Риски во внешнеэкономической деятельности предприятия

Деятельность фирм, компаний, предприятий связана со многими трудностями и критическими состояниями.

Сюда входят:

- стихийные бедствия
- техногенные аварии
- нарушения условий контрактов
- ошибки и злоупотребления служащих
- возможные изменения в законодательстве

К трудностям, связанным с выходом на внешние рынки, относятся:

дополнительные затраты на изучение географических, демографических, политико-правовых, экономических, научно-технических, культурных, социальных и других особенностей предпринимательской среды зарубежных стран;

усложнение управления фирмой, что предусматривает необходимость подготовки квалифицированных кадров;

необходимость модификации и адаптации товаров к требованиям зарубежных рынков;

сложности поиска зарубежных партнеров.

В то же время осуществление деятельности в новой непривычной предпринимательской среде сопровождается повышенными рисками.

Риски во внешнеэкономической деятельности – возможные неблагоприятные события, которые могут произойти и в результате которых могут возникнуть убытки, имущественный ущерб для участника ВЭД.

При этом риски имеют различную природу, сферу действия, пути предотвращения и снижения (рис. 1).

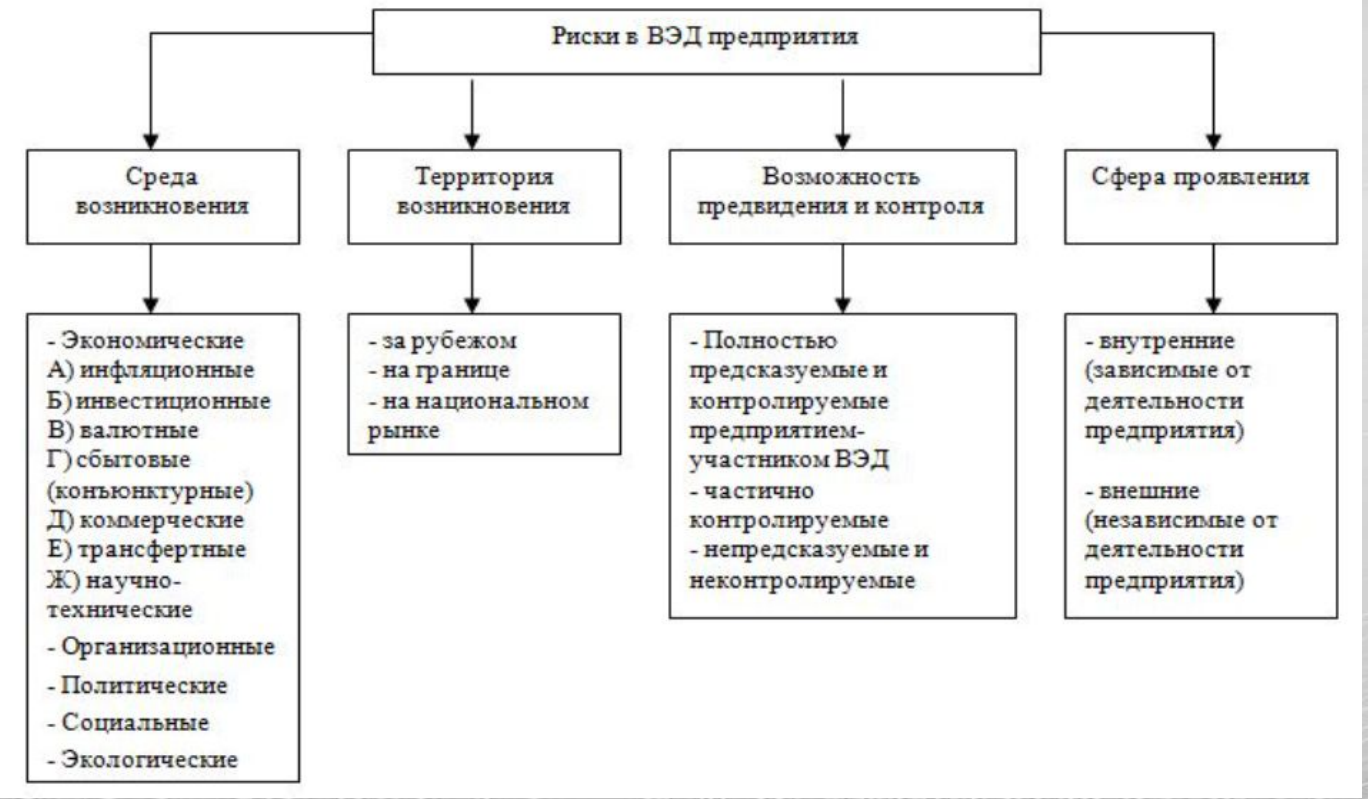


Рис. 1. Схема классификации рисков в ВЭД предприятия

производственные
рыночные
финансового характера
Важнейшие виды риска интернационализации
политического характера
коммерческие
научно-технические

Структура рисков ВЭД обширна и насчитывает, по заключению современных теоретиков риска, порядка 150 видов. Представим обобщенную схему рисков ВЭД (рис. 2).

Рис.2. Схема способов управления рискамив ВЭД предприятия

К рискам, связанным с условиями контракта, относятся риски:

связанные с товаром, его качеством, упаковкой и ценой;

условий поставки;

выбора валютно-финансовых условий контракта;

форс-мажорных обстоятельств;

разрыва контракта и ответственности за несоблюдение условий, арбитража.

К рискам, относящимся к этапу сделки, относятся риски:

- таможенного оформления
- производственные
- сертификации продукции
- инвестиционные
- транспортные
- коммерческие

Для участников ВЭД актуальной является разработка политики управления рисками, которая должна быть ориентирована:

- на анализ ситуации и определение возможных рисков;
- на оценку вероятного ущерба и принятие решения, направленного на его снижение;
- на реализацию принятых решений и контроль за их выполнением.

Ученые и практики стремятся:

к комплексному раскрытию содержания рисков с позиции участников операций

к снятию принципиальных разногласий в различных трактовках управления рисками

к определению направлений совершенствования управления рисками как условия стабилизации экономического развития организаций

Практика выработала подходы к выбору стратегии защиты от рисков, связанных с международными сделками:

принятие решения о необходимости специальных мер по страхованию риска;

выделение части контракта или кредитного соглашения, открытой валютной позиции, которая будет страховаться;

выбор конкретного способа и метода страхования риска.

По мнению специалистов, система защиты внешнеэкономической деятельности от рисков должна состоять из 3 элементов:

механизмов контроля рисков;

планов действий в чрезвычайных ситуациях с целью минимизации ущерба;

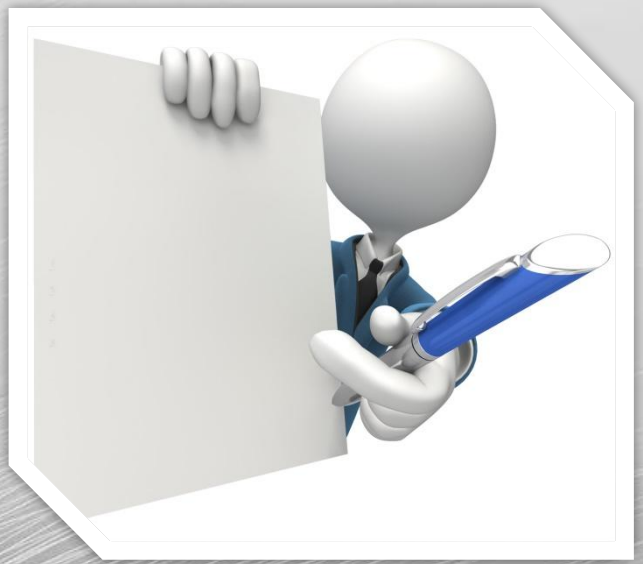
мер по покрытию (финансированию) убытков.

Умение управлять валютными рисками является гарантией защиты интересов сторон, участвующих во внешнеторговой сделке. Сделка, связанная с экспортом ценностей, работ или услуг, производится в соответствии с экспортным внешнеэкономическим контрактом, который должен быть заключен между сторонами данной сделки.

Экспортный контракт является основанием для принятия решений, связанных с порядком отражения в бухгалтерской отчетности и налогообложения экспортной сделки.

Имеют значение 3 аспекта, которые должны быть отражены в контракте:

1) условия поставки товара;

2) момент перехода права собственности к иностранному покупателю;

3) порядок, форма и сроки расчетов по контракту.