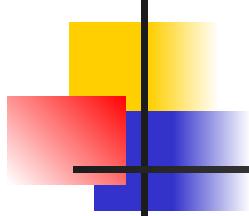


# Абсолютные и относительные статистические показатели

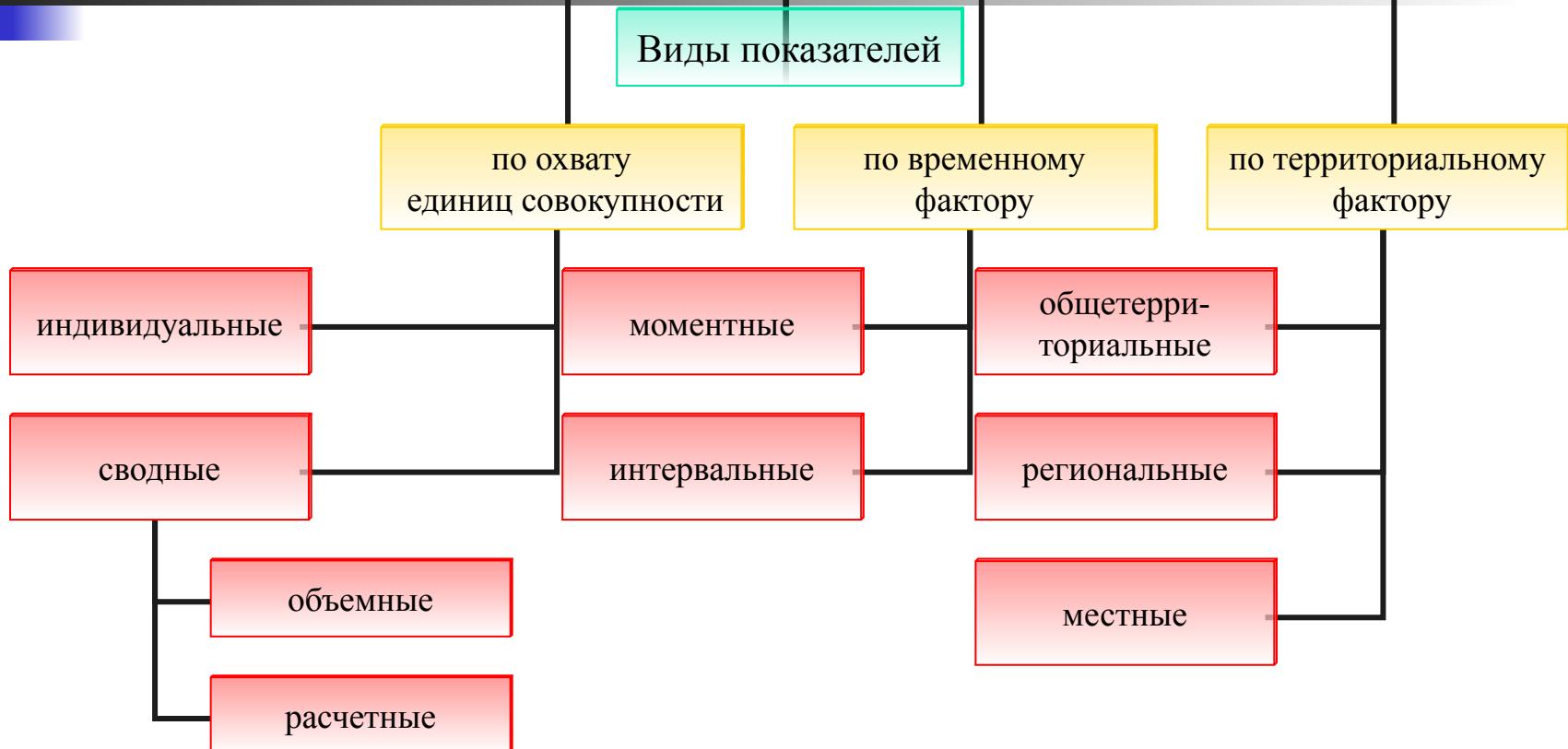
## Лекция 4

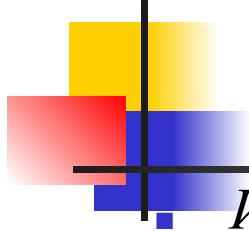


# Классификация статистических показателей

- Статистический показатель – это количественная характеристика социально-экономических явлений и процессов в условиях качественной определенности.
- Система статистических показателей – это совокупность взаимосвязанных показателей, имеющая одноуровневую или многоуровневую структуру, и нацеленная на решение конкретной статистической задачи.
- Конкретный статистический показатель характеризует размер, величину изучаемого процесса в данном месте и в данное время.
- Показатель-категория отражает общие отличительные свойства статистических показателей одного вида без указания места, времени и числового значения.

# Классификация статистических показателей

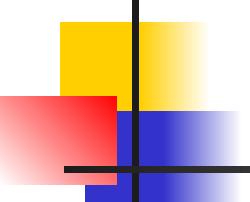




# Классификация статистических показателей

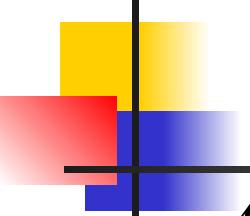
Индивидуальные показатели – это показатели, характеризующие отдельный объект или отдельную единицу совокупности: предприятие, цех и т.п.

- Сводные показатели – это показатели, характеризующие группу единиц, представляющую собой часть статистической совокупности или всю совокупность в целом.
- Объемные показатели – это показатели, которые получают путем сложения значений признака отдельных единиц совокупности (объемный абсолютный показатель).
- Расчетные показатели – это показатели, которые служат для решения отдельных статистических задач анализа : измерения вариации, характеристики структурных сдвигов, оценки взаимосвязи и т.д.



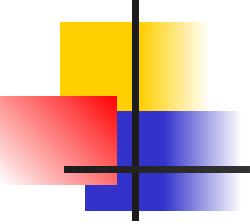
# Классификация статистических показателей

- Моментные показатели – это показатели, характеризующие состояние на определенный момент времени (начало/конец года, месяца и т.д.); например, численность населения, стоимость основных фондов и т.п.
- Интервальные показатели – это показатели, характеризующие состояние за определенный период времени, например, производство продукции, сумма страховых выплат и т.п.
- Общетерриториальные показатели – это показатели, характеризующие изучаемый объект или явление в целом по стране.
- Региональные и местные показатели – это показатели, относящиеся только к какой-либо части территории или отдельному объекту.



# Абсолютные показатели

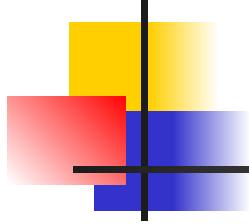
- Абсолютные показатели – это статистические показатели в форме абсолютных величин, которые характеризуют абсолютные размеры изучаемых процессов.
- По способу выражения абсолютные показатели подразделяются на индивидуальные и сводные.
- Индивидуальные абсолютные показатели получают непосредственно в процессе статистического наблюдения как результат замера, взвешивания, подсчета и оценки признака.
- Сводные объемные показатели получают в результате сводки и группировки индивидуальных значений.



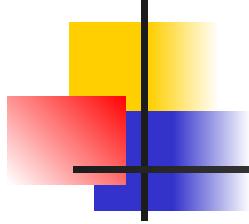
# Абсолютные показатели

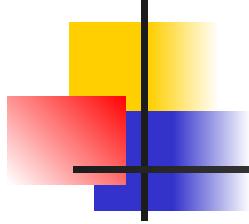
- Абсолютные показатели выражаются в различных единицах измерения – натуральных, стоимостных (денежных), условных, трудовых.
- Натуральные единицы измерения характеризуют величину и размер изучаемых явлений. Они выражаются в метрах, тоннах, литрах и т.д.
- Стоимостные единицы применяются для оценки статистических показателей в стоимостном выражении (объем выпущенной продукции, размер розничного товарооборота и т. д.).

# Абсолютные показатели

- 
- Условные единицы измерения применяются для учета однородной продукции различных разновидностей.
  - Трудовые единицы измерения применяются как для учета общих затрат труда на предприятии, так и трудоемкости отдельных операций технологического процесса (человеко-часы, человеко-дни и т.п.)

# Относительные показатели

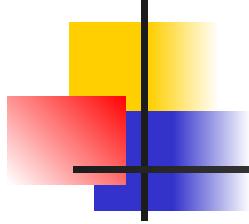
- 
- Относительный показатель – это соотношение между количественными характеристиками социально-экономических процессов (результат деления одного абсолютного показателя на другой).
  - Относительные показатели выражаются в коэффициентах, процентах, промилле, продецимилле.
  - Если база сравнения принимается за 1, то относительный показатель выражается в коэффициентах, если база принимается за 100, 1000 или 10000, то относительный показатель соответственно выражается в процентах (%), промилле ( $\text{°}/\text{oo}$ ) и продецимилле ( $\text{°}/\text{ooo}$ ).



# Виды относительных показателей

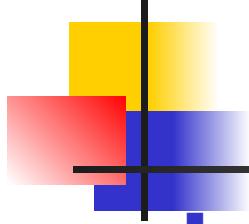
- Все используемые на практике относительные статистические показатели можно разделить на следующие виды:
  - 1) показатели динамики;
  - 2) показатели плана;
  - 3) показатели реализации плана;
  - 4) показатели структуры;
  - 5) показатели координации;
  - 6) показатели интенсивности и уровня экономического развития;
  - 7) показатели сравнения.

# Виды относительных показателей

- 
- Относительный показатель динамики (ОПД) – это отношение уровня исследуемого процесса или явления за данный период времени (по состоянию на данный момент времени) к уровню этого же процесса или явления в прошлом:

$$ОПД = \frac{\text{текущий уровень}}{\text{предшествующий или базовый уровень}}.$$

# Виды относительных показателей



Различают относительные показатели динамики с постоянной и переменной базой сравнения.

ОПД с постоянной базой: ОПД с переменной базой:

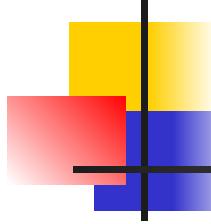
$$ОПД_i^b = \frac{Y_i}{\bar{Y}_1}, \quad i=1, 2, \dots, n$$

$$ОПД_i^u = \frac{Y_i}{Y_{i-1}},$$

где  $Y_i$  – последовательные уровни ряда.

*Произведение всех относительных показателей с переменной базой равно относительному показателю с постоянной базой за исследуемый период.*

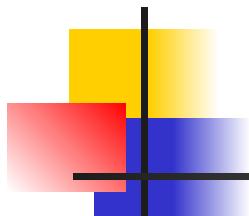
# Виды относительных показателей

- 
- Относительный показатель плана (*ОПП*) - это отношение величины показателя по плану на  $(i+1)$ -й период к его фактической величине в  $i$ -м периоде:

$$ОПП = \frac{\text{уровень, планируемый на } (i+1) \text{ период}}{\text{уровень, достигнутый в } i\text{-м период}}.$$

- Относительный показатель плана характеризует напряженность плана, т.е. во сколько раз намечаемый объем производства превысит достигнутый уровень или сколько процентов от этого уровня составит.

# Виды относительных показателей

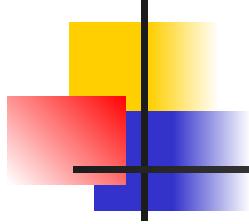
- 
- Относительный показатель реализации плана (ОПРП)- это отношение фактической, отчетной величины показателя к запланированной на тот же период его величине:

$$ОПРП = \frac{\text{уровень, достигнутый в } i\text{-м периоде}}{\text{уровень, планируемый в } i\text{-м периоде}}.$$

- ОПРП отражает фактический объем производства в процентах или коэффициентах по сравнению с плановым уровнем.
- Связь между относительными показателями плана, реализации плана и динамики:

$$ОПП \cdot ОПРП = ОПД.$$

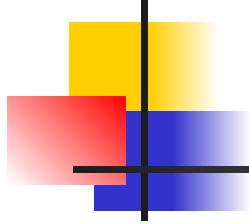
# Виды относительных показателей

- 
- Относительный показатель структуры (*ОПС*) – это величина, характеризующая долю отдельных частей в общем объеме совокупности (удельный вес):

$$ОПС = \frac{\text{показатель, характеризующий часть совокупности}}{\text{показатель всей совокупности в целом}}.$$

- *ОПС* выражается в долях или процентах.

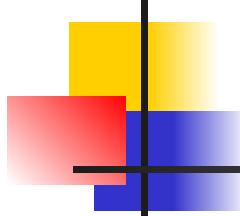
# Виды относительных показателей

- 
- Относительный показатель координации (ОПК) – это отношение одной части совокупности к другой части той же совокупности, выбранной в качестве базы сравнения:

$$ОПК = \frac{\text{показатель, характеризующий часть совокупности}}{\text{показатель, характеризующий часть совокупности,}\newline\text{выбранную в качестве базы сравнения}}.$$

- В качестве базы сравнения выбирается та часть совокупности, которая имеет наибольший удельный вес или является приоритетной с экономической, социальной или другой точки зрения.

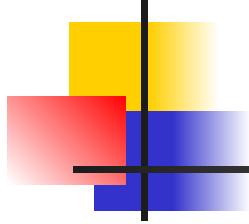
# Виды относительных показателей

- 
- Относительный показатель интенсивности (ОПИ) – это величина, характеризующая степень распространения изучаемого процесса или явления, равная отношению величины исследуемого показателя к размеру присущей ему среды:

$$ОПИ = \frac{\text{показатель, характеризующий явление } A}{\frac{\text{показатель, характеризующий часть среды}}{\text{распространения явления } A}}.$$

- *ОПИ* является, как правило, именованной величиной (например, производство продукции на душу населения, плотность населения на 1 кв.м. и т.п.).

# Виды относительных показателей

- 
- Относительный показатель сравнения (ОПС) – это соотношение одноименных абсолютных показателей, характеризующих разные объекты (предприятия, фирмы, районы, области и т.п.):

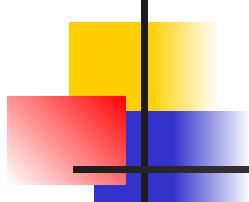
$$ОПС = \frac{\text{показатель, характеризующий объект } A}{\text{показатель, характеризующий объект } B}.$$

# Виды относительных показателей

Таблица 4.1

- *Пример.* По региону имеются следующие данные о вводе в эксплуатацию жилой площади (табл. 4.1). Определить:
  - 1) динамику ввода в эксплуатацию жилой площади по каждому виду жилых домов и в целом по региону;
  - 2) структуру введенной в эксплуатацию жилой площади в прошлом и отчетном годах.

Вид жилых домов	Введено в эксплуатацию, тыс. м <sup>2</sup>	
	Прошлый год	Отчетный год
Кирпичные многоквартирные	4400	4200
Панельные многоквартирные	2800	2100
Коттеджи	800	2100
Итого	8000	8400



## *Решение:*

- ОПД: кирпичные дома -  
панельные дома -  
коттеджи -  
В целом по региону -

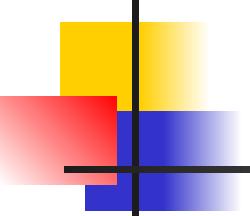
$$\text{ОПД} = \frac{Y_1}{Y_0} = \frac{4200}{4400} = 0.955 \text{ (95.5%)},$$

$$\text{ОПД} = \frac{2100}{2800} = 0.750 \text{ (75.0%)},$$

$$\text{ОПД} = \frac{2100}{800} = 2.625 \text{ (262.5%).}$$

$$\text{ОПД} = \frac{4200 + 2100 + 2100}{4400 + 2800 + 800} = 1.05 \text{ (105.0%).}$$

- *Выход:* ввод в эксплуатацию жилой площади в кирпичных домах уменьшился на 4.5%; в панельных домах уменьшился на 25.0%; в коттеджах увеличился на 162.5%. В целом по региону ввод жилой площади увеличился на 5.0%.



## *Решение (продолжение):*

*Таблица 4.2*

**Структура введенной в эксплуатацию жилой площади по региону**

Вид жилых домов	Введено в эксплуатацию, % к итогу	
	Прошлый год	Отчетный год
Кирпичные многоквартир- ные	55.0	50.0
Панельные многоквартир- ные	35.0	25.0
Коттеджи	10.0	25.0
Итого	100.0	100.0

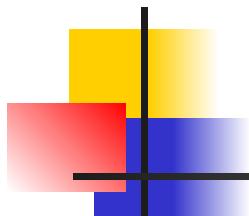
- *Вывод:* в отчетном году по сравнению с прошлым существенно увеличился удельный вес вводимой жилой площади по коттеджам; заметно снизился удельный вес вводимой жилой площади по панельным многоквартирным домам.

# Виды относительных показателей

**Пример.** По промышленному предприятию за отчетный год имеются следующие данные о выпуске продукции (табл.4.3). Определить процент выполнения квартального плана по выпуску каждого вида продукции и в целом по предприятию.

**Таблица 4.3**  
**Выпуск продукции промышленным предприятием**

Наименование продукции	План на I квартал, тыс. т	Фактический выпуск, тыс.т			Отпускная цена за 1 т, руб.
		январь	февраль	март	
Сталь арматурная	335	110	115	108	1700
Прокат листовой	255	75	90	100	2080



## *Решение:*

- *ОПРП*: сталь арматурная -      
$$\text{ОПРП} = \frac{Y_{\text{факт}}}{Y_{\text{пл}}} \cdot 100 = \frac{110 + 115 + 108}{335} \cdot 100 = 99.4\%,$$
прокат листовой -      
$$\text{ОПРП} = \frac{Y_{\text{факт}}}{Y_{\text{пл}}} \cdot 100 = \frac{75 + 90 + 100}{255} \cdot 100 = 103.9\%.$$
- *ОПРП* по выпуску всей продукции:  
$$\text{ОПРП} = \frac{Y_{\text{факт}}}{Y_{\text{пл}}} \cdot 100 = \frac{333000 \cdot 1700 + 265000 \cdot 2080}{335000 \cdot 1700 + 255000 \cdot 2080} \cdot 100 = 101.6\%.$$
- *Вывод*: квартальный план выпуска всей продукции перевыполнен на 1.6%, при этом фактический выпуск стали арматурной ниже плана на 0.6%, план выпуска проката листового перевыполнен на 3.9%.