

Презентация на тему:
«Бизнес-план по составлению бизнес-планов»

Выполнил:
Якименко-Забуга Татьяна Борисовна

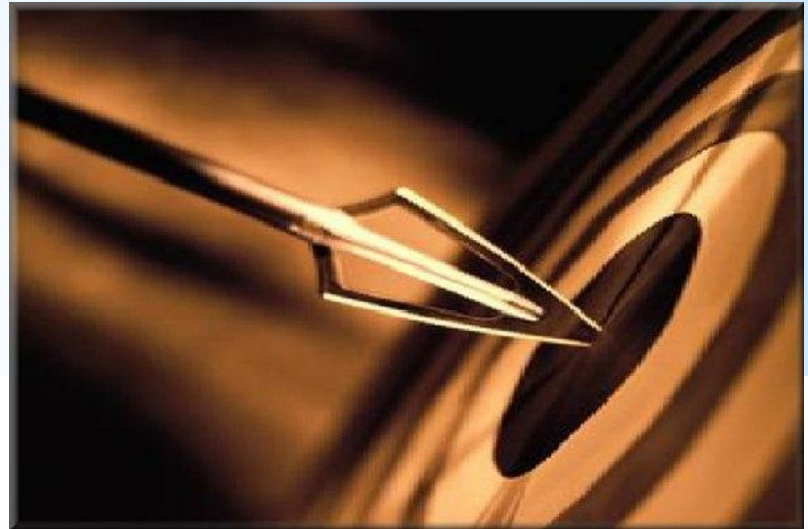
Мотивация:

1. Достижение экономической независимости;
2. Повышение уровня дохода;
3. Использование накопленного опыта.



Миссия

Оказание высококачественных консалтинговых услуг по бизнес-планированию



Документы для открытия дела:

1. Заявление.
2. Свидетельство о государственной регистрации.
3. Квитанция об уплате государственной пошлины.
4. Копия паспорта.

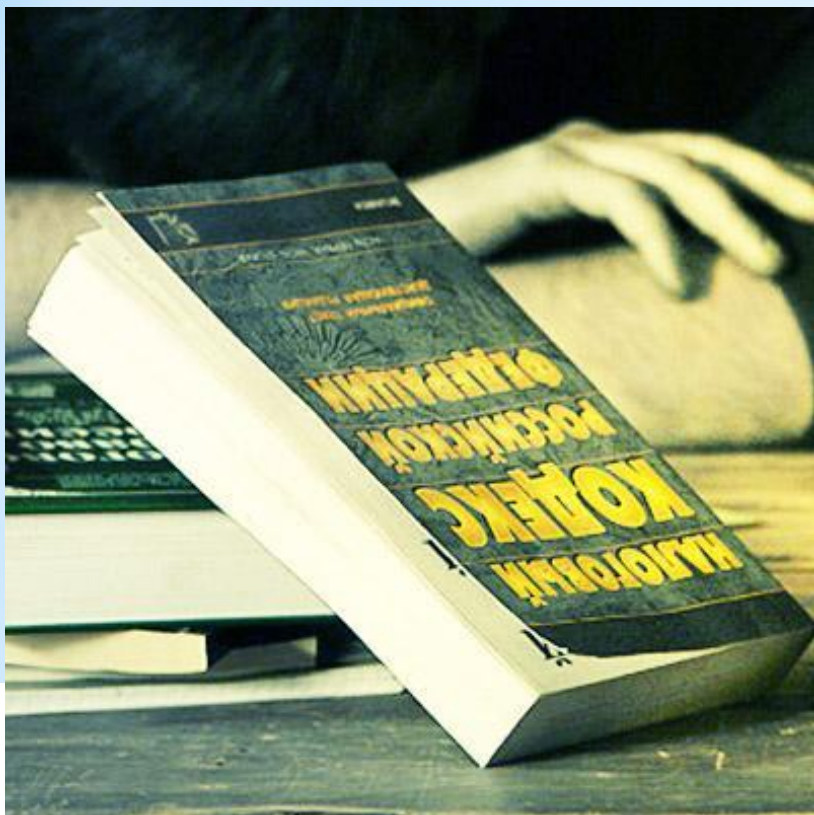


Извещение	Управление федеральной миграционной службы по Кабардино-Балкарской Республике (получатель платежа) р/с № 40101810100000010017, ГРКЦ НБ КБР Банка России г. Нальчик БИК 048327001 ИНН 0721013126 КПП 072101001 (наименование банка, другие реквизиты)		
	(фамилия, имя, отчество плательщика) (адрес плательщика)		
Кассир	Вид платежа КБК 19210806000011000110 ОКАТО Государственная пошлина за выдачу заграничного паспорта	Дата	Сумма
	Плательщик (подпись):		
Квитанция	Управление федеральной миграционной службы по Кабардино-Балкарской Республике (получатель платежа) р/с № 40101810100000010017, ГРКЦ НБ КБР Банка России г. Нальчик БИК 048327001 ИНН 0721013126 КПП 072101001 (наименование банка, другие реквизиты)		
	(фамилия, имя, отчество плательщика) (адрес плательщика)		
Кассир	Вид платежа КБК 19210806000011000110 ОКАТО Государственная пошлина за выдачу заграничного паспорта	Дата	Сумма
	Плательщик (подпись):		

Система налогообложения

В целях налогообложения доходы от данного вида деятельности будут облагаться налогами по упрощенной системе налогообложения.

Ставка налога составляет 6%.



Тема бизнес-плана:
«Составление бизнес-планов»



Автором бизнес-плана является
индивидуальный предприниматель
Якименко-Забуга Татьяна Борисовна.



Исполнительное резюме

Целью проекта является оказание услуг по составлению бизнес-планов.

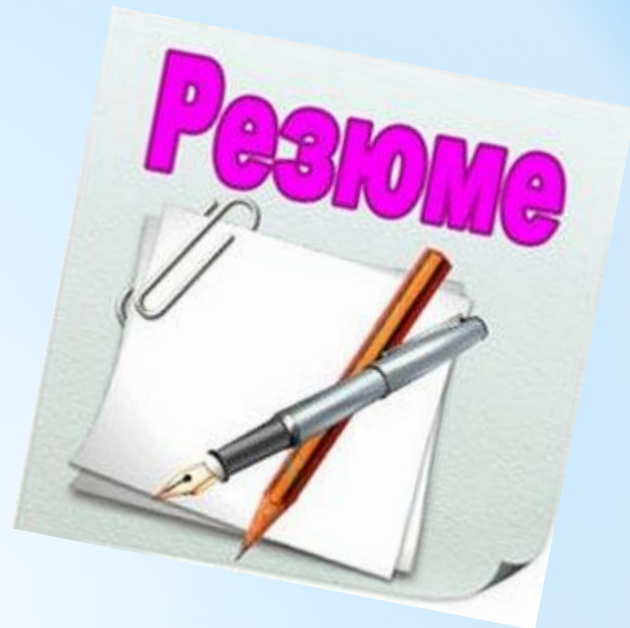
Оказание данного вида услуг является перспективным видом деятельности, так как рынок данного вида услуг является одним из крупнейших рынков.

Основными клиентами на начальном этапе организации данного бизнеса будут физические лица.

Оказание услуги предстоит осуществлять силами индивидуального предпринимателя без создания дополнительных рабочих мест.

Общая стоимость проекта составляет 71 500 рублей, из них:

- субсидия (финансовая помощь), предоставляемая центром занятости населения на открытие собственного дела – 8 800 рублей;
- личные средства (накопления) – 62 700 рублей.



Услуга

Услуга: составление бизнес-планов.

Деятельность разделяется на 3 этапа:

- закупка необходимого оборудования и расходных материалов;
- поиск клиентов и обсуждение индивидуальных особенностей предоставляемой услуги;
- непосредственное оказание услуги.



Цены на 1 услугу планирую устанавливать в среднем 2000 рублей, что на 10-15% ниже в сравнении с ценами других продавцов данной услуги на рынке.

В год планирую оказать 200 услуг, что в расчете на месяц составит 16 услуг.

Производственный план

Для оказания данной услуги необходимо приобрести следующее оборудование:

п/п	№	Наименование	Ед. изм.	Кол-во	Цена за 1 ед. в руб.	Сумма в руб.
1.		Стол	шт	1	4 000	4 000
2.		Стул	шт	2	1 700	3 400
3.		Шкаф	шт	1	8 000	8 000
4.		Компьютер	шт	1	35 000	35 000
				1		
				1		
				1		
5.		Принтер	шт	1	4 000	4 000
6.		Сканер	шт	1	4 000	4 000
7.		Кондиционер	шт	1	8 000	8 000
8.		Зеркало	шт	1	1 500	1 500
9.		книжные полки	компл	3	600	1 800
		Итого:		13	66 800	69 700

Для оказания данной услуги необходимы расходные материалы (в расчете на одну услугу):

№ п/п	Наименование	Ед. изм.	Кол-во	Цена за 1 ед. в руб.	Сумма в руб.
1.	Бумага	шт	5	300	1 500
2.	Ручки	шт	5	5	25
3.	Карандаши	шт	5	5	25
4.	Ластик	шт	3	3	9
5.	Корректор	шт	2	20	40
6.	Ножницы	шт	1	30	30
7.	Линейка	шт	1	7	7
	Итого:		22	370	1636

Себестоимость услуги на планируемый год осуществления деятельности складывается из следующих затрат:

№ п/п	Наименование затрат	Сумма в рублях	
		на 200 услуг	на 1 услугу
1.	Материальные затраты	71 336	357
2.	Оплата труда наемных работников	-	-
3.	Страховые взносы за наемных работников	-	-
4.	Затраты на оборудование	69 700	348,5
5.	Затраты на аренду	-	-
6.	Транспортные расходы	-	-
7.	Расходы на рекламу	6 000	30
8.	Прочие расходы	2 000	10
	Итого:	149 036	745,5

Маркетинг-план

Реализацию услуги планируется осуществлять физическим лицам по индивидуальным заказам на территории города Курска. Имеется также предварительная договоренность с отдельными лицами.

Цены на 1 услугу планирую устанавливать в среднем 2000 рублей, что на 10–15% ниже по сравнению с ценами других продавцов данной услуги на рынке.

В год планирую оказать 200 услуг, что в расчете на месяц составит 16 услуг.

Планируемый объем выручки от реализации (доходов) за планируемый год составит 400 000 (2 000*200) рублей.



Организационный план

Предпринимательская деятельность регистрируется в качестве **индивидуального предпринимателя**.

Форма собственности - **частная**.

Собственником дела является **Якименко-Забуга Татьяна Борисовна**.

Создание дополнительных рабочих мест (привлечение наемных работников) не планируется. Услуга будет оказываться силами индивидуального предпринимателя.

Общая стоимость проекта составляет 71 500 рублей, из них:

- субсидия (финансовая помощь), предоставляемая центром занятости населения - 8 800 рублей;
- личные средства (накопления) - 62 700 рублей



Оценка риска и страхование

Матрица риска (SWOT – анализ)

Сильные стороны

1. Наличие производственных площадей.
2. Наличие необходимого оборудования.
3. Опыт работы по составлению бизнес-планов.
4. Квалифицированные кадры.
5. Включение в Федеральную программу по поддержке среднего и малого бизнеса.
6. Современное оборудование.
7. Качественная продукция.
8. Быстрое обслуживание.
9. Индивидуальный подход к клиенту.
10. Положительные отзывы о качестве услуг.

Слабые стороны

1. Низкий уровень платежеспособности.
2. Недостаточный опыт рекламы.
3. Недостаточное финансирование маркетинга.
4. Несформировавшийся имидж.

Возможности

1. Инициативность 1-ого лица.
2. Растущая потребность в услуге.
3. Наличие государственной поддержки бизнеса.
4. Введение дополнительных услуг.

Угрозы

1. Экономическая нестабильность.
2. Слабая законодательная база.
3. Рост инфляции.
4. Снижение общего уровня покупательной способности.
5. Высокий риск при оценках платежеспособности различных сегментов.

Финансовый план

Расчет финансового плана представлен в таблице № 1 «План доходов и расходов» и таблице № 2 «План движения денежных средств».

В целях налогообложения доходы от данного вида деятельности будут облагаться налогами по упрощенной системе налогообложения.

Ставка налога составляет 6% (статья 346.20 НК РФ).

Сумма налога уменьшается на сумму уплаченных страховых взносов как за самого предпринимателя, так и за наемных работников, но не более чем на 50%.



Предприниматели уплачивают за себя страховые взносы в Пенсионный фонд Российской Федерации и фонды обязательного медицинского страхования в размере, определяемом исходя из стоимости страхового года.

Стоимость страхового года определяется как произведение минимального размера оплаты труда (МРОТ), установленного на начало финансового года, за который уплачиваются страховые взносы, и тарифа страховых взносов в соответствующий государственный внебюджетный фонд, увеличенное в 12 раз.

Общая налоговая нагрузка за год составит 17 208,25 рублей.



Приложение (форма) № 1
План доходов и расходов
(в рублях)

№ п/п	Показатели	Сумма в 1-й год деятельности
1.	Выручка (продажи)	400 000
2.	Себестоимость продаж	149 036
3.	Валовая прибыль/убыток (доход до налогообложения)	250 964
4.	Налоговые выплаты	24 000
5.	Страховые взносы за предпринимателя в виде фиксированного платежа	17 208
6.	Чистая прибыль (чистый доход)	209 756
7.	Использование чистой прибыли (чистого дохода):	
7.1	На расширение производства/накопление	9 756
7.2	На распределение/потребление	200 000

Приложение (форма) № 2
План движения денежных средств
(в рублях)

№ п/п	Показатели	Сумма в 1-й год деятельности
1.	Средства на начало года (отчетного периода)	0
2.	Приход денежных средств	71 500
3.	Расход денежных средств	320 544
4.	Увеличение (+), уменьшение (-) денежных средств	150 956
5.	Средства на конец года (отчетного периода)	150 956

Показатели эффективности капиталовложений

1. Срок окупаемости капиталовложений:

$T = K/P$, где K - капиталовложения, руб., P - прибыль, руб.

$$T = 71\,500 / 209\,756 = 0,34 \text{ года}$$

2. Коэффициент эффективности капиталовложений:

$$K_3 = P/K, K_3 = 209\,756 / 71\,500 = 2,9$$

3. Рентабельность:

$R = P/V * 100\%$, где V - выручка, руб.

$$R = (209\,756 / 400\,000) * 100\% = 52,43\%$$



Перспективы развития бизнеса

Сегодня каждый предприниматель, начинающий собственное дело, должен совершенно четко продумывать перспективы развития бизнеса.

Для этого необходимо:

1. Продумывать каждый шаг;
2. Создавать своё светлое будущее;
3. Анализировать возможности;
4. Отбирать полезную информацию;
5. Сочетать и экспериментировать.

