦИИ ЗАЕМНОГО КАПИТАЛА И КОЭФФИЦИЕНТА ЗАДОЛЖЕННОСТИ ООО «КАЛИСТА» ЗА 2013-2015 Г.Г.

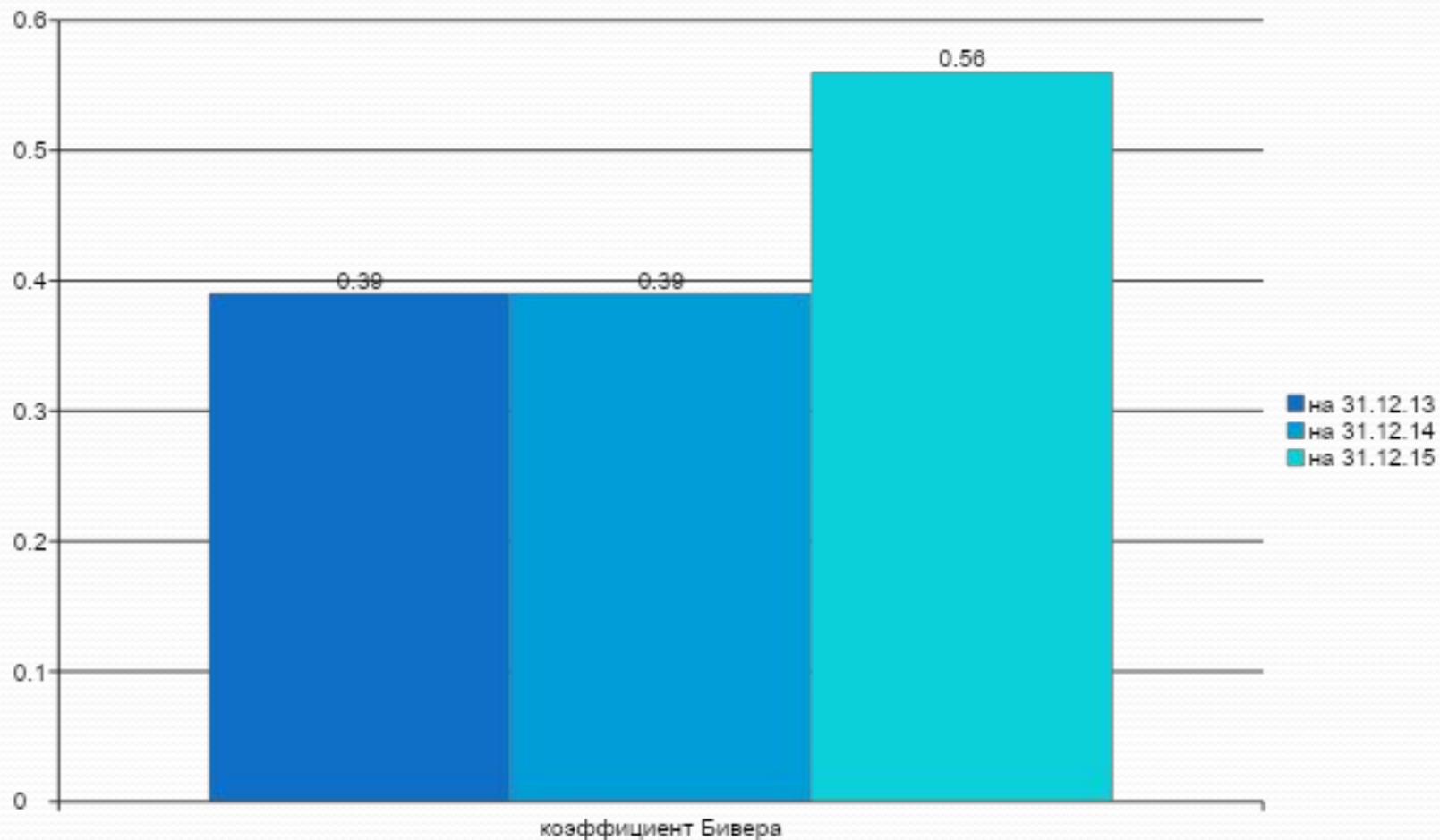


# ДИНАМИКА КОЭФФИЦИЕНТОВ ВОССТАНОВЛЕНИЯ И УТРАТЫ ПЛАТЕЖЕСПОСОБНОСТИ

ООО «КАЛИСТА»  
ЗА 2013-2015 Г.Г., ТЫС.РУБ.



# ДИНАМИКА КОЭФФИЦИЕНТА БИВЕРА ООО «КАЛИСТА» ЗА 2013-2015 Г.Г., РУБ.



1. Анализ финансовых результатов за 2013-2015 года показал, что эффективность деятельности экономического субъекта была снижена в 2014 году. В 2014 году прибыль экономического субъекта уменьшилась в 2 раза.
2. Наблюдается динамика снижения коэффициента текущей ликвидности, что свидетельствует о проблемах с погашением краткосрочных обязательств
3. Общая платежеспособность экономического субъекта находится в пределах нормы, но наблюдается незначительная динамика к снижению коэффициента общей платежеспособности.
4. Общий вывод– экономический субъект ООО «Калиста» на протяжении всего периода исследования имел достаточно средств для погашения своих краткосрочных обязательств, но обязательства погашались не вовремя, следовательно необходимо признать за экономическим субъектом факт нерационального использования имеющихся средств.

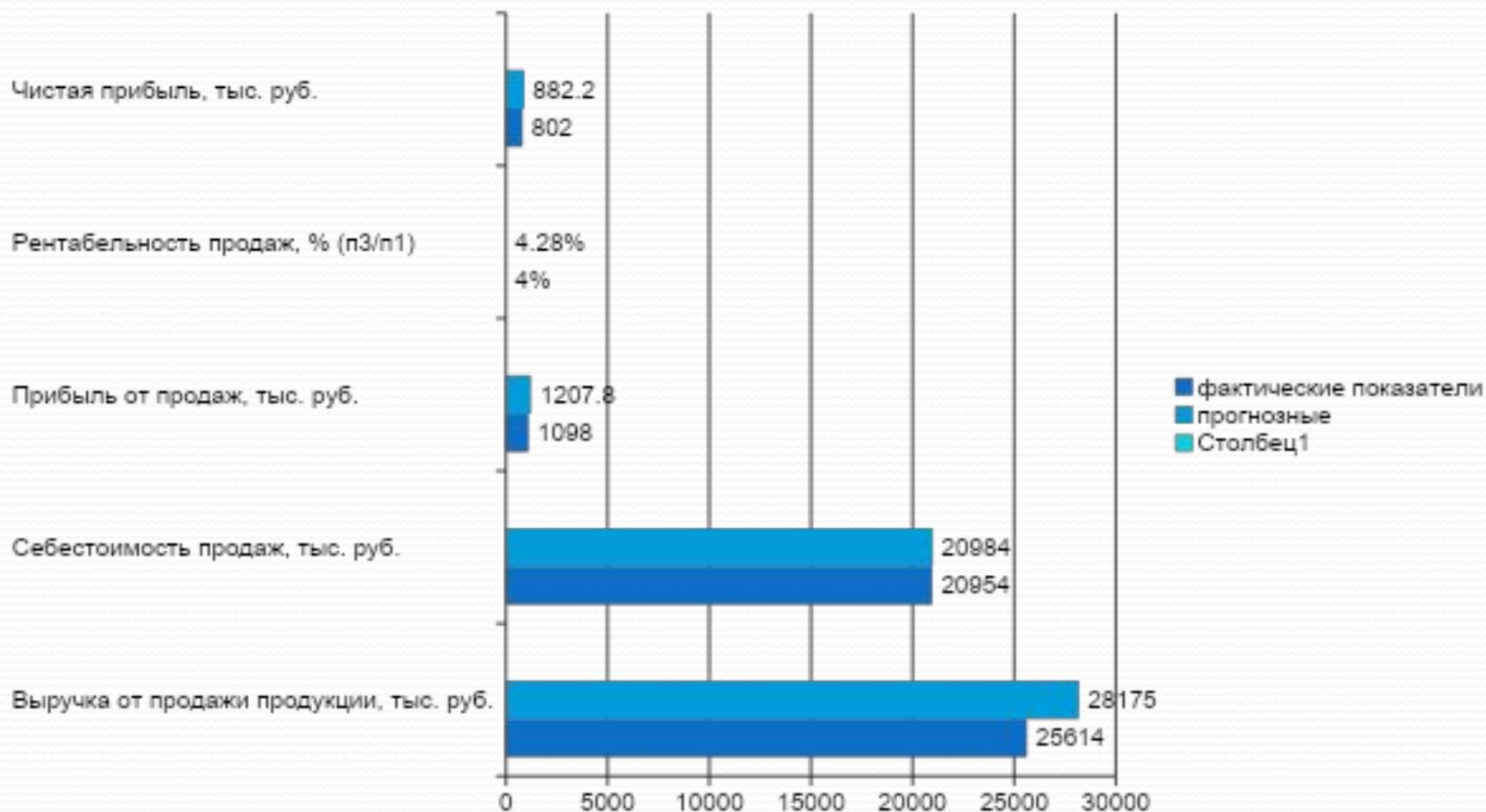
# ПУТИ ОПТИМИЗАЦИИ ФИНАНСОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ООО «КАЛИСТА»

Рекомендация	Результат
1. Продажа основных средств, не используемых в производстве.	За счет продажи оборудования можно перекрыть часть заемных средств и часть кредиторской задолженности
2. Увеличение выручки за счет увеличения объемов продаж за счет открытия интернет-магазина.	Наличие интернет-магазина позволит расширить региональную сеть продаж и способствует росту выручки.
3. Организация контроля над дебиторской задолженностью.	Контроль над дебиторской задолженностью позволит регулировать денежные потоки и своевременность платежей
4. Оптимизация работы с поставщиками.	Позволит повысить уровень прибыли за счет снижения затрат на закупку товаров

## ОБЩИЙ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ЭФФЕКТ ОТ ВНЕДРЕНИЯ ПРЕДЛОЖЕННЫХ МЕРОПРИЯТИЙ ТЫС.РУБ.

Мероприятия	Доходы от реализации	Расходы от реализации	Экономический эффект
1.Продажа основных средств	199 622	25	199597
2.Внедрение интернет магазина (минимальный показатель прироста – 10%)	2561	80	2481,4
3.Работа с поставщиками	2095	209	1886
4.Работа с дебиторской задолженностью	12	-	12
Итого	229 904	314	229590

## ПРОГНОЗНАЯ ДИНАМИКА ОСНОВНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ООО «КАЛИСТА» ПОСЛЕ РЕАЛИЗАЦИИ МЕРОПРИЯТИЙ



**ОМСКИЙ ФИЛИАЛ  
НЕГОСУДАРСТВЕННОГО ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ЧАСТНОГО  
УЧРЕЖДЕНИЯ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ  
«МОСКОВСКИЙ ФИНАНСОВО-ПРОМЫШЛЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ  
«СИНЕРГИЯ»**

**Выпускная квалификационная работа  
на тему:**

**АНАЛИЗ ЛИКВИДНОСТИ И ПЛАТЕЖЕСПОСОБНОСТИ  
НА ПРИМЕРЕ ООО «КАЛИСТА»**

**Выполнила:**

**Научный руководитель: , к.э.н.**