

Маркетинговые акции

ПЕРВОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ ПЕРВОСТОЛЬНИКА

Это **приоритетная** рекомендация определенных препаратов

Период проведения – 12 раз в год

Продолжительность – 1 месяц.

Участники акции - аптеки МР и РК

Первостольник рекомендует продукт всем покупателям, жалующимся на симптоматику, описанную в показаниях в инструкции по применению препарата, вошедшего в акцию



Участники акции



Директор аптеки

Заместитель
директора аптеки

Старший провизор

Провизор

Фармацевт



Ежемесячно директора аптек получают рассылку:

-  Распоряжение о проведении данной акции в аптеках;
-  Ассортимент, который участвует в акции;
-  Алгоритм рекомендаций;
-  Условия акции ППП;
-  Порядок подачи апелляций;
-  План на свою аптеку в баллах;

- * План на аптеку рассчитывается в зависимости от выручки;
- * Каждой аптеке на основании выручки присваивается категория;
- * В каждой категории есть призовые места.



Обязанности директора

1. Довести ассортимент акции до персонала
2. Довести установленные планы до персонала



Что делать первостольнику, если условия акции не доведены?

1. Обратиться к директору аптеки или
2. обратиться к управляющему аптекой (если в РК есть управляющий), или
3. позвонить в центральный офис

Обязанности директора

Вывешивать промежуточные результаты на
Аптека 318 информационной доске

№	Ф.И.О.	Факт
1	Казанцева Ольга Михайловна	655
2	Курдай Тамара Семёновна	545
3	Бехтер Яна Александровна	465

План АУ 7570
Выполнено 1665

Обязанности первостольника

Добрый день!

Добрый день! Мне нужны витамины для ребенка...



Возьмите Витрум Кидс Гамми. Это источник витаминов. Они улучшают память, рост и интеллект.



Обязанности первостольника



Результаты можно посмотреть на мотивационном портале <http://mp.rigla.ru>:

1. Рейтинг аптек
2. Рейтинг сотрудников
3. Отчет по продажам сотрудников

*Для входа на портал необходим логин и пароль. Логин соответствует логину в eФарме. Пароль при первом входе соответствует логину, затем его необходимо сменить на любой другой. При возникновении проблем с паролем обращаться на 3333 (Service Desk)

Ребергер Дарья Анатольевна
администратор (0000000223493)

[Мои настройки](#) [Запустить обновление данных](#) [Выход](#)

<u>Рейтинг аптек</u>		<u>Рейтинг сотрудников</u>	<u>Другие рейтинги</u>	<u>Поговорим</u>	
№	код аптеки	аптека	план продаж (баллы)	баллы	выполнен план (%)
1	1040	Аптека 40 ОЗОН	43 800	<u>50 936</u>	116,29
2	205	Аптека 205	66 900	<u>67 385</u>	100,72
3	105	Аптека 105	42 600	<u>40 908</u>	96,03
4	1097	Аптека 97 ОЗОН	41 200	<u>37 661</u>	91,41
5	3	Аптека 3	46 300	<u>41 324</u>	89,25
6	1001	Аптека 1 ОЗОН	65 800	<u>56 919</u>	86,50
7	5	Аптека 5	48 900	<u>42 060</u>	86,01
8	1012	Аптека 12 ОЗОН	47 700	<u>40 333</u>	84,56

Рекомендация
акционного
ассортимента



Продажа
акционного
ассортимента



Первостольник
получает баллы
за каждую
упаковку



Аптека
выполняет
план



Сотрудники аптек,
занявшие призовые места,
получают премию



В каждом регионе премируются аптеки согласно призовой матрице.

Регион	Сумма
Волгоград	24 000
Воронеж	49 000
Калининград	30 000
Краснодар	97 000
Красноярск	10 500
Московский регион	770 000
Ростов-на-Дону	32 000
Рязань	44 500
Самара	32 000
Санкт-Петербург	59 000
Саратов	34 500
Сургут	48 000
Сыктывкар	23 500
Тула	22 000
Уфа	23 500
Чебоксары	113 500
Чита	67 500
Ярославль	99 000

Распределение призовых мест среди сотрудников аптек, выполнивших план, высылается вместе с распределением плана по аптекам.

Наименование	Код	Наименование	Пл	Категория
Калининград	39002	клгАпт 2	1 640	1
Калининград	39004	клгАпт 4	1 470	1
Калининград	39009	клгАпт 9	1 340	1
Калининград	39023	клгАпт 23	1 230	1
Калининград	39018	клгАпт 18	1 160	1
Калининград	39005	клгАпт 5	1 090	2
Калининград	39008	клгАпт 8	1 070	2
Калининград	39011	клгАпт 11	1 050	2
Калининград	39017	клгАпт 17	1 000	2
Калининград	39003	клгАпт 3	990	2
Калининград	39010	клгАпт 10	970	2
Калининград	39013	клгАпт 13	900	2
Калининград	39014	клгАпт 14	860	3
Калининград	39024	клгАпт 24	840	3
Калининград	39019	клгАпт 19	810	3
Калининград	39022	клгАпт 22	760	3
Калининград	39027	клгАпт 27	680	3
Калининград	39026	клгАпт 26	640	3
Калининград	39006	клгАпт 6	590	3
Калининград	39012	клгАпт 12	490	3
Калининград	39025	клгАпт 25	450	3
Калининград	39021	клгАпт 21	440	3
Калининград	39020	клгАпт 20	420	3
Сумма приза				
Категории аптек	1 кат.	2 кат.	3 кат.	Итого сумма
Рейтинг аптек. Сумма приза руб.				
1 место	3 000	2 000	2 000	
Итого по категории	3 000	2 000	2 000	7 000
Категория аптек				
1 кат.	2 кат.	3 кат.	Итого сумма	
Рейтинг сотрудников. Сумма приза руб.				
1 место	2 000	2 000	1 500	
2 место	2 000	2 000	1 500	
3 место	1 500	1 500	1 500	
4 место	1 500	1 500	1 500	
5 место	1 500	1 500	1 500	
Итого по категории	8 500	8 500	6 000	23 000
Итого общий призовой фонд				30 000

Страница 1

Волгоград	34005	влгАпт 5	1 610	1
Волгоград	34003	влгАпт 3	1 510	1
Волгоград	34014	влгАпт 14	1 400	2
Волгоград	34030	влгАпт 30	1 320	2
Волгоград	34024	влгАпт 24	1 220	2
Волгоград	34023	влгАпт 23	1 190	2
Волгоград	34018	влгАпт 18	1 160	2
Волгоград	55603	влгАпт1001	1 130	2
Волгоград	34028	влгАпт 28	980	2
Волгоград	34017	влгАпт 17	970	2
Волгоград	34019	влгАпт 19	850	3
Волгоград	34035	влгАпт 35	840	3
Волгоград	34022	влгАпт 22	780	3
Волгоград	34029	влгАпт 29	770	3
Волгоград	34025	влгАпт 25	730	3
Волгоград	34007	влгАпт 7	720	3
Волгоград	34006	влгАпт 6	630	3
Волгоград	34020	влгАпт 20	590	3
Волгоград	34034	влгАпт 34	550	3
Волгоград	34036	влгАпт 36	520	3
Волгоград	34033	влгАпт 33	510	3
Волгоград	34032	влгАпт 32	500	3
Волгоград	34031	влгАпт 31	460	3
Волгоград	34026	влгАпт 26	410	3
Сумма приза Волгоград				
Категории аптек	1 кат.	2 кат.	3 кат.	Итого сумма приза по рейтингу аптек
Рейтинг аптек. Сумма приза руб.				
1 место	2 000	2 000		
Итого по категории	2 000	2 000		6 000
Категория аптек				
1 кат.	2 кат.	3 кат.	Итого сумма приза по рейтингу сотрудников	
Рейтинг сотрудников. Сумма приза руб.				
1 место	1 500	1 500		
2 место	1 500	1 500		
3 место	1 500	1 500		
4 место	1 500	1 500		
Итого по категории	6 000	6 000		18 000
Общая сумма приза				24 000

Страница 1

Подведение итогов. Выплата премий

* Призовые места между сотрудниками аптек, набравшими одинаковое количество баллов, распределяются согласно доле в общей сумме баллов аптеки

До 5го числа каждого месяца высылаются предварительные итоги по акции

Не позднее 25го числа каждого месяца принимаются претензии по результатам акции

На основании претензий подводятся окончательные итоги акции

Премирование участников акции согласно результатам акции

Ежемесячно более 440 сотрудников получают премию



Спасибо за внимание!

По организационным вопросам необходимо обращаться:

Лапунова Юлия - менеджер по маркетинговым акциям
тел. 24-96
YUN_LAPUNOVA@rigla.ru