

Лекция 3

Основные закономерности экономической организации общества

Экономический выбор

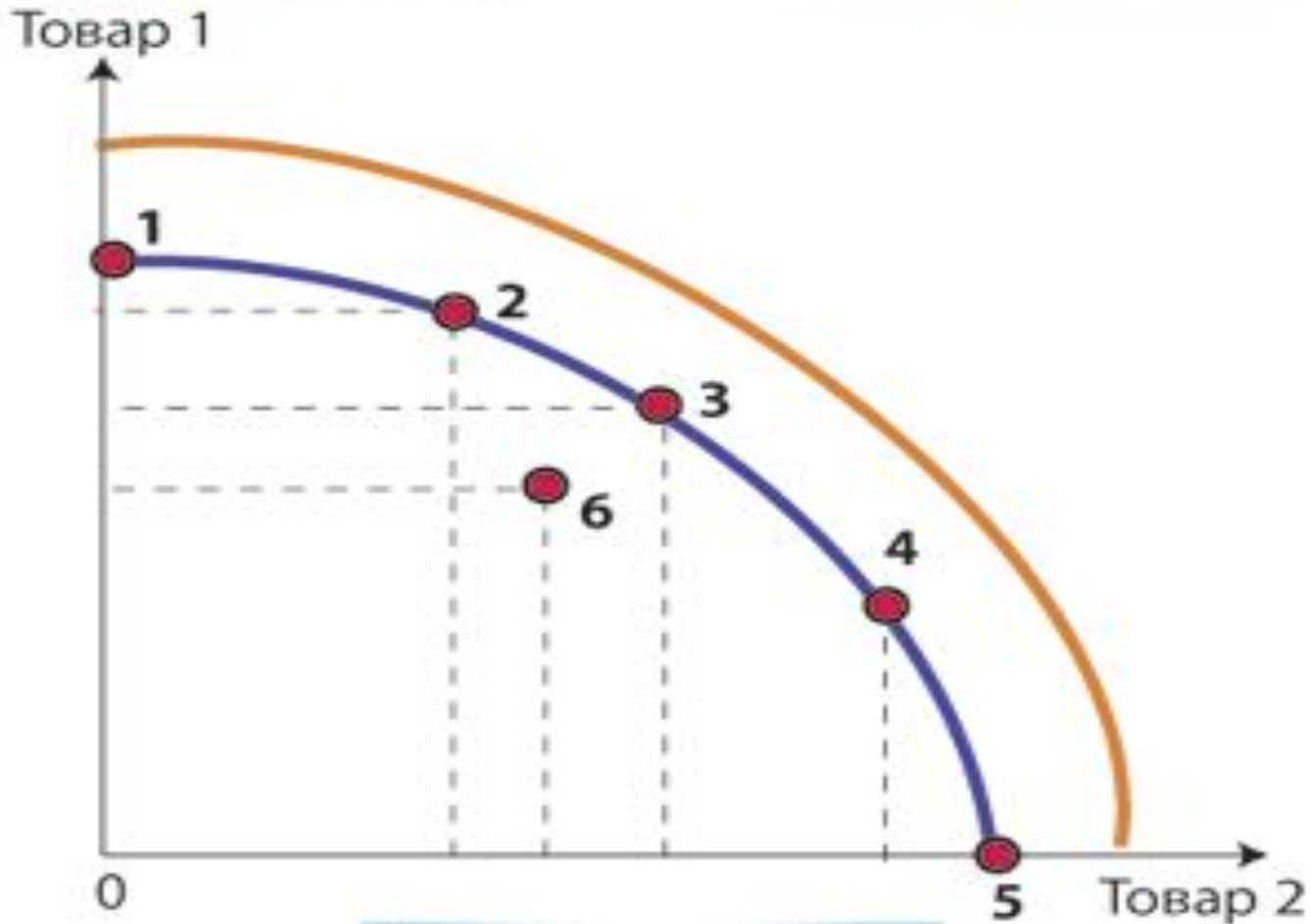
Экономический выбор - выбор наилучшего из альтернативных вариантов, который обеспечивает максимальное удовлетворение потребностей при данных затратах.

Осуществляя экономический выбор, общество и каждый отдельный производитель сталкиваются с тремя фундаментальными экономическими проблемами:

- 1. **Что** производить (какие производить блага и в каком количестве)?
- 2. **Как** производить (с помощью каких ресурсов и технологий)?
- 3. **Для кого** производить (кто будет получателем произведенных благ)?

Производственные возможности - это возможности производства продуктов или услуг при полном и эффективном использовании всех имеющихся ограниченных ресурсов (земли, капитала, труда) и данном уровне развития научно-технического прогресса.

Кривая производственных возможностей



$$\frac{\text{Товар 1}}{1} = - \frac{1}{\text{Товар 2}}$$

Предельная норма трансформации – минимальное количество продукта 2, которым необходимо пожертвовать для увеличения производства продукта 1 на единицу.

Закон возрастающих альтернативных издержек: чем больше производится продукта, тем выше будут альтернативные издержки.

Количество других продуктов, от которого приходится отказаться или которым нужно пожертвовать, чтобы получить какое-то количество данного продукта, называется **альтернативными (вмененными) издержками** производства этого продукта.

- **Отсутствие взаимозаменяемости ресурсов** и является причиной возрастания альтернативных издержек.
- **Наклон кривой производственных возможностей** отражает способность экономики к трансформации, или стоимость перехода от производства одного вида блага к другому.

2 способа расширения производственных возможностей при экономическом росте

- **ЭКСТЕНСИВНЫЙ способ** - предполагает вовлечение в производство дополнительных ресурсов (земли, труда, капитала);
- **ИНТЕНСИВНЫЙ способ** - предполагает наилучшее использование имеющихся ресурсов (применение ресурсосберегающих технологий, повышение производительности труда, улучшение организации производства).

Эффективность по Парето

«Всякое изменение, которое никому не приносит убытков, а некоторым людям приносит пользу (по их собственной оценке), является улучшением».

Эффективность по Парето - это уровень организации экономики, при котором:

- уже невозможно осуществить какие-либо изменения в пользу одного лица либо группы лиц, не ухудшив положение другого лица либо группы лиц;
- входные ресурсы используются наиболее эффективно (*эффективность производства*), а результат обеспечивает максимально возможную полезность для потребителей (*эффективность распределения ресурсов*).

Экономические агенты

Домашние хозяйства,
предприятия (фирмы),
государство (органы
государственного управления,
государственные учреждения) **и**
некоммерческие организации.

Экономические ресурсы

Экономическими ресурсами, или факторами производства, называются средства для изготовления товаров и оказания услуг.

Фактор производства Земля

Фактор производства Капитал

Финансовый капитал, или деньги,
экономическим ресурсом не является.

Фактор производства Труд

Предпринимательская способность

Плата за использование факторов производства

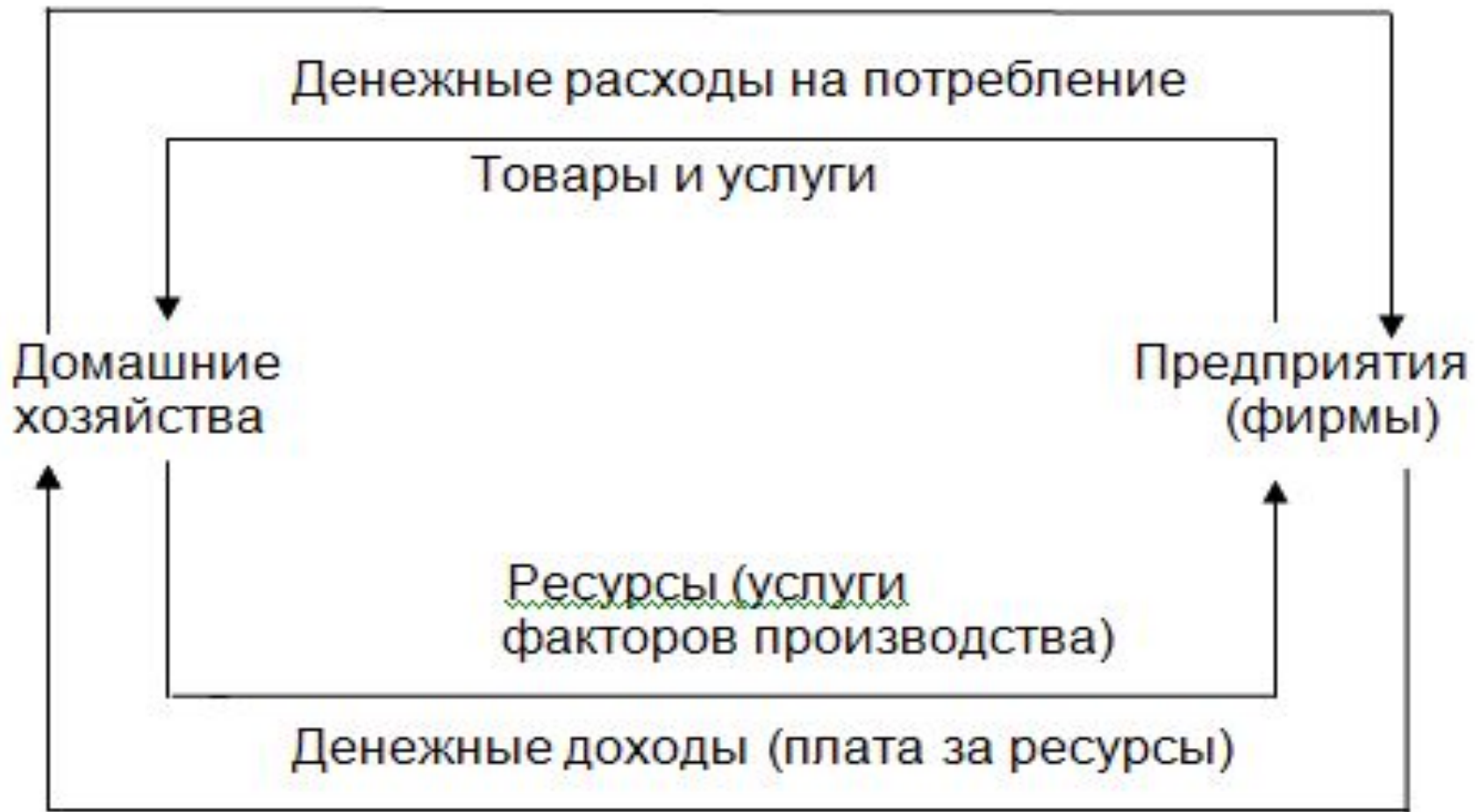
Земля – рента

Труд - заработная плата

Капитал – процент

Предпринимательская способность –
прибыль (убыток)

Схема кругооборота товаров и услуг, доходов и расходов



Собственность -

это категория, используемая для обозначения системы экономических и правовых отношений, характеризующих организационные или социальные формы владения, пользования и распоряжения имуществом;

имущество или финансовые средства, принадлежащие физическому или юридическому лицу.

СОБСТВЕННОСТЬ

Недвижимое имущество

Движимое имущество

**Интеллектуальная
собственность**

земельные участки,
водные объекты, леса,
многолетние насаждения,
здания, сооружения
и т.п.

деньги, ценные бумаги
и другие вещи, не
относящиеся к
недвижимости

результаты интеллектуальной
деятельности и
приравненные к ним средства,
фирменное наименование,
товарный знак, знак
обслуживания и т.п.

Чтобы было легче запомнить:

К недвижимой
собственности мы
относим все, что
материально (вещи) и
«неподвижно».

К движимому имуществу мы относим
все, что материально
(вещи), но мы можем
переместить.

К интеллектуальной
собственности мы относим
все, что может находиться
в нашей собственности, но
при этом не материально
(то есть нельзя «потрогать
руками»).

Отношения собственности -

это владение, пользование и распоряжение.

Субъект собственности - собственник;

объект собственности - например, имущество.

Собственность экономически реализуется, если приносит доход своему владельцу.

Отношения собственности на примере фирмы



Собственность частная и общественная

- **Частная собственность** - имущество, находящееся во владении индивидуального (частного) собственника; это право частных лиц и фирм приобретать, владеть, контролировать, использовать, продавать и завещать землю, капитал и другие активы.
- **Государственная или общественная** собственность - имущество, находящееся во владении общества или государства.

- **Национализация** – это переход имущества из частной собственности в собственность государства.
- **Денационализация** - это процесс, противоположный национализации: передача государственного имущества (промышленных предприятий, банков, земельных участков, акций и т.п.) в собственность частным лицам. Проводится обычно путем продажи. При этом бывшим собственникам может быть предоставлено преимущественное право на покупку.
- **Приватизация** – это передача государственной или муниципальной собственности в частную собственность непосредственно участникам производства товаров или другим экономическим агентам негосударственного сектора за плату или безвозмездно.
- **Разгосударствление** – это переход от тотальной государственной экономики к экономике смешанной, многоукладной; переход государственной собственности в руки отдельных граждан, коллективов, физических и юридических лиц, а также формирование различных форм собственности.

Пучок прав собственности (по А. Оноре)

- 1) право **владения**, т. е. право исключительного физического контроля над благами;
- 2) право **использования**, т. е. право применения полезных свойств благ для себя;
- 3) право **управления**, т. е. право решать, кто и как будет обеспечивать использование благ;
- 4) право **на доход**, т. е. право обладать результатами от использования благ;
- 5) право **суверена**, т. е. право на отчуждение, потребление, изменение или уничтожение блага;
- 6) право **на безопасность**, т. е. право на защиту от экспроприации благ и от вреда со стороны внешней среды;
- 7) право **на передачу благ в наследство**;
- 8) право **на бессрочность обладания благом**;
- 9) запрет на использование способов, наносящих вред внешней среде;
- 10) право на ответственность в виде взыскания, т.е. возможность взыскания блага в уплату долга;
- 11) право на остаточный характер, т.е. право на существование процедур и институтов, обеспечивающих **восстановление нарушенных правомочий**.

- **Права собственности** - санкционированные обществом отношения между людьми, которые возникают в связи с существованием ограниченного количества благ и касаются их использования.
- **Спецификация прав собственности** (property rights specification) – это создание режима исключительности использования вещи:
 - определение субъекта собственности (кто владеет?),
 - объекта собственности (что является предметом владения?),
 - способа наделения собственностью.

Транзакционные издержки

– это затраты, необходимые для проведения фирмой всех видов работ и услуг по налаживанию связей при заключении контрактов, производстве и реализации товаров и организации работы самой фирмы:

- издержки сбора и обработки информации;
- издержки проведения переговоров и принятия решений;
- издержки контроля;
- издержки юридической защиты выполнения контракта пользованием рынка.

Экономические системы

2 признака

- Форма собственности (кто владеет факторами производства).
- Способ координации и управления экономической деятельностью.

1. Рыночная экономика свободной конкуренции (чистый капитализм).

2. Современная рыночная экономика (современный капитализм).

3. Традиционная (патриархальная) экономическая система.

4. Административно - командная система (централизованная, плановая, социалистическая, коммунистическая).

Чистый капитализм

- Частная собственность на инвестиционные ресурсы;
- рыночный механизм регулирования макроэкономической деятельности;
- свободная конкуренция;
- множество покупателей и продавцов каждого продукта;
- личная свобода не только капиталистов , но и наемных работников.

Роль государства: защита частной собственности и поддержание функционирования рыночной среды.

Современный капитализм

- Многообразиие форм собственности;
- НТР;
- воздействие государства на национальную экономику в целях стимулирования потребительского спроса и предложения, предотвращения явлений неустабильности;
- создание государственных и частных фондов социального страхования и социального обеспечения.

Традиционная система

- Отсталая, примитивная технология, первичная обработка природных ресурсов, ручной труд;
- традиции, обычаи, религиозные и культурные ценности, кастовое и сословное деление;
- организация и управление экономической жизнью осуществляется советом старейшин, вождей, феодалов;
- многоукладность экономики; натурально-общинные формы хозяйствования;
- активная роль государства: направление бюджетных средств на развитие инфраструктуры и оказание социальной помощи.

Административно-командная система

- Государственная собственность на экономические ресурсы;
- монополизация и бюрократизация экономики;
- Централизованное, директивное планирование.