

Лекция № 3.

Тема «Отношения
собственности:
социально-
экономическое
содержание»

Вопросы

1. Собственность как экономическая категория
2. Формы собственности
3. Концепция прав собственности
4. Фирма в концепции прав собственности

Собственность – это присвоение благ в социально определенной форме

Основные черты экономического содержания собственности:

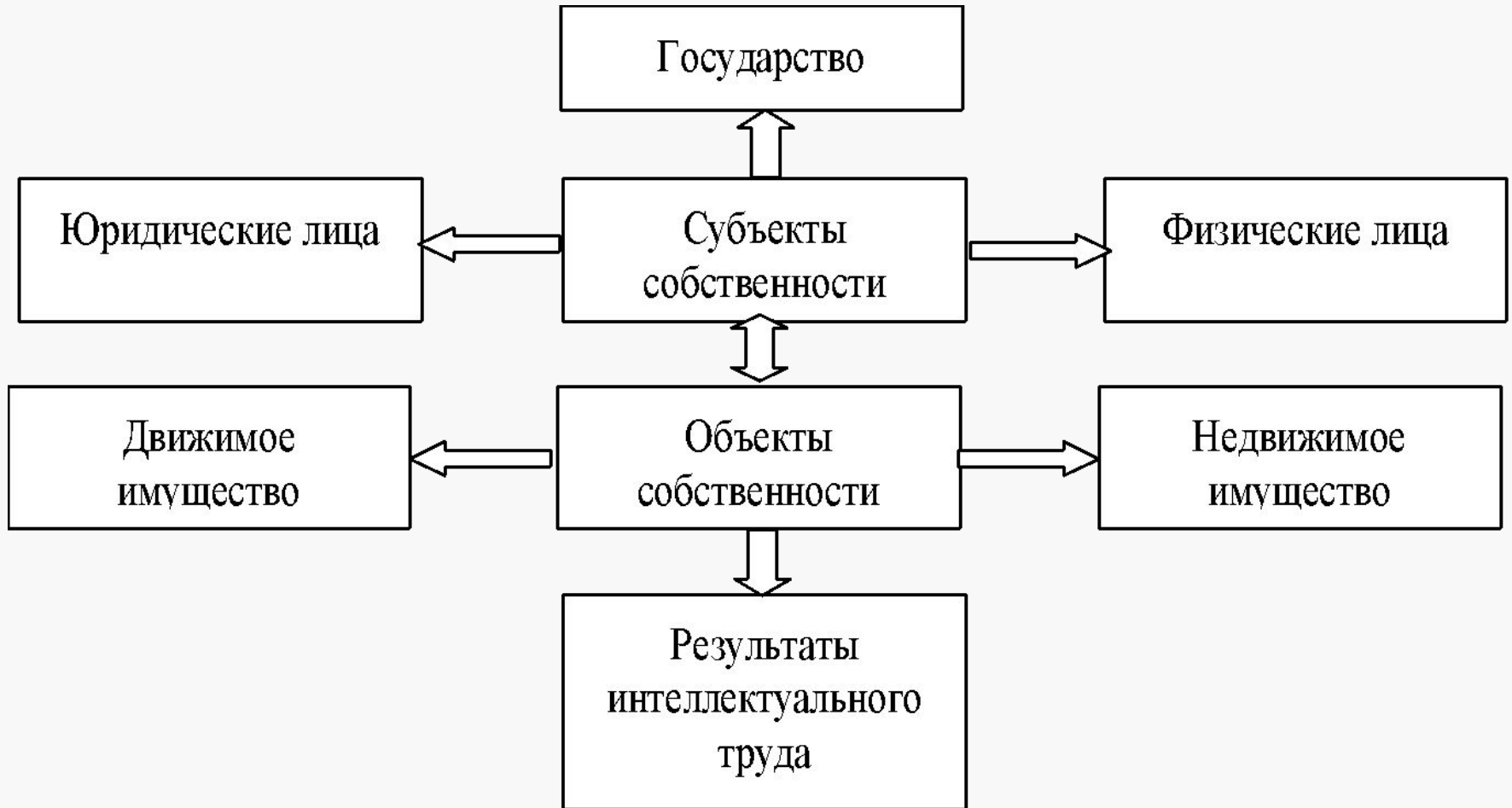
- Экономическая наука изучает приобретение благ путем производства, обмена, распределения
- Для экономического подхода важен объект приобретения (факторы, условия, средства производства)
- Характер соединения со средствами производства (определяет социальный характер производственно-экономической деятельности людей и форму продукта)
- Присвоение (приобретение) благ одним участником предполагает отчуждение (утрату) его другим
- Важнейшей экономической формой реализации собственности являются доходы

Отношения собственности – объективно-субъективные отношения, где объектом выступают материальные условия производства и жизнь человека, результаты производства (блага), а субъектом – физические и юридические лица

Отношения собственности охватывают процессы присвоения, отчуждения, пользования, владения, распоряжения факторами производства и продуктами труда, стратегию и тактику развития производства, направление использования средств, выбор форм, организации труда и производства, а также контроля за ними

Присвоение – отчуждение объекта собственности субъектом от других субъектов, осуществляемое наряду с экономическими также насильственными и юридическими способами

Собственность как экономическая категория



Владение – неполное частичное присвоение, функционирующая собственность при условиях, определяемых собственником (аренда, кредит)

Пользование – фактическое применение вещи в зависимости от ее назначения, форма реализации владения и собственности, функция владения

Распоряжение – принятие решений владельцем или другим субъектом по поводу функционирования объекта собственности, основанное на праве передавать в пользование имущество в пределах, дозволенных собственником

Распоряжение определяется пользованием, пользование определяется владением, владение определяется формами собственности

Специфика экономического содержания собственности:

- Собственность – это отношения между людьми, которые могут быть связаны со средствами и результатами производства
- Отношения экономической власти и экономической зависимости
- Формы доходов образуют экономическую реализацию собственности и определяются положением субъектов в отношениях собственности

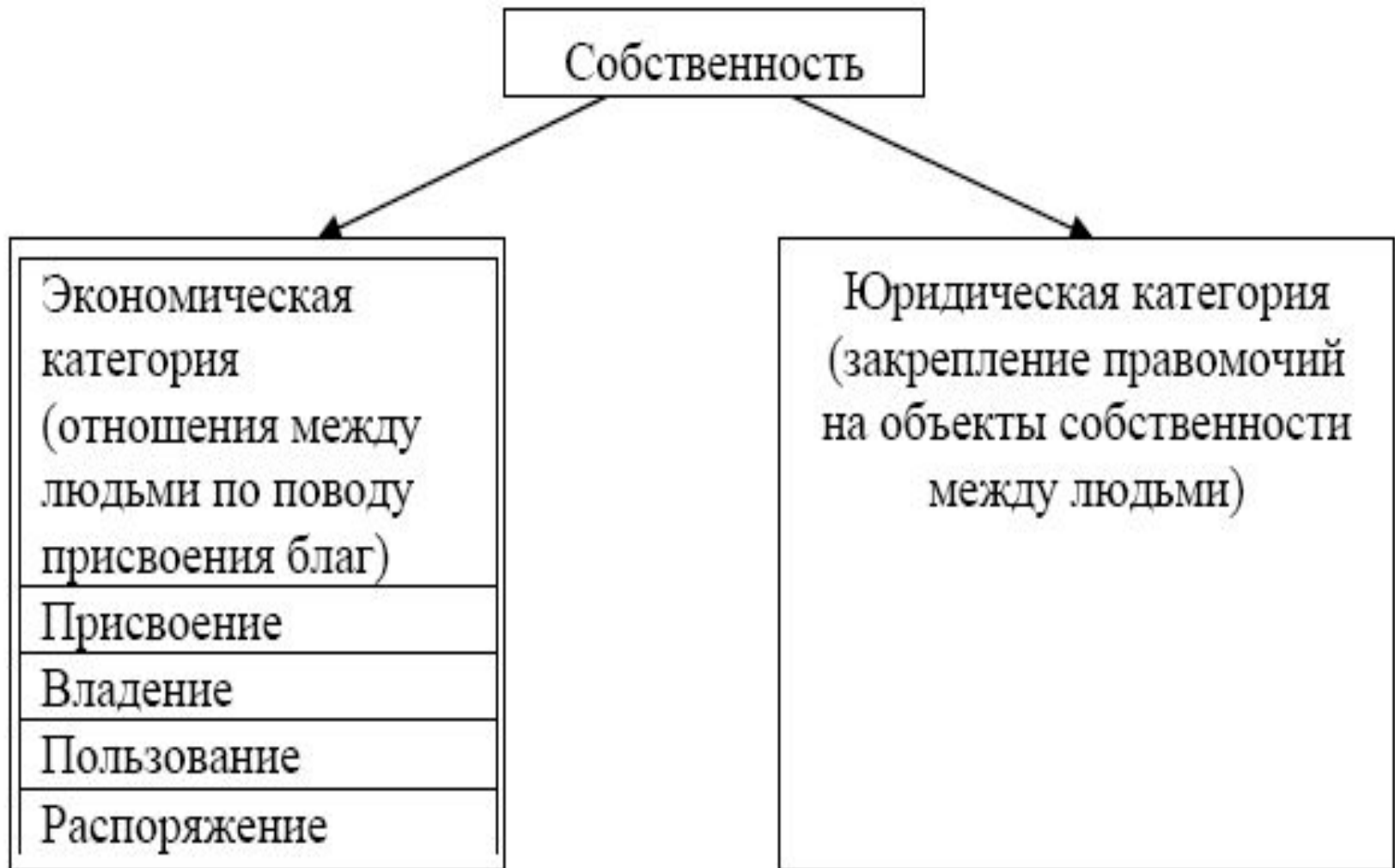
Юридическое содержание собственности:

- Нормы права фиксируют статику имущества физических и юридических лиц, определяя основания законной принадлежности имущества и гарантируя его суверенность
- Право регулирует динамику имущества, его оборот, в результате чего происходит смена собственников

Право оперирует с уже существующим имуществом и не отвечает на вопрос, как происходит увеличение благ в качестве объектов собственности, как происходит их распределение.

Как юридическая категория собственность есть субъективное толкование объективно сложившихся отношений присвоения

Собственность как экономическая категория



Формы собственности

Функциональный подход к описанию структуры современных форм собственности

Теоретическая основа функционального определения форм собственности – **экономические правомочия**

Важнейшие правомочия:

- На труд
- На доход
- Управление

Формы собственности – различные комбинации правомочий

- **Индивидуальная собственность** – концентрирует в одном субъекте все правомочия: труд, управление, распоряжение доходом и имуществом
- **Частная собственность** – основные правомочия сконцентрированы в одном юридическом или физическом лице.
- Правомочия могут разделяться и персонифицироваться в разных субъектах.
 - Экономическая власть и экономическая зависимость
 - Используется наемный труд
- **Кооперативная собственность** – объединение индивидуальных собственников
 - каждый участвует своим трудом и имуществом
 - имеет равные права в управлении и распределении дохода

- **Государственная собственность** – абсолютные права собственности находятся у государственного института публичной, политической и экономической власти
 - государство – верховный распорядитель имущества (условиями производства)
 - имущество государственных предприятий не делится на паи (унитарная)
 - собственность на факторы производства получает высшую форму анонимности, т.к. субъект распоряжения имуществом предприятий - федеральные государственные органы
 - директивно присваивает часть доходов субъектов экономического процесса (через налоги) и перераспределяет их

- **Муниципальная собственность** – верховным распорядителем имущества муниципальных предприятий являются органы местной власти
- **Смешанные формы** – внутри отдельных форм соединяются черты разных форм собственности (медицинские центры в государственных медицинских учреждениях, функционирующие на частных или кооперативных началах)
- **Комбинированные формы** – объединение различных форм собственности при сохранении каждой из них своего особого содержания (холдинги, финансово-промышленные группы, концерны, тресты и другие формы с равными правомочиями по управлению, распределению доходов и распоряжению имуществом)

Концепция прав собственности

Основоположники: Рональд Коуз, Армен Алчиан

Продолжили разработку теории: Й Барцель, Г. Демсец, Д. Норт, Р. Познер и др.

Особенности подхода к трактовке собственности:

- Не ресурс сам по себе является собственностью, а «пучок, или доля прав на использование ресурса»
- Чем шире пучок правомочий, закрепленных за данным ресурсом, тем выше его ценность
- Акт обмена – обмен пучками прав собственности

- **Права собственности** – права контролировать использование определенных ресурсов и распределять затраты и выгоды
- **Права собственности** – «правила игры, определяющие, каким именно образом в обществе осуществляются процессы предложения и спроса»
- **Права собственности** определяют место человека в мире редких благ и его отношение к ним, предотвращают социальные конфликты, делают экономическую среду более упорядоченной, организованной, предсказуемой

Право – действие в рамках правила

Права собственности –

санкционированные поведенческие отношения между экономическими агентами, касающиеся использования ограниченных ресурсов

«Совокупность методов предоставления конкретным индивидам «полномочий» выбирать любой способ использования конкретных благ из класса незапрещенных способов использования данных благ» (А.Алчиан)

Полный пучок прав состоит из 11 элементов

(классификация А. Оноре):

- Права владения
- Права пользования
- Права управления
- Права на доход
- Права суверена
- Права на безопасность
- Права на передачу благ в наследство
- Права на бессрочность обладания благом
- Запрета на использование благ способом, наносящим вред внешней среде
- Права на ответственность в виде взыскания
- Права на остаточный характер

Перечень правомочий по Оноре

Право владения	Право пользования	Право управления	Право на доход
Право на капитал	Право на безопасность	Право наследству	Право на безопасность
Право запрета вредного использования	Ответственность в виде возмещения	Право на передачу	
		Конечность правомочий	

ПЕРЕЧЕНЬ ПРАВОМОЧИЙ ПО ПЕЙОВИЧУ

- Право пользования вещью (*usus*)
- Право извлечения дохода из использования вещи (*usus fructus*)
- Право изменения физической формы и субстанции вещи (*abusus*)
- Право передачи данных правомочий другому лицу

ПРАВА СОБСТВЕННОСТИ - санкционированные обществом (законами государства, традициями, обычаями, распоряжениями администрации) поведенческие отношения между людьми, которые возникают в связи с существованием благ и касаются их использования

ОТНОШЕНИЯ СОБСТВЕННОСТИ ВЫВОДЯТСЯ ИЗ ПРЕДПОСЫЛКИ РЕДКОСТИ

ОТНОШЕНИЯ СОБСТВЕННОСТИ – система исключений из доступа к материальным и нематериальным ресурсам

Если отсутствуют исключения из доступа к ресурсам, они – ничьи, никому не принадлежат, или принадлежат всем, что одно и то же, то такие ресурсы **не составляют объекта собственности**

СПЕЦИФИКАЦИЯ ПРАВ СОБСТВЕННОСТИ – создание режима исключительности для отдельного индивида или группы, посредством определения:

- субъекта права
- объекта права
- набора правомочий, которыми располагает данный субъект
- механизма, обеспечивающего соблюдение прав

ИСКЛЮЧИТЕЛЬНОСТЬ ПРАВОМОЧИЯ – возможность для субъекта эффективного исключения других экономических агентов из процесса принятия решения относительно использования данного правомочия

РАЗМЫВАНИЕ ПРАВ СОБСТВЕННОСТИ – практика нарушения исключительности прав, приводящая к снижению ценности объекта права для субъекта

ВЫВОДЫ

- Центральный момент отношений собственности – их *исключающий характер*
- Собственность имеет смысл только при условии *редкости* благ
- Именно редкость благ обуславливает необходимость появления необходимости и возможности обмена ими на рынке между отдельными индивидами, группами людей или государством

В хозяйственной деятельности людей существуют три основные системы собственности:

- Частная
- Государственная
- Коммунальная

ЧАСТНАЯ СОБСТВЕННОСТЬ

- Доступ к ресурсу открыт только собственнику или лицам, которым он передал или делегировал свои полномочия
- Отдельные индивидуумы находятся в привилегированном положении в смысле доступа к редким ресурсам
- Исключительность права на доход приводит к тому, что на собственника падают все положительные и отрицательные последствия его действий
- Это создает стимул при принятии решений максимально учитывать возможные последствия
- Задается критерий рациональности экономического поведения

ГОСУДАРСТВЕННАЯ СОБСТВЕННОСТЬ

- Доступ к ресурсам регулируется исходя из коллективных интересов общества в целом
- Никто не находится в привилегированном положении : ничьи интересы не признаются достаточными для распоряжения редкими ресурсами
- Совладельцы гос. собственности не обладают единоличными, исключительными, продаваемыми на рынке правами на использование ресурса
- Особый характер носит целевая функция гос. предприятий: она не исчерпывается максимизацией прибыли и может подчиняться различным внеэкономическим целям (политическим, социальным, культурным)

КОММУНАЛЬНАЯ СОБСТВЕННОСТЬ

- Никто не находится в привилегированном положении
- Доступ открыт всем без исключения
- Права собственности полностью размыты, не установлены, не определены
- Это общество без правил
- Неформальный регулятор доступа к ресурсам: «первым захватил, первым воспользовался»

Фирма в концепции прав собственности

- Фирма – система, альтернативная рынку
- Внутри фирмы отношения регулируются не рыночными сигналами, а командами в условиях иерархической системы
- Фирма – система, в которой ценовой механизм подавлен
- Там, где рынок бессилён, с проблемой организации труда справляется фирма
- Фирма объединяет различные по степени специфичности ресурсы
- Граница фирмы определяется чертой, на которой уравниваются трансакционные издержки функционирования рыночного механизма и трансакционные издержки административного механизма

ТРАНСАКЦИОННЫЕ ИЗДЕРЖКИ – издержки в сфере обмена, связанные со спецификацией и защитой прав собственности

- Издержки на поиск и обработку информации
- Издержки измерения качества
- Издержки ведения переговоров и заключения договоров
- Издержки оппортунистического поведения
- Издержки спецификации и защиты прав собственности

УСЛОВИЯ, ОПРЕДЕЛЯЮЩИЕ СПЕЦИФИЧНОСТЬ РЕСУРСА:

- Пространственная специфичность
- Физическая специфичность
- Специфические инвестиции
- Специфические человеческие активы
- Репутация, торговая марка
- Временная специфичность и т. д.

КОНТРАКТ ВЛАДЕЛЬЦЕВ ФАКТОРОВ НАЗЫВАЕТСЯ ФИРМОЙ, ЕСЛИ:

Одна из сторон контракта не полностью передает свои права на ресурс, а лишь делегирует их другой стороне на определенных условиях (выплата части дохода, соответствующая цене фактора)

- Факторы производства внутри данной коалиции более производительны, чем вне ее (производство осуществляется в команде и совместный продукт команды больше арифметической суммы продуктов ее членов)
- Коалиция владельцев кооперирующихся факторов производства покупает прочие неспецифические ресурсы, ценность которых внутри коалиции не отличается от их ценности в

ПРОБЛЕМА:

Производительность специфических ресурсов точно измерена быть не может

Выигрыш, связанный с кооперацией факторов производства, может быть приписан любому из них

- **Возникают разные контракты, которые по-разному определяют права владельцев специфических факторов на избыточный доход**

КЛАССИФИКАЦИЯ ФИРМ (в зависимости от способа дележа дохода):

- Частнопредпринимательская фирма
- Партнерства
- Корпорация
- Регулируемая фирма
- Государственная фирма
- Неприбыльные организации
- Самоуправляющаяся фирма

ЧАСТНОПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКАЯ ФИРМА

- Владелец фирмы - получатель остаточного дохода
- Владелец фирмы имеет право контролировать и изменять состав контракта
- Владелец фирмы может продавать все полномочия (продать фирму или нанять управляющего)
- Фирма обладает сильным потенциалом подавления оппортунистического поведения
- Собственник фирмы – владелец самого специфического ресурса (вне фирмы не имеет ценности, обладает большой производительностью при соединении с другим специфическим ресурсом)

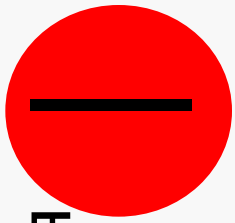
Фирма в концепции прав собственности

Частнопредпринимательская
фирма

Все правомочия принадлежат одному
индивиду

Функции собственности и управления
объединены

Оценка и контроль действий
собственника рыночным механизмом →
мощная мотивация



Фирма в концепции прав собственности

Небольшой размер

Недиверсифицированность ресурсов
и сфер деятельности

Трудности с привлечением внешних
инвестиций

Ограниченность познавательных
способностей → некомпетентность
собственника

Фирма в концепции прав собственности

Совокупность правомочий принадлежит
нескольким индивидам

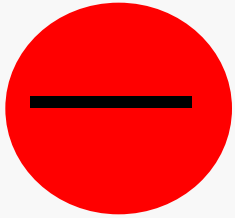
Право на остаточный доход принимает
форму участия в прибыли

Возможность использования положительных
эффектов масштаба производства и
диверсификации

Право на остаточный доход совмещено с
правом контроля, но возможность
реализации последнего ограничена

Партнерство

Фирма в концепции прав собственности



Партнерство

Проблема безбилетника

Сложность оценки вклада каждого партнера в совместный продукт

Высокие издержки принятия решений

Фирма в концепции прав собственности

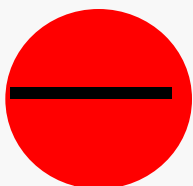
Ограниченная ответственность акционеров → мобилизация крупных объемов капитала

Широкий временной горизонт

Разделение прав на остаточный доход и управление → эффективное распределение риска

Использование внешних механизмов контроля за действиями менеджеров

Фирма в концепции прав собственности



Открытая корпорация

Распыление права на остаточный доход → проблема безбилетника у собственников

Недостаточная согласованность функций полезности участников иерархии

Высокие издержки принятия решений

Фирма в концепции прав собственности

Неприбыльная фирма

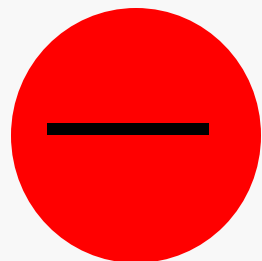
Отсутствует право на остаточный доход

Право на контроль реализуется всеми членами организации или наемным управляющим

Не реализовано право на передачу правомочий

Постоянство состава участников как специфический актив

Фирма в концепции прав собственности



Неприбыльная фирма

Распределение правомочий в организации → неэффективный контроль за управляющими

Высокий уровень издержек и несменяемость управляющих

Склонность к низкодоходным и малорисковым вложениям → медленные темпы роста

Фирма в концепции прав собственности

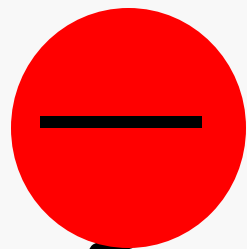
Регулируемая фирма

Ограниченные права собственников на остаточный доход и контроль

Достоверность обязательств правительства, как основной фактор при принятии решений

Регулирование применяется для ограничения возможности злоупотребления доминирующим положением и при наличии внешних эффектов

Фирма в концепции прав собственности



Регулируемая фирма

Ослабление стимулов у
собственников

Затрудненность использования внешних
механизмов контроля за действиями
менеджеров

Возможность захвата
регулирующего органа

Фирма в концепции прав собственности

Государственная фирма

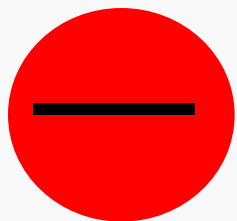
Размытые права на остаточный доход и контроль

Многоуровневое делегирование полномочий

Невозможность передачи правомочий

Сравнительные преимущества в областях, где необходимы долгосрочные инвестиции, а права собственности на результат трудно специфицировать

Фирма в концепции прав собственности



Государственная
фирма

Затрудненность создания
стимулов

Несогласованность функций
полезности участников иерархии

Затрудненность использования
внешних механизмов контроля за
действиями менеджеров