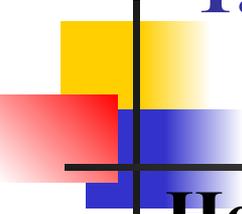


Лекция 13 Выбор в условиях риска и неопределенности

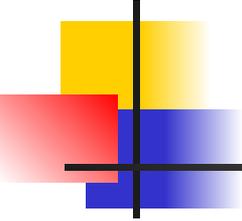
- 1. Неопределенность и риск. Способы измерения риска.**
- 2. Отношение субъекта к риску.**
- 3. Методы снижения риска.**
- 4. Спекуляция и ее роль в экономике**



1. Неопределенность и риск. Способы измерения риска

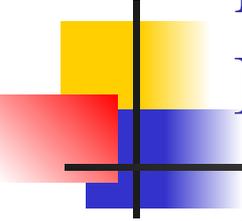
Неопределенность – это ситуация, при которой полностью или частично отсутствует информация о вероятных будущих событиях, то есть неопределенность – это то, что не поддается оценке.

Риск – это определенная любым способом вероятность каждого из возможных событий.



В условиях неопределенности выбора потребители максимизируют ожидаемую полезность, то есть средневзвешенную полезность всех возможных результатов, где вероятности результатов используются в качестве весов.

Чтобы количественно измерить риск, надо знать все возможные последствия какого-нибудь отдельного действия и вероятность самих последствий.



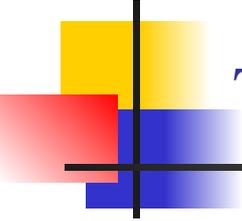
Вероятность означает возможность получения определенного результата.

Различают два типа вероятности:

- в математическую или априорную;
- статистическую.

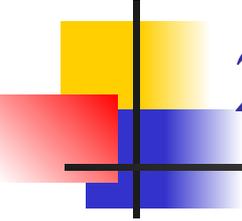
Вероятность первого типа определяется общими, заранее заданными принципами (вероятность выпадения соответствующего числа на игральной кости составляет $1/6$) и очень редко встречается в экономике.

Вероятность второго типа можно определить лишь эмпирически, и именно она наиболее часто встречается при решении экономических проблем.



При определении вероятности второго типа могут быть использованы:

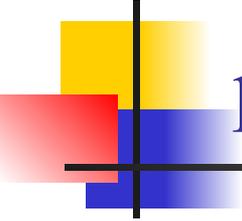
- объективный метод, основанный на вычислении частоты, с которой происходят некоторые события;
- субъективная вероятность, которая представляет собой предположение относительно определенного результата, основанного на суждении или личном опыте оценивающего.



2. Отношение субъекта к риску

Очевидно, что индивидуумы различаются своей готовностью пойти на риск. Некоторые не хотят рисковать, другим это нравится, а иные к риску безразличны (нейтральны).

Наиболее распространенное отношение к риску — это **нерасположенность к нему**. Достаточно сослаться на огромное число рискованных ситуаций, когда люди страхуются.



1. Предпочтения индивида не склонного к риску

Противником риска считается человек, который при данном ожидаемом доходе предпочитает определенный гарантированный результат ряду неопределенных рисковых результатов.

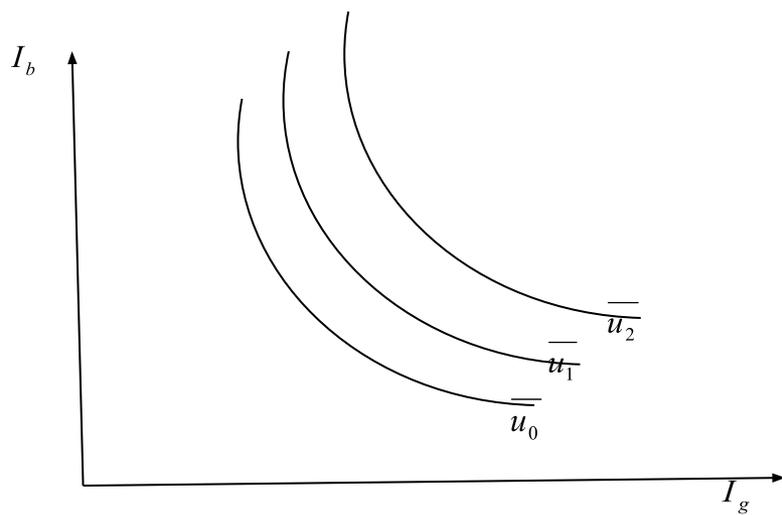
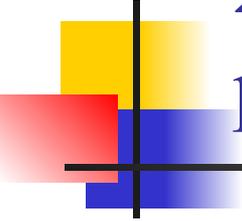


Рисунок 1 - Предпочтения индивида не склонного к риску



2. Предпочтения индивида склонного к риску

Для индивида, склонного к риску, предельная полезность дохода с его ростом увеличивается. Поэтому при движении вдоль кривой безразличия в направлении увеличения и уменьшения предельная норма замещения растет. Такие кривые безразличия вогнуты относительно начала координат

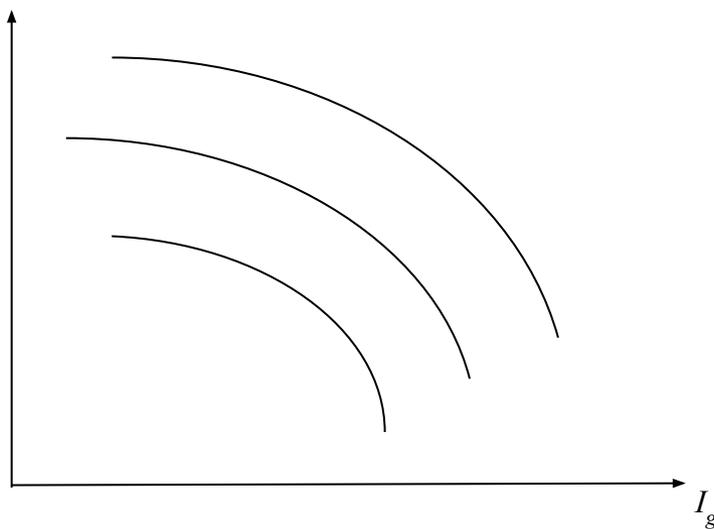
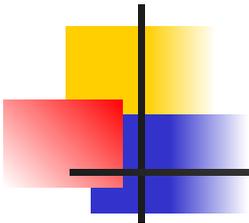
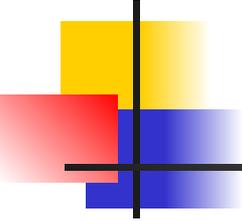


Рисунок 2 - предпочтения индивида склонного к риску



Индивид, нейтрально относящийся к риску, не проводит различия между ожидаемой полезностью дохода и полезностью ожидаемой стоимости дохода. Такие кривые безразличия – прямые линии с наклоном, равным по абсолютной величине

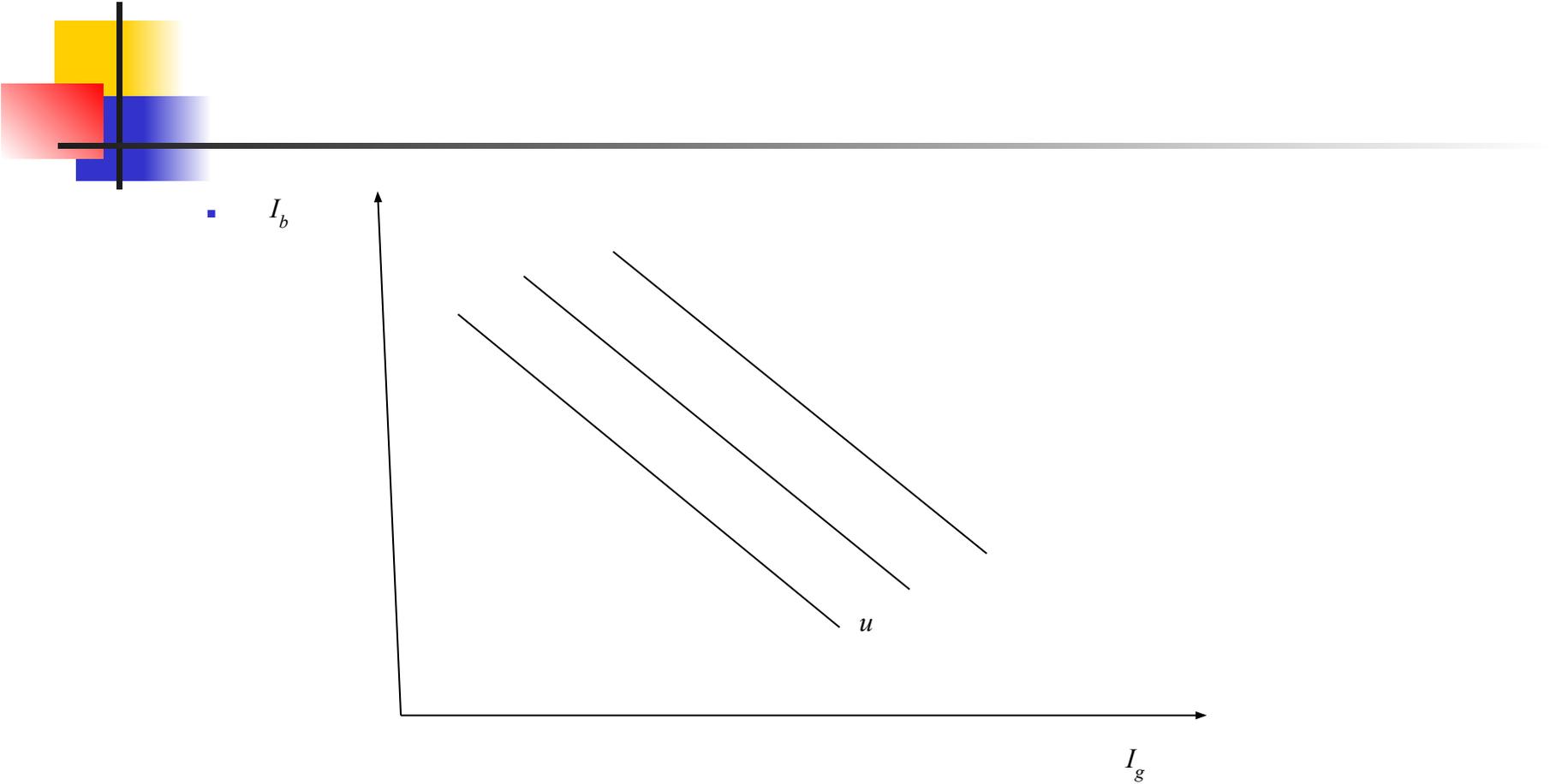


Рисунок — 3. Предпочтения индивида нейтрального к риску