

«Название проекта»
ФИО докладчика

Проблемы потребителя

- *Описание проблемы, которую помогает устранить проект*
- *Проблема не должна быть надуманной*
- *Объяснение должно быть понятным без специальных знаний*

Продукт/услуга как решение:

- *Как продукт/услуга решает проблему*
- *Указание на альтернативные способы решения проблемы*
- *Ценность для пользователя (кто пользователь?)*
- *Специфика самого бизнеса*

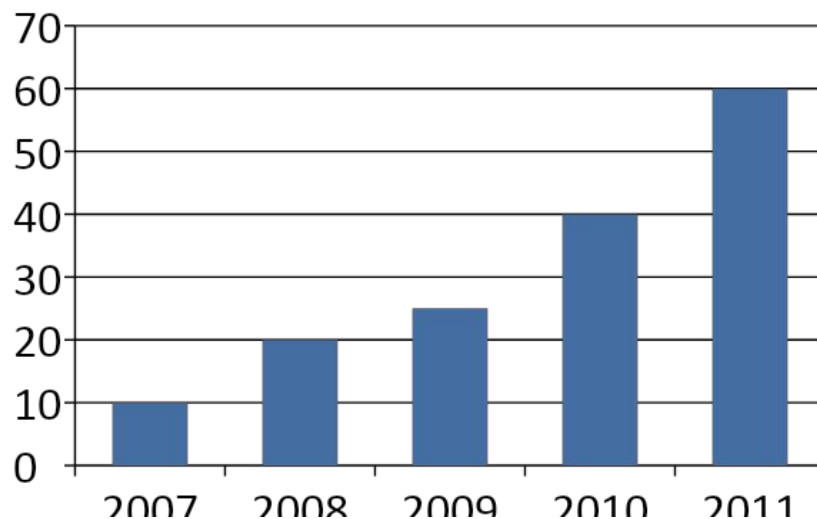
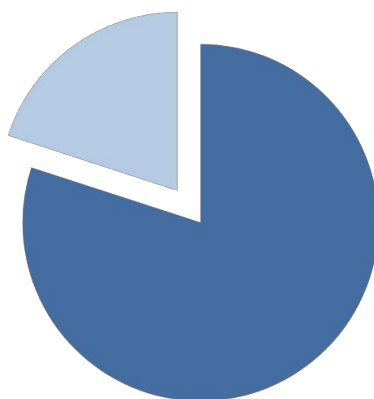
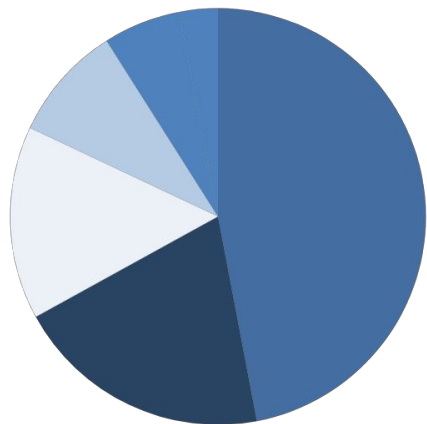
Описание рынка

Описание и перспективы роста рынка (ёмкость и объём рынка, темпы рыночного роста, основные рыночные сегменты, конъюнктура рынка)

Доля на рынке в будущем

2015

2017



Описание конкурентов

	Признак 1	Признак 2	Признак 3	Признак 4
Наш продукт/услуга				
Конкурент 1				
Конкурент 2				
Конкурент 3				
Конкурент 4				

Маркетинг.

Способ формирования выручки

- *Кому осуществляется продажа продукта/услуги*
- *Способ донесения ценности продукта до покупателя*
- *Расходы на продвижение, обслуживание*

Как проект будет зарабатывать деньги?

- *Что будем продавать?*
- *Основные каналы продаж*
- *В какой форме?*

Необходимые инвестиции

ПЛАН ИНВЕСТИЦИЙ

Статья расходов	Сумма
ИТОГО:	

Финансы

Статья	2015	2016	2017	2018	2019
Выручка					
Себестоимость					
Общие, адм., коммерческие расходы					
Налоги					
Чистая прибыль					

Финансовые показатели инвестиций

NPV=

IRR =

DPP =

ROI =

Команда проекта



ФИО1, должность

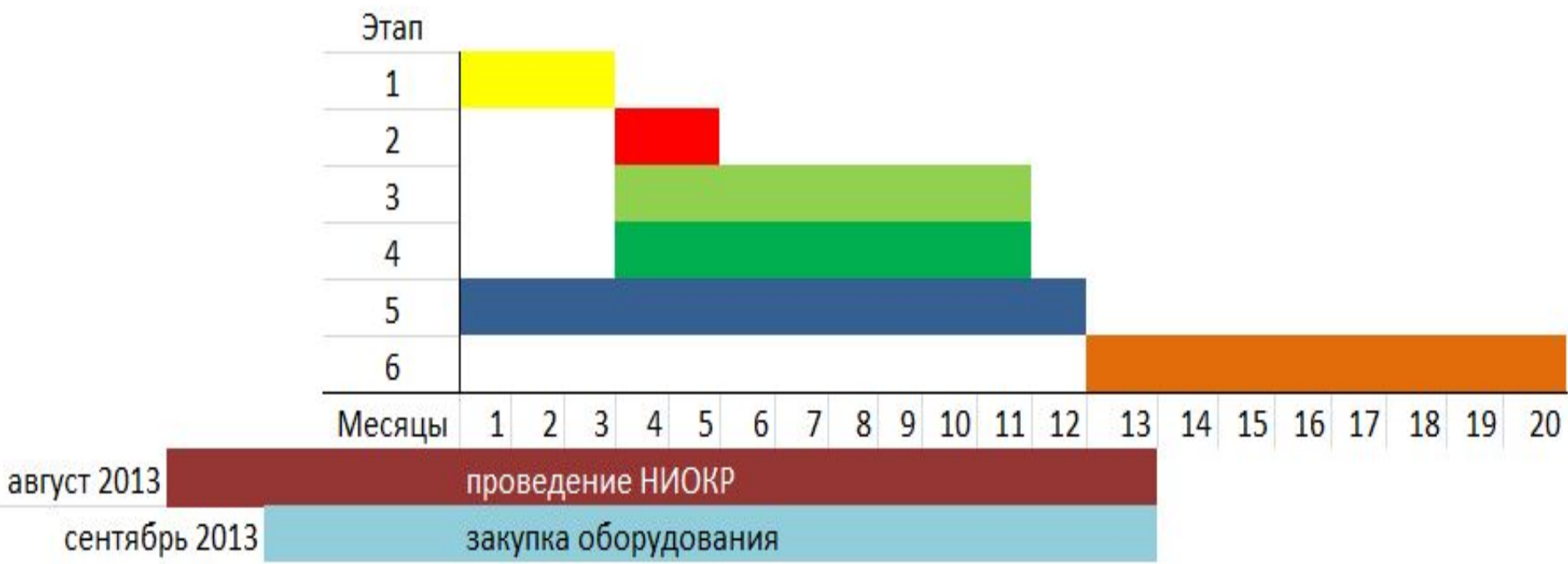
- опыт, доказывающий наличие нужных компетенций*



ФИО2, должность

- опыт, доказывающий наличие нужных компетенций*

Этапы реализации проекта



Риски

Обозначьте основные риски проекта

Типичные риски инновационных компаний

- *недостаточно большой рынок*
- *неверно выбранный объем финансирования*
- *слабая команда*

Надо кратко обозначить основные пути снижения рисков

Контакты

Имя Фамилия

E-mail

Моб. тел.