

Аннотация.

1. Основная идея проекта: На сегодняшний день открытие тату - салона является прибыльным видом бизнеса. Это связано с тем, что люди с давних пор любят украшать своё тело различными узорами и рисунками, а так же с желанием самовыразиться. Открытие тату - салона, для целевой аудитории. Там можно набивать тату, а так же удалять её лазером, если клиент этого захочет.
2. сильные стороны проекта: Рынок татуировок развивается достаточно высокими темпами. Услуги пользуются высоким спросом, и вызывают большую заинтересованность среди молодежи и населения среднего возраста.
3. слабые стороны проекта : требуются большие инвестиции, а так - же хорошие мастера тату.
4. требуемые инвестиции: примерно 5 000 000руб.
5. срок окупаемости: Подобные тенденции отражаются в достаточно быстром сроке окупаемости, который составляет 7 месяцев, точка безубыточности — 4 месяца.

Резюме.

- Наименование фирмы: dragon's lotus
- Суть предлагаемого проекта: Люди посещают хороших специалистов по тату, довольны результатом. Также могут приходить в данное заведение и удалять тату в другой комнате.
- Рынок, сегмент рынка: оказание услуг.
- Характеристика основных потребителей продукции, услуг фирмы: люди в основном от 18 лет до 35 лет.
- Организационно-правовая форма деятельности фирмы: Наш салон будет являться коммерческой организацией (основной целью будет получение прибыли и распределение ее между участниками), будет установлено-полное товарищество, участники будут заниматься предпринимательской деятельностью и нести ответственность по их обязательствам не только своими вкладами в складочный капитал, но и принадлежащим им имуществом. Наша фирма- это производственный кооператив основанный на ООО(общество с ограниченной ответственностью).
- Кол-во работников : Из наших предположений, так как мы будем принимать не одного клиента за раз, то нам потребуется 4-5 человек, работа будет распределяться по сложности тату, а также отдельный мастер будет отвечать за ее удаление.
- Обеспеченность ресурсами : основываясь на том, что мы имеем на данный момент смело можно утверждать что нам все еще необходимо арендовать и сделать ремонт в арендованном помещении и закупиться основным оборудованием, а так же мебелью и декором.
- Источники финансирования: Собственно, заёмная. Для начала являясь подростками, способными устроиться на подработку, сможем собирать необходимую сумму денег. Но все это будет происходить с разрешения опекунов.
- Срок окупаемости: Салон начнет приносить прибыль, после того, как она станет известна и будет приобретено все необходимое. Получены отзывы от покупателей, столь необходимые для популярности салона и хорошего качества обслуживания.
- Деловые партнеры : после того, как фирма получит доверие от клиентов, возможно станет сотрудничество с более крупными тату - салонами.
- Перспективы развития деятельности фирмы: салон будет иметь большой доход и хорошую репутацию, так как будет являться одним из хороших тату - салонов в городе с профессионалами.
- Предложении потенциальному инвестору : Рекламирование наших предоставляемых услуг.
- Вывод : Основная идея открытия тату – салона имеет огромное преимущество и имеет смысл на успешное открытие данной коммерческой организации в нашем городе, т.к в наше время тату набирают популярность.

Анализ рынка

Финансовый план

- 1) Примерно необходимо денег для открытия 1030000руб.
- 2)

Продукты и услуги

На запястье — **от 500 до 4000 рублей.**

На предплечье — **от 2000 до 10000 рублей.**

На плече — **от 2000 до 10000 рублей.**

Во всю руку («рукав») — **от 10000 до 15000 рублей.**

На теле - Примерная стоимость работы – **от 10 000 за сеанс.**

Удаление тату лазером:

до 2 кв. см до 6 кв.см до 11 кв. см до 16 кв. см до 21 кв. см

2500 руб. 4300руб. 7450руб. 10900руб. 14300руб.

Дорожная карта проекта

Аренда помещений	20 000–40 000 (ежемесячно)
Организационные вопросы	От 50 000
Минимальный ремонт и приобретение мебели / оргтехники	От 150 000–200 000
Оборудование	От 350 000–500 000
Реклама (вывеска)	50 000 плюс ежемесячные расходы
Первоначальная закупка материалов	От 100 000
Зарплата	60–70 тыс. руб.
Налоги и коммунальные услуги	От 10 000 (ежемесячно)
Итого	1.030.000 руб
г	

Маркетинг

- Мы будем раздавать листовки, расклеивать их. Они будут с нашим логотипом и фотографиями готовых тату, чтобы еще больше заинтересовать клиентов. Создадим группы в соц.сетях (в инстаграмм и т.д.)

Приложения (логотип, слоган)

- *«Хочешь показать свою сущность людям, покажи это на теле!»*