



Тема 9 Правовое регулирование договорных отношений

План

- 1) виды договоров в международном частном праве
- 2) метод и источники правового регулирования договорных отношений
- 3) особенности регулирования отдельных договоров по праву РФ
- 4) понятие внешнеторговых отношений и особенности их правового регулирования
- 5) особенности содержания внешнеторговых договоров (на примере договоров, заключаемых субъектами российского и китайского права)

1 Виды договоров в международном частном праве

Виды договоров, регулируемые международным частным правом



Договоры, не имеющие
предпринимательского
характера, с
иностранным
элементом



Договоры, заключаемые
с предпринимательской
целью, с иностранным
элементом

Договоры, заключаемые для личных целей (договоры с участием потребителя),

- 1) с иностранным субъектом
- 2) с иностранным объектом
- 3) с иностранным юридическим фактом

Договоры, заключенные с целью получения прибыли,

- 1) с иностранным субъектом
- 2) с иностранным объектом
- 3) с иностранным юридическим фактом

Договоры, заключенные с целью получения прибыли,

в зависимости от пересечения товаром
или услуг государственной границы

- внешнеэкономические
 - внутригосударственные
- 

особенности правового регулирования

Основные признаки внешнеэкономических договоров

- 1) внешнеэкономический договор заключается с предпринимательской целью;
- 2) коммерческие предприятия сторон договора находятся в разных государствах.

Второстепенные признаки внешнеэкономических договоров

- 1) предметом договора выступает товар или услуги, перемещаемые через границу (экспорт, импорт);
- 2) в качестве средства платежа используется валюта, которая является иностранной хотя бы для одной из сторон договора;
- 3) споры, вытекающие из этих договоров, могут быть переданы на рассмотрение в арбитраж (третейский суд) в силу договора между сторонами сделки или международного договора;
- 4) может возникнуть проблема выбора права;
- 5) в правовом регулировании большую роль играют международные договоры между соответствующими государствами.

```
graph TD; A[Виды внешнеэкономических договоров] --> B[Внешнеторговые (обмен товарами)]; A --> C[Инвестиционные]; A --> D[Иные (производственная кооперация, обмен информацией, услугами, результатами интеллектуальной деятельности и т.п.)];
```

Виды
внешнеэкономических
договоров

Внешнеторговые
(обмен товарами)

Инвестиционные

Иные (производственная
кооперация, обмен
информацией, услугами,
результатами
интеллектуальной
деятельности и т.п.)

Внешнеторговая деятельность =
международная купля-продажа

это предпринимательство в области
международного обмена товарами

ИНВЕСТИЦИОННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ

предполагает одну из форм взаимодействия с иностранными партнерами на основе объединения усилий финансового и материально-технического характера.

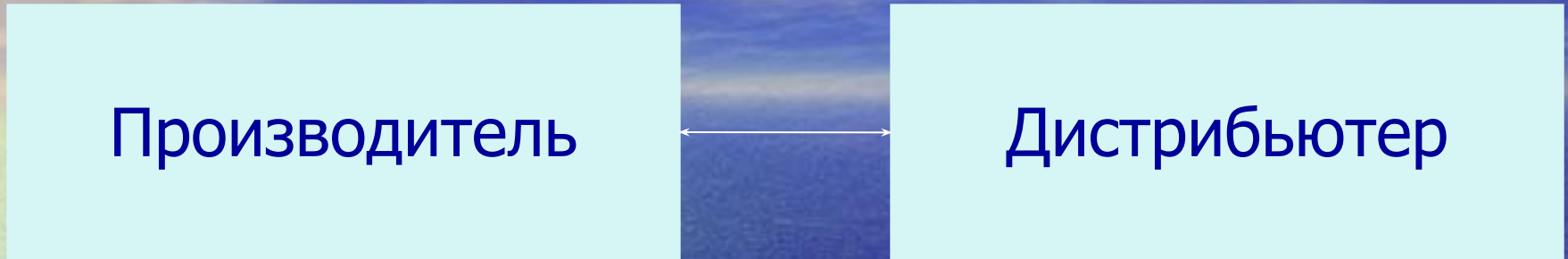
Целями такого сотрудничества являются:
расширение базы развития и выпуска экспортной продукции,
её систематическое обновление на основе критериев конкурентоспособности
и облегчение процессов её реализации на внешнем рынке.

ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ КООПЕРАЦИЯ

одна из форм сотрудничества между иностранными партнёрами
в различных,
но конструктивно связанных между собой
процессах технологического разделения труда.

Сам технологический процесс разделения труда
означает распределение его участников в цепи создания и
реализации продукции по основным его фазам,
от изучения потребностей на внутренних и внешних рынках до
доведения её до конечных потребителей.

Пример простейшей производственной кооперации



Дистрибьютор или **дистрибу́тор** (англ. *distributor* - распространитель) - фирма, осуществляющая оптовую закупку, или индивидуальный предприниматель, осуществляющий мелкооптовую или крупнооптовую закупку определённых товаров у крупных промышленных фирм-производителей с целью последующего сбыта этих товаров реселлерам или дилерам на региональных рынках.

Может осуществлять свою деятельность как от своего, так и не от своего имени, но за свой счет.

Дистрибьюторы (распространитель информации) - официальные представители экономических интересов компании.

Помимо выполнения функции торгового посредника, дистрибьютор может также оказывать маркетинговые услуги, услуги по монтажу и наладке оборудования, а также проводить обучение по эксплуатации последнего.

ЗНАЧЕНИЕ КЛАССИФИКАЦИИ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

- 1) от отнесения деятельности к одному из видов зависит особенность ее правового регулирования (международными договорами, национальным законодательством, общими принципами права);
- 2) от отнесения деятельности к одному из видов зависит особенность выбора применимого права;
- 3) от отнесения деятельности к одному из видов зависит выбор способов разрешения споров, вытекающей из такой деятельности



2 Правовое регулирование договоров с иностранным элементом

Особенности
правового
регулирования
договоров

```
graph TD; A[Особенности правового регулирования договоров] --> B[с участием потребителя]; A --> C[внутригосударственные коммерческие]; A --> D[Внешекономические]; B --> E[коллизийный метод]; C --> F[коллизийный метод]; D --> G[материальный и коллизийный метод];
```

с участием
потребителя

внутригосудар-
ственные
коммерческие

Внешекономи-
ческие

коллизийный
метод

коллизийный
метод

материальный и
коллизийный
метод

Источники
правового
регулирования
договоров

с участием
потребителя

внутригосудар-
ственные
коммерческие

Внешекономи-
ческие

национальное
законодательство

национальное
законодательство

международные
договоры,
национальное
законодательство,
правовые обычаи

Внешнеэкономические
договоры,

регулируемые
международными
договорами и правовыми
обычаями

внешнеторговые
договоры

регулируемые
национальным
правом

договоры подряда,
оказания услуг,
ссуды и т.п.

Национальное законодательство РФ

Гражданский кодекс РФ (ст. 1210 – 1216)

Международные договоры

- 1) Многосторонние
(Конвенция ООН о договорах
международной купли продажи 1980 г.),
- 2) Двусторонние
(Протокол об общих
условиях поставки СССР – КНР 1990 г.)

Правовые обычаи

Общие условия поставки
(ИНКОТЕРМС)

Основные правила регулирования договорных отношений с иностранным элементом

- 1) Если международный договор РФ содержит материально-правовые нормы, подлежащие применению к соответствующему отношению, определение на основе коллизионных норм права, применимого к вопросам, полностью урегулированным такими материально-правовыми нормами, исключается (п.3 ст.1186 ГК РФ)
- 2) При отсутствии первого условия применимое право определяется на основе «автономии воли»

Основные правила регулирования договорных отношений с иностранным элементом

- 3) Если стороны договора не воспользовались правом определения применимого права, то применимое право определяется на основе коллизионных норм
- 4) В первую очередь применяются коллизионные нормы международных договоров (если таковые имеются), во вторую – национального законодательства
- 5) Правовые обычаи регулируют отношения, если стороны договора договорились о их применении

3 Особенности регулирования отдельных договоров по праву РФ

Принцип автономии воли

Стороны договора вправе при заключении договора или в последующем своим соглашением определить право, которое будет регулировать их отношения; это может быть закон любого государства

(Ст. 1210 ГК РФ)

Особенности применения института «автономии воли»

1. Выбор сторонами подлежащего применению права, сделанный после заключения договора, **имеет обратную силу**
2. Подлежащее применению право может быть избранно как для договора в **целом**, так и для отдельных его **частей**

Ограничение «автономии воли»

Ст.1210 ГК РФ предусматривает необходимость учета императивных норм права того государства, с которым договор имеет реальную связь

Право, подлежащее применению к договору при отсутствии соглашения сторон о выборе права

При отсутствии соглашения сторон о подлежащем применению праве к договору применяется право страны, с которой договор наиболее тесно связан
(п.1 ст.1211)

Правом страны, с которой договор наиболее тесно связано, определяется:

Основное правило: законом (п.4 ст.1211, 1212, 1213, 1214 и др. ГК РФ), условиями или существом договора либо совокупностью обстоятельств дела,

Право страны, с которым договор наиболее тесно связан, определенное законом РФ

- 1) в отношении договора строительного подряда и договора подряда на выполнение проектных и изыскательских работ - право страны, где в основном создаются предусмотренные соответствующим договором результаты;
- 2) в отношении договора простого товарищества - право страны, где в основном осуществляется деятельность такого товарищества;
- 3) в отношении договора, заключенного на аукционе, по конкурсу или на бирже, - право страны, где проводится аукцион, конкурс или находится биржа.

(п.4 ст.1211 ГК РФ)

Право страны, с которым договор наиболее тесно связан, определенное законом РФ

4. К договорам в отношении находящихся на территории Российской Федерации земельных участков, участков недр и иного недвижимого имущества применяется российское право (п.2 ст.1213 ГК РФ)
5. К договору о создании юридического лица с иностранным участием применяется право страны, в которой согласно договору подлежит учреждению юридическое лицо (ст.1214 ГК РФ)

Право страны, с которым договор
наиболее тесно связан,
определенное законом РФ

6. к договору с участием потребителя
применяется право страны места
жительства потребителя (п.2 ст.1212 ГК
РФ)

Правом страны, с которой договор наиболее тесно связано, определяется:

Дополнительное правило: местом жительства или основным местом деятельности стороны, которая осуществляет исполнение, имеющее решающее значение для содержания договора.

Сторона, которая осуществляет
исполнение, имеющее решающее
значение для содержания договора
определяется

Основное правило: законом, условиями или
существом договора либо совокупностью
обстоятельств дела,
«... сторона, являющаяся, в частности:»
(п.3 ст.1211)

- 1) продавцом - в договоре купли-продажи;
- 2) дарителем - в договоре дарения;
- 3) арендодателем - в договоре аренды;
- 4) ссудодателем - в договоре безвозмездного пользования;
- 5) подрядчиком - в договоре подряда;
- 6) перевозчиком - в договоре перевозки;
- 7) экспедитором - в договоре транспортной экспедиции;
- 8) займодавцем (кредитором) - в договоре займа (кредитном договоре);
- 9) финансовым агентом - в договоре финансирования под уступку денежного требования;

- 10) банком - в договоре банковского вклада (депозита) и договоре банковского счета;
- 11) хранителем - в договоре хранения;
- 12) страховщиком - в договоре страхования;
- 13) поверенным - в договоре поручения;
- 14) комиссионером - в договоре комиссии;
- 15) агентом - в агентском договоре;
- 16) правообладателем - в договоре коммерческой концессии;
- 17) залогодателем - в договоре о залоге;
- 18) поручителем - в договоре поручительства;
- 19) лицензиаром - в лицензионном договоре.

Особенности регулирования договоров с участием потребителя

Выбор права, подлежащего применению к договору, не может повлечь за собой лишение такого физического лица (потребителя) защиты его прав, предоставляемой императивными нормами права страны места жительства потребителя, если имело место хотя бы одно из следующих обстоятельств:

1) заключению договора предшествовала в этой стране оферта, адресованная потребителю, или реклама и потребитель совершил в этой же стране действия, необходимые для заключения договора;

2) контрагент потребителя или представитель контрагента получил заказ потребителя в этой стране;

3) заказ на приобретение движимых вещей, выполнение работ или оказание услуг сделан потребителем в другой стране, посещение которой было инициировано контрагентом потребителя в целях побуждения потребителя к заключению договора.

Вопросы, разрешаемые на основе применимого права

1. Толкование договора (Ст. 1215 ГК РФ)
2. Права и обязанности сторон
3. Исполнение договора
4. Последствия неисполнения или
ненадлежащего исполнения договора
5. Прекращение договора
6. Последствия недействительности договора

Применимое право к форме сделки

В соответствии со ст.1209 ГК РФ праву места ее совершения.

Форма внешнеэкономической сделки, хотя бы одной из сторон является российское юридическое лицо, подчиняется независимо от места ее совершения этой сделки российскому праву.

Российское законодательство предусматривает письменную форму внешнеэкономической сделки

4 Понятие внешнеторговых отношений и особенности их правового регулирования

ПОНЯТИЕ ВНЕШНЕТОРГОВЫХ ОТНОШЕНИЙ

отношения международной купли-продажи (поставки),
складывающиеся в сфере предпринимательской
деятельности между субъектами,
коммерческие предприятия которых находятся на
территории государств,
то есть которые постоянно осуществляют свои деловые
операции на территории разных государств

ИСТОЧНИКИ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ВНЕШНЕТОРГОВЫХ ОТНОШЕНИЙ

1) Международные договоры

- многосторонние: Конвенция ООН о договорах международной купли продажи товаров 1980 г. (Россия участвует); Конвенция о праве, применимом к договорам международной купли-продажи движимых материальных вещей (товаров) 1955 г. и 1986 г. (Россия не участвует);
- двусторонние с участием России: Общие условия поставки (с КНР, КНДР, Вьетнамом, СНГ); Конвенцию ООН об исковой давности в международной купле-продаже товаров 1974 г. (Россия не участвует); Римская конвенция о праве, применимом к договорным обязательствам 1980 г. (Россия не участвует)

2) Гражданское или коммерческое (торговое) законодательство государств

3) Правовые торговые обычаи (базисные условия ИНКОТЕРМС, Принципы международных коммерческих договоров УНИДРУА)

ИСТОЧНИКИ «МЯГКОГО ПРАВА»

- 1) Типовые контракты: Контракты GAFTA (Международная ассоциация торговли зерном и кормами) (16 вариантов)
- 2) Общие условия экспортных поставок машинного оборудования; Общие условия экспорта инвестиционных товаров (Европейская экономическая комиссия ООН)
- 3) Руководство по заключению договора о передаче "ноу-хау" в области машиностроительной продукции товаров (Европейская экономическая комиссия ООН)

1 ОПРЕДЕЛЕНИЕ ПРИМЕНИМОГО ПРАВА НА ОСНОВЕ СОГЛАШЕНИЯ СТОРОН О ПРИМЕНИМОМ ПРАВЕ

Иск был предъявлен российской организацией (продавец) к германской компании (покупатель) в связи с нарушением контракта международной купли продажи, в котором в том числе было записано: «стороны согласны с тем, что для решения их спора, возникшего из настоящего контракта или по его поводу, будет применяться законодательство РФ».

Истец требовал взыскания договорного штрафа, предусмотренного контрактом за нарушение контракта, выразившегося не в полном представлении покупателем продавцу оригиналов железнодорожных накладных с отметкой всех пограничных таможен на пути следования товара, (что было необходимо продавцу для подтверждения освобождения его от уплаты НДС).

ОПРЕДЕЛЕНИЕ ПРИМЕНИМОГО ПРАВА НА ОСНОВЕ СОГЛАШЕНИЯ СТОРОН О ПРИМЕНИМОМ ПРАВЕ

Иск был предъявлен корейской компанией (продавец) к российской компании (покупатель) в связи с нарушением контракта международной купли продажи, в котором в том числе было записано: «в случае возникновения спора, вытекающего из настоящего договора применимым правом будет право продавца».

Истец требовал взыскания долга, процентов с просроченной суммы и взыскания упущенной выгоды.

ОПРЕДЕЛЕНИЕ ПРИМЕНИМОГО ПРАВА НА ОСНОВЕ СОГЛАШЕНИЯ СТОРОН О ПРИМЕНИМОМ ПРАВЕ

Между российской (ответчик) и итальянской (истец) компаниями был заключен договор международной купли-продажи и соглашение о техническом обслуживании изделий, в которых применимое право определено не было.

При рассмотрении между ними спора истец и ответчик ссылались на нормы российского права (в частности нормы ГК РФ)

ОПРЕДЕЛЕНИЕ ПРИМЕНИМОГО ПРАВА НА ОСНОВЕ СОГЛАШЕНИЯ СТОРОН О ПРИМЕНИМОМ ПРАВЕ

В договоре международной купли-продажи стороны, российская и германская компании, в разделе «Применимое право» определили, что в случае возникновения спора «применимым правом будет право России и Германии».



2 Применение Конвенции ООН о договорах
международной купли-продажи товаров 1980 г. в
качестве международного договора
Договаривающихся государств

УСЛОВИЯ ПРИМЕНЕНИЯ КОНВЕНЦИИ 1980 Г.

- 1) Коммерческие предприятия сторон находятся на территории разных государств
- 2) Обе стороны договора осведомлены о их разном месте нахождения не позднее, чем на момент заключения договора

ПРИМЕНЕНИЕ КОНВЕНЦИИ ООН О ДОГОВОРАХ МЕЖДУНАРОДНОЙ КУПЛИ-ПРОДАЖИ ТОВАРОВ 1980 Г. В КАЧЕСТВЕ СОСТАВНОЙ ЧАСТИ ПРИМЕНИМОГО ПРАВА

Иск был предъявлен фирмой из Индии к фирме с местом нахождения на Британских Виргинских островах в связи с частичной неоплатой товара, поставленного по контракту . В контракте в качестве применимого права было избрано право РФ.

Истец истребовал взыскания с ответчика суммы основного долга с начислением на него договорного штрафа и проценты годовых.

3 ПРИМЕНЕНИЕ ПРОТОКОЛА ОБ ОБЩИХ УСЛОВИЯХ ПОСТАВКИ ТОВАРОВ 1990 Г.

Иск был предъявлен российской организацией к китайской компании в связи с невыполнением обязательств по бартерному контракту, по которому истец поставил ответчику товар, предусмотренный контрактом, а ответчик в свою очередь в установленный срок свое обязательство по поставке товара не выполнил. Позже между истцом и ответчиком было подписано дополнение к договору, по которому ответчик вместо товара должен был оплатить товар, поставленный истцом. Однако, оплата была произведена частично.

Истец требовал: взыскать основную сумму долга и проценты за просрочку исполнения денежного обязательства на основании ст. 395 ГК РФ, а также возместить уплаченную сумму штрафа, наложенного таможенными органами (за невозвращение валютных средств) и арбитражные расходы .

ПРИМЕНИМОЕ ПРАВО

Россия и КНР являются участниками: Венской конвенции о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г. (CISG) и Протокола об общих условиях поставки 1990г. (ОУП).

В соответствии со ст.90 Венской конвенции она не затрагивает действие любого международного соглашения, которое уже заключено или может быть заключено и которое содержит положения по вопросам, являющимся предметом ее регулирования.

Поэтому первоначально применяется ОУП, субсидиарно - Конвенция 1980 г.

ПРЕДМЕТ РЕГУЛИРОВАНИЯ ОБЩИМИ УСЛОВИЯМИ ПОСТАВКИ

Все поставки товаров между предприятиями и организациями Союза ССР, уполномоченными совершать внешнеторговые операции, и внешнеторговыми предприятиями и организациями Китайской Народной Республики, если иное не установлено в контрактах между ними в силу специфики товара и / или особенностей его поставки, осуществляются на основании нижеследующих Общих условий поставок.

4 ПРИМЕНЕНИЕ ПРИНЦИПОВ УНИДРУА

Иск был предъявлен российской организацией к южнокорейской компании в связи с неоплатой поставленного товара на основе контракта, в котором было указано: «все споры, разногласия и требования, возникающие из настоящего договора или в связи с ним, в том числе касающиеся его толкования, исполнения, нарушения, прекращения или недействительности, подлежат разрешению на основе общих принципов права (*lex mercatoria*) в МКАС при ТПП РФ в соответствии с его регламентом».

Требования истца включали: уплату стоимости товара и 10% годовых за период до даты фактической уплаты суммы долга, а также возмещение расходов по уплате арбитражного сбора и расходов истца, связанных с защитой его интересов через юридических представителей.

ПРИМЕНИМОЕ ПРАВО

Принципы международных коммерческих договоров
УНИДРУА – торговые обычаи

МЕЖДУНАРОДНЫЙ ИНСТИТУТ УНИФИКАЦИИ ЧАСТНОГО ПРАВА - UNIDROIT

Первоначально Институт был учрежден в 1926 г. как вспомогательный орган Лиги Наций, а после прекращения существования последней он был воссоздан в 1940 г. как самостоятельная межгосударственная организация.

ПРИЧИНЫ СОЗДАНИЯ

различия в правовых нормах,
действующих в разных государствах,
являются серьезным препятствием
для успешного развития международного общения и
достижения лучшего взаимопонимания
между людьми и государствами.

ЦЕЛЬ СОЗДАНИЯ

изучение путей гармонизации и координирования
частного права

отдельных государств или групп государств
с целью подготовки единообразных правовых норм
для постепенного их принятия государствами.

ЗАДАЧИ UNIDROIT

1) развивать унифицированное частное право в широком смысле,

Такой подход означает, что разрабатываемые проекты по унификации современного законодательства порой затрагивают и сферу публичного права.

2) Разрабатывать единообразные нормы, относящиеся к унификации материального права. Коллизионные нормы становятся объектом унификационной деятельности не часто

РЕЗУЛЬТАТЫ UNIDROIT

- 1) Международные договоры,
- 2) Типовые законы, которые государства могут учитывать в процессе разработки своего национального законодательства по определенным вопросам.
- 3) Общие принципы, которые непосредственно адресованы судьям, арбитрам и др. Указанные нормы также обращены к сторонам, заключающим между собой различные договоры и соглашения.

При этом применение таких документов остается добровольным, все зависит от соответствующих субъектов, которые самостоятельно решают вопрос о том, использовать эти документы в соответствующих ситуациях или нет.

ЦЕЛЬ ПРИНЦИПОВ

1) устанавливают общие нормы для международных коммерческих договоров,

2) могут применяться в случае, если стороны согласились, что их договор будет регулироваться этими Принципами,

*Стороны, желающие предусмотреть, что их соглашение будет регулироваться Принципами, могут использовать следующие слова, добавив по своему желанию любые исключения или изменения:
«Настоящий договор будет регулироваться Принципами УНИДРУА (1994) [за исключением статей...]»*

*Стороны, желающие предусмотреть субсидиарное применение права определенного государства, могут использовать следующие слова:
«Настоящий договор будет регулироваться Принципами УНИДРУА (1994) [за исключением статей...], дополненными в случае необходимости правом государства [X].*

Если такая оговорка используется вместе с арбитражной оговоркой, стороны должны обратить внимание на то, чтобы обе оговорки не оказались несовместимыми.

ЦЕЛЬ ПРИНЦИПОВ

- 3) могут применяться, когда стороны согласились, что их договор будет регулироваться «общими принципами права», «*lex mercatoria*» или аналогичными положениями,
- 4) могут использоваться для решения вопроса, возникающего в случае, когда оказывается невозможным установить соответствующую норму применимого права,
- 5) могут использоваться для толкования и восполнения международных унифицированных правовых документов,
- 6) могут служить моделью для национального и международного законодательства.

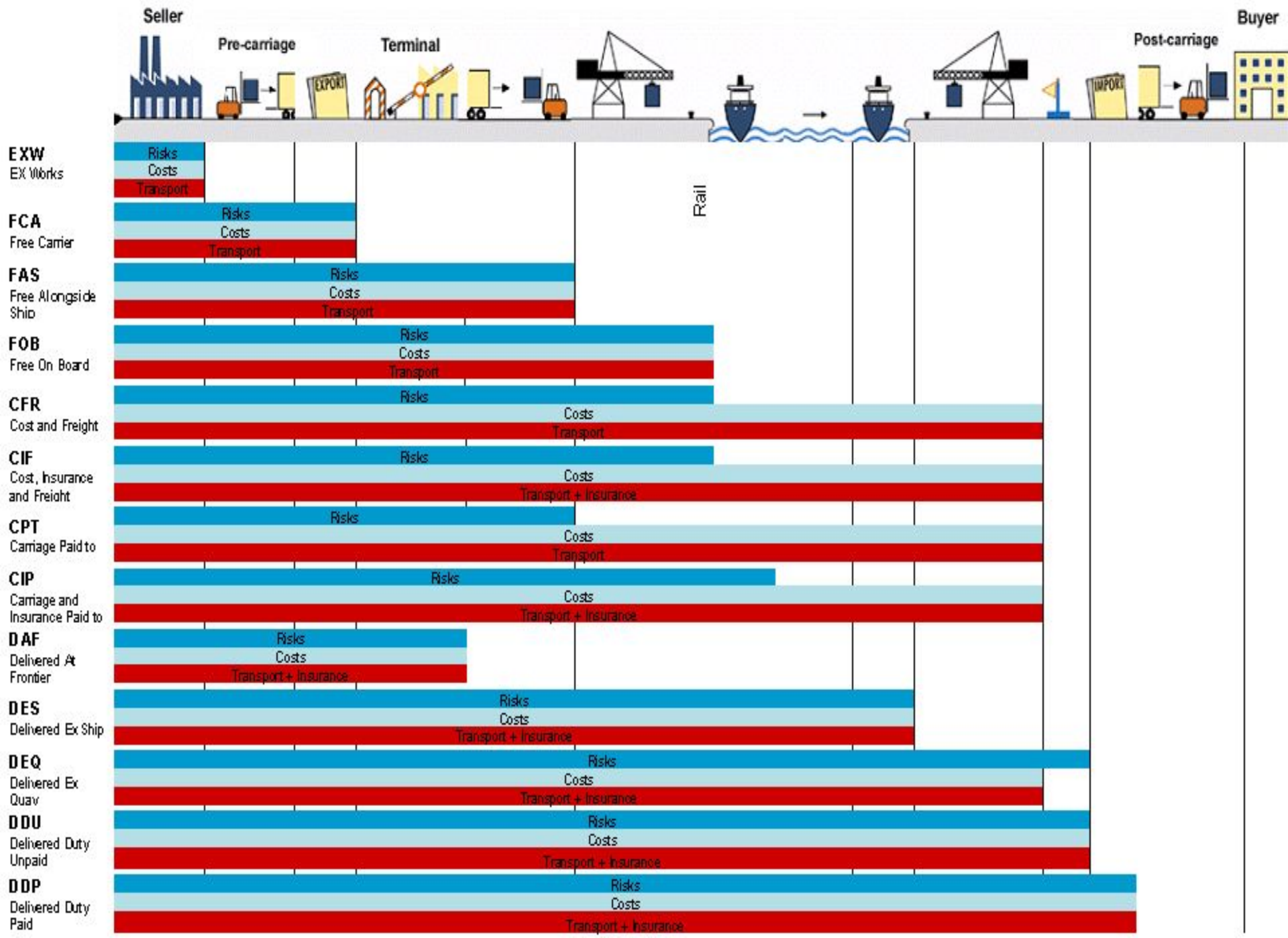
ПРИМЕНЕНИЕ БАЗИСНЫХ УСЛОВИЙ ПОСТАВКИ ИНКОТЕРМС

Иск был предъявлен украинской организацией (покупатель) к российской (продавец) в связи с обнаружением на станции назначения в железнодорожном вагоне недостачи товара, поставленного ответчиком по контракту международной купли продажи. Поскольку истцом была произведена полная оплата товара, он требовал допоставки недостающей партии товара.

Ответчик иск не признал. Он утверждал, что отгрузка товара была произведена надлежащим образом.

В договоре стороны определили, что товар поставлялся на условиях FCA (ИНКОТЕРМС 2000)

THE POINT OF TRANSFER OF THE RISKS AND COSTS FOR THE SELLER



Содержание ИНКОТЕРМС

(пример)

ОБЯЗАННОСТИ ПРОДАВЦА

A.1. ПОСТАВКА ТОВАРА В СООТВЕТСТВИИ С ДОГОВОРом

Продавец обязан в соответствии с договором купли-продажи предоставить покупателю товар, коммерческий счет-фактуру или эквивалентное ему электронное сообщение, а также любые другие доказательства соответствия, которые могут потребоваться по условиям договора купли-продажи.

A.2. ЛИЦЕНЗИИ, СВИДЕТЕЛЬСТВА И ФОРМАЛЬНОСТИ

Продавец обязан за свой счет и на свой риск получить любую экспортную лицензию или другое официальное свидетельство, а также выполнить, если это потребуется (См. Введение п.14), все таможенные формальности, необходимые для экспорта товара.

ОБЯЗАННОСТИ ПОКУПАТЕЛЯ

B.1. ОПЛАТА ЦЕНЫ

Покупатель обязан уплатить предусмотренную договором купли-продажи цену товара.

B.2. ЛИЦЕНЗИИ, СВИДЕТЕЛЬСТВА И ФОРМАЛЬНОСТИ

Покупатель обязан за свой счет и на свой риск получить любую импортную лицензию или другое официальное свидетельство, а также выполнить, если это потребуется (см. Введение п.14), все таможенные формальности для импорта товара, а также для его транзитной перевозки через третьи страны.

ЦЕЛЬ ИНКОТЕРМС

обеспечение комплекта международных правил по толкованию наиболее широко используемых торговых терминов в области внешней торговли.

Таким образом, можно избежать или, по крайней мере, в значительной степени сократить неопределенность различной интерпретации таких терминов в различных странах.

5 ОПРЕДЕЛЕНИЕ В КАЧЕСТВЕ ПРИМЕНИМОГО ПРАВА ПРАВО ИНОСТРАННОГО ГОСУДАРСТВА

Иск был предъявлен на территории РФ тайской организацией (продавец) к российской компании (покупатель) в связи с непоставкой товара по контракту международной купли-продажи (поставки). Продавец (истец) потребовал от покупателя (ответчика): возврат предоплаты с начислением процентов годовых (исчислив их размер по средней минимальной ставке ведущих банков в месте назначения товара); уплаты договорной неустойки за просрочку в поставке; взыскания упущенной выгоды, рассчитанной как разница между закупочной ценой и средней рыночной ценой в месте назначения товара; возмещение расходов по арбитражному сбору.

5 Особенности содержания
внешнеэкономических договоров
(на примере договоров,
заключаемых субъектами
российского и китайского права)

Источники правового регулирования

Основной: Общие условия поставки СССР-КНР 1990 г.,

Дополнительные: правовые обычаи, Конвенция о договорах международной купли продажи 1980 г., национальное право

Сфера деятельности ОУП

**Все поставки товаров
между российскими и китайскими
организациями,
если иное не установлено в
контрактах между ними
в силу специфики товара
и/или особенностей его поставки**

Содержание внешнеторгового договора

- 1) Преамбула
- 2) Условия поставки
- 3) Сроки поставки
- 4) Качество товара
- 5) Количество товара
- 6) Упаковка и маркировка
- 7) Техническая документация
- 8) Гарантии
- 9) Транспортные инструкции и извещения о поставках
- 10) Порядок платежей
- 11) Санкции
- 12) Претензии
- 13) Арбитраж
- 14) *Применимое право*

1 Преамбула

- 1) Наименование сторон договора (по личному закону)
- 2) Уполномоченные на подписание договора представители сторон договора (законные, по доверенности)

Определение правом РФ применимого права к доверенности

**Статья 1217. Право, подлежащее применению к
обязательствам, возникающим из односторонних
сделок**

**К обязательствам, возникающим из односторонних сделок,
если иное не вытекает из закона, условий или существа сделки
либо совокупности обстоятельств дела, применяется право
страны, где находится место жительства или основное место
деятельности стороны, принимающей на себя обязательства по
односторонней сделке.**

**Срок действия доверенности и основания ее прекращения
определяются по праву страны, где была выдана доверенность.**

Определение правом КНР применимого права к доверенности

- право страны с которым отношения наиболее тесно связаны

2 Базисные условия поставки при железнодорожных перевозках

Поставка осуществляется на условиях **франко-вагон государственная граница страны продавца**,

при этом:

1. Продавец несет расходы по транспортировке товара до государственной границы своей страны; расходы по перегрузке и / или перестановке колесных пар несет покупатель.
2. Право собственности на товар и риски в отношении него переходят с продавца на покупателя с момента передачи товара с железной дороги страны продавца железной дороге, принимающей товар.
3. Датой поставки считается дата штампа на железнодорожной накладной пограничной станции, на которой товар передается железной дорогой страны продавца железной дороге, принимающей товар.

Базисные условия поставки при водных перевозках (морских и речных)

Поставка осуществляется на условиях
осуществляются на условиях FOB, CIF
и CAF порт, предусмотренный в
контракте

При поставках на условиях ФОБ (франко-борт)

1. расходы по погрузке товаров на судно несет продавец.
2. **если иное не установлено** контрактом, продавец также несет расходы по укладке товаров в трюме и другие расходы, связанные с погрузкой товаров, и обеспечивает необходимые сепарационные материалы и вентиляционное оборудование, стоимость которых оплачивается продавцом за счет покупателя
3. право собственности на товар и риски в отношении него переходят с продавца на покупателя с момента перехода товара через борт судна в порту погрузки;
4. датой поставки считается дата бортового коносамента или водной накладной.

**При поставках на условиях СИФ
(Cost, Insurance and Freight -
стоимость, страхования и фрахт)
порт назначения**

Основная перевозка оплачивается
продавцом

КАФ ("Cost and freight"- стоимость и фрахт) порт назначения

1. продавец несет все транспортные расходы до момента прибытия судна в порт выгрузки, а все расходы по выгрузке товара из трюмов судна на причал несет покупатель;
2. право собственности на товар и риски в отношении него переходят с продавца на покупателя с момента перехода товара через борт судна в порту погрузки;
3. датой поставки считается дата бортового коносамента или водной накладной.

Базисные условия поставки при автомобильных перевозках

При автомобильных перевозках поставки осуществляются **франко-борт автомобиля** на складе пограничного приемо-сдаточного пункта, при этом:

1. Продавец несет расходы по доставке товара на склад пограничного приемо-сдаточного пункта в стране покупателя; когда товар доставляется автомобилями покупателя, то продавец несет расходы только по погрузке товара на автомобили покупателя на складе пограничного приемо-сдаточного пункта в стране продавца.
2. Право собственности на товар, а также риски переходят с продавца на покупателя с момента передачи товара покупателю с автомобилей продавца в пограничном приемо-сдаточном пункте; в случае доставки товара автомобилями покупателя право собственности на товар, а также риски переходят с продавца на покупателя с момента погрузки товара на автомобили покупателя.
3. Датой поставки считается дата сдачи - приемки товара, указанная в транспортных документах.

Базисные условия поставки при авиаперевозках

При воздушных перевозках поставки осуществляются на условиях **франко-борт самолета в аэропорту страны продавца**, при этом:

1. Продавец несет все расходы до момента погрузки товара на борт самолета в аэропорту страны продавца.
2. Право собственности на поставленный товар и риски в отношении него переходят с продавца на покупателя с момента погрузки товара на борт самолета.
3. Датой поставки считается дата грузовой накладной воздушного сообщения.

Базисные условия поставки при почтовой пересылке

При почтовых отправлениях поставки осуществляются **франко - получатель**, при этом:

1. Продавец несет все транспортные расходы до пункта назначения товара,
2. Право собственности на товар, отправленный по почте, и риски в отношении него переходят с продавца на покупателя с момента сдачи товара почтовому учреждению в месте отправки.
3. Датой поставки считается дата почтовой квитанции.

3 Сроки

1. Продавец обязан поставить товары в сроки, предусмотренные в контракте.
2. В тех случаях, когда часть товаров не может быть поставлена в сроки, предусмотренные в контракте, продавец обязан известить об этом покупателя. Если стороны не согласуют иное, они должны договориться о досрочной или более поздней поставке товаров за 45 дней до сроков поставки, установленных в контракте.
3. Поставки товаров, за исключением скоропортящихся и сезонных товаров, должны производиться по возможности равномерно по кварталам.

4 Качество товара определяется:

- 1) путем ссылок в контракте на национальные стандарты,
- 2) путем ссылок стандарты международных организаций
- 3) или иные нормативно-технические документы.
- 4) путем ссылок на согласованный между сторонами образец
- 5) или путем указания в контракте согласованных между продавцом и покупателем качественных характеристик товара.

Подтверждение
качества

Сертификаты,
справки
страны-
производителя

Лабораторный
анализ

5 Количество товара

1. При железнодорожных перевозках - на основании железнодорожной накладной.
2. При водных перевозках - на основании коносамента или водной накладной
3. При автомобильных перевозках - на основании соответствующих транспортных документов.
4. При воздушных перевозках - на основании грузовой накладной воздушного сообщения.
5. При почтовых отправлениях - на основании почтовой квитанции.
6. В случае передачи товара на склад - на основании складского свидетельства или сохранной расписки.

6 Упаковка и маркировка

- 1) Если в контракте не оговорено иное, то на каждое грузовое место должна быть четко нанесена несмываемой контрастной краской следующая отправительная маркировка: название товара, номер контракта, порядковый номер места, наименование станции назначения и грузополучатель, вес брутто и нетто в килограммах.
- 2) При железнодорожных перевозках маркировка должна соответствовать требованиям действующего соглашения о международном железнодорожном грузовом сообщении.
- 3) При водных перевозках маркировка должна также содержать габаритные размеры ящиков в сантиметрах, объем грузового места в кубических метрах, название страны и пункта назначения, название станции или порта перевалки, надписи: «экспорт / импорт», «сделано в...».
- 4) При перевозках другим видом транспорта маркировка должна отвечать требованиям правил, действующих на соответствующем виде транспорта.

7 Техническая документация

Договор, должен иметь условия о виде и количестве технической документации, в том случае, если поставляется машин и / или оборудования

8 Гарантии

- 1) Продавец гарантирует соответствие качества товара требованиям контракта, отсутствие в товаре дефектов и его пригодность для нормальной эксплуатации (использования) по назначению в течение определенного срока (гарантийный срок).
Срок гарантии согласовывается в контракте.

9 ТРАНСПОРТНЫЕ ИНСТРУКЦИИ И ИЗВЕЩЕНИЯ О ПОСТАВКАХ

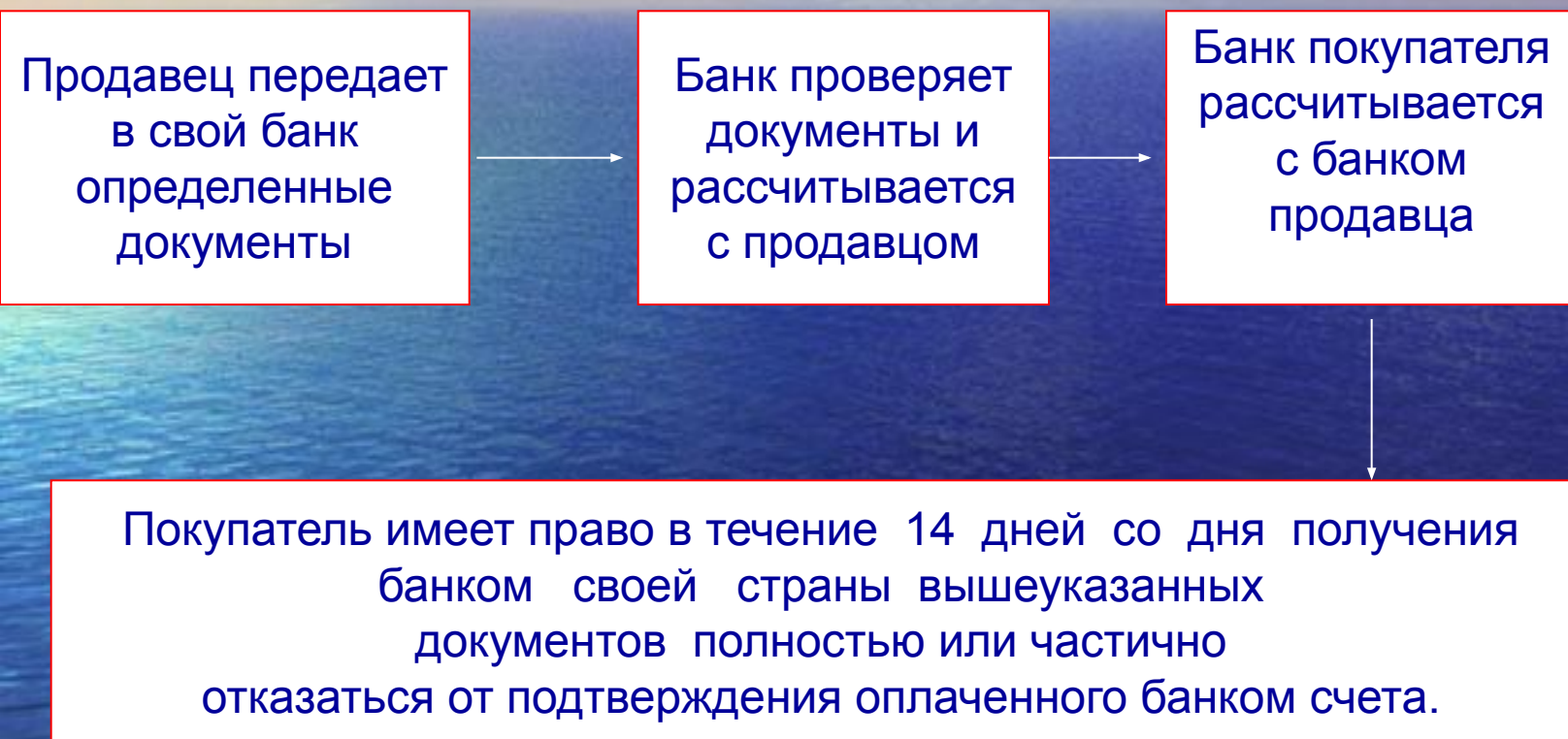
В договоре стороны должны
определить:

- 1) Вид транспорта
- 2) График поставки
- 3) При железнодорожных перевозках направление перевозки товаров и пограничные пункты страны продавца, а также грузополучатель и станция назначения
- 4) При поставках на условиях FOB продавец, срок извещения покупателя о дате готовности товара к отгрузке в порту отправления
- 5) В случае поставки товара на условиях СИФ или КАФ срок сообщения продавцу порта назначения
- 6) Порядок, содержание и сроки заблаговременного извещения о приходе судна в порт погрузки, порядок и сроки вручения нотисов о готовности судна к погрузке товара, порядок исчисления сталийного времени, а также нормы погрузки и ставки демереджа и диспача.

10 Порядок платежей

- 1) инкассо с последующим акцептом
(немедленной оплатой)
- 2) аккредитив
- 3) др.

Инкассо с последующим акцептом (немедленной оплатой)



11 Санкции

ШТРАФ:

- за просрочку товара более, чем на 45 дней

Штраф начисляется в следующем размере: в течение первых 30 дней - 0,05% за каждый день; в течение следующих 30 дней - 0,08% за каждый день и в дальнейшем - 0,12% за каждый день.

Общая сумма штрафа за просрочку не может превышать 8% стоимости товара, в отношении которого имела место просрочка.

Санкции

ОТКАЗ ОТ КОНТРАКТА

при просрочке в поставке более чем на 4 месяца.

При отказе от контракта продавец обязан вернуть покупателю произведенные последним платежи с начислением 6% годовых

12, 13 Порядок разрешения споров

Претензия



Арбитраж

14 Применимое право

Стороны договора могут на случай необходимости:

- 1) Исключить действие Конвенции о договорах международной купли продажи 1980 г.
- 2) Выбрать применимое право на основе «автономии воли»