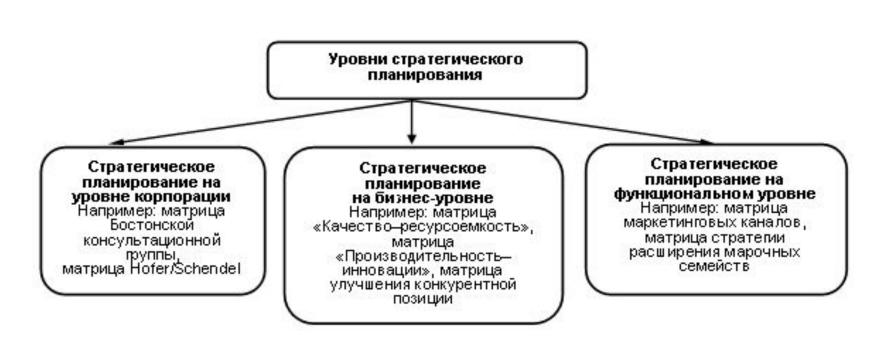
Матричные методы стратегического анализа



Уровни стратегического планирования при матричном измерении



Применение матриц на различных уровнях стратегического планирования предприятия

Корпоративный уровень:

- •Матрица BCG
- •Матрица МСС(соответствие целям, соответствие возможностям предприятия)
- •Матрица SWOT
- •Матрица GE
- •Матрица Hofer / Schendel
- •Матрица Shell / DPM
- •Матрица ADL(стадии жизненного цикла отрасли, относительное положение на рынке)
- •Матрица Портера
- •Матрица стратегий бизнеса, переживающего спад
- Матрица основных форм объединений (производственная кооперация, наличие совместной собственности)
- Матрица вектора экономического состояния организации(основные показали ФХД предприятия, года)
- •Матрица Томпсона Стрикленда

Применение матриц на различных уровнях стратегического планирования предприятия

Бизнес-уровень:

- Матрица улучшения конкурентной позиции (охват рынка, дифференциация)
- •Матрица дифференциация относительная эффективность затрат
- •Матрица эластичности конкурентной реакции на рынке(стадии развития отрасли, стратегическое положение организации)
- Матрица альтернативных стратегий ценообразованияи ценности (определяет качество товара в зависимости от цены)
- •Матрица производительность инновации /дифференциации Матрица группировки товара(ответная реакция сбыта, маржа валовой прибыли)
- •Матрица качество-ресурсоемкость(зависимость качества от ресурсоемкости продукта)
- •Матрица воздействие неопределенность

Применение матриц на различных уровнях стратегического планирования предприятия

Функциональный уровень:

- •Матрица стратегии расширения марочных семейств(отличительные преимущества, сегменты целевого рынка)
- •Матрица осведомленность-отношение к марке товара(степень осведомленности, отношение к марке)
- Матрица маркетинговых каналов(темпы развития рынка, ценность добавляемая каналом)
- •Матрица контакт-уровень приспособления услуг (степень контакта персонала с клиентом, уровень приспособления услуг к требованиям клиентов)
- •Матрица диагностики маркетинга (осуществление стратегии, стратегия (верная, неверная))
- •Матрица типов покупательского поведения (степень вовлечения покупателей, степень рациональности)
- •Матрица эволюции конкурентной стратегии (инновации, производительность)
- •Матрица важность выполнение работы
- •Матрица Блейка-Моутона

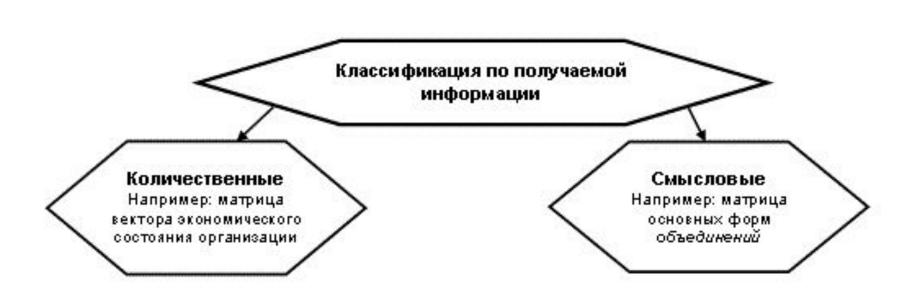
Классификация по количеству исследуемых ячеек



Классификация по объекту изучения



Классификация по получаемой информации



Матрица SWOT-анализа

	Возможности (Opportunities) 1. 2. 3.	Угрозы (Threats) 1. 2. 3
Сильные стороны (Strengths) 1. 2. 3. 	Поле «СИВ»	Поле «СИУ»
Слабые стороны (Weaknesses) 1. 2. 3.	Поле «СЛВ»	Поле «СЛУ»

Матрица возможностей

Вероятность	Влияние возможностей на организацию		
использования возможностей	Сильное	Умеренное	Малое
Высокая	Поле «BC»	Поле «ВУ»	Поле «ВМ»
Средняя	Поле «СС»	Поле «СУ»	Поле «СМ»
Низкая	Поле «НС»	Поле «НУ»	Поле «НМ»

Матрица угроз

Вероятность реализации угроз		Влияние угроз на предприятие		
	Разрушение	Критическое	Тяжелое	Легкие
		состояние	состояние	угрозы
Высокая	Поле «BP»	Поле «ВК»	Поле «ВТ»	Поле «ВЛ»
Средняя	Поле «CP»	Поле «СК»	Поле «СТ»	Поле «СЛ»
Низкая	Поле «НР»	Поле «НК»	Поле «HT»	Поле «НЛ»

Матрица Бостонской консультационной группы (Boston Consulting Group - БКГ)



Доля рынка

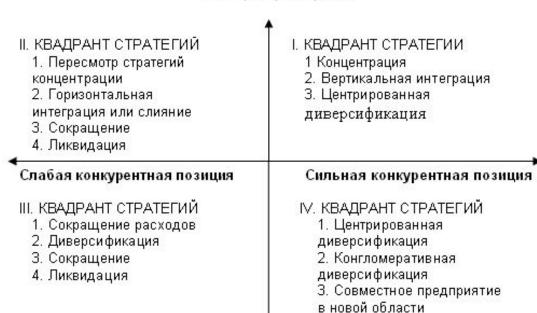
Матрица «Дженерал Электрик - МакКинзи»

Победитель (1)	Победитель (2)	Вопрос
Победитель (3)	Средний бизнес	Проигравший (1)
Создатель прибыли	Проигравший (2)	Проигравший (3)
100		0

Относительное преимущество на рынке

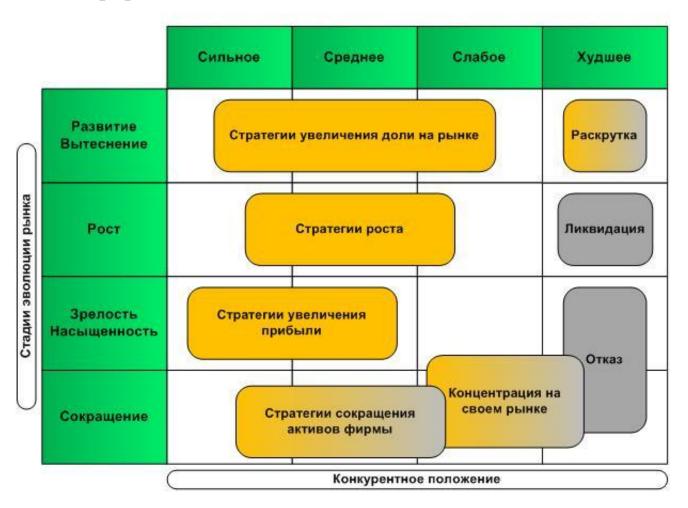
Матрица Томпсона и Стрикленда

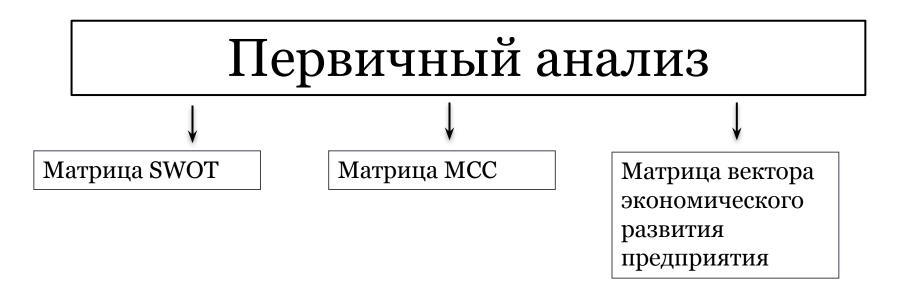
Быстрый рост рынка

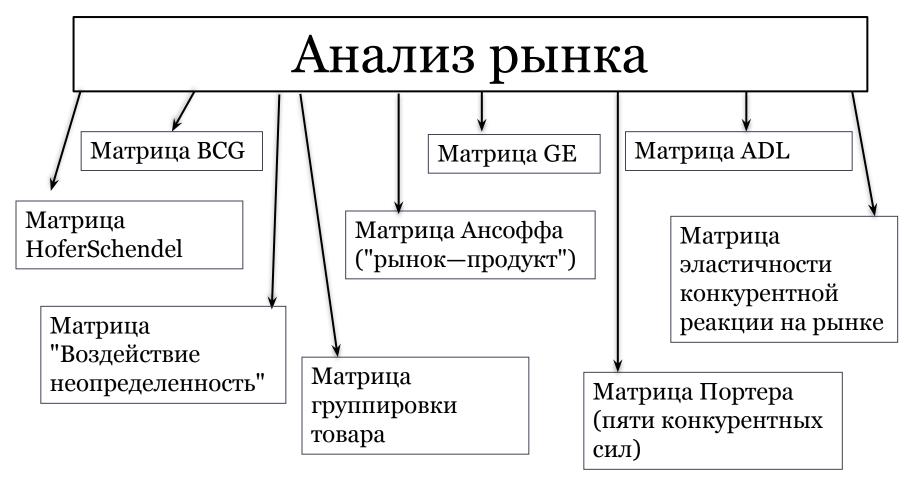


Медленный рост рынка

Модель Hofer/Schendel

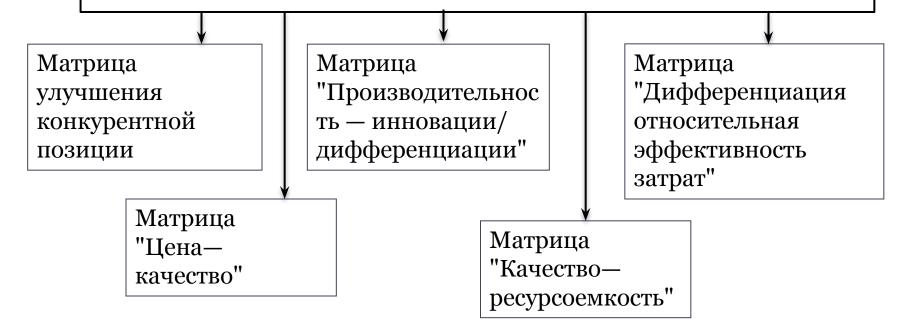








Анализ дифференциации и качества



Анализ маркетинговой стратегии

Матрица стратегии расширения марочных семейств

Матрица

"Осведомленность

– отношение к марке товара"

Матрица

"Контакт— уровень приспособления услуг"

Матрица "Диагностика маркетинга" Матрица маркетинговых каналов



Анализ управления: персонал

Матрица "Изменение сопротивление в организации"

> Матрица типов включения человека в группу

Матрица результатов управления критериями качества работы Матрица влияния оплаты на взаимоотношения в группе

Матрица
"Важность
выполнение
работы"

Матрица Мак-Дональда Матрица
"Основные
деловые
способности"

Матрица существующих формальных систем критерия качества работы

Матрица Блейка—Моутона