

ЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ ЯПОНИИ после второй мировой войны

«Экономическое чудо»

ПОСЛЕВОЕННЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ РЕФОРМЫ В ЯПОНИИ.

РОЛЬ США В ОККУПАЦИОННЫЙ ПЕРИОД КАК ИНИЦИАТОРА МОДЕРНИЗАЦИИ ЯПОНСКОГО ОБЩЕСТВА

Послевоенный период реформ формально начался 15 августа 1945 г., когда Япония признала Потсдамскую Декларацию и фактически капитулировала. Последовавший за этим период оккупации длился немногим менее 7 лет, до 28 апреля 1952 г., то есть до тех пор, когда начал реализовываться Сан-Францисский мирный договор, подписанный 48-ю странами капиталистического блока 8 сентября 1951 г. Именно в этот период в стране были проведены радикальные экономические реформы, позволившие Японии развиваться эффективно и динамично.

Помощь США

Одним из важнейших факторов, способствовавших стремительному восстановлению Японии, было продолжение мощной финансовой поддержки со стороны США.

- За десять послевоенных лет в японскую экономику было вложено 6 млрд. долл. США – сумма значительная в тот период – эквивалентная примерно 3-м годовым национальным бюджетам Японии, госбюджет которой составлял в 1950 – 1956 гг. 1,8 – 2,8 млрд. долл.
- При этом 2 млрд. долл. были инвестированы в течение первых 5-ти послевоенных лет в виде прямой помощи, а остальные 4 млрд. долл. поступили в виде оплаты спецпоставок товаров и услуг войскам США, участвовавшим в Корейской войне и базировавшимся на территории Японии.
- Япония ни на один год не оставалась без того или иного вида американского субсидирования.

Суммы помощи и заказов на «спецпоставки», полученные Японией от США в период 1945 – 1957 гг. (в млн долл.)



Роспуск дзайбацу

Роспуск дзайбацу начался с того, что в конце 1945 г. – начале 1946 г. под давлением оккупационных властей правительством Сидэхара было заморожено их имущество.

В 1946 г. холдинговые компании дзайбацу владели 167 млн. акций на сумму 8,1 млрд. йен, в то время как общее число всех акций всех компаний страны составляло 443 млн. йен. Таким образом, в руках холдинговых компаний было сосредоточено 38 % акций всей страны.

Акции ликвидированных холдингов должны были быть проданы ликвидационным комиссиям. Затем акции подлежали свободной продаже на фондовом рынке. В итоге из 167 млн. акций, которыми владели дзайбацу, к 1951 г. было продано 165 млн. на сумму 7,57 млрд. йен. Всего расформированию подлежали 83 холдинга, однако в реальности было расформировано 16 холдинговых компаний.

Антимонопольное законодательство

Антимонопольное законодательство было представлено:

- «Законом о запрещении частных монополий и об обеспечении справедливых и честных сделок» (апрель 1947 г.), а также
- «Законом о ликвидации чрезмерной концентрации экономической силы» (февраль 1948 г.).

Помимо принятых антимонопольных законов была также создана комиссия честной торговли (Fair Trade Commission). Эта комиссия была призвана:

- следить за соблюдением антимонопольного законодательства,
- пресекать нечестные, незаконные методы конкуренции: такие как фиксирование цен, сговор и искусственное ограничение производства.

Линия Доджа

Под руководством Вашингтона в СКАП в декабре 1948 г. была разработана программа стабилизации. Основные цели и задачи новой финансовой реформы:

1. Сбалансировать государственный бюджет;
2. Увеличить налоговые сборы;
3. Строго ограничить выдачу государственных субсидий;
4. Стабилизировать заработную плату;
5. Установить контроль над ценами;
6. Усилить контроль над внешней торговлей и иностранной валютой;
7. Улучшить систему снабжения материалами, необходимыми для расширения экспорта;
8. Увеличить производство важнейших видов местного сырья и товаров;
9. Улучшить систему продовольственных поставок.

Возрождение профсоюзов

- Большую роль в процессе формирования новой экономической модели сыграли в Японии левые политические силы и профсоюзы.
- Генерал Макартур в своем официальном обращении к премьеру Сидехара в октябре 1945 г. публично заявил: профсоюзы совершенно необходимы для защиты рабочих от эксплуатации и злоупотреблений со стороны администрации. При полном покровительстве Макартура профсоюзы стали расти с фантастической скоростью.
- К концу 1946 г. в профсоюзах состояло уже 4,5 млн. человек. Это было в 10 раз больше максимального довоенного числа участников.

Земельная реформа 1946-1950 гг.

Предпосылки

- Проведение реформы было связано с острейшей продовольственной проблемой, возникшей сразу после войны. Причина - катастрофически низкий урожай. В 1945 г. было собрано лишь 2/3 среднего урожая риса (6 млн вместо 9 млн т).
- Ключевым моментом было то, что к 1946 г. почти половина (46%) всей культивируемой земли в Японии находилась в аренде и, следовательно, обрабатывалась не собственниками, а арендаторами на тяжелых условиях; а именно из расчета обязательной арендной платы, составлявшей от 50 до 70% собранного урожая.

Суть земельной реформы

Механизм проведения реформы был следующим. Прежде всего, правительством формировался земельный фонд за счет выкупаемых земель для последующей продажи их фермерам.

Этот фонд складывался из земель следующих категорий:

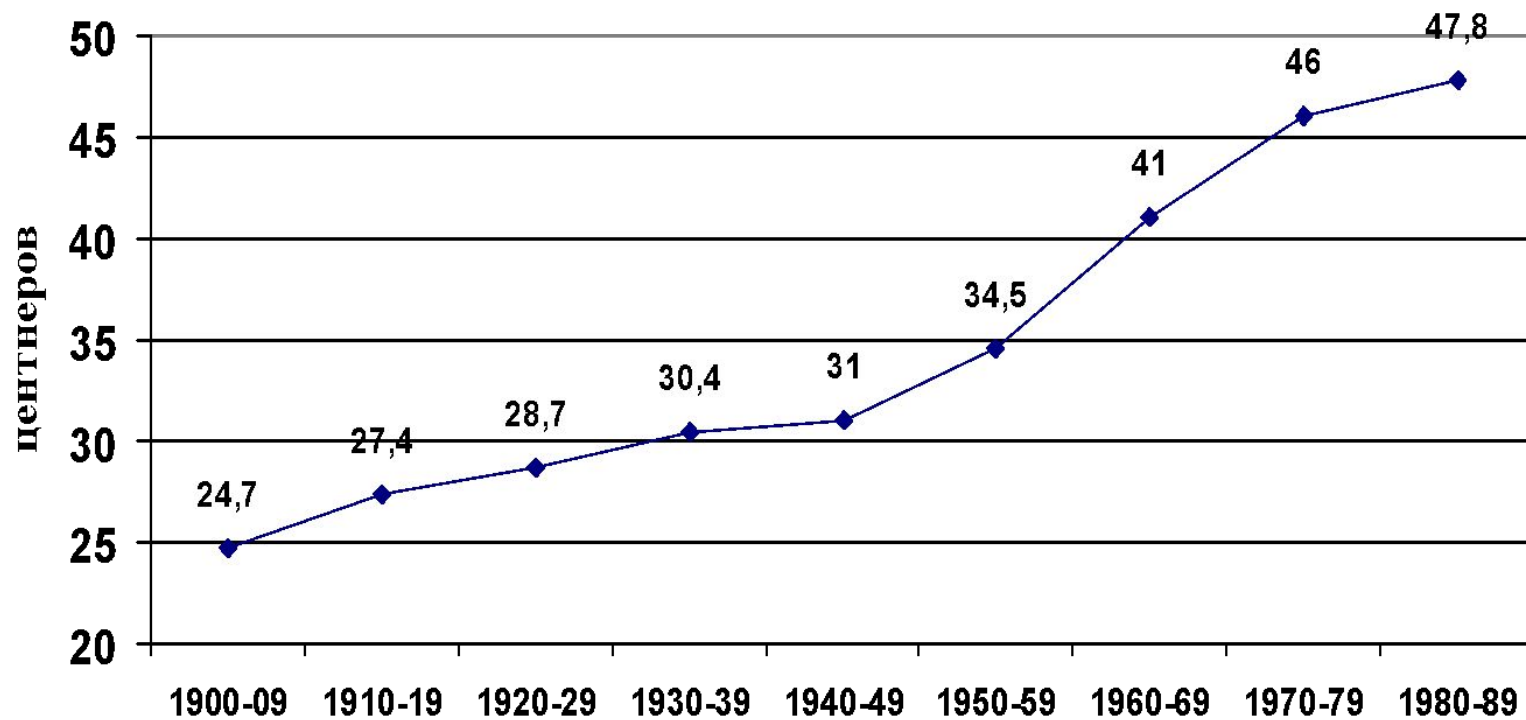
- 100% земель "отсутствующих помещиков" – у этой категории землевладельцев земля выкупалась полностью, независимо от их желания;
- сдаваемая в аренду земля, если ее размер на одно хозяйство (а не на одного человека, как предполагалось ранее) превышал разрешенный предел – в среднем 1 тё (прим. 1 га).
- излишки земли, независимо от того, сдавалась ли земля в аренду или обрабатывалась самим фермером, в случае, если она превышала 3 тё (в среднем) ;

Результаты земельной реформы

Изменения, произошедшие в результате проведения земельной реформы, были весьма существенны и многообразны. Разумеется, главным итогом стало перераспределение земли. Однако немало сдвигов произошло в сельском хозяйстве и помимо этого:

- был положен конец старой помещичьей системе аренды, значительно снизились нормы арендной платы, улучшилась социальная обстановка в деревне,
- получили возможность выжить и начать свое дело в деревне тысячи эвакуированных во время войны беженцев,
- была проведена реорганизация сельскохозяйственных кооперативов, они были освобождены от контроля сверху,
- улучшилось страхование фермеров, арендные отношения подлежали письменному фиксированию и не могли изменяться без согласия сторон.

Динамика урожайности риса в Японии в период 1900 – 1989 гг. (с 1 га)



Решение продовольственной проблемы

Все предпринятые меры, в конечном счете, были нацелены на увеличение объемов сельскохозяйственного производства.

Эти объемы действительно начали значительно возрастать сразу же после начала реформы. Так, если соответствующий индекс составлял:

в 1946 г. лишь 78 (уровень 1933 – 1935 гг. = 100),
то в 1947 г. – 80;

в 1948 г. – 92,

в 1950 г. уже 100.

- Сельскохозяйственное производство в Японии с 1953 по 1960 гг. увеличилось в 1,45 раза.
- Стала возрастать производительность труда в аграрном секторе : в период 1956-1984 гг. прирост производительности труда составлял 5,7%.

Изменение структуры собственности в японском сельском хозяйстве в период 1938-1955 гг.

Год	Общее число хозяйств, тыс.	Собственники		Собственники – арендаторы		Арендаторы - собственники		«Чистые арендаторы»		Прочие	
		тыс.	%	тыс.	%	тыс.	%	тыс.	%	тыс.	%
1938	5429	1638	30,2	-	-	-	-	1453	26,7	-	-
1941	5412	1656	30,6	1123	20,7	1093	20,2	1516	28,0	24	0,5
1944	5537	1729	31,2	1114	20,1	1102	19,9	1574	28,4	18	0,4
1947	5909	2154	36,5	1183	20,0	997	16,9	1574	26,6	1	0,0
1950	6176	3822	61,8	1591	25,8	411	6,6	312	5,1	41	0,7
1955	6043	4199	69,5	1308	21,6	285	4,7	239	4,0	11	0,2

Социальная направленность реформ

- Социальная направленность реформ, обращение к принципам социальной справедливости оказали заметное влияние на развитие производственных отношений, именно это стало главной особенностью реформ и важнейшим условием их успеха.
- Ориентация на принципы, составившие основу японской производственной этики, оказывались наиболее выгодным и рациональным типом экономического поведения.
- Благодаря снижению социальной напряженности образовались предпосылки для плодотворного взаимодействия между различными социальными классами и группами, стало возможно достижение социального консенсуса.

ЯПОНСКОЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЕ ЧУДО: ПРЕДПОСЫЛКИ, ДВИЖУЩИЕ СИЛЫ, ФОРМЫ ПРОЯВЛЕНИЯ, РЕЗУЛЬТАТЫ

Термином «экономическое чудо» обозначается рывок в экономическом развитии Японии, произошедший в течение 1955–1973 гг., когда среднегодовые темпы ее экономического роста составляли 9,5%.

За эти годы объем промышленного производства вырос в 6,6 раза, национальный доход на душу населения увеличился более чем в 8 раз и достиг уровня Англии и Италии.

На экономический рост затрачивалось около 30% ВВП, в том числе 18–20% приходилось на инвестиции в оборудование и производственное строительство.

Японское экономическое чудо

- В 50-х гг. были реконструированы металлургические заводы, угольные шахты и электростанции и заново построен торговый флот, практически с нуля были воссозданы производство электробытовых приборов и радиоприемников, автомобильная промышленность.
- Если принять средний уровень 1951 – 1953 гг., когда экономика Японии начала свой стремительный рост, за **100**, то через 10 лет индекс ВВП за 1961 – 1963 гг. составил **248**, а еще через 10 лет – за период 1971 – 1973 гг. – **664**. Таким образом, за первое десятилетие и за вторые 10 лет ВВП вырос в 2,5 и 2,7 раза соответственно.

Роль государства

Для Японии было характерно:

- Активное вмешательство государства в распределение ресурсов между отраслями и в организацию отраслей с целью формирования определенной структуры промышленности.
- Организация системы валютных квот на оплату необходимого импорта, четкое распределение валютных ресурсов и разрешение доступа для иностранных инвесторов только на индивидуальной основе.
- Протекционизм как основа промышленной политики.
- Налоговые льготы приоритетным отраслям.
- Субсидии наукоемким и экспортоориентированным производствам.

Японская система управления

Одним из важных проявлений японской системы управления является наличие особого корпоративного духа, который тщательно культивируется в японских фирмах.

Для Японии характерны:

- принцип нэмаваси,
- система ринги,
- институт амакудари,
- философия кайдзен,
- институт пожизненного найма,
- кружки качества.

- *Нэмаваси* – принцип достижения всеобщего согласия (консенсуса), улаживание разногласий, ослабление противоречий.
- *Ринги* - традиционный в Японии принцип выработки и принятия экономических решений, подразумевающий приоритетную активность низовых звеньев.
- *Амакудару* - кадровое перемещение уходящих в отставку руководителей государственных структур на ответственные посты в аффилированных компаниях, частном бизнесе, политической сфере.

Кайдзен

- Образ мышления, ориентированный на процесс, позволяет ликвидировать разрыв между процессом и результатом, между целями и средствами, между задачами и показателями и помогает людям непредвзято воссоздавать целостную картину.
- Подобный подход определяет «философию» организации производства. М. Имаи обозначает ее специальным термином *кайдзен*. Этим понятием обозначается постоянное стремление к улучшению имеющихся условий жизнедеятельности.

Система пожизненного найма

Институт пожизненного найма имел хорошую базу в распространенной военизированной практике закрепления рабочей силы за отдельными предприятиями без права работников их покидать. Принуждение впоследствии исчезло, но осталось понимание возможности и выгоды такой организации работы.

Вся система имеет три важных элемента:

- систему зарплаты, учитывающую трудовой стаж и заслуги работника;
- продвижение по службе отдельных работников на основе их индивидуальных заслуг;
- единовременные выплаты в момент выхода на пенсию.

Японские кружки качества

В 1943 г. японское правительство организовало специальную группу инженеров и статистиков для изучения возможностей использования математических методов технологического контроля. После войны эта группа участвовала в разработках практических рекомендаций для оптимизации работы в цеховых условиях.

- Японские кружки качества олицетворяют способность организовать процесс производства, снизив до минимума транзакционные издержки всех видов за счет внутренних резервов работников или структурных подразделений.
- Участвующие в кружках качества рабочие добровольно выполняют сложнейшие и дорогостоящие функции промышленных научно-исследовательских отделов, управлений контроля качества, систем логистики и др.

Внешнеторговая деятельность

- В апреле 1949 г. система множественных курсов была отброшена, был установлен единый валютный обменный курс – 360 йен за 1 долл. США, продержавшийся 22 года.
- Данный уровень был значительно ниже установленного с апреля 1948 г. и действовавшего в тот период среднего курса в 270 йен за доллар – йена девальвировалась на 33 %.
- В то же время даже курс 360 : 1 был для многих из них слишком высоким, так как они привыкли работать исходя из курса 400-600 йен за доллар. Поэтому каждой пятой экспортной фирме пришлось пересматривать свою ценовую политику, снижать издержки или вовсе сворачивать производство.

Производственные вертикали КЭЙРЭЦУ – специфически японская форма организации бизнеса

- Кэйрэцу – это вид группирования крупных, средних и мелких фирм, при котором головная фирма является, как правило, вершиной пирамиды (сборочным производством автомобилей), а субподрядные предприятия образуют уровни этой пирамиды.
- Почти все крупные компании в сборочных машиностроительных производствах, а также в текстильной промышленности, металлообработке, судостроении имеют свои кэйрэцу.

Основные черты японской экономической модели

- Высокая степень регламентации хозяйственной жизни и контроля над экономикой со стороны государства,
- тесные отношения между бизнесом и бюрократией,
- государственный протекционизм в отношении определенных отраслей и секторов,
- дуалистичность экономики, присутствие систем кэйрэцу, наличие особой корпоративной культуры,
- «социализация» с помощью государства издержек и результатов экономического роста,
- существование «закрытого» рынка труда, связанного с системой пожизненного найма,
- ориентация японских компаний и банков не на обеспечение текущей прибыли, а на расширение доли на рынке в долгосрочной перспективе и др.

К XXI в. Япония подошла в ранге второй по экономическому развитию страны мира

- Япония занимает 2 место в мире по объему валового внутреннего продукта (после США) – 4,8 трлн. долл. (2006 г.)
- В начале XXI века в Японии производилось свыше 10% мировой промышленной продукции.
- Япония занимала лидирующие позиции по выпуску судов – 50% мирового производства, 20% мирового производства автомобилей, 18% выпуска телевизоров.
- Япония является крупнейшим финансовым центром после США – рыночная капитализация Токийской фондовой биржи – 550 трлн. йен.