

Рекрутинг

Зачем

Основные методы

План действий

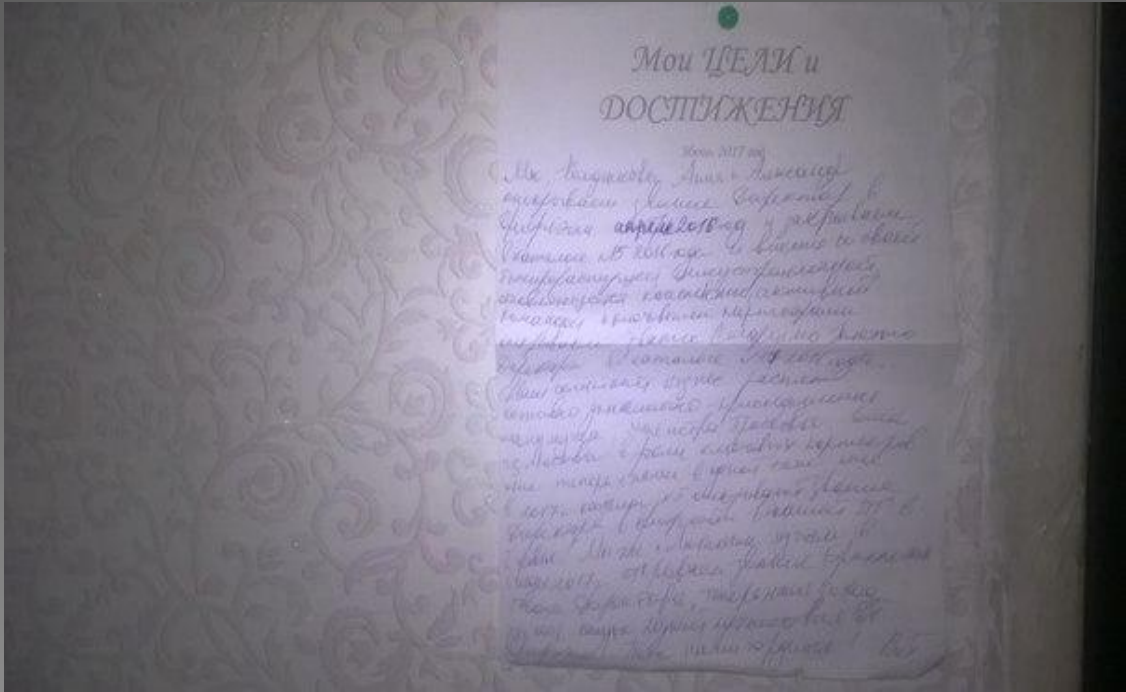
Действия

Результат

Зачем?

ВИДЕНИЕ

КОллаж



ВАЖНО!

ЦЕЛЕУСТРЕМЛЁННОСТЬ

САМЫЙ ЦЕЛЕУСТРЕМЛЁННЫЙ ЧЕЛОВЕК — ЭТО ТОТ, КОТОРЫЙ ОЧЕНЬ ХОЧЕТ В ТУАЛЕТ ВСЕ ПРЕГРАДЫ КАЖУТСЯ НЕСУЩЕСТВЕННЫМИ

СОГЛАСИТЕСЬ, СМЕШНО СЛЫШАТЬ ФРАЗУ «Я НЕ ДОШЁЛ ДО ТУАЛЕТА, ПОТОМУ ЧТО...»

- НЕ БЫЛО ВРЕМЕНИ СХОДИТЬ В ТУАЛЕТ
- Я БЫЛ СЛИШКОМ УСТАВШИЙ
- ПОТЕРЯЛ НАДЕЖДУ. Я НЕ ВЕРИЛ, ЧТО СМОГУ ДОБЕЖАТЬ
- НУ, КОНЕЧНО. ОН-ТО ДОБЕЖАЛ. У НЕГО НОГИ ВОН КАКИЕ ДЛИННЫЕ
- Я СЛИШКОМ ГЛУП, ЧТОБЫ ЭТО СДЕЛАТЬ
- ЭТО ЯВНО НЕ ДЛЯ МЕНЯ
- Я ПОСТУЧАЛСЯ В ТУАЛЕТ, НО МНЕ НЕ ОТКРЫЛИ
- МНЕ НЕ ХВАТИЛО МОТИВАЦИИ
- У МЕНЯ БЫЛА ДЕПРЕССИЯ
- У МЕНЯ НЕТ ДЕНЕГ, Я НЕ МОГУ СЕБЕ ЭТОГО ПОЗВОЛИТЬ!
- РЕШИЛ СХОДИТЬ ЗАВТРА

ЧАСТО ЛИ ВЫ БЕЖИТЕ К ЦЕЛИ, БУДУТ БЕЖИТЕ К ТУАЛЕТУ?



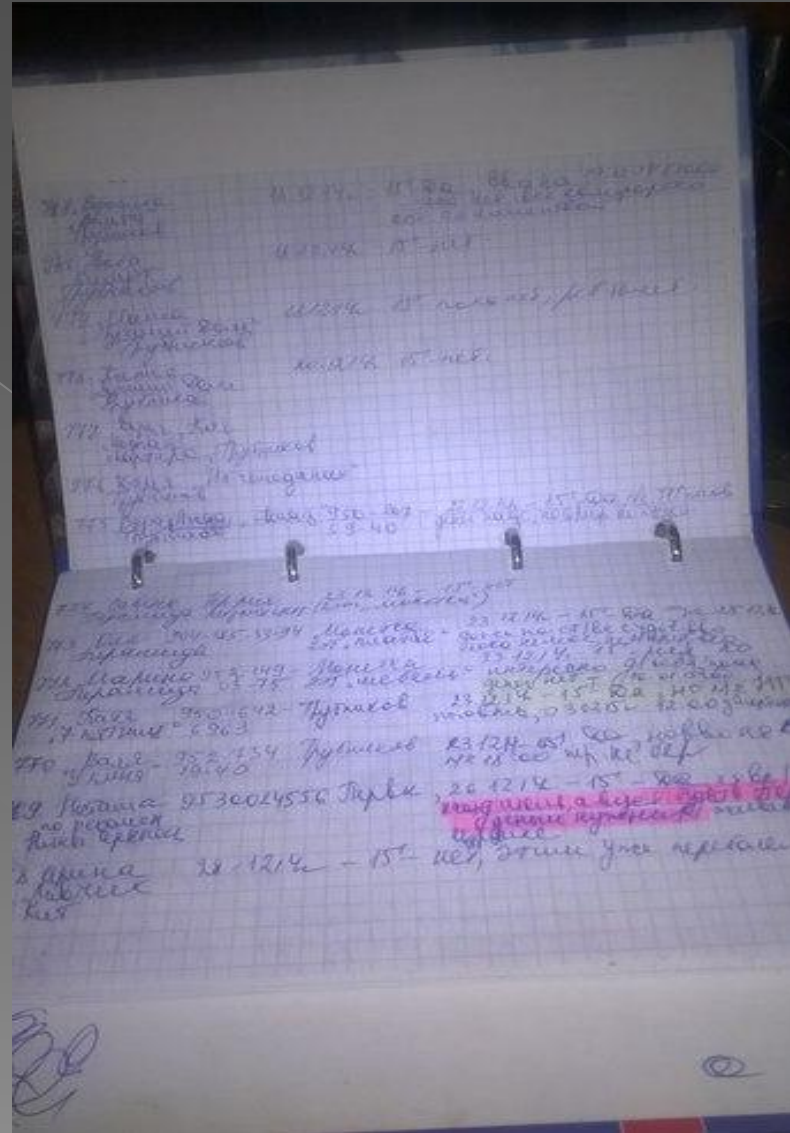
Мы притягиваем в свою жизнь все то, о чем думаем!

Методы

- 1. Бизнес-встреча
- 2. Визаж-встреча
- 3. Сессия по уходу за лицом
- 4. Велнес-сет – красота и здоровье изнутри

Кого приглашать?

- Написать список знакомых начиная с 1000чел и по убыванию! 1000чел нет ни у кого в друзьях , поэтому работаем рекомендациями! Пишем всех! Даже тех , с кем давно не общаетесь ! Родные , друзья , соц. Сети , д/с , однокласски , универ , соседи, с юбилея , свадьба , похороны! Деньги нужны всем! Не решать за людей!



Как приглашать?

На визаж по
рекомендации

Визаж работает!

- Здравствуйте , это Ирина?
Вас беспокоит Аня ,звоню вам по рекомендации нашей общей знакомой Алены Р. , знаете такую? Я могу вас отвлечь на минутку - объясню сейчас я прошла обучение у сертифицированного специалиста по визажу .Сейчас она обучает весь персонал золотого яблока и я у нее так же прошла обучение , Алена была у меня на визаже и вас порекомендовала ,дело в том , чтобы получить более высокое звание мне нужно провести более 2500 таких визажей , я хочу вас пригласить на бесплатный визаж к себе , у вас как завтра со временем?



Результат на лице!



Теперь в моей
команде!



100%ЭФФЕКТ



Красота спасет мир!
Орифлэйм спасет
красоту!



Приглашение на сессию

Шаблон

Результат 100%

- В соц.сетях-Привет !Валя!
хочу пригласить тебя к себе на Сессию по уходу за лицом
мы знакомимся -немного рассказываю о себе
рассказываю в чем уникальность ухода за лицом в системе
как кожа меняется с возрастом
делаем 4этапный уход за лицом
салонная процедура Брашинг
заполнение анкеты
- По времени идет 40минут
С пользой проведешь время,давай договариваться!?

- **Доброе время суток)))
мне очень нужны модели на сессию
Сейчас я прошла обучение у известного
косметолога в Екб , прошлом она была ведущим
специалистом канцерна Калина , сейчас обучает
весь персонал Золотое Яблоко и я так же прошла
у нее обучение,
Хочу пригласить Вас на бесплатную сессию по
уходу за лицом к себе в офис
сейчас чтобы получить более высокое звание мне
надо провести 1500 таких сессий
Вас на какое время записать?
Или Вы как работаете?**

Новейч ! Эколлаген ! Алтимейт Лифт !



#NovAge #TrueP erfection



- Моя прелесть! Набор по уходу за кожей от 25 лет(а при современном образе жизни, я думаю, и с 20 лучше)-[#NovAge](#) [#TruePerfection](#) - в составе стволовые клетки ягод асаи и экстракт персидской шёлковой акации, чтобы кожа была свежей, молодой, сияющей, здоровой+защита от свободных радикалов! Разрушенные или нарушенные клеточки ещё ни одному лицу красоты не принесли! Думаем, что мажем! Заявка на [#патент!](#) И годы исследований! Я себя люблю) а ты?

Анкеты!

Анкета участника мастер-класса

ФИО _____
Телефон _____
Скайп _____

Понравился ли Вам мастер-класс? _____

Назовите 3 наиболее понравившихся Вам средства:

- * _____ код _____
- * _____ код _____
- * _____ код _____
- * _____ код _____
- * _____ код _____

Выберите Ваш вариант сотрудничества с компанией **ОРИФЛЕЙМ**

- * Буду заказывать по каталогу _____
- * Стану выгодным покупателем _____
- * Стану менеджером компании (буду управлять своим бизнесом и доходом) _____

Кому бы Вы хотели подарить такой мастер-класс?

Имя _____	Телефон _____
Имя _____	Телефон _____
Имя _____	Телефон _____
Имя _____	Телефон _____
Имя _____	Телефон _____

Анкета

К какой возрастной группе Вы относитесь?

- * 20+
- * 30+
- * 40+
- * 50+

Какие из перечисленных проблем кожи беспокоят Вас больше всего?

- * Тусклая, уставшая кожа
- * Мимические, глубокие морщины
- * Потеря упругости
- * Неровная текстура кожи, пигментные пятна

Контактная информация о госте:

Имя _____
Электронный адрес _____
Телефон _____

Индивидуальная консультация:

Гость приобрел набор _____
Гость приобрел продукты _____

Гость порекомендовал пригласить на сессию:

1. _____	телефон _____
2. _____	телефон _____
3. _____	телефон _____
4. _____	телефон _____
5. _____	телефон _____
6. _____	телефон _____

Как пригласить?

- По телефону (Нужен шаблон, короткое предложение, на 2 мин, интрига, выбор без выбора)
При личной встрече
Объявление
Интернет
КТО ЗНАЕТ ЗАЧЕМ?
ОБЯЗАТЕЛЬНО ПРИДУМАЕТ КАК?

- Привет ,это Аня беспокоит,я по делу, могу на 2минуты отвлечь?
Ты знаешь,у меня к тебе серьезный разговор,по телефону не могу,у меня уши
давай все при встрече?
Ты завтра как?давай после работы в кафе меридиан?я объяснюсь
- Привет .это Аня Кременецкая беспокоит,помнишь меня?мы с тобой в 4школе вместе учились,я тебе контрольную по математике помогала делать –и нам обеим 2ки поставили ,помнишь?
Вообщем я по делу,сейчас работаю в медицине и веду информационный бизнес,занимаюсь ростом,обучением и сопровождением людей ,зп от 30тр,выслушай меня пож-та??
Тебе когда удобнее?Днем или вечером?

Куда приглашать?

- Рабочий Офис
Головной офис Орифлэйм на
Щорса7 Екб
Кафе(тихая музыка/либо ее
отсутствие)
К себе домой
К новичку домой
в машине поговорить
Аллеика


ПЛЮСЫ

- 1. Личный заказ от 450 бб до 900 бб
- 2. Каждый Зий человек слушает ВВО (поиск КП)
- 3. Рекомендации!
- 4. Так же работает «сарафанное радио»
- 5. Личностный и командный рост!
Команда видит, что у вас получается и тоже включается в работу

Результат!

- Если запланировали себе новую % уровень рассчитайте! К примеру у вас 12%, а надо 15%, т.е. надо 1200 бб - это 12 чел по 100 бб
берем жесткую статистику из 10 встреч 1 чел 100 бб
значит надо провести 120 встреч, делим на 20 дней каталога, надо провести по 5 встреч в день, результат будет Лучше и Больше! Успеха!

УСПЕХА! УСПЕХА! УСПЕХА!



**НИКОГДА ПОДКОВА НЕ ПРИНЕСЁТ
ТЕБЕ СЧАСТЬЯ И УДАЧУ,
ПОКА НЕ ПРИБЬЁШЬ ЕЁ К СВОЕМУ КОПЫТУ
И НЕ НАЧНЁШЬ ПАХАТЬ, КАК ЛОШАДЬ!**

Делать независимо от твоих КП!