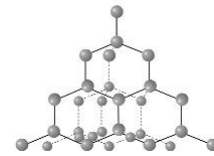




Структура мировой экономики



- **Национальные государства**
- **Транснациональные корпорации**
- **Региональные интеграционные экономические объединения**
- **Международные организации**

Национальные экономики

Главный субъект мировой экономики

Экономический суверенитет: главные решения остаются за правительством рассматриваемой страны

Товары, услуги, капитал, рабочая сила и знания имеют национальное происхождение



И все же значение национальных экономик в мировом хозяйстве снижается

Национальный экономический суверенитет в некоторых интеграционных группировках уже сочетается с наднациональным механизмом принятия решений (прежде всего ЕС).



Международные экономические отношения также все больше принимают интеграционную окраску: на товаре, сделанном в одной из стран ЕС, все чаще пишут, что он сделан в ЕС.

Интернационализац



Показатели интернационализации:

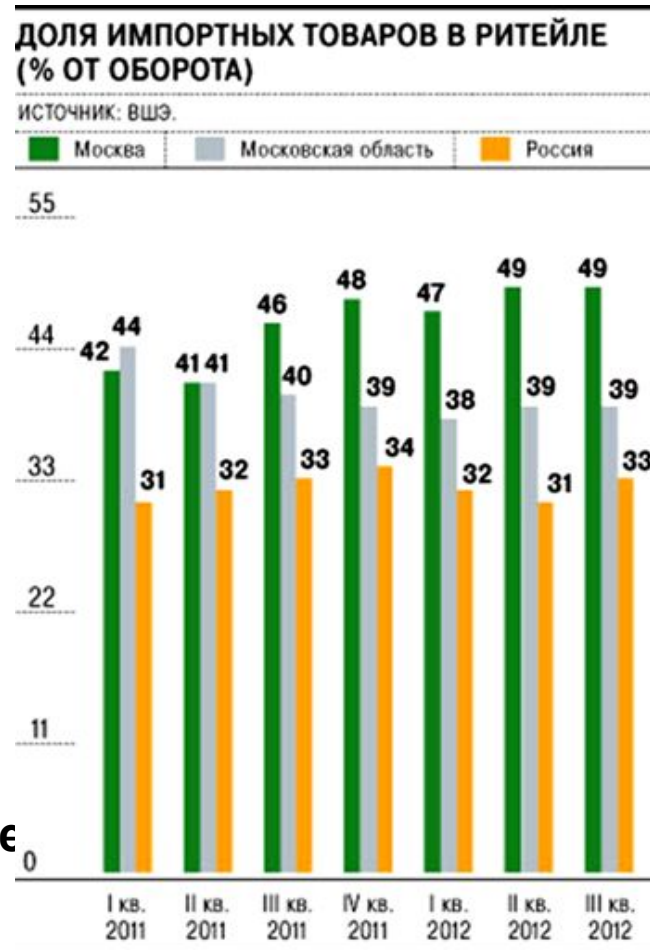
Участие в мировой торговле

Экспортная квота

Импортная квота

Внешнеторговая квота

Доля импорта в розничном товарообороте



Сопоставление доли страны в мировом экспорте с ее долей в мировом ВВП

(Россия 0,7 (1,8% : 2,6%); США 0,6 (12% : 20%); Япония 0,7 (5% : 7%))

Стоимостный объем экспорта страны на душу населения

(Россия – 1800 долл, США – 3500 долл, Китай – 500 долл)

Экспортная квота?

COUNTRY	GDP (PURCHASING POWER PARITY)	COUNTRY	EXPORTS
<u>CHINA</u>	\$17,630,000,000,000	<u>CHINA</u>	\$2,252,000,000,000
<u>EUROPEAN UNION</u>	\$17,610,000,000,000	<u>EUROPEAN UNION</u>	\$2,173,000,000,000
<u>UNITED STATES</u>	\$17,460,000,000,000	<u>UNITED STATES</u>	\$1,610,000,000,000
<u>INDIA</u>	\$7,277,000,000,000	<u>GERMANY</u>	\$1,547,000,000,000
<u>JAPAN</u>	\$4,807,000,000,000	<u>JAPAN</u>	\$710,500,000,000
<u>GERMANY</u>	\$3,621,000,000,000	<u>KOREA, SOUTH</u>	\$628,000,000,000
<u>RUSSIA</u>	\$3,568,000,000,000	<u>FRANCE</u>	\$578,300,000,000
<u>BRAZIL</u>	\$3,073,000,000,000	<u>NETHERLANDS</u>	\$552,800,000,000
<u>FRANCE</u>	\$2,587,000,000,000	<u>HONG KONG</u>	\$528,200,000,000
<u>INDONESIA</u>	\$2,554,000,000,000	<u>RUSSIA</u>	\$520,300,000,000
<u>UNITED KINGDOM</u>	\$2,435,000,000,000	<u>UNITED KINGDOM</u>	\$503,400,000,000
<u>MEXICO</u>	\$2,143,000,000,000	<u>ITALY</u>	\$500,300,000,000
<u>ITALY</u>	\$2,066,000,000,000	<u>CANADA</u>	\$465,100,000,000
<u>KOREA, SOUTH</u>	\$1,786,000,000,000	<u>SINGAPORE</u>	\$449,100,000,000

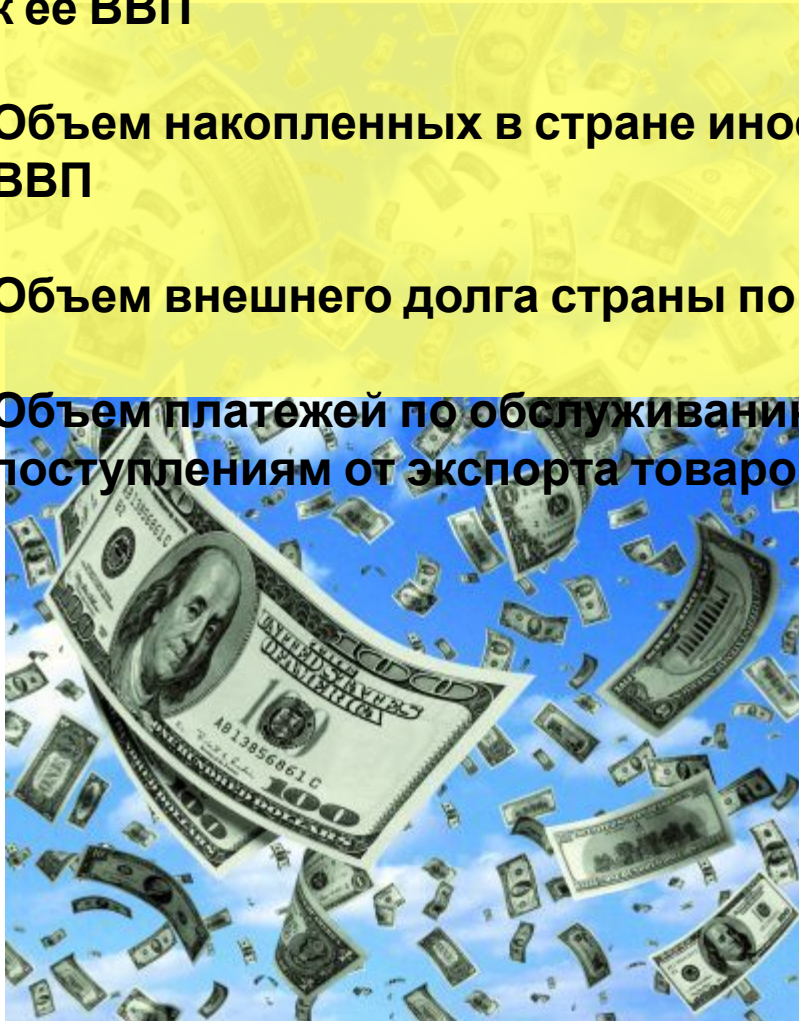
Участие в международном движении факторов производства

Объем накопленных зарубежных капиталовложений страны по отношению к ее ВВП

Объем накопленных в стране иностранных инвестиций по отношению к ее ВВП

Объем внешнего долга страны по отношению к ВВП

Объем платежей по обслуживанию внешнего долга по отношению к поступлениям от экспорта товаров и услуг



Участие в международном движении факторов производства

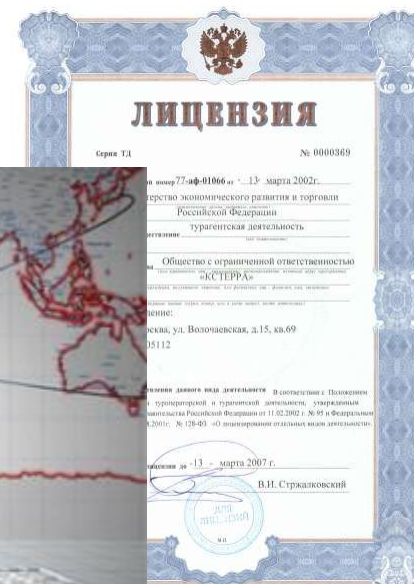
Доля иностранной рабочей силы в общей численности занятых

Численность занятой за рубежом отечественной рабочей силы

Доля иностранных патентов и лицензий в общей численности зарегистрированных в стране патентов и



технологий



Транснациональные корпорации

Представляют собой систему предприятий (фирм), включая головную (родительскую) компанию (она, как правило, определяет национальность ТНК) и ее зарубежные филиалы

Контроль за активами зарубежных предприятий
родительская компания обеспечивает путем владения 10% и более обычных акций или их эквивалента в акционерном капитале своих зарубежных предприятий

Фирмы, созданные за рубежом с участием иностранного капитала
родительской фирмы, обычно называют зарубежными филиалами ТНК.

Формы филиалов

Отделение – фирма в принимающей стране, которой владеет родительская компания полностью или совместно с другой компанией, причем отделение не является юридическим лицом

Дочерняя фирма – это фирма в которой родительская компания владеет более чем 50% акций (паев) и которая регистрируется в принимающей стране как юридическое лицо, т.е. как самостоятельная компания.

Ассоциированная компания – это фирма, в которой родительская компания владеет не менее 10%, но и не более 50% акций (паев) и которая является юридическим лицом.

Transnational corporation

the company, with the foreign assets about 25-30 % of their total volume and with branches in two or more countries

$$IT = 1/3 (AI/A + RI/R + SI/S) \times 100 \%$$

where IT is the index of transnationalization, %; AI — foreign assets;

A — total assets;

RI — sales of goods and services by foreign affiliates;

R — total sales of goods and services;

SI — a foreign employees;

S — the total number of employees of the company.

TNC	Area of activity	Assets	Sales	Employment	Integral index of transnationality
«ЛУКойл» (РФ)	Нефтяная промышленность	26,2	78,0	9,2	37,8
«Норильский никель» (РФ)	Цветная металлургия	10,4	84,9	1,8	32,3
«Новошип» (РФ)	Морские перевозки	91,7	85,0	1,4	58,9
«Русал» (РФ)	Цветная металлургия	11,4	81,2	8,6	62,9
Приморское морское пароходство (РФ)**	Морские перевозки	86,4	77,6	50,0	71,3
«Мечел» (РФ)	Черная металлургия	3,3	60,6	13,0	25,6
Дальневосточное пароходство (РФ)**	Морские перевозки	32,5	31,2	4,2	22,8
«Алроса» (РФ)**	Горнодобывающая промышленность	1,0	45,3	0,0	15,4
«Газпром» (РФ)	Добыча газа и нефти	Нет данных	67,3	Нет данных	Нет данных
ОМЗ (РФ)	Тяжелое машиностроение	38,5	51,7	38,5	42,9
«Северсталь» (РФ)	Черная металлургия	2,6	59,3	13,0	25,0
General Electric (США)	Производство электрического и электронного оборудования	59,8	37,2	46,3	47,8
Vodafone Group (Великобритания)	Телекоммуникации	95,8	85,3	80,1	87,1
Ford Motor (США)	Автомобильная промышленность	58,9	41,6	45,5	48,7
British Petroleum (Великобритания)	Нефтяная промышленность	80,0	81,5	83,1	81,5
Hatchison Wampoa (Гонконг)	Различные отрасли	80,4	49,5	82,8	70,9
Petronas (Малайзия)	Нефтяная промышленность	36,0	29,3	11,8	25,7
Singtel (Сингапур)	Телекоммуникации	75,9	69,9	45,3	67,1
Samsung Electronics (Ю. Корея)	Производство электрического и электронного оборудования	21,9	77,7	34,3	44,7
CITIC Group (Китай)	Различные отрасли	17,0	27,2	17,1	20,4

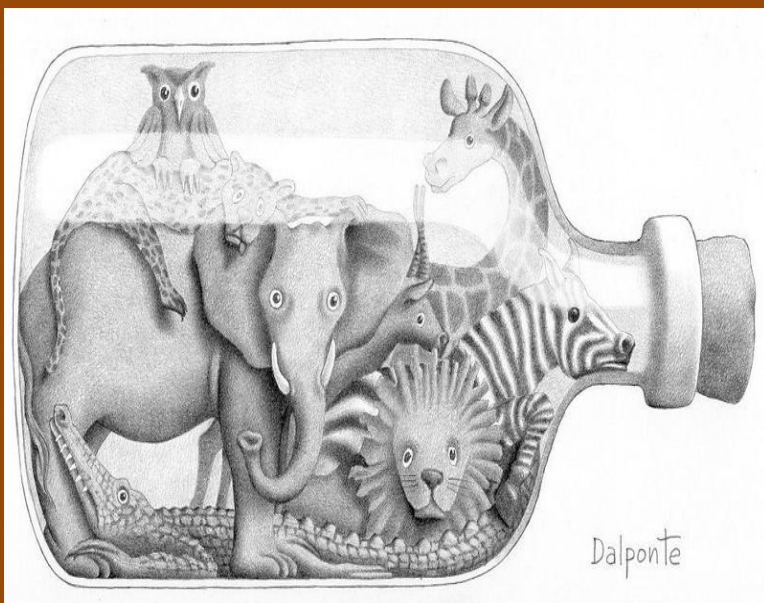


Diversity and competition is an illusion

Тимофеева А.А. 2017 ©

Региональные интеграционные экономические объединения

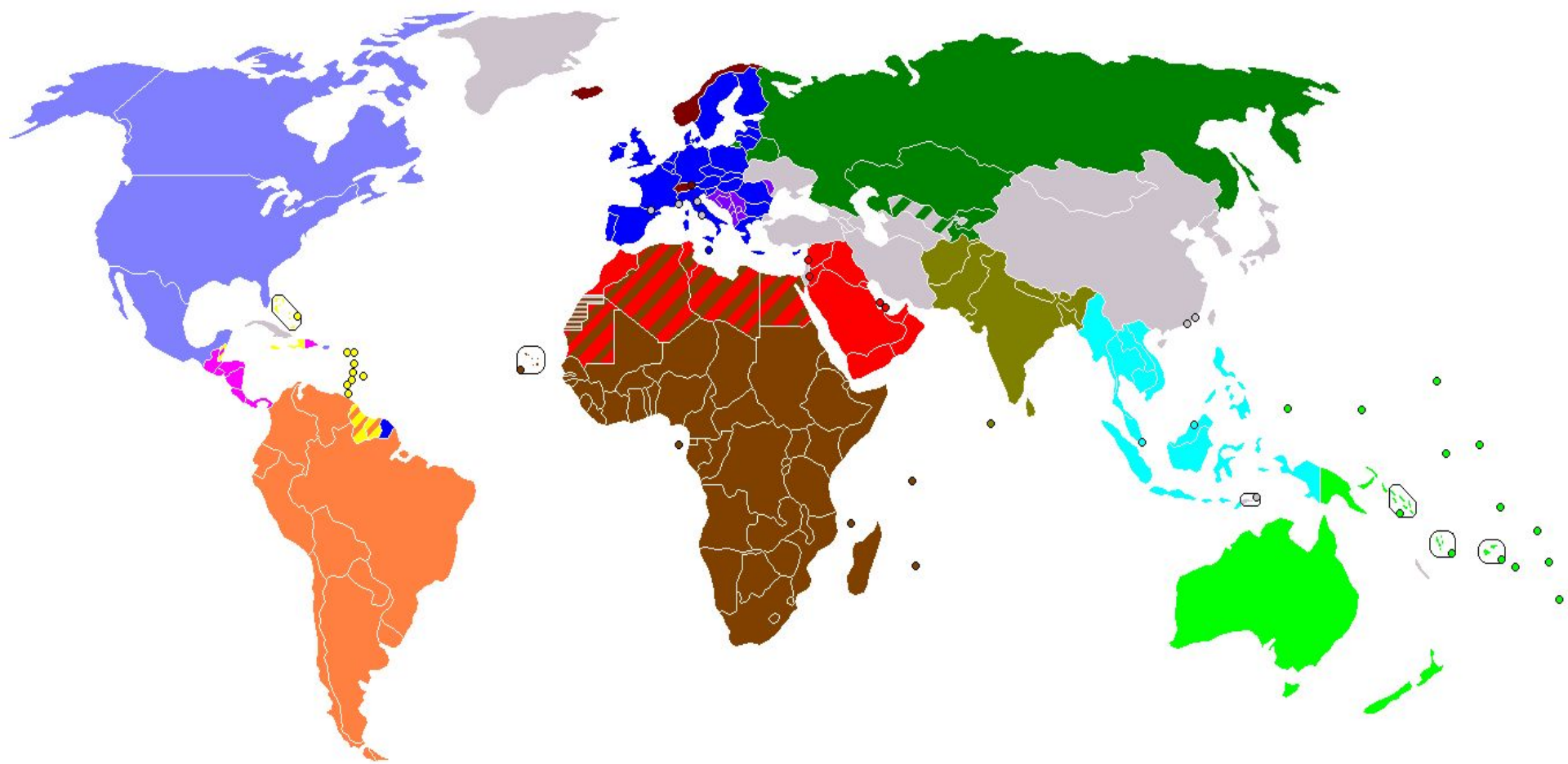
Экономическая интеграция - взаимодействие и взаимоприиспособление национальных хозяйств разных стран, ведущая к их постепенному экономическому слиянию



Европейский союз (ЕС)	НАФТА
АТЭС	СНГ

Причины экономической интеграции:

- Главной причиной этого процесса является стремление к повышению экономической эффективности производства, и сама интеграция носит прежде всего экономический характер;
- Укрепление политического влияния;
- Средство избежания военно-политических конфликтов.



- Regional trade blocs:
- European Union (EU)
 - African Union (AU)
 - Union of South American Nations (USAN)
 - Caribbean Community (CARICOM)
 - Central American Integration System (SICA)
 - Arab League (AL)
 - European Free Trade Association (EFTA)
 - Eurasian Economic Community (EAEC)
 - Association of Southeast Asian Nations (ASEAN)
 - Central European Free Trade Agreement (CEFTA)
 - North American Free Trade Agreement (NAFTA)
 - South Asian Association for Regional Cooperation (SAARC)
 - Pacific Islands Forum (PIF)

Международные экономические организации

Это организации, созданные на основе международного договора или по решению уже существующей международной организации с целью анализа, обсуждения и решения различных вопросов международной хозяйственной жизни.



Классификация международных организаций



Classification of International Organizations

International Governmental Organizations (IGO): are formal institutions that have states (and only states) as members. They include at least two sovereign states and regulate issue areas that cross state boundaries.

NGO

- A transnational organization is a non-governmental, hierarchically organized entity that has headquarters in one country and operates in other countries.

IMPORTANT INTERNATIONAL ORGANIZATIONS			
Name	Type	Date Founded	Members as of 2006
Amnesty International	NGO	1961	1.8 million members in 150 countries
International Olympic Committee (IOC)	NGO	1894	115 individuals, who represent the IOC in their home countries
Organization of Petroleum Exporting Countries (OPEC)	IGO	1960	11 states, including Venezuela, Qatar, and Indonesia
Salvation Army	NGO	1878	Runs programs in more than 100 countries; has 3.5 million volunteers
Save the Children	NGO	1932	Helps children in poverty around the world, including the United States and Nepal
United Nations (UN)	IGO	1946	191 states, including Burkina Faso, Denmark, the United States, and Jamaica
World Bank	IGO	1945	Offers loans to more than 100 states, including Cameroon and Senegal

Specialized purpose
General purpose



Материальную основу мирового хозяйства составляет международное разделение труда



Разделение труда

– это дифференциация, специализация трудовой деятельности, приводящая к выделению и сосуществованию различных ее видов, обособление трудовой деятельности в обществе

Функциональное

Территориальное

Общественное

Техническое
(единичное)

Региональное

Международное

Дифференциация в обществе различных социальных функций

Разделение труда на ряд частичных функций в пределах предприятия

Общее

Частное

Выделение отраслей

Выделение подотраслей

Общероссийский классификатор видов экономической деятельности (сокращ. ОКВЭД)



Состоит из 17 разделов:

- 1. Сельское хозяйство, охота и лесное хозяйство**
- 2. Рыболовство, рыбоводство**
- 3. Добыча полезных ископаемых**
- 4. Обрабатывающие производства**
- 5. Производство и распределение электроэнергии, газа и воды**
- 6. Строительство**
- 7. Оптовая и розничная торговля; ремонт автотранспортных средств, мотоциклов, бытовых изделий и предметов личного пользования**
- 8. Гостиницы и рестораны**
- 9. Транспорт и связь**
- 10. Финансовая деятельность**
- 11. Операции с недвижимым имуществом, аренда и предоставление услуг**
- 12. Государственное управление и обеспечение военной безопасности; обязательное социальное обеспечение**
- 13. Образование**
- 14. здравоохранение и предоставление социальных услуг**
- 15. Предоставление прочих коммунальных, социальных и персональных услуг**
- 16. Предоставление услуг по ведению домашнего хозяйства**
- 17. Деятельность экстерриториальных организаций**

Центральный федеральный округ

Состав:

Области: Белгородская, Брянская, Владимирская, Воронежская, Калужская, Костромская, Курская, Липецкая, Московская, Орловская, Рязанская, Смоленская, Тамбовская, Тверская, Тульская, Ярославская.

Город федерального значения: Москва.

Отрасли хозяйственной специализации

Черная металлургия; машиностроение (Брянск, Владимир); легкая (Иваново, Кострома, Владимир, Тверь, Калуга), сахарная промышленности; молочное животноводство; картофелеводство; овощеводство; выращивание технических культур (сахарная свекла, подсолнечник, лен); научное обслуживание, наука; высшее образование; банковско-финансовая деятельность.

Северо-западный федеральный округ.

Состав:

Республики: Карелия, Коми.

Области: Архангельская, Вологодская, Калининградская, Ленинградская, Мурманская, Новгородская, Псковская.

Автономный округ: Ненецкий.

Город федерального значения: Санкт-Петербург

Отрасли хозяйственной специализации

Морское судостроение; черная и цветная металлургия; химическая и нефтехимическая промышленность; отрасли лесного комплекса; рыболовство и рыбная промышленность; морской транспорт; научное обслуживание, наука.



Ном.	Название округа	Административный центр
1	Центральный федеральный округ	Москва
2	Южный федеральный округ	Ростов-на-Дону
3	Северо-Западный федеральный округ	Санкт-Петербург
4	Дальневосточный федеральный округ	Хабаровск
5	Сибирский федеральный округ	Новосибирск
6	Уральский федеральный округ	Екатеринбург
7	Приволжский федеральный округ	Нижний Новгород

Общественное разделение труда выражается в форме специализации производства

Специализация производства

отражает процесс сосредоточения производства отдельных видов продукции или ее частей в самостоятельных отраслях и на специализированных предприятиях

Виды специализации

Предметная -

производство
готовых конечных
продуктов



Поддетальная –

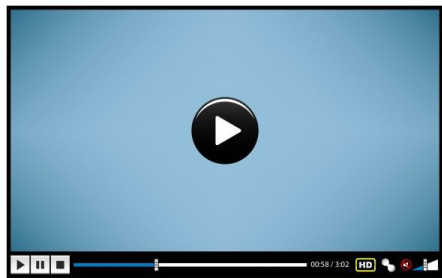
производство
комплектующих
изделий



Технологическая –

производство
полуфабрикатов





Виды международного разделения труда

Международное
общее

Международное
частное

Международное
единичное

Формы международного разделения труда

Международная специализация

– концентрация ресурсов страны
в тех отраслях, где сосредоточены
ее естественные или
приобретенные преимущества

Международная кооперация –

процесс установления и
развития производственных
связей между фирмами разных
стран

Методы учета международной специализации

- На основе товарной структуры экспорта
- На основе индекса выявленного сравнительного преимущества (формула Балаша)
- На основе индекса выявленного сравнительного преимущества (формула Нивена)
- На основе территориального коэффициента специализации



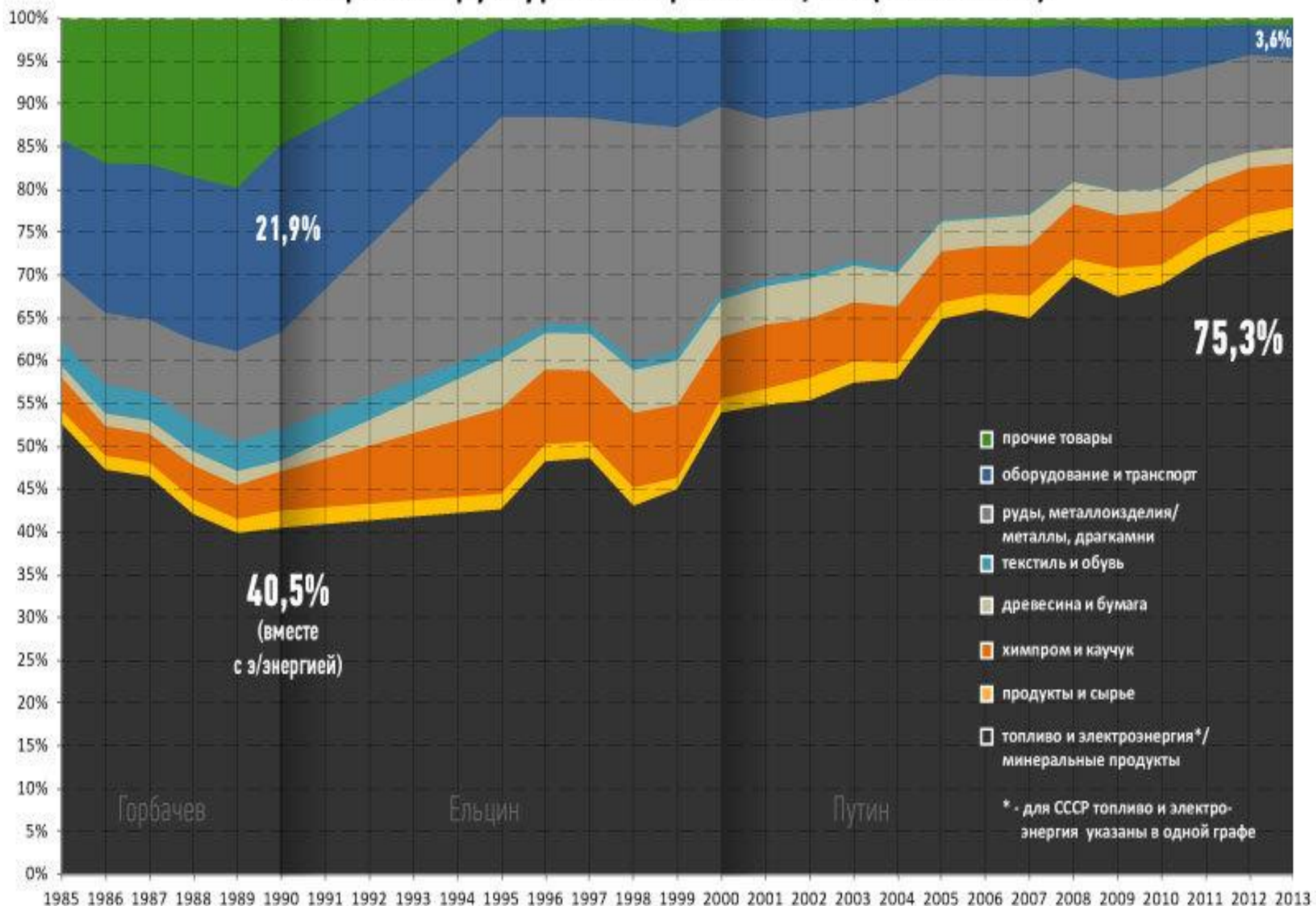
Товарная структура экспорта страны

– характеризует долю определенных товаров в совокупном объеме ее экспорта

Товарная структура экспорта Российской Федерации

	2000		2010		2011		2012	
	Млн. долл. США	В процентах к итогу	Млн. долл. США	В процентах к итогу	Млн. долл. США	В процентах к итогу	Млн. долл. США	В процентах к итогу
Экспорт - всего	103093	100	397068	100	516718	100	525383	100
в том числе:								
продовольственные товары и сельскохозяйственное сырье (кроме текстильного)	1623	1,6	8755	2,2	13330	2,6	16663	3,2
минеральные продукты	55488	53,8	271888	68,5	367635	71,1	375075	71,4
продукция химической промышленности, каучук	7392	7,2	24528	6,2	32633	6,3	31993	6,1
кожевенное сырье, пушнина и изделия из них	270	0,3	305	0,1	394	0,1	502	0,1
древесина и целлюлозно-бумажные изделия	4460	4,3	9574	2,4	11273	2,2	10139	1,9
текстиль, текстильные изделия и обувь	817	0,8	764	0,2	934	0,2	745	0,1
металлы, драгоценные камни и изделия из них	22370	21,7	50343	12,7	58701	11,4	58246	11,1
машины, оборудование и транспортные средства	9071	8,8	21257	5,4	26025	5,0	26539	5,1
прочие товары	1603	1,5	5794	1,1	5480	1,0

Товарная структура экспорта СССР/РФ (1985-2014)



- **Индекс выявленного сравнительного преимущества**

на основе формулы Б.Балаша (revealed comparative advantage index) – **RCA**

- Сравнивает долю определенного продукта в экспорте страны с его долей в мировом экспорте.

$$RCA_{ij} = \frac{X_{ij} : X_{wj}}{X_{it} : X_{wt}}$$

$$RCA_{ij} = \frac{X_{ij} : X_{it}}{X_{wj} : X_{wt}}$$

$RCA_{ij} > 1$ – данный продукт служит объектом специализации данной страны в международной торговле

$RCA_{ij} < 1$ – данный товар нельзя рассматривать как объект специализации страны.

Где RCA_{ij} - выявленное сравнительное преимущество страны i в экспорте товара j ;

X_{ij} – экспорт товара j из страны i ;

X_{wj} – мировой экспорт товара j ;

X_{it} – совокупный экспорт из страны i ;

X_{wt} – совокупный мировой экспорт.

ТОВАРНАЯ СТРУКТУРА ЭКСПОРТА в 2016 г. (в процентах)

	В ТОМ ЧИСЛЕ						
	Экспорт- всего	пищевые продукты, напитки, табак (раз- делы 0,1 МСТК(з))	сырье не- продо- вольствен- ное, кроме топлива, животные и расти- тельные масла и жиры (раз- делы 2,4 МСТК(з))	минераль- ное топли- во, сма- зочные масла и аналогич- ные мате- риалы (раздел 3 МСТК(з))	химические вещества и аналогич- ная про- дукция (раздел 5 МСТК(з))	машины и транс- портное оборудо- вание (раздел 7 МСТК(з))	другие промыш- ленные товары и готовые изделия (разделы 6,8,9 МСТК(з))
Россия	100	2	3,6	69,1	4,4	3,2	17,9
Германия	100	5	2	1,9	14,7	46	30,3
Италия	100	7,3	1,8	4,9	11,5	35,5	39
Португалия	100	10,5	5,8	6,7	8,3	27,1	41,5
Великобритани я	100	6,1	2,6	12,7	17,9	31,6	29,1
Украина	100	12,2	15,3	7,1	6,7	17,3	41,3
Азербайджан	100	2,1	0,8	94,5	0,6	1	1
Бангладеш	100	6,5	3,4	1,6	1,3	2,6	84,5
Китай	100	2,7	0,8	1,7	5,5	49,5	39,8
Япония	100	0,6	1,4	1,7	10,2	59,5	26,6
МИР	100	11,9	7,6	16,4	9,7	24,4	29,7

- **Индекс выявленного сравнительного преимущества на основе формулы П.Нивена** (revealed comparative advantage index) – RCA.

$$RCA_i = \left(\frac{X_i}{\sum X_k} - \frac{M_i}{\sum M_k} \right) * 100$$

- Сравнивает долю определенного продукта в экспорте страны с его долей в импорте.

Где X_i – экспорт товара i ;

M_i – импорт товара i ;

$\sum X_k$ – экспорт страны k ;

$\sum M_k$ – импорт страны k .

-100 > RCA_i < 100

Максимального и минимального значения достигает теоретически в модели 2Х2 в условиях полной специализации.

В реальных условиях редко превышает 10.

Более высокое значение показателя указывает на более глубокую специализацию страны в международной торговле.

Характеризует интенсивность внутриотраслевой торговли: чем сильнее двусторонний обмен товарами, тем ближе значение показателя к нулю (внутриотраслевая торговля – страны экспортируют и импортируют продукцию одних и тех же отраслей).

Commodity structure of exports and imports in 2014

Exports



Machinery, equipment and transport vehicles

Chemical products, rubber (including chemical fibers and filaments)

Mineral products

Ferrous, non-ferrous metals

Food goods and agricultural raw materials

Other

Imports



Товарная структура экспорта «группы восьми» в 2016 г. (в процентах к итогу)

	Экспорт – всего	в том числе					
		пищевые продукты, напитки, табак (разделы 0, 1 МСТК(3))	сырье непродовольствен ное, кроме топлива, животные и растительные масла и жиры (разделы 2, 4 МСТК(3))	минерально е топливо, смазочные масла и аналогичны е материалы (раздел 3 МСТК(3))	химические вещества и аналогична я продукция (раздел 5 МСТК(3))	машины и транспортное оборудование (раздел 7 МСТК(3))	другие промышленные товары и готовые изделия (разделы 6, 8, 9 МСТК(3))
Германия	100	4,1	1,9	2,3	13,8	47,4	30,4
Италия	100	5,9	1,5	3,8	10,1	37,8	40,9
Канада	100	6,5	8,3	20,8	8,3	30,4	25,7
Россия	100	2,2	4,2	61,5	4,2	3,8	24,2
Великобритания	100	5,3	2,4	10,5	16,4	34,4	31,1
США	100	6,3	5,6	3,6	13,3	46,2	25,0
Франция	100	10,5	2,5	3,8	16,3	39,8	27,1
Япония	100	0,5	1,3	1,3	9,1	63,3	24,5

Товарная структура импорта «группы восьми» в 2013 г. (в процентах к итогу)

Германия	100	5,9	4,0	10,5	11,9	33,6	34,1
Италия	100	7,3	4,8	12,0	12,6	28,4	35,0
Канада	100	5,9	3,1	9,3	10,3	44,2	27,3
Россия	100	12,0	3,4	1,3	10,5	45,9	27,0
Великобритания	100	8,4	3,2	9,4	10,8	35,0	33,1
США	100	4,1	1,8	18,5	7,9	37,4	30,3
Франция	100	7,3	2,8	13,4	13,2	35,0	28,4
Япония	100	8,2	8,1	27,8	7,3	24,2	24,3

- **Территориальный коэффициент специализации**
- Показывает в какой мере определенная отрасль производства представлена в регионе по сравнению с ее долей во всей экономике.

$$t = \frac{E_{ir}}{E_{in}}$$

Где t – территориальный коэффициент специализации;

E_{ir} – доля отрасли i в регионе r ;

E_{in} – доля отрасли во всей экономике.

$t = 1$ - отрасль i одинаково представлена и в национальной, и в мировой экономике;

$t > 1$ – страна в определенной степени специализируется в данной отрасли.

Вопросы по теме «Введение в мировую экономику. МРТ»

1. Определение понятия «Экономика»;
2. Микроэкономика, макроэкономика, мировая экономика (чем занимаюсь);
3. Определение понятия «Мировая экономика»;
4. Количество стран и государств;
5. Количество людей;
6. 10 самых населенных стран (какие, сколько);
7. Возрастная структура по миру;
8. 3 самых населенных города мира;
9. МВП по ППС (цифры);
10. Прирост МВП;
11. МВП на душу населения;
12. Распределение МВП по секторам;
13. Рабочая сила;
14. МЭО;
15. Резидент;
16. Формы МЭО;
17. Объем мирового экспорта;
18. Топ пять экспортных групп с процентами;
19. Примеры международного обмена знаниями;
20. Отличия мирового рынка от международного, внутреннего, национального;
21. Структура мировой экономики;
22. Интернационализация; Определение, показатели;
23. ТНК (что, формы филиалов);
24. Индекс транснационализации;
25. Крупнейшие компании по индексу транснационализации;
26. Разделение труда (что, виды);
27. Специализация производства (что, виды);
28. Методы учета международной специализации;
29. Негативные изменения структуры экспорта РФ (по картинке);
30. Формула Балаш, Нивена, территориальный коэффициент.