



Коммерческая политика Группы компаний IEK

Структура канала сбыта

Участники электротехнического рынка

ПРЯМЫЕ КОНТРАКТЕРЫ	СУБДИЛЕРЫ	КОНЕЧНЫЕ ПОТРЕБИТЕЛИ	
ФЕДЕРАЛЬНЫЕ КОМПАНИИ	ТОРГОВЫЕ КОМПАНИИ	СТРОИТЕЛЬСТВ О	ПРОМЫШЛЕННО СТЬ
ДИСТРИБЬЮТО Р	СМО	ЭКСПЛУАТАЦИЯ	ИНФРАСТРУКТУ РА, ЭНЕРГОСИСТЕ МЫ
Сеть ФОРМАТА DIY	Щитовики		
IT ДИСТРИБЬЮТО ПРОМЫШЛЕНН ЫЙ	РОЗНИЦА		
ДИСТРИБЬЮТО Р			



Модель дистрибьюции



ДИСТРИБЬЮТОР

ПОТРЕБИТЕЛЬ

Основные принципы



- КЛАССИЧЕСКАЯ МОДЕЛЬ ДИСТРИБЬЮЦИИ – ГК IEK ОСУЩЕСТВЛЯЕТ РЕАЛИЗАЦИЮ ПРОДУКЦИИ ПОД ТОРГОВОЙ МАРКОЙ IEK®, ИТК® ТОЛЬКО ЧЕРЕЗ СВОЮ СБЫТОВУЮ СЕТЬ, СОСТОЯЩУЮ ИСКЛЮЧИТЕЛЬНО ИЗ ТОРГОВЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ (ПРЯМЫЕ КОНТРАКТЫ)
- СКВОЗНАЯ СИСТЕМА ЦЕНООБРАЗОВАНИЯ – ОТПУСКНАЯ ЦЕНА НА ПРОДУКЦИЮ ГК IEK ДЛЯ КАЖДОГО УРОВНЯ СБЫТОВОЙ СЕТИ ДОЛЖНА БЫТЬ ПОСТОЯННОЙ, ВНЕ ЗАВИСИМОСТИ ОТ ТОГО, У КОГО ПРИОБРЕТАЕТСЯ ДАННАЯ ПРОДУКЦИЯ
- ТОТАЛЬНОЕ ПОКРЫТИЕ. ЛИДИРУЮЩИЕ ПОЗИЦИИ НА РЫНКЕ НВА



Условия прямого контракта

КОМПАНИИ, РАБОТАЮЩИЕ ПО ПРЯМОМУ КОНТРАКТУ С ГК ИЕК, В ОБЯЗАТЕЛЬНОМ ПОРЯДКЕ ДОЛЖНЫ СООТВЕТСТВОВАТЬ СЛЕДУЮЩИМ ТРЕБОВАНИЯМ:

- ПРИОРИТЕТ ГК ИЕК ПО ОТНОШЕНИЮ К ТОРГОВЫМ МАРКАМ «ПРЯМЫХ» КОНКУРЕНТОВ
- ГОДОВОЙ ОБЪЁМ ЗАКУПОК НЕ МЕНЕЕ 20 МЛН РУБЛЕЙ
- РАБОТА ПО ЦЕЛЕВЫМ ГРУППАМ ПРОДУКЦИИ ИЕК® В СОГЛАСОВАННОМ АССОРТИМЕНТЕ И ОБЪЁМЕ
- УЧАСТИЕ В ПЛАНИРОВАНИИ ПО ПОДГРУППАМ В ПЕРИОДЫ КВАРТАЛ/ГОД
- СОБЛЮДЕНИЕ ЦЕНООБРАЗОВАНИЯ НА ПРОДУКЦИЮ ИЕК®, ПРЕДОСТАВЛЕНИЕ ОТЧЁТНОСТИ ПО ПРОДАЖАМ И СКЛАДСКИМ ОСТАТКАМ ПРОДУКЦИИ ИЕК®
- ВЫПОЛНЕНИЕ ФИНАНСОВЫХ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ
- УЧАСТИЕ В ПРОГРАММАХ ПРОДВИЖЕНИЯ ПРОДУКЦИИ ИЕК® И МАРКЕТИНГОВЫХ АКЦИЯХ ГРУППЫ КОМПАНИЙ ИЕК



Категории партнеров



ФЕДЕРАЛЬНАЯ СЕТЬ

ДИСТРИБЬЮТОР

ПРОМЫШЛЕННЫЙ ДИСТРИБЬЮТОР

IT ДИСТРИБЬЮТОР

ДИСТРИБЬЮТОР ФОРМАТА DIY

СУБДИЛЕР

ПОТРЕБИТЕЛЬ

СУЕ

A solid yellow horizontal bar at the top of the page.

ФСК

ФЕДЕРАЛЬНАЯ СЕТЕВАЯ КОМПАНИЯ – ТОРГОВАЯ КОМПАНИЯ,
ОТВЕЧАЮЩАЯ УСЛОВИЯМ ПРЯМОГО КОНТРАКТА ГК ИЕК И СЛЕДУЮЩИМ
КРИТЕРИЯМ:

- ЛИДИРУЮЩИЕ ПОЗИЦИИ НА ЭЛЕКТРОТЕХНИЧЕСКОМ РЫНКЕ РФ, ГОДОВОЙ
ОБОРОТ НЕ МЕНЕЕ 10 МИЛЛИАРДОВ РУБЛЕЙ
- ГОДОВОЙ ОБОРОТ ПО ПРОДУКЦИИ ИЕК® НЕ МЕНЕЕ 1 МИЛЛИАРДА РУБЛЕЙ
- НАЛИЧИЕ ФИЛИАЛЬНОЙ СБЫТОВОЙ СЕТИ ВО ВСЕХ ФЕДЕРАЛЬНЫХ
ОКРУГАХ РФ

Дистрибьютор

ДИСТРИБЬЮТОР – ТОРГОВАЯ КОМПАНИЯ, ОТВЕЧАЮЩАЯ УСЛОВИЯМ ПРЯМОГО КОНТРАКТА И СЛЕДУЮЩИМ КРИТЕРИЯМ:

- СОГЛАСОВАННЫЙ ГОДОВОЙ ПЛАН ОТ 20 МИЛЛИОНОВ РУБЛЕЙ*
- СРОК РАБОТЫ ПО КОНТРАКТУ ГК IEK НЕ МЕНЕЕ ДВУХ ЛЕТ

*ГК IEK ОСТАВЛЯЕТ ЗА СОБОЙ ПРАВО НА ЗАКЛЮЧЕНИЕ ПРЯМОГО КОНТРАКТА С КОМПАНИЯМИ ЧЕЙ СУММАРНЫЙ ОБОРОТ ПО ПЕРВОМУ ГОДУ СОТРУДНИЧЕСТВА БУДЕТ МЕНЕЕ 20 МИЛЛИОНОВ РУБЛЕЙ В СЛУЧАЕ:

- ОТСУТСТВИЯ ДОСТАТОЧНОЙ ТЕРРИТОРИАЛЬНОЙ ДИСТРИБУЦИИ В РЕГИОНЕ ПО ПРОДУКЦИИ IEK®;
- ВОЗМОЖНОГО ЗАМЕЩЕНИЯ ПРОДУКЦИИ КОНКУРИРУЮЩИХ ТМ У КОМПАНИЙ, ИМЕЮЩИХ ПРЯМЫЕ КОНТРАКТЫ, С ОБОРОТОМ ПО ГОДУ БОЛЕЕ 30 МИЛЛИОНОВ РУБЛЕЙ И РАЗВИТОЙ СБЫТОВОЙ СТРУКТУРОЙ;



Субдилер

СУБДИЛЕР – КОМПАНИЯ, ЗАКУПАЮЩАЯ ПРОДУКЦИЮ IEK® У ПРЯМЫХ КОНТРАКТЁРОВ ГК IEK НА ИНДИВИДУАЛЬНО СОГЛАСОВАННЫХ УСЛОВИЯХ

ЗАВИСИМОСТЬ СКИДКИ ОТ ОБЪЕМА ЗАКУПОК: (ИЗМЕНЕНИЯ ВСТУПАЮТ В СИЛУ

Объём закупок в квартал, рублей	Максимально возможная скидка от базового прайс-листа ГК IEK
150 000 – 400 000	до 19%
400 000 – 600 000	до 21%
600 000 – 1 000 000	до 23%
1 000 000 – 1 500 000	до 25%
1 500 000 – 2 500 000	до 27%
более 2 500 000*	29%

ОБЪЁМ ЕЖЕМЕСЯЧНОЙ И КВАРТАЛЬНОЙ ВЫБОРКИ ИЗМЕРЯЕТСЯ В ЦЕНАХ ДИСТРИБЬЮТОРА. НА ОСНОВАНИИ ЕЖЕКВАРТАЛЬНО ПРЕДОСТАВЛЯЕМОЙ ДИСТРИБЬЮТОРОМ ИЛИ ФЕДЕРАЛЬНОЙ СЕТЬЮ ИНФОРМАЦИИ ПО ОБЪЁМАМ ВЫБОРКИ СУБДИЛЕРОВ. РФО ПО КАЖДОМУ ОКРУГУ ПРОВОДИТ АНАЛИЗ НА ПРЕДМЕТ СООТВЕТСТВИЯ КОМПАНИИ СТАТУСУ СУБДИЛERA В ПРИНЦИПЕ (СООТВЕТСТВИЕ ПРЕДОСТАВЛЯЕМОЙ СКИДКИ НА ПРОДУКЦИЮ IEK® ЕЖЕКВАРТАЛЬНОМУ ОБЪЕМУ ВЫБОРКИ СУБДИЛERA). НА ОСНОВАНИИ ПРОВЕДЕННОГО АНАЛИЗА ПРОИЗВОДЯТСЯ КОРРЕКТИРОВКИ СУБДИЛЕРСКОЙ БАЗЫ НА СЛЕДУЮЩИЙ КВАРТАЛ.

ПРЕДОСТАВЛЕНИЕ СКИДОК БОЛЬШЕ СОГЛАСОВАННЫХ СЧИТАЕТСЯ ФАКТОМ НАРУШЕНИЯ СИСТЕМЫ ЦЕНООБРАЗОВАНИЯ

ГК IEK С ПОСЛЕДУЮЩИМ ПРИМЕНЕНИЕМ СООТВЕТСТВУЮЩИХ ШТРАФНЫХ САНКЦИЙ.

***СКИДКА 29% МОЖЕТ БЫТЬ ПРЕДОСТАВЛЕНА КОМПАНИЯМ ЗАКУПИВШИМ ПРОДУКЦИЮ IEK® ПО ИТОГАМ КАЛЕНДАРНОГО ГОДА НА СУММУ НЕ МЕНШЕ 10 МИЛЛИОНОВ РУБЛЕЙ.**

Субдилер

ПРИНЦИП «ЗАКРЕПЛЕНИЯ»:

1. ПИСЬМО ОТ КОМПАНИИ-ПРЕТЕНДЕНТА О ЖЕЛАНИИ ПОЛУЧИТЬ СТАТУС СУБДИЛЕРА С УКАЗАНИЕМ ДИСТРИБЬЮТОРА, ЧЕРЕЗ КОГО БУДЕТ ВЕСТИСЬ РАБОТА ПО ПРОДУКЦИИ IEK®. ПИСЬМО ЗА ПОДПИСЬЮ РУКОВОДИТЕЛЯ КОМПАНИИ ИЛИ СТРУКТУРНОГО ПОДРАЗДЕЛЕНИЯ.

2. ЗАПОЛНЕННАЯ ТИПОВАЯ АНКЕТА НА СТАТУС СУБДИЛЕРА ПО ПРОДУКЦИИ IEK®

3. ПИСЬМО ОТ КОМПАНИИ ДИСТРИБЬЮТОРА О ЖЕЛАНИИ ЗАКРЕПИТЬ ЗА СОБОЙ СУБДИЛЕРА. ПИСЬМО ЗА ПОДПИСЬЮ РУКОВОДИТЕЛЯ КОМПАНИИ ИЛИ СТРУКТУРНОГО ПОДРАЗДЕЛЕНИЯ.

4. ПРОВЕРКА СООТВЕТСТВИЯ ЗАЯВЛЕННЫМ В АНКЕТЕ ДАННЫМ И ВОЗМОЖНОСТИ ЗАКРЕПЛЕНИЯ В КАЧЕСТВЕ СУБДИЛЕРА – ПРОВОДИТСЯ РЕГИОНАЛЬНЫМ СОТРУДНИКОМ ГК IEK В СРОК НЕ БОЛЕЕ 5-ТИ РАБОЧИХ ДНЕЙ.

5. УВЕДОМЛЕНИЕ ВСЕХ ЗАИНТЕРЕСОВАННЫХ СТОРОН О ПРИНЯТОМ РЕШЕНИИ.

6. КОНТРОЛЬ ИСПОЛНЕНИЯ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ - ПО ВЫБОРКЕ ЗАЯВЛЕННОГО ОБЪЕМА, ПРЕДОСТАВЛЕНИЮ ДАННЫХ ОБ ОБЪЕМАХ ЗАКУПКИ - ЕЖЕКВАРТАЛЬНО.

7. ДИСТРИБУТОР НЕСЕТ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЗА СОБЛЮДЕНИЕ РОЦ И РРЦ ЗАКРЕПЛЕННЫХ ЗА НИМ СУБДИЛЛЕРОВ.

8. ГК IEK ОСТАВЛЯЕТ ЗА СОБОЙ ПРАВО ИЗМЕНЕНИЯ ЗАКРЕПЛЕНИЯ СУБДИЛЕРА В ОДНОСТОРОННЕМ ПОРЯДКЕ.

Субдилер

01 АПРЕЛЯ 2014 ГОДА ГРУППА КОМПАНИЙ IEK ПРОИЗВЕЛА ФИКСАЦИЮ СУЩЕСТВУЮЩЕЙ СУБДИЛЕРСКОЙ БАЗЫ ЗА ДИСТРИБЬЮТОРАМИ, ПРОИЗВОДЯЩИМИ ПОСТАВКИ ПРОДУКЦИИ IEK® НА ДАННЫЙ МОМЕНТ.

ФИКСАЦИЯ СУБДИЛЕРСКОЙ БАЗЫ:

- ЗАКРЕПЛЕНИЕ СУБДИЛЕРА ЗА СУЩЕСТВУЮЩИМИ ПОСТАВЩИКАМИ (ДИСТРИБЬЮТОРАМИ) ПРОДУКЦИИ IEK®
- НЕВОЗМОЖНОСТЬ ДЛЯ ЗАРЕГИСТРИРОВАННОГО СУБДИЛЕРА ПРОИЗВОДИТЬ ЗАКУПКУ ПРОДУКЦИИ IEK® ПО ЦЕНЕ НИЖЕ РОЦ, КРОМЕ КАК У ДИСТРИБЬЮТОРА/ДИСТРИБЬЮТОРОВ, ЗА КОТОРЫМИ ОН ЗАКРЕПЛЁН.
- ПЕРЕХОД НА ОТГРУЗКИ К ДРУГОМУ ДИСТРИБЬЮТОРУ ВОЗМОЖЕН ТОЛЬКО ПОСРЕДСТВОМ «ПЕРЕЗАКРЕПЛЕНИЯ» – ЗАМЕНЫ ОДНОГО ДИСТРИБЬЮТОРА НА ДРУГОГО
- ОТГРУЗКА СУБДИЛЕРУ, НЕ ЗАКРЕПЛЕННОМУ ЗА ДАННЫМ ДИСТРИБЬЮТОРОМ, НИЖЕ МРЦ БЕЗ ПИСЬМЕННОГО СОГЛАСОВАНИЯ С ГК IEK СЧИТАЕТСЯ НАРУШЕНИЕМ ЦЕНОВОЙ ПОЛИТИКИ ПОСТАВЩИКА
- **ИСКЛЮЧЕНИЕ СОСТАВЛЯЮТ СЛУЧАИ ПОСТАВКИ ПОД ПРОЕКТ, ЗАКРЕПЛЕННЫЙ ЗА СТОРОННИМ ДИСТРИБУТОРОМ. ЕСЛИ СУБДИЛЕР ПЛАНИРУЕТ ОСУЩЕСТВЛЯТЬ МОНТАЖ ПРОДУКЦИИ IEK® НА ОБЪЕКТЕ, ПРОЕКТ ПО КОТОРОМУ ЗАКРЕПЛЕН ЗА СТОРОННИМ ДИСТРИБУТОРОМ, ТО ОН ОБЯЗАН ПРИОБРЕСТИ ПРОДУКЦИЮ У ДИСТРИБУТОРА ЗА КОТОРЫМ ЗАКРЕПЛЕН ПРОЕКТ, И ПОСТАВИТЬ НА ОБЪЕКТ ПРОДУКЦИЮ ПО ЗАКРЕПЛЕННОЙ ЗА ПРОЕКТОМ ЦЕНЕ.**

Субдилер

МЕХАНИЗМ «ПЕРЕЗАКРЕПЛЕНИЯ»:

1. ПИСЬМО-ОБОСНОВАНИЕ ОТ ЗАРЕГИСТРИРОВАННОГО СУБДИЛЕРА О СМЕНЕ ПОСТАВЩИКА ПРОДУКЦИИ IEK® С УКАЗАНИЕМ ПРИЧИНЫ ПЕРЕХОДА.
2. ПРОВЕРКА НЕОБХОДИМОСТИ «ПЕРЕЗАКРЕПЛЕНИЯ-ПЕРЕХОДА».
3. СОГЛАСОВАНИЕ УСЛОВИЙ ПЕРЕХОДА (НЕОБХОДИМОСТЬ ИСПОЛНЕНИЙ СУБДИЛЕРОМ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ ПЕРЕД ПРЕДЫДУЩИМ ПОСТАВЩИКОМ).
4. УВЕДОМЛЕНИЕ ВСЕХ ЗАИНТЕРЕСОВАННЫХ СТОРОН О ДОСТИГНУТЫХ ДОГОВОРЁННОСТЯХ.
5. КОНТРОЛЬ ИСПОЛНЕНИЯ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ.
6. ГРУППА КОМПАНИЙ IEK ОСТАВЛЯЕТ ЗА СОБОЙ ПРАВО ИЗМЕНЕНИЯ ЗАКРЕПЛЕНИЯ СУБДИЛЕРА В ОДНОСТОРОННЕМ ПОРЯДКЕ.



Условия сотрудничества

ФИНАНСОВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ

- СИСТЕМА СКИДОК
- СИСТЕМА БОНУСОВ

ЦЕНООБРАЗОВАНИЕ

ОТЧЁТНОСТЬ



Система скидок

ПРЯМОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО С ГК ИЕК ПРЕДПОЛАГАЕТ ПРЕДОСТАВЛЕНИЕ СКИДКИ ОТ БАЗОВОГО ПРАЙС-ЛИСТА ИЕК НА ОТГРУЖАЕМУЮ ПРОДУКЦИЮ. СКИДКА ПРЕДОСТАВЛЯЕТСЯ АВАНСОМ ПЕРИОДОМ НА ОДИН КВАРТАЛ И НАПРЯМУЮ ЗАВИСИТ ОТ СТАТУСА СОТРУДНИЧЕСТВА.

РАЗМЕР СКИДКИ СТРОГО РЕГЛАМЕНТИРОВАН И МОЖЕТ БЫТЬ:

- **33%** ОТ БАЗОВОЙ ЦЕНЫ – ПРЕДОСТАВЛЯЕТСЯ КОМПАНИЯМ СО СТАТУСАМИ «ДИСТРИБЬЮТОР» И «ФЕДЕРАЛЬНАЯ СЕТЕВАЯ КОМПАНИЯ».

БАЗОВАЯ ЦЕНА НА ПРОДУКЦИЮ УСТАНОВЛИВАЕТСЯ В ПРАЙС-ЛИСТЕ КОМПАНИИ.
СКИДКА ПРЕДОСТАВЛЯЕТСЯ ПАРТНЕРУ В НАКЛАДНОЙ.



Скидка по условиям оплаты

СКИДКА ПО УСЛОВИЯМ ОПЛАТЫ

- В ЗАВИСИМОСТИ ОТ СОГЛАСОВАННЫХ УСЛОВИЙ ПО ОТСРОЧКЕ ПЛАТЕЖА ГК ИЕК ПРЕДОСТАВЛЯЕТ СКИДКУ, РАССЧИТЫВАЕМУЮ ПО ШКАЛЕ:

ОТСРОЧКА, ДНЕЙ		
45	30	0 (ПРЕДОПЛАТА)
31%	33%	35%

СКИДКА ПРЕДОСТАВЛЯЕТСЯ АВАНСОМ НА КВАРТАЛ НА ОСНОВАНИИ ПОДПИСАННОГО ЛИСТА СОГЛАСОВАНИЯ КВАРТАЛЬНЫХ УСЛОВИЙ РАБОТЫ С ПАРТНЕРОМ, НАЧИСЛЯЕТСЯ В НАКЛАДНОЙ. ИЗМЕНЕНИЕ СКИДКИ (**ИСКЛЮЧЕНИЕ СОСТАВЛЯЕТ СКИДКА ЗА ПРЕДОПЛАТУ**) МОЖЕТ ПРОИСХОДИТЬ ТОЛЬКО ПРИ СОГЛАСОВАНИИ УСЛОВИЙ РАБОТЫ НА КВАРТАЛ.



Компенсационная скидка

С 1 ЯНВАРЯ 2016 ГОДА ГК ИЭК ВВОДИТ ДЛЯ ПАРТНЕРСКОЙ СЕТИ КОМПЕНСАЦИОННУЮ СКИДКУ

ДАННАЯ СКИДКА ПРЕДОСТАВЛЯЕТСЯ НА ВСЮ ПРОДУКЦИЮ* ГК ИЭК В НАКЛАДНОЙ, С ЦЕЛЮ ПОКРЫТИЯ ПОТЕРЬ ПАРТНЁРОВ НА БОЙ, НЕДОСТАЧУ И БРАК **ПРОДУКЦИИ ОТГРУЖЕННОЙ С 1 ЯНВАРЯ 2016 ГОДА**. ПРЕДОСТАВЛЕНИЕ УКАЗАННОЙ СКИДКИ ПРИЗВАНО УПРОСТИТЬ ПОРЯДОК ПРЕТЕНЗИОННОЙ РАБОТЫ С ПАРТНЕРАМИ И ИСКЛЮЧАЕТ ОБРАЩЕНИЯ ПАРТНЁРОВ В ГК ИЭК С ПРЕТЕНЗИЯМИ. ИСКЛЮЧЕНИЯ МОГУТ СОСТАВЛЯТЬ СЛУЧАИ СУЩЕСТВЕННОГО БОЯ, БРАКА, НЕДОСТАЧИ, К КОТОРЫМ ОТНОСЯТСЯ:

- БОЙ/ БРАК/ НЕДОСТАЧА В РАЗМЕРЕ БОЛЕЕ 10% ОТ СУММЫ ПАРТИИ ОТГРУЖЕННОЙ ПРОДУКЦИИ
- БОЙ/БРАК/ НЕДОСТАЧА В РАЗМЕРЕ БОЛЕЕ 10% ОТ ОДНОЙ ГРУППЫ ПРОДУКЦИИ В ОТГРУЗКЕ
- БОЙ/ БРАК/ НЕДОСТАЧА ИЗДЕЛИЙ СТОИМОСТЬЮ БОЛЕЕ 10 000 РУБЛЕЙ В СЛУЧАЯХ НАЛИЧИЯ В ОТГРУЗКЕ СУЩЕСТВЕННОГО БОЯ, БРАКА ИЛИ НЕДОСТАЧИ ПАРТНЕР ОФОРМЛЯЕТ ПРЕТЕНЗИОННЫЕ ДОКУМЕНТЫ В

* За исключением следующих товарных групп:

- 06.06 Оборудование электросети (стабилизаторы)

- 08 Источники света;

- 09 Светотехнические изделия;

По данным товарным группам, а так же по продукции отгруженной до 1 января 2016 года претензионная работа будет вестись по ранее согласованному регламенту.

Алгоритм планирования

ШАГ №1

СОГЛАСОВАНИЕ ГОДОВОГО ПЛАНА ЗАКУПОК НА 2016

- ОПРЕДЕЛЕНИЕ КОЭФФИЦИЕНТА ОЖИДАЕМОГО РОСТА
- ОПРЕДЕЛЕНИЕ БОНУСНОЙ СХЕМЫ

ШАГ №2

ПОКВАРТАЛЬНАЯ РАЗБИВКА ПЛАНА В СООТВЕТСТВИИ С УТВЕРЖДЁННЫМИ КОЭФФИЦИЕНТАМИ СЕЗОННОСТИ СПРОСА

- ФИКСАЦИЯ КВАРТАЛЬНЫХ ПЛАНОВ

ШАГ №3

РАЗБИВКА ПЛАНА ПО ТОВАРНЫМ ГРУППАМ С УЧЁТОМ СПЕЦИФИКИ БИЗНЕСА ПАРТНЁРА, РЕГИОНАЛЬНЫХ ОСОБЕННОСТЕЙ И КОНКУРЕНТНОЙ СИТУАЦИИ

- ФИКСАЦИЯ ПЛАНОВ ПО ЦЕЛЕВЫМ ГРУППАМ В ПОКВАРТАЛЬНОЙ РАЗБИВКЕ

A solid yellow horizontal bar at the top of the slide.

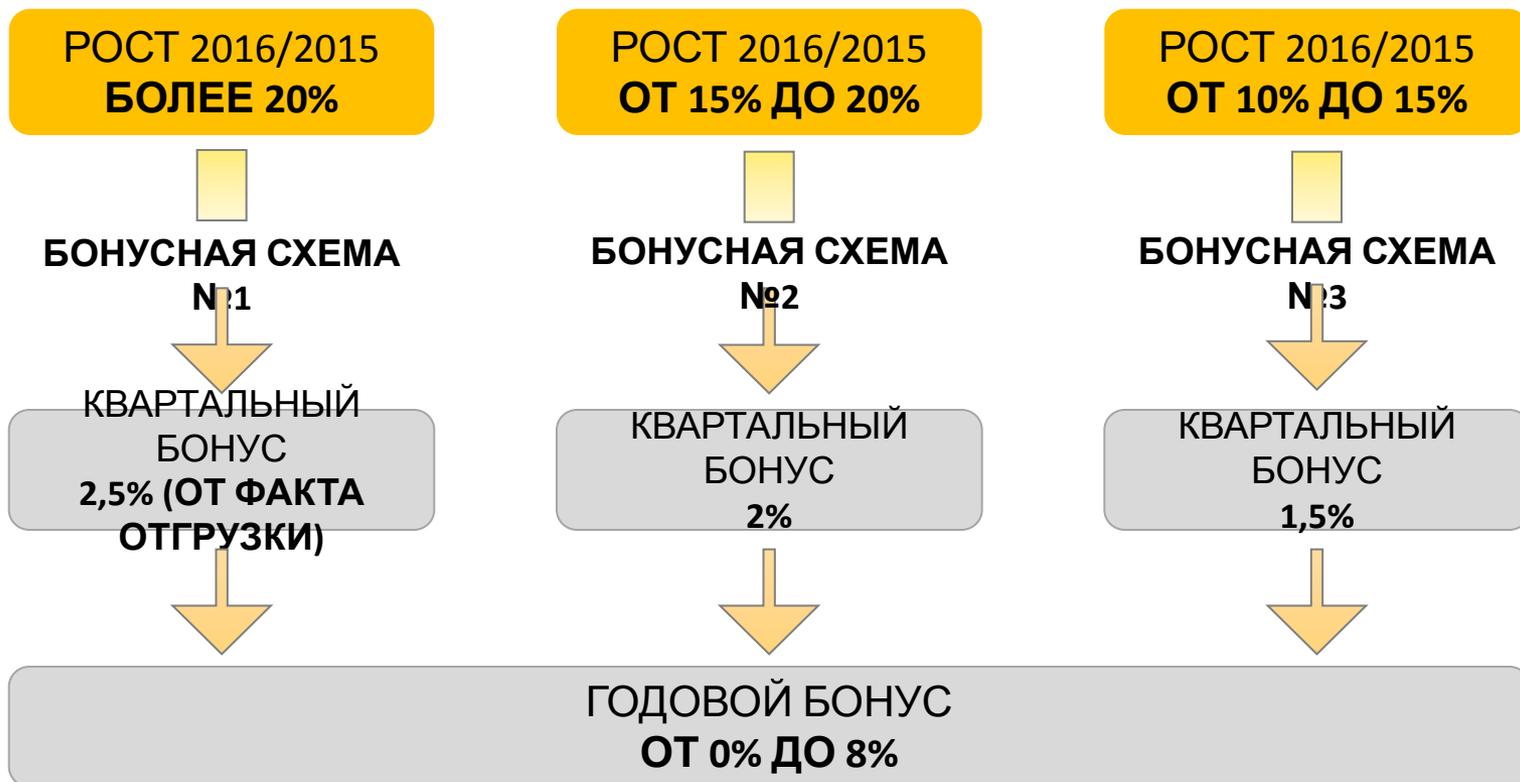
Годовое планирование

ЦЕЛЕВОЙ КОЭФФИЦИЕНТ РОСТА ГК ІЕК-РФ 2016/2015 СОСТАВЛЯЕТ 17%

ДОСТИЖЕНИЕ ЦЕЛЕВЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ПРИ ПРИНЯТОЙ В ГК ІЕК КЛАССИЧЕСКОЙ МОДЕЛИ ДИСТРИБЬЮЦИИ ВОЗМОЖНО ТОЛЬКО ПРИ АНАЛОГИЧНОМ РОСТЕ ПРЯМЫХ ПАРТНЕРОВ КОМПАНИИ.

ДЛЯ МОТИВАЦИИ НА ДОСТИЖЕНИЕ АМБИЦИОЗНЫХ ЦЕЛЕЙ В ГК ІЕК ПРИНЯТО РЕШЕНИЕ О ПРИМЕНЕНИИ В **2016 ГОДУ ТРЕХ** ВИДОВ БОНУСНЫХ СХЕМ.

Бонусная схема



БОНУСНАЯ СХЕМА НА 2016 ГОД УТВЕРЖДАЕТСЯ НА КВАРТАЛ. В СЛУЧАЕ РЕЗКОГО ИЗМЕНЕНИЯ ЦЕН НА ПРОДУКЦИЮ ГК ИЕК БОЛЕЕ ЧЕМ НА 10%, ПРИРОСТЫ НА 2016 ГОД БУДУТ ИЗМЕНЕНЫ ПРЯМО ПРОПОРЦИОНАЛЬНО ИЗМЕНЕНИЮ.



Квартальное планирование

ПОКВАРТАЛЬНАЯ РАЗБИВКА ГОДОВОГО ПЛАНА ПРОИЗВОДИТСЯ В СООТВЕТСТВИИ С УТВЕРЖДЕННЫМИ КОЭФФИЦИЕНТАМИ СЕЗОННОСТИ СПРОСА

	1-ЫЙ КВАРТАЛ	2-ОЙ КВАРТАЛ	3-ИЙ КВАРТАЛ	4-ЫЙ КВАРТАЛ
УТВЕРЖДЕННАЯ КВАРТАЛЬНАЯ РАЗБИВКА	18%	23%	30%	29%
ДИАПАЗОН РАСХОЖДЕНИЙ*	16% – 20%	21% – 25%	27% – 33%	26% – 32%

* СУММА КВАРТАЛЬНЫХ ПЛАНОВ ДОЛЖНА БЫТЬ
РАВНА 100%



КВАРТАЛЬНЫЙ БОНУС

КВАРТАЛЬНЫЙ БОНУС ПРЕДОСТАВЛЯЕТСЯ В СЛУЧАЕ ВЫПОЛНЕНИЯ ПАРТНЕРОМ СОГЛАСОВАННОГО КВАРТАЛЬНОГО ПЛАНА ЗАКУПКИ ПРОДУКЦИИ IEK®.

- КВАРТАЛЬНЫЙ БОНУС СОСТАВЛЯЕТ 1,5%, 2% ИЛИ 2,5% И ОПРЕДЕЛЯЕТСЯ БОНУСНОЙ СХЕМОЙ
- РАСЧЁТ СУММЫ БОНУСА ПРОИЗВОДИТСЯ ОТ ПОРОГОВОГО (ФИКСИРОВАННОГО) ЗНАЧЕНИЯ СОГЛАСОВАННОГО КВАРТАЛЬНОГО ПЛАНА

КВАРТАЛЬНЫЙ
БОНУС

=

ЗНАЧЕНИЕ
КВАРТАЛЬНОГО
ПЛАНА

/

% КВАРТАЛЬНОГО
БОНУСА*

БОНУС ВЫПЛАЧИВАЕТСЯ В ТЕЧЕНИЕ КВАРТАЛА, СЛЕДУЮЩЕГО ЗА ОТЧЁТНЫМ, ПУТЕМ ПРЕДОСТАВЛЕНИЯ СКИДКИ НА ОТГРУЖАЕМУЮ ПРОДУКЦИЮ.

*Определяется бонусной схемой
ОСНОВАНИЕМ ДЛЯ ВЫПЛАТЫ БОНУСА СЛУЖИТ ОТСУТСТВИЕ ПРОСРОЧЕННОЙ ДЕБИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТИ (ПДЗ) НА КОНТРОЛЬНЫЕ ЛАТЫ

Годовой бонус

- ГОДОВОЙ БОНУС ПРЕДОСТАВЛЯЕТСЯ В ЗАВИСИМОСТИ ОТ ОБЪЁМА ВЫБОРКИ ПРОДУКЦИИ IEK® ЗА ГОД В РУБЛЯХ ПО СЛЕДУЮЩЕЙ ШКАЛЕ.

– ГОДОВОЙ БОНУС НЕ ПРИВЯЗАН К ГОДОВОМУ ПЛАНУ ПРОДАЖ И РАССЧИТЫВАЕТСЯ ОТ ОБЪЁМА ФАКТИЧЕСКОЙ ЗАКУПКИ.

– **ГОДОВОЙ БОНУС ВЫПЛАЧИВАЕТСЯ ЗА ПРИРОСТ ПО ОТНОШЕНИЮ К 2015 ГОДУ БОЛЕЕ 10%.**

– ГОДОВОЙ БОНУС ВЫПЛАЧИВАЕТСЯ НЕ ПОЗДНЕЕ КОНЦА 2-ГО КВАРТАЛА ГОДА, СЛЕДУЮЩЕГО ЗА ОТЧЁТНЫМ, ПУТЁМ ПРЕДОСТАВЛЕНИЯ ДОПОЛНИТЕЛЬНОЙ СКИДКИ НА ОТГРУЖАЕМУЮ ПРОДУКЦИЮ.

(млн. рублей)	
от 25	0,50%
от 35	1,00%
от 70	1,50%
от 100	2,00%
от 140	2,50%
от 180	3,00%
от 220	3,50%
от 280	4,00%
от 350	4,50%
от 800	5,00%
от 1150	6,00%
от 2200	7,00%
от 2600	7,50%
от 3000	8,00%

Контроль ценообразования

КОНТРОЛЬ ЦЕНООБРАЗОВАНИЯ В ГК IEK ВКЛЮЧАЕТ В СЕБЯ СЛЕДУЮЩИЕ АСПЕКТЫ:

- РЕАЛИЗАЦИЯ ПРОДУКЦИИ IEK® ПО СИСТЕМЕ ЦЕНООБРАЗОВАНИЯ, РЕКОМЕНДОВАННОЙ ПРОИЗВОДИТЕЛЕМ
- РЕАЛИЗАЦИЯ ПРОДУКЦИИ IEK®, ИСКЛЮЧАЮЩАЯ ФОРМЫ НЕДОБРОСОВЕСТНОЙ КОНКУРЕНЦИИ ПРИ ФОРМИРОВАНИИ ОТПУСКНЫХ ЦЕН, ТАКИЕ КАК СКРЫТЫЕ БОНУСЫ И СКРЫТЫЕ МАТЕРИАЛЬНЫЕ ПОЩРЕНИЯ ЛИЦ, ПРИНИМАЮЩИХ РЕШЕНИЯ (ЛПР) (**ПРОТИВОДЕЙСТВИЕ КОРРУПЦИИ**)

РОЦ и РРЦ

СОБЛЮДЕНИЕ РОЦ И РРЦ

- РЕКОМЕНДОВАННАЯ ОПТОВАЯ ЦЕНА (**РОЦ**) НА ПРОДУКЦИЮ IEK® УСТАНОВЛИВАЕТСЯ НА УРОВНЕ 10% ОТ БАЗОВЫХ ЦЕН.
- РЕКОМЕНДОВАННАЯ РОЗНИЧНАЯ ЦЕНА (**РРЦ**) – ЦЕНА НА ПРОДУКЦИЮ IEK® В КАНАЛЕ РОЗНИЧНЫХ ПРОДАЖ, НЕ ДОЛЖНА БЫТЬ НИЖЕ БАЗОВОЙ ЦЕНЫ

Базовая цена
(РРЦ)
ГК IEK

-10%*

-19%

-21%

-23%

-25%

-27%

-29%

-33%

ПРОДАЖИ ПРОДУКЦИИ IEK® ПО ЦЕНЕ НИЖЕ **РОЦ** И **РРЦ** ЗАПРЕЩЕНЫ.

С 1 ИЮЛЯ 2016 ГОДА РОЦ БУДЕТ УСТАНОВЛЕНА НА УРОВНЕ 15% ОТ БАЗОВЫХ ЦЕН.

РОЦ и РРЦ

ИСКЛЮЧЕНИЕ ПО РОЦ (ДЕЙСТВУЮТ С 1 ИЮЛЯ 2016 ГОДА)

• **РОЦ НА УРОВНЕ 20% ОТ БАЗОВЫХ ЦЕН УСТАНОВЛЕНА НА СЛЕДУЮЩИЕ ТОВАРНЫЕ ГРУППЫ:**

- 0.9 СВЕТОТЕХНИЧЕСКИЕ ИЗДЕЛИЯ;

• **РОЦ НЕ РАСПРОСТРАНЯЕТСЯ НА СЛЕДУЮЩИЕ ТОВАРНЫЕ ГРУППЫ:**

-03.02.02 СЧЕТЧИКИ ЭЛЕКТРИЧЕСКОЙ ЭНЕРГИИ;

-05.02.02 ТРУБЫ ГОФРИРОВАННЫЕ ГИБКИЕ ПВХ И АКССУАРЫ;

-05.02.03.01 ТРУБЫ ГОФРИРОВАННЫЕ ГИБКИЕ ПНД;

-05.02.04 ТРУБЫ ГОФРИРОВАННЫЕ ДВУСТЕННЫЕ ПНД И АКССУАРЫ;

-0.8 ИСТОЧНИКИ СВЕТА;

-11.ЭЛЕКТРИЧЕСКИЕ МАШИНЫ;

-12.02.03 ВИТАЯ ПАРА ШПД;

-12.02.04 КОАКСИАЛЬНЫЙ КАБЕЛЬ;

ВСЕ СЛУЧАИ НЕСАНКЦИОНИРОВАННОЙ И НЕРЕГЛАМЕНТИРОВАННОЙ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОДУКЦИИ IEK® НИЖЕ РОЦ И РРЦ ВЛЕКУТ НАЗНАЧЕНИЕ ШТРАФНЫХ САНКЦИЙ СО СТОРОНЫ ГРУППЫ КОМПАНИЙ IEK ПО ОТНОШЕНИЮ К ПАРТНЕРУ, ДОПУСТИВШЕМУ НАРУШЕНИЕ.



Соблюдение РОЦ и РРЦ

ТИПЫ ШТРАФНЫХ САНКЦИЙ:

- ЛЮБОЕ НАРУШЕНИЕ* ПОЛИТИКИ ЦЕНООБРАЗОВАНИЯ ВЛЕЧЁТ ЗА СОБОЙ ШТРАФ В РАЗМЕРЕ 100% ОТ СУММЫ ВЫСТАВЛЕННОГО СЧЁТА ПО ПРОДУКЦИИ IEK®, НО НЕ БОЛЕЕ 100 000 РУБЛЕЙ. МИНИМАЛЬНАЯ СУММА ШТРАФА 10 000 РУБЛЕЙ.
- ПРИ СИСТЕМАТИЧЕСКОМ НАРУШЕНИИ ПОЛИТИКИ ЦЕНООБРАЗОВАНИЯ ГК IEK ОСТАВЛЯЕТ ЗА СОБОЙ ПРАВО ПЕРЕСМОТРА УСЛОВИЙ

СОТРУДНИЧЕСТВА В ОДНОСТОРОННЕМ ПОРЯДКЕ, В СЛУЧАЕ ДО ПОДХОДЯЩЕГО К ВЫПЛАТЕ, А ПРИ ОТСУТСТВИИ БОНУСНЫХ ВЫПЛАТ СПИСАНИЕ ПРОИЗВОДИТСЯ С БЛИЖАЙШЕЙ ОТГРУЗКИ.

ПОДТВЕРЖДЕНИЕМ ФАКТА НАРУШЕНИЯ **РОЦ И РРЦ** ЯВЛЯЕТСЯ КОПИЯ ОТГРУЗОЧНЫХ ДОКУМЕНТОВ, КОПИЯ СЧЕТА, КОММЕРЧЕСКОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ, РАЗМЕЩЕНИЕ ЦЕНЫ НА САЙТЕ КОМПАНИИ ПАРТНЕРА, НА РОЗНИЧНОЙ ПОЛКЕ.

ПРИ НАЛИЧИИ ДОСТОВЕРНОЙ ИНФОРМАЦИИ ОБ ИМЕЮЩЕМСЯ НАРУШЕНИИ ЦЕНОВОЙ ПОЛИТИКИ, ГРУППА КОМПАНИЙ IEK ОСТАВЛЯЕТ ЗА СОБОЙ ПРАВО ПОТРЕБОВАТЬ ПОЛУЧЕНИЯ ДОСТУПА К УЧЁТНОЙ СИСТЕМЕ ДИСТРИБЬЮТОРА С ЦЕЛЬЮ ПРОВЕРКИ ИМЕЮЩЕЙСЯ ИНФОРМАЦИИ.

Противодействие коррупции

В СЛУЧАЕ НАЛИЧИЯ ПОДТВЕРЖДЕННЫХ ФАКТОВ НЕКОРРЕКТНОГО ФОРМИРОВАНИЯ ЦЕН ГК IEK ОСТАВЛЯЕТ ЗА СОБОЙ ПРАВО ПРИМЕНЯТЬ К ПАРТНЕРАМ СЛЕДУЮЩИЕ САНКЦИИ:

- ПРИ ПЕРВОМ НАРУШЕНИИ – ОФИЦИАЛЬНОЕ ПИСЬМЕННОЕ ПРЕДУПРЕЖДЕНИЕ ПАРТНЕРА;
 - ПРИ ПОВТОРНОМ НАРУШЕНИИ – УВЕЛИЧЕНИЕ ОТПУСКНЫХ ЦЕН НА 1% СРОКОМ НА ОДИН МЕСЯЦ;
 - ПРИ ТРЕТЬЕМ НАРУШЕНИИ – УВЕЛИЧЕНИЕ ОТПУСКНЫХ ЦЕН НА 2% СРОКОМ НА ДВА МЕСЯЦА;
 - ПРИ ЧЕТВЕРТОМ НАРУШЕНИИ – УВЕЛИЧЕНИЕ ОТПУСКНЫХ ЦЕН НА 3% СРОКОМ НА ТРИ МЕСЯЦА;
 - ПРИ ПОСЛЕДУЮЩИХ НАРУШЕНИЯХ ОСТАНОВКА ПОСТАВОК СРОКОМ НА ОДИН МЕСЯЦ ПРИ КАЖДОМ НАРУШЕНИИ.
- ПОДТВЕРЖДЕНИЕМ НАРУШЕНИЯ БУДУТ СЧИТАТЬСЯ АУДИО/ВИДЕО И ДРУГИЕ МАТЕРИАЛЫ, ДОКАЗЫВАЮЩИЕ НЕПРАВОМЕРНЫЕ ДЕЙСТВИЯ СОТРУДНИКОВ И ОТВЕТСТВЕННЫХ ЛИЦ ФИРМ ПАРТНЕРОВ ПРИ РЕШЕНИИ ЗАДАЧИ ПОСТАВОК ПРОДУКЦИИ И ДРУГИХ ВОПРОСОВ СОТРУДНИЧЕСТВА.



Отчётность

ОТ ВСЕХ КОМПАНИЙ, ИМЕЮЩИХ ПРЯМОЙ КОНТРАКТ С ГК ИЕК, ТРЕБУЮТСЯ СЛЕДУЮЩИЕ ОТЧЁТЫ:

ОТЧЁТ	ПЕРИОДИЧНОСТЬ
ОБ ОСТАТКАХ ПРОДУКЦИИ ИЕК® НА СКЛАДАХ	ЕЖЕНЕДЕЛЬНО
ПО ПРОДАЖАМ ПРОДУКЦИИ ИЕК® СО СКЛАДА	ЕЖЕНЕДЕЛЬНО
ПО РАБОТЕ С ЗАРЕГИСТРИРОВАННЫМИ СУБДИЛЕРАМИ	ЕЖЕКВАРТАЛЬНО

ОТЧЁТЫ ЗАПОЛНЯЮТСЯ В СОГЛАСОВАННОМ ФОРМАТЕ И ВЫСЫЛАЮТСЯ В УСТАНОВЛЕННЫЕ СРОКИ ОТВЕТСТВЕННОМУ СОТРУДНИКУ ГРУППЫ КОМПАНИЙ ИЕК. В СЛУЧАЕ ОТКАЗА ИЛИ СИСТЕМАТИЧЕСКОГО НЕПРЕДОСТАВЛЕНИЯ УКАЗАННЫХ ОТЧЁТОВ, ГК ИЕК ОСТАВЛЯЕТ ЗА СОБОЙ ПРАВО ПРИМЕНИТЬ ШТРАФНЫЕ САНКЦИИ В ВИДЕ НЕВЫПЛАТЫ КВАРТАЛЬНОГО БОНУСА ЗА ВЫПОЛНЕНИЕ ПЛАНОВ ПРОДАЖ. ДАННАЯ САНКЦИЯ МОЖЕТ ПРИМЕНЯТЬСЯ НА ПЕРИОД С МОМЕНТА ПРИНЯТИЯ РЕШЕНИЯ ДО ВОЗОБНОВЛЕНИЯ ПАРТНЕРОМ ПРОЦЕДУРЫ ОТЧЕТНОСТИ ПО ПРОДУКЦИИ ИЕК®.



ПРОЕКТНАЯ РАБОТА

- ЗАКРЕПЛЕНИЕ ПРОЕКТОВ
- ТЕНДЕРА



Закрепление проектов. Цели.

ЗАКРЕПЛЕНИЕ ПРОЕКТОВ ДОЛЖНО ОБЕСПЕЧИТЬ:

- ЭФФЕКТИВНОСТЬ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ, КАК НА ЭТАПЕ ПРОРАБОТКИ ТЕКУЩИХ ПРОЕКТОВ, ТАК И В ОСОБЫХ СЛУЧАЯХ, В КОТОРЫХ ПАРТНЁР НУЖДАЕТСЯ В «ПОДДЕРЖКЕ» СВОИХ ДЕЙСТВИЙ. (ПРИМЕРЫ ВЗАИМОДЕЙСТВИЙ: ПЕРЕСЧЁТ ПРОЕКТА С ПРОДУКЦИИ КОНКУРЕНТОВ НА IEK, СОВМЕСТНЫЕ ВСТРЕЧИ, ПРОПИСЫВАНИЕ ПРОДУКЦИИ ТМ IEK В ПРОЕКТАХ ДИСТРИБУТОРОМ, СОГЛАСОВАНИЕ ИНДИВИДУАЛЬНЫХ УСЛОВИЙ ПОД ПРОЕКТНЫЕ ПОСТАВКИ).
- ИСКЛЮЧЕНИЕ ЦЕНОВЫХ КОНФЛИКТОВ МЕЖДУ ДИСТРИБЬЮТОРАМИ, ТЕМ САМЫМ СОХРАНЕНИЕ ТОРГОВОЙ НАЦЕНКИ ДИСТРИБЬЮТОРА.

1

СБОР
ИНФОРМАЦИИ

2

ОЦЕНКА
ПРОЕКТА

3

ЗАКРЕПЛЕНИЕ
И
СОПРОВОЖДЕНИЕ
ПОСТАВКИ

ЗАКРЕПЛЕНИЕ ПРОЕКТОВ. АЛГОРИТМ.

- ПРЕДОСТАВЛЕНИЕ ИНФОРМАЦИИ
- ПРОВЕРКА ПРЕДОСТАВЛЕННОЙ ИНФОРМАЦИИ
- ОЦЕНКА СТОИМОСТИ ПОСТАВКИ

- ИСТОЧНИК ПОСТУПЛЕНИЯ
- ОЦЕНКА ЦЕНЫ ПОСТАВКИ
- ОЦЕНКА ПО КОНКУРЕНТАМ

- СОГЛАСОВАНИЕ АССОРТИМЕНТА ПОСТАВКИ
- ЗАКРЕПЛЕНИЕ ПРОЕКТА ЗА ПАРТНЕРОМ
- СОПРОВОЖДЕНИЕ ПОСТАВКИ

Закрепление проектов. Сбор информации

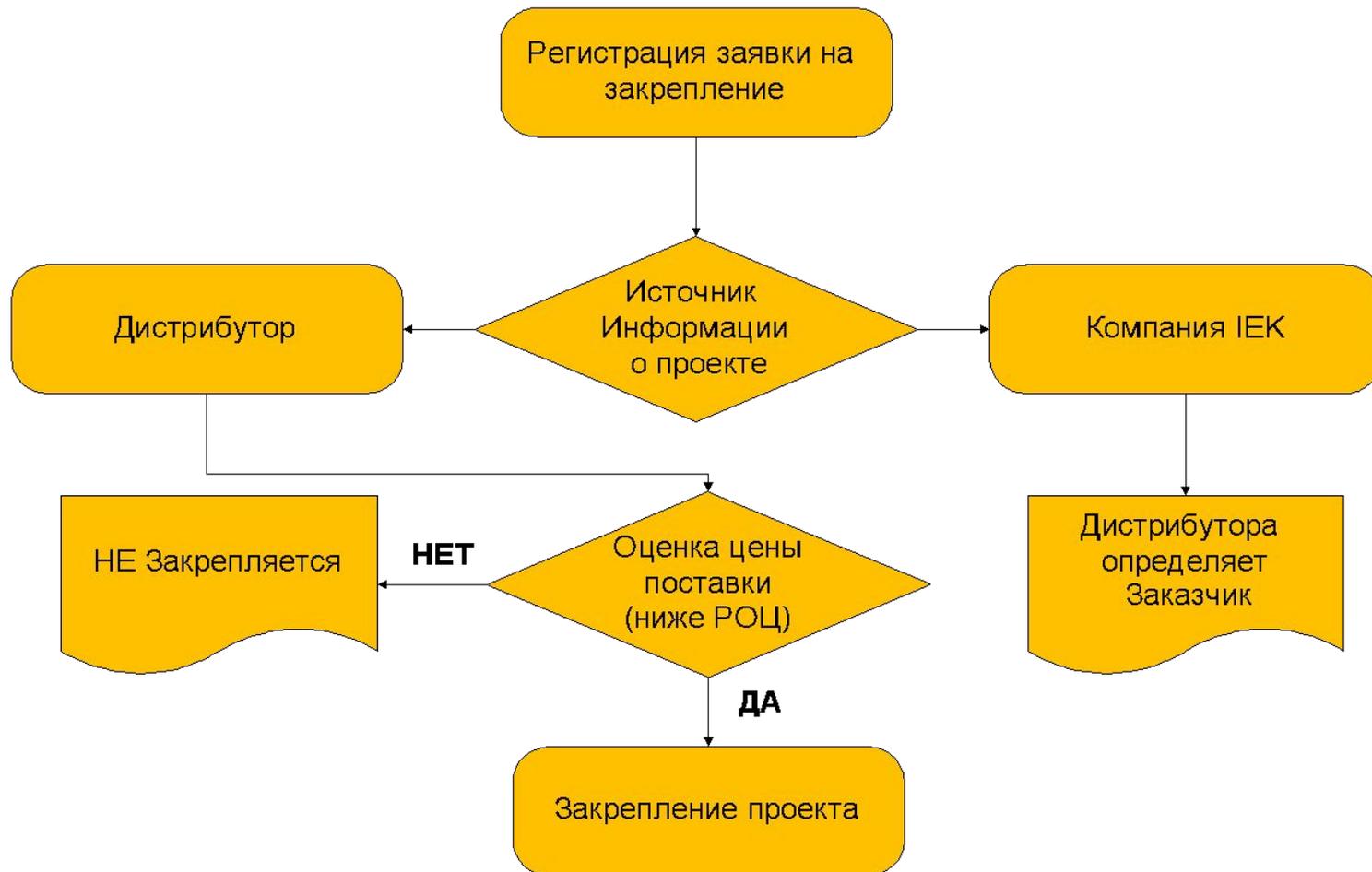
ИНФОРМАЦИЯ И ДОКУМЕНТАЦИЯ, НЕОБХОДИМЫЕ ДЛЯ ЗАКРЕПЛЕНИЕ ПРОЕКТА:

- РАБОЧЕЕ НАЗВАНИЕ ОБЪЕКТА И ЕГО КООРДИНАТЫ
- ДАННЫЕ О ЗАКАЗЧИКЕ (НАЗВАНИЕ, ПРОФИЛЬ (ИНВЕТОР, ПОДРЯДЧИК, МОНТАЖНИК), КООРДИНАТЫ, КОНТАКТНОЕ ЛИЦО)
- ОТВЕТСТВЕННЫЙ МЕНЕДЖЕР ДИСТРИБЬЮТОРА (ДОЛЖНОСТЬ, ФИО, КОНТАКТНАЯ ИНФОРМАЦИЯ (ТЕЛЕФОН, ЭЛЕКТРОННАЯ ПОЧТА))
- АССОРТИМЕНТНЫЙ ПЕРЕЧЕНЬ ПРОДУКЦИИ ТМ IEK ИЛИ СПЕЦИФИКАЦИЯ
- ПИСЬМО ОТ ЗАКАЗЧИКА/ЗАСТРОЙЩИКА С ПРОСЬБОЙ О ПРЕДОСТАВЛЕНИИ СПЕЦИАЛЬНЫХ УСЛОВИЙ В АДРЕС ДИСТРИБУТОРА, ЗАПРОСИВШЕГО ЗАКРЕПЛЕНИЕ
- ПРОТОКОЛ ТРЕХСТОРОННЕЙ СОВМЕСТНОЙ ВСТРЕЧИ IEK-ДИСТРИБУТОР-ЗАКАЗЧИК/ПОДРЯДЧИК



*В ценах действующего на дату подачи заявки Прайс-листа

ЗАКРЕПЛЕНИЕ ПРОЕКТОВ. АЛГОРИТМ ДЕЙСТВИЙ





ЗАКРЕПЛЕНИЕ ПРОЕКТОВ. ПРИОРИТЕТЫ ВЫБОРА ПОСТАВЩИКА

ПРИОРИТЕТЫ:

1. ЗА ПАРТНЕРОМ ПЕРВЫМ ИНИЦИИРОВАВШИМ ПРОДВИЖЕНИЕ И ПОСТАВКУ ПРОДУКЦИИ ТМ IEK В МАКСИМАЛЬНО ВОЗМОЖНОМ АССОРТИМЕНТЕ ПО ПРОЕКТУ.
2. С УЧЕТОМ ТРЕБОВАНИЙ ЗАКАЗЧИКА
3. ОТСУТСТВИЕ ПРОДВИЖЕНИЯ КОНКУРЕНТНЫХ МАРОК
4. ТЕРРИТОРИАЛЬНАЯ ПРИВЯЗКА
5. ПОЛОЖИТЕЛЬНАЯ ПЛАТЕЖНАЯ ДИСЦИПЛИНА



ЗАКРЕПЛЕНИЕ ПРОЕКТОВ. ОСНОВАНИЯ ДЛЯ ОТКАЗА В ЗАКРЕПЛЕНИИ

ОСНОВАНИЯ ДЛЯ ОТКАЗА:

1. НЕВЫПОЛНЕНИЕ ТРЕБОВАНИЙ ПО ПРЕДОСТАВЛЕНИЮ ИНФОРМАЦИИ.
2. СУММА ПРОДУКЦИИ ТМ IEK В ПРОЕКТЕ МЕНЕЕ СУММЫ, УКАЗАННОЙ В ОБЩИХ ТРЕБОВАНИЯХ.
3. НАЛИЧИЕ ЗАКРЕПЛЕНИЕ У ДРУГОГО ДИСТРИБУТОРА
4. ПРЕДОСТАВЛЕНИЕ НЕДОСТОВЕРНОЙ ИНФОРМАЦИИ
5. ПОСТУПЛЕНИЕ ЗАЯВКИ НА ЭТАПЕ ПРОВЕДЕНИЯ ТЕНДЕРА*

ОТМЕНА ЗАКРЕПЛЕНИЯ:

1. ПРОДВИЖЕНИЕ КОНКУРЕНТНЫХ ТМ ПО ПРОЕКТУ БЕЗ СОГЛАСОВАНИЯ С ГК IEK.
2. ОТСУТСТВИЕ АКТИВНОСТИ ПО СОВМЕСТНЫМ ВСТРЕЧАМ И ПРОДВИЖЕНИЮ ТМ IEK В ПРОЕКТЕ.

~~3. ТРЕБОВАНИЕ ЗАКАЗЧИКА О СМЕНЕ ПОСТАВЩИКА~~

* СМ. РАЗДЕЛ РАБОТА С ТЕНДЕРАМИ

РАБОТА С ТЕНДЕРАМИ

ПРЕДОСТАВЛЕНИЕ РАВНЫХ УСЛОВИЙ:

НА ЭТАПЕ ПРОВЕДЕНИЯ ОТКРЫТОГО ТЕНДЕРА ПО НВО ВСЕМ ДИСТРИБЬЮТОРАМ, ОБРАТИВШИМСЯ В ГК IEK БУДУТ ПРЕДОСТАВЛЕНЫ РАВНЫЕ УСЛОВИЯ.

ПРЕДОСТАВЛЕНИЕ ИНДИВИДУАЛЬНЫХ УСЛОВИЙ:

НА ЭТАПЕ ПРОВЕДЕНИЯ ОТКРЫТОГО ТЕНДЕРА ПО *ПРОЕКТУ*, ЗАКРЕПЛЕННОГО РАНЕЕ ЗА ДИСТРИБУТОРОМ



СПАСИБО ЗА ВНИМАНИЕ!