

Что такое фирма ?

Виды предприятий

государственные

муниципальные

частные

фирмы

Чтобы заработать на жизнь,
надо работать. Но чтобы
разбогатеть, надо
придумать что-то другое.
А. Карр

Фирма – коммерческая организация,
приобретающая (и арендующая) факторы
производства с целью создания и продажи благ
и получения на этой основе прибыли



ФИРМА

организация

группа людей, работа которых сознательно координируется в определённых целях

юридическое лицо

наличие обособленного имущества;
имеет обязательства этим имуществом;
должна иметь самостоятельный баланс или смету

коммерческая организация

в соответствии с ГК РФ коммерческими являются организации, преследующие *извлечение прибыли в качестве основной цели* своей деятельности

коммерческая организация, приобретающая факторы производства с целью создания и продажи благ и получения на этой основе прибыли

Признаки фирмы

- Создана для производства товаров и услуг
- Покупает (или арендует) и комбинирует факторы производства
- Свои товары и услуги продает
- Владельцы стремятся получить доход от продажи товаров или услуг в форме прибыли

**Фирма -
экономическая единица,
которая:**

**Самостоятельно принимает
решение**

**Реально использует факторы
производства для изготовления и
продажи продукции**

**Стремится к максимальной
прибыли**

Зачем создаются фирмы?

- С точки зрения покупателя...
- С точки зрения предпринимателя...
- С точки зрения экономиста...



**Приносить
доход**

**Поставлять
на рынок
пользующиеся
я
спросом
блага**

**Решают задачи
производства
более
эффективно, чем
отдельный
человек**

Причины рождения фирмы

производить
продукцию в одиночку
– экономически
невыгодно

Экономия на
транзакционных
издержках

разделение
труда

затраты,
связанные с
процессом
обмена

Модель функционирования фирмы

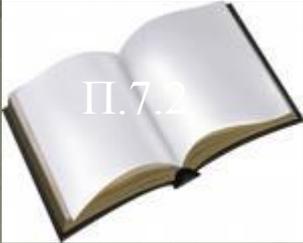


Организация фирм регулируется законодательством РФ

Важны три сферы правительственной политики в
области жизнедеятельности фирм:

- **Налоговые нормы**
- **Трудовое законодательство**
- **Государственные правила**

*Согласно Гражданскому кодексу РФ
предпринимательская деятельность может
осуществляться в таких формах:*



Тип предприятия	Имущество фирмы	Преимущества	Недостатки
Индивидуальная фирма	Находится в индивидуальной собственности предпринимателя	<ul style="list-style-type: none"> - Легко учредить; - значительная свобода действий; - существенные стимулы эффективной деятельности; - легкость контроля; помощь со стороны государства. 	<ul style="list-style-type: none"> - Ограниченность финансовых средств; - трудности совмещения функций контроля и управления; - полная финансовая ответственность; - высокая степень предпринимательского риска и ответственности за ошибочно принимаемые решения.
Товарищества	Разделено на доли (вклады) участников	<ul style="list-style-type: none"> - Легко учредить; - возможность специализации в производстве и управлении; - более широкие по сравнению с индивидуальной фирмой финансовые возможности. 	<ul style="list-style-type: none"> - Возможность возникновения несовместимых интересов в управлении; - возможность несогласованности действий; - риск распада фирмы при выходе одного из владельцев.
Акционерные общества	Разделено на части (акции)	<ul style="list-style-type: none"> - Широкие возможности привлечения капитала; - ограниченная ответственность; - преимущества объединения капиталов; - возможность диверсификации производства. 	<ul style="list-style-type: none"> - Организационные и финансовые сложности учреждения; - двойное налогообложение прибыли; - возможность расхождения между интересами производственной (экономической) деятельности и интересами собственников.

Индивидуальная фирма

предприятие, которым владеет один коммерсант,
несёт ответственность всем своим имуществом

Достоинства

1. Легко контролировать.
2. Легко создать.
3. Обладает свободой действий.
4. Отличается меньшим регулированием со стороны государства.

Недостатки

1. Трудно найти средства для расширения фирмы.
2. Фирма обладает меньшей стабильностью.
3. Владелец должен вести всю работу по управлению фирмой.

Товарищество

объединение собственных средств нескольких участников
ради совместного ведения дел

Достоинства

1. Легко создать (участниками могут быть отдельные граждане и индивидуальные предприниматели)
2. Можно разделить работу по управлению.
3. Легче собирать более крупные суммы денег для развития фирмы, чем в индивидуальной фирме.
4. Регулирование со стороны государства не особенно жесткое.

Недостатки

1. Возможны конфликты между партнерами.
2. Смерть или выход из дела одного из партнеров требуют переоформления документов фирмы.
3. Полные товарищи несут ответственность имуществом.
4. Для крупных проектов средства собирать крайне трудно.

Акционерное общество

организация, совладельцами которой может быть неограниченное число владельцев денежных средств, каждый из них имеет право на часть имущества и доходов АО, а некоторые – и на участие в управлении им.

Достоинства

1. ~~Можно собирать огромный капитал путём продажи акций.~~
2. Ответственность акционеров минимальна.
3. Максимальная стабильность фирмы при её смене совладельцев.
4. Возможность найма профессиональных менеджеров.

Недостатки

1. Можно потерять контроль над фирмой, если кто-то купит большое количество акций.
2. Работа с акционерами требует больших усилий (надо вести реестр акционеров, организовывать выплату дивидендов и т.д.).
3. Владельцы фирмы подлежат двойному обложению налогом (на прибыль фирмы и на личные доходы, сформированные из прибыли, оставшейся после уплаты налога на прибыль).

Хозяйственное общество (корпорация)

- это организация, совладельцами которой может быть неограниченное число владельцев денежных средств. При этом каждый из них имеет право на часть имущества и доходов общества, а некоторые – и на участие в управлении им.

Признаки:

1. это объединение капиталов, его участники могут в фирме не работать. Поэтому в любом обществе обязательно создается специальный орган управления;
2. участниками могут быть отдельные граждане и юридические лица

Общество с ограниченной ответственностью — это общество в котором участники не отвечают своим личным имуществом по обязательствам фирмы и рискуют только стоимостью внесенных ими вкладов.

Общество с дополнительной ответственностью отличается от общества с ограниченной ответственностью тем, что его участники несут материальную ответственность по обязательствам фирмы своим личным имуществом в одинаковом для всех размере, кратном стоимости их вкладов, определяемом учредительными документами общества.

Виды акционерных

Закрытое акционерное общество (ЗАО) близко по статусу к обществу с ограниченной ответственностью, с той лишь разницей, что доли в уставном капитале акционерного общества имеют форму акций (обыкновенные и привилегированных). Эти акции

обществ

распределяются только среди учредителей и избранного круга лиц. Акционерные общества закрытого типа не имеют права проводить открытую подписку на свои акции.

Открытое акционерное общество (ОАО) распространяет свои акции, наоборот, только путем открытой подписки. Участники

этих обществ имеют право свободно продавать свои акции на рынке ценных бумаг. Это превращает фирму в активного участника этого рынка, позволяет ей не только привлекать дополнительный доход за счет разницы между фактической продажной (курсовой) ценой акций и их начальной, «стартовой», номинальной стоимостью.

Производственный кооператив (артель) - это добровольное объединение граждан на основе членства для совместной производственной или иной хозяйственной деятельности. Их деятельность основана на личном или ином участии членов артели. Кроме того, члены артели объединяют и свои паевые имущественные взносы.

Производственному кооперативу присущи и другие особенности:

1. прибыль кооператива распределяется между его членами не пропорционально капиталу (паевому взносу), а в соответствии с их трудовым участием;
2. в таком же порядке распределяется имущество, оставшееся ; после ликвидации кооператива и удовлетворения требований его кредиторов;
3. при принятии решений общим собранием все члены кооператива равны: каждый из них имеет, независимо от величины своего паевого взноса, только один голос;
4. разрешено превращать часть имущества кооператива в неделимый фонд, который используется на общие цели предприятия.

Унитарное предприятие - это государственная коммерческая организация, не наделенная правом собственности на закрепленное за ней имущество.

Законодательство предусматривает существование двух типов унитарных предприятий:

1. унитарное предприятие, основанное на праве хозяйственного ведения;
2. унитарное предприятие, основанное на праве оперативного управления- федеральное казенное предприятие.

Общее для этих двух типов предприятий

3. они могут создаваться только как государственные или муниципальные
4. они не являются собственниками закрепленного за ними имущества, которое считается неделимым и не может быть распределено между работниками предприятия
5. руководитель унитарного предприятия назначается уполномоченным на то государственным органом (федеральным правительством, администрацией области, мэрией и т. д.).

Отличия унитарных предприятий

Федеральное казенное предприятие имеет право распоряжаться своим имуществом только по разрешению собственника. На предприятие, основанное на праве хозяйственного ведения, распространяется принцип самофинансирования. Собственник его имущества не отвечает по обязательствам такого предприятия. Оно имеет право самостоятельно создавать дочерние фирмы.

- унитарные предприятия, основанные на праве хозяйственного ведения, могут быть учреждены по решению любого уполномоченного на то государственного органа или органа местного самоуправления
- федеральные казенные предприятия создаются только правительством Российской Федерации. Такие решения принимаются по отношению к предприятиям, жизненно важным для обеспечения экономической, военной или экологической безопасности страны.

Холдинг - это особого типа финансовая компания, создаваемая для владения контрольными пакетами акций других компаний с целью контроля и управления их деятельностью.

Различают два вида холдингов:

1. «чистый», головная фирма которого осуществляет финансовый контроль и управление своими дочерними и «внучатыми» участниками
2. «специальный», в котором компания-«мать» занимается непосредственно производственной деятельностью.

В последние годы получили также распространение *предпринимательские сети*.

Их участников связывают разные формы сотрудничества крупного и малого бизнеса:

1. отношения постоянного заказчика и подрядчика (исполнителя),
2. венчурного («рискового») финансирования научно-технических разработок,
3. франчайзинга - системы, при которой крупная головная фирма предоставляет малому предприятию за плату право использовать свою торговую марку, выделяет ему на льготных условиях кредит, сдает в аренду оборудование, оказывает консультационные и иные услуги.

Готовы ли вы рисковать?

