




# Мировая экономика

Автор: Сивкова Н.А., ст. преподаватель кафедры  
экономики и менеджмента ВСЭИ



# Тема 1. Международное движение товаров, услуг и факторов производства

Автор: Сивкова Н.А., ст. преподаватель кафедры экономики и менеджмента ВСЭИ

# 1.1. Мировая экономика как система

**Мировой рынок** - совокупность рынков определенных стран, которые связаны товарообменом.

**Мировое хозяйство** – совокупность национальных хозяйств всех стран мира, их экономических взаимосвязей и взаимоотношений.

**Международное разделение труда (МРТ)** - это специализация отдельных стран на определенных видах производственной деятельности: товарах, услугах, результатах научно-технического прогресса в целях их продвижения и реализации на мировом рынке.

# 1.1. Мировая экономика как система

**Предметом** мировой экономики являются:

- экономические связи субъектов разных стран;
- процессы экономической глобализации.

**Субъекты** мировой экономики:

- транснациональные корпорации;
- национальные хозяйства;
- региональные экономические интеграционные объединения;
- международные экономические организации

# 1.1. Мировая экономика как система

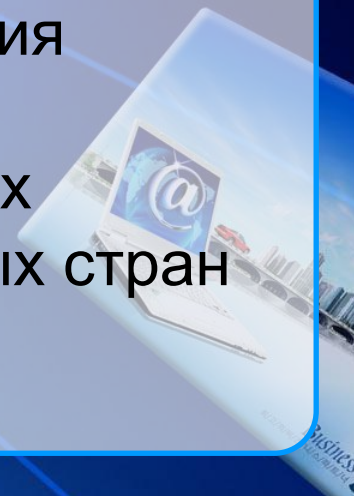
## Этапы развития мирового хозяйства:

- 1. XVI – XIX вв.** Этап характеризуется ускоренным развитием международной торговли преимущественно колониальными товарами. Мировое хозяйство на этом этапе принято понимать как совокупность внешнеторговых отношений стран и является сферой приложения преимущественно купеческого капитала. XVI – XIX века становления капитализма, замена форм натурального хозяйства рыночными отношениями. Международная торговля на данном этапе не оказывает существенного воздействия на хозяйственное национальное воспроизводство.

# 1.1. Мировая экономика как система

**2. 1870 – 1913 гг.** Этап характеризуется увеличением экспорта внутренней продукции, по темпам не столь быстрым, как другие направления внешнеэкономической деятельности. Прежде всего, резко увеличивается экспорт рабочей силы (или миграция рабочей силы), формируется интернациональный рынок труда.

На данном этапе происходит интернационализация хозяйственной жизни стран, и мировое хозяйство представляет собой совокупность международных экономических отношений промышленно развитых стран друг с другом и с колониями.



# 1.1. Мировая экономика как система

**3. 1914 – 1945 гг.** Этап характеризуется разрывом многих достигнутых в предшествующий период мирохозяйственных связей.

1920 – 1939 гг. *”мирный период”*. Многие страны после 1920 г. ускорили экономическое развитие: США, Германия, Россия. Международная финансовая система в данный период отличается повышенной неустойчивостью, оттоком долгосрочного капитала из индустриальных стран, которые замедляют экономическое развитие. Сильнейший экономический кризис 1929 – 1933 отбросил экономику на 20 лет назад. Выходом из этой ситуации становится война.

# 1.1. Мировая экономика как система

**4. 1945 – начало 1990 года.** Этап характеризуется поиском новых инструментов международного сотрудничества, которые должны привести к восстановлению нарушенных на предыдущем этапе внешнеэкономических связей. В данный этап мировое хозяйство развивается под влиянием следующих факторов:

- беспрецедентный экономический рост;
- мощная тенденция развития стран к объединению в области экономической деятельности;
- страны либерализуют внешнеторговую политику;
- интенсивный НТП (сердцевина в военной сфере);
- распад колониальной структуры империализма, появление *неоколонизма*



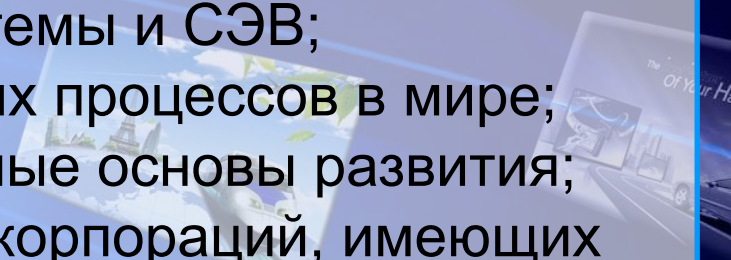
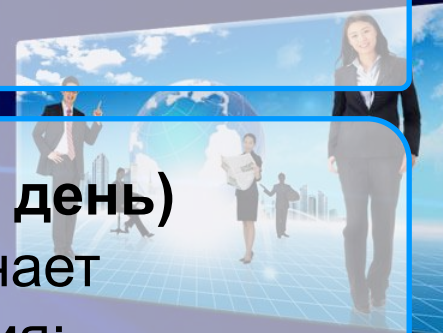
# 1.1. Мировая экономика как система

## 5. Современный этап (начало 90-ых гг. и по сей день)

характеризуется тем, что мировое хозяйство начинает приобретать черты единого целостного образования:

- распад СССР, социалистической системы и СЭВ;
- дальнейшее развитие интеграционных процессов в мире;
- переход стран социализма на рыночные основы развития;
- возрастающая роль международных корпораций, имеющих свою глобальную стратегию, глобальные факторы производства, ориентируемые на удовлетворение потребностей любого гражданина мира по жизненному стандарту промышленно развитых стран.

Современный этап развития мирового хозяйства связан с информационно-коммуникационной революцией



# 1.1. Мировая экономика как система

## Классификации стран мирового сообщества

В мире насчитывается примерно 200 стран.

- По размерам территории стран выделяются семь самых больших стран, которые в совокупности занимают половину всей обитаемой суши:
  1. Россия (17,1 млн. км<sup>2</sup>)
  2. Канада (9,88 млн. км<sup>2</sup>)
  3. Китай (9,5 млн. км<sup>2</sup>)
  4. США
  5. Бразилия
  6. Австралия.

# 1.1. Мировая экономика как система

- **По численности населения** выделяют 11 самых больших стран с числом жителей более 100 млн. человек в каждой.

Это:

1. Китай (1337 млн. чел.)
2. Индия (1095 млн. чел.)
3. США (298 млн. чел.)
4. Индонезия
5. Бразилия
6. Пакистан
7. Бангладеш
8. Россия (146 млн. чел.)
9. Нигерия
10. Япония
11. Мексика

# 1.1. Мировая экономика как система

После фактического распада мировой социалистической системы основным критерием типологии стал **уровень социально-экономического развития** того или иного государства, выраженный через показатель ***валового внутреннего продукта*** из расчёта на душу населения:

- Развитые страны.
- Развивающиеся страны (их около 150).
- Страны с переходной экономикой.

# 1.1. Мировая экономика как система

## ► Развитые страны:

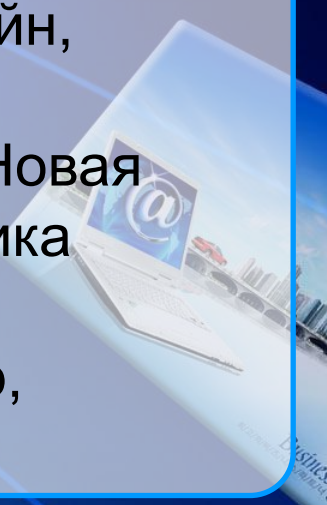
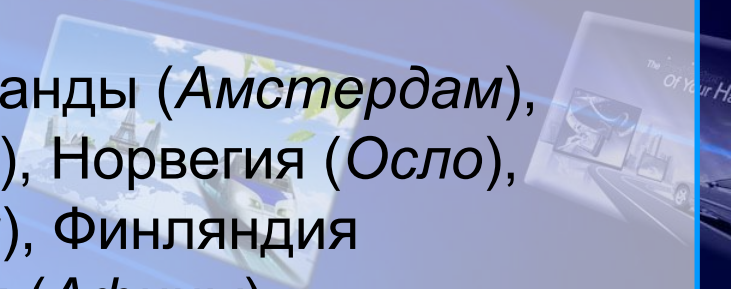
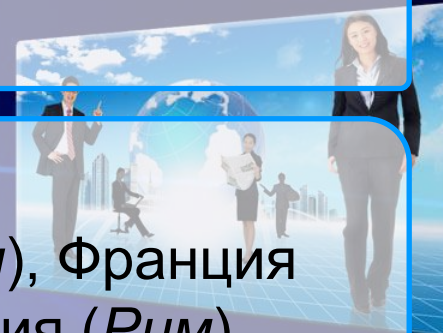
1) **«Большая семёрка»:** Великобритания (*Лондон*), Франция (*Париж*), Германия (*Берлин*), Япония (*Токио*), Италия (*Рим*), США (*Вашингтон*), Канада (*Оттава*).

2) **Страны Западной Европы:** Нидерланды (*Амстердам*), Бельгия (*Брюссель*), Дания (*Копенгаген*), Норвегия (*Осло*), Швеция (*Стокгольм*), Швейцария (*Берн*), Финляндия (*Хельсинки*), Ирландия (*Дублин*), Греция (*Афины*)

3) **Мини-государства Западной Европы:** Лихтенштейн, Ватикан, Монако, Андорра, Сан-Марино, Люксембург

4) **Внеевропейские страны:** Австралия (*Канберра*), Новая Зеландия (*Веллингтон*), Южно-Африканская Республика (*Претория*), Израиль (*Тель-Авив*)

5) **«Азиатские тигры»:** Южная Корея (*Сеул*), Сингапур, Гонконг, Тайвань.



# 1.1. Мировая экономика как система

Среди основных признаков развитых стран целесообразно выделить следующие:

1. ВВП на душу населения в среднем составляет примерно 20 тыс. долл. и постоянно растет. Это определяет высокий уровень потребления и инвестиций и уровень жизни населения в целом. Социальная опора — «средний класс», разделяющий ценности и основные устои общества.

# 1.1. Мировая экономика как система

Среди основных признаков развитых стран целесообразно выделить следующие:

2. Отраслевая структура экономики развитых стран эволюционирует в сторону доминирования промышленности и ярко выраженной тенденции превращения индустриальной экономики в постиндустриальную. Бурно развивается сфера услуг, и по доле населения, занятой в ней, она лидирует.

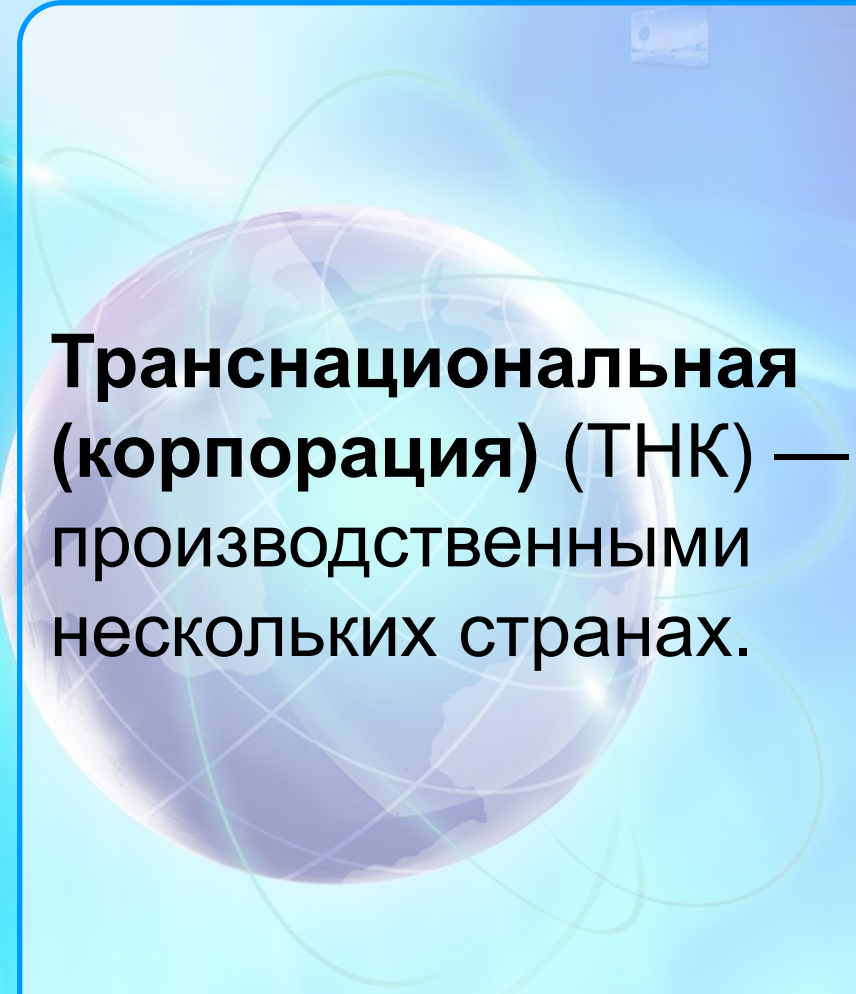
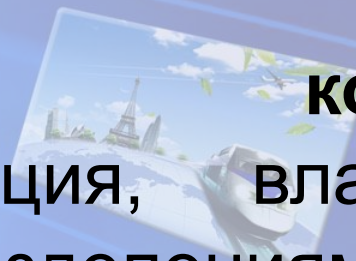
# 1.1. Мировая экономика как система

3. Структура бизнеса развитых стран неоднородна. Ведущая роль в экономике принадлежит мощным концернам – ТНК (транснациональным корпорациям). Исключение составляет группа некоторых малых стран Европы, где нет ТНК мирового уровня. Однако для экономик развитых стран характерно также широкое распространение среднего и мелкого бизнеса как фактора экономической и социальной стабильности.



# 1.1. Мировая экономика как система

**Транснациональная (корпорация) (ТНК)** — корпорация, производственными подразделениями в нескольких странах. **компания** владеющая



### Топ-20 ТНК из списка Fortune Global 500, 2011

Позиция	Название	Оборот	Прибыль	Страна
		(млн. долл.)	(млн. долл.)	
1	Wal-Mart Stores	421 849	16 389	США
2	Royal Dutch Shell	378 152	20 127	Великобритания
3	Exxon Mobil	354 674	3 046	США
4	BP	308 928	-3 719	Великобритания
5	Sinopec Group	273 422	7 629	Китай
6	China National Petroleum	240 192	14 367	Китай
7	State Grid	226 294	4 556	Китай
8	Toyota Motor	221 760	4 766	Япония
9	Japan Post Holdings	203 958	4 891	Япония
10	Chevron	196 337	19 024	США
11	Total	186 055	14 001	Франция
12	ConocoPhillips	184 966	11 358	США
13	Volkswagen	168 041	9 053	Германия
14	AXA	162 236	3 641	Франция
15	Fannie Mae	153 825	-14 014	США
16	General Electric	151 628	11 644	США
17	ING Group	147 052	3 678	Голландия
18	Glencore International	144 978	1 291	Швейцария
19	Berkshire Hathaway	136 185	12 967	США
20	General Motors	135 592	6 172	США

STRATCONS.

Крупнейшие ТНК в современном мире

Топ-20 мировых нефинансовых ТНК по размерам зарубежных активов, UNCTAD WIR 2010

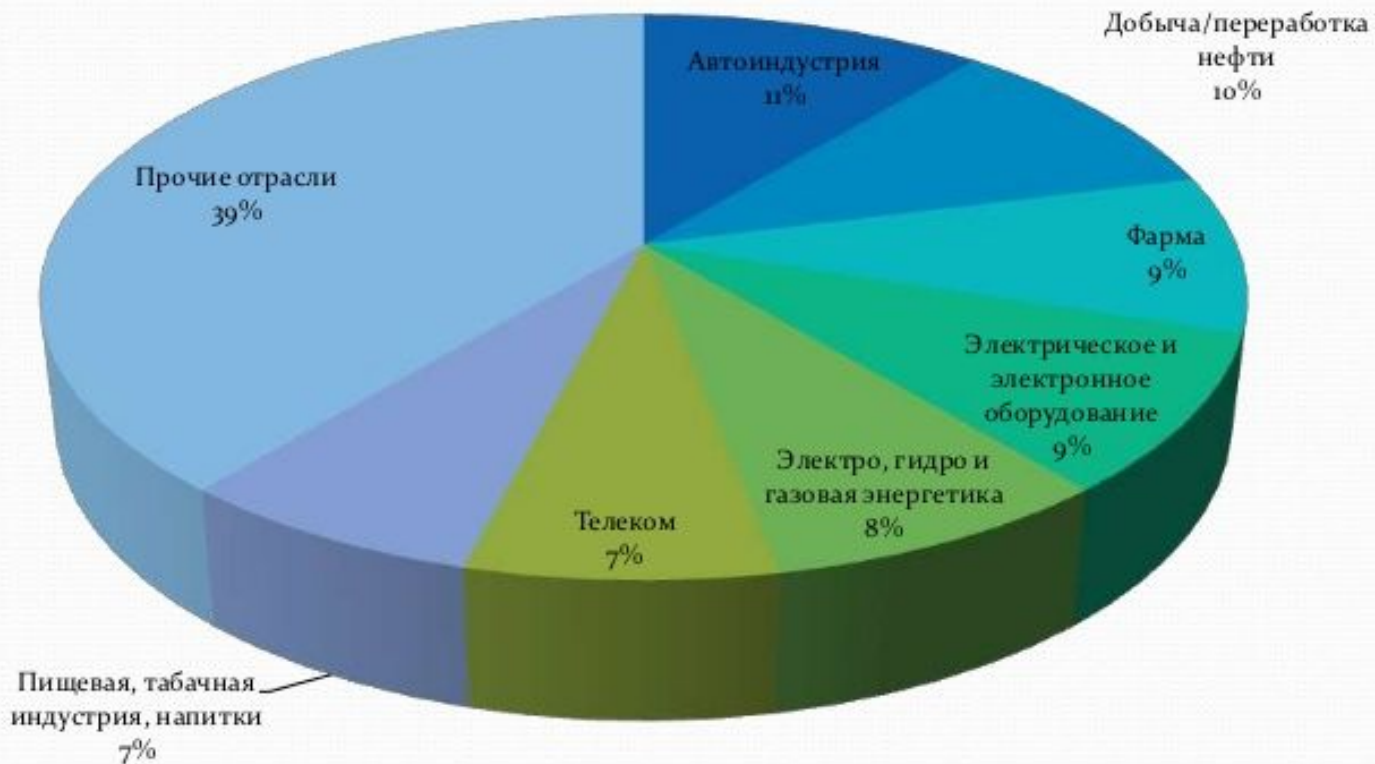
(Млн. долл.)

Ранжирование по					Активы	
Зарубежным активам	TNI	Корпорация	Страна	Отрасль	Зарубежные	Всего
1	75	General Electric	США	Электрическое и электронное оборудование	401 290	797 769
2	32	Royal Dutch/Shell Group	Великобритания	Добыча/переработка нефти	222 324	282 401
3	6	Vodafone Group Plc	Великобритания	Телекоммуникации	201 570	218 955
4	20	BP PLC	Великобритания	Добыча/переработка нефти	188 969	228 238
5	74	Toyota Motor Corporation	Япония	Автоиндустрия	169 569	296 249
6	42	ExxonMobil Corporation	США	Добыча/переработка нефти	161 245	228 052
7	27	Total SA	Франция	Добыча/переработка нефти	141 442	164 662
8	67	E.ON	Германия	Электро, гидро и газовая энергетика	141 168	218 573
9	90	Electricite De France	Франция	Электро, гидро и газовая энергетика	133 698	278 759
10	10	ArcelorMittal	Люксембург	Металлургия	127 127	133 088

STRATCONS.

Крупнейшие ТНК в современном мире

Доля отраслей в топ 100 нефинансовых ТНК, UNCTAD WIR 2010



STRATCONS.

Крупнейшие ТНК в современном мире





















Доля стран в топ 100 нефинансовых ТНК, UNCTAD WIR 2010



STRATCONS.

Крупнейшие ТНК в современном мире

## Крупнейшие бренды, 2011

Позиция					Стоимость бренда, млн. долл.	
2011	2010	Логотип	Название	Страна	2011	2010
1	2		Google	USA	44 294	36 191
2	5		Microsoft	USA	42 805	33 604
3	1		Walmart	USA	36 220	41 365
4	4		IBM	USA	36 157	33 706
5	7		Vodafone	UK	30 674	28 995
6	12		Bank of America	USA	30 619	26 047
7	6		GE	USA	30 504	31 909
8	20		Apple	USA	29 543	19 829
9	15		Wells Fargo	USA	28 944	21 916
10	11		AT&T	USA	28 883	26 585
11	8		HSBC	UK	27 632	28 472
12	14		Verizon	USA	27 293	23 029
13	9		HP	USA	26 756	27 383
14	10		Toyota	Japan	26 152	27 319
15	13		Santander	Spain	26 150	25 576
16	3		Coca-Cola	USA	25 807	34 844
17	18		McDonald's	USA	21 842	20 192
18	23		Samsung	Korea	21 511	18 925
19	17		Tesco	UK	21 129	20 654
20	-		Mercedes-Benz	Germany	20 798	13 883

STRATCONS.

Крупнейшие ТНК в современном мире

# 1.1. Мировая экономика как система

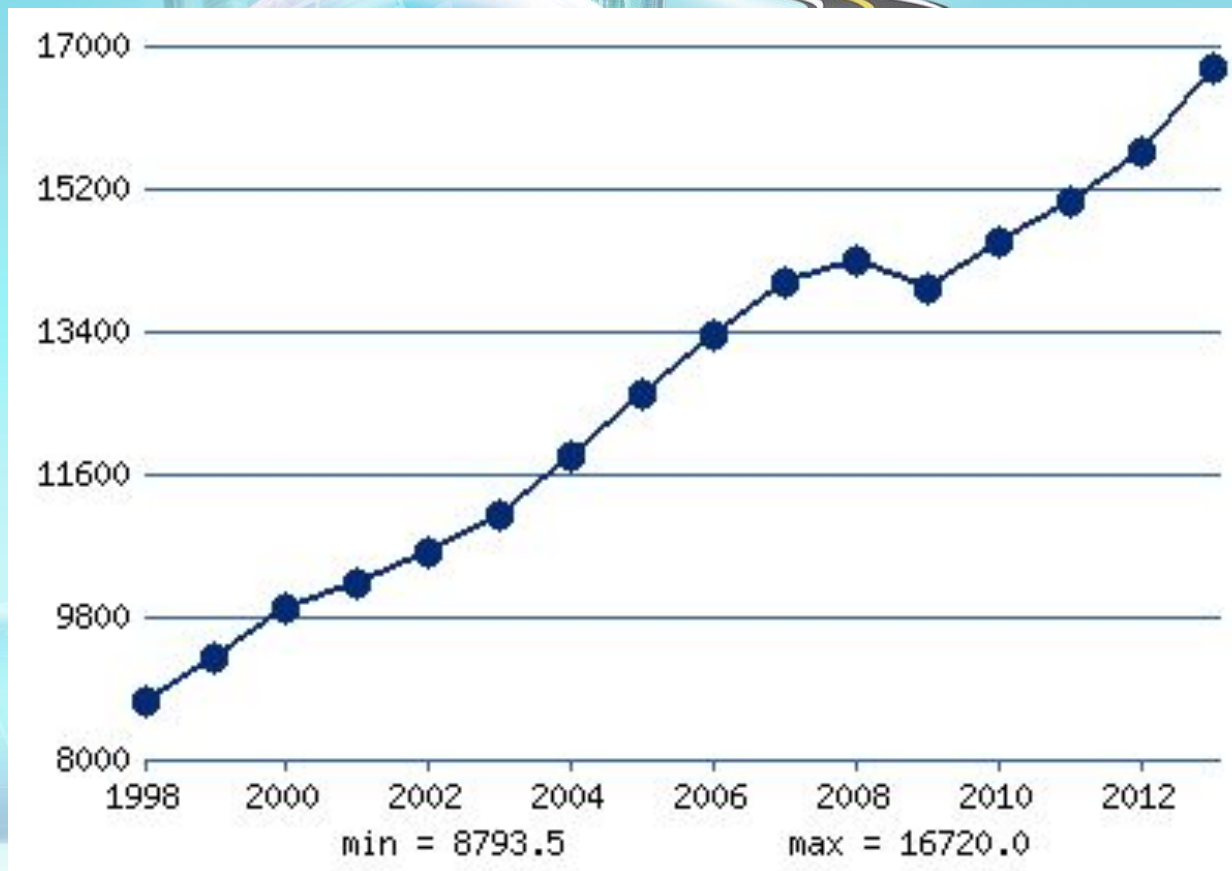
4. Государство развитых стран – активный участник хозяйственной деятельности. Целями государственного регулирования являются формирование наиболее благоприятных условий для самовозрастания капитала и поддержание социально-экономической стабильности общества.

# 1.1. Мировая экономика как система

5. Экономике развитых стран характеризуются открытостью мировому хозяйству и либеральной организацией внешнеторгового режима. Лидерство в мировом производстве определяет их ведущую роль в мировой торговле, международном движении капитала, международных валютно-расчетных отношениях. В области международной миграции рабочей силы развитые страны выступают как принимающая сторона.



► экономически развитые:



ВВП США, млрд. долл.

# 1.1. Мировая экономика как система

► страны с переходной экономикой:

**I. Современные социалистические державы:** Китай (*Пекин*), КНДР (*Пхеньян*), Вьетнам (*Ханой*), Куба (*Гавана*)

**II. Прочие:**

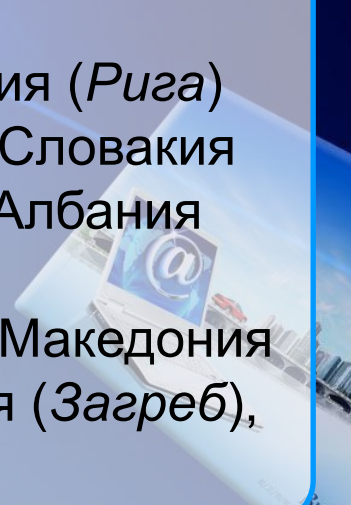
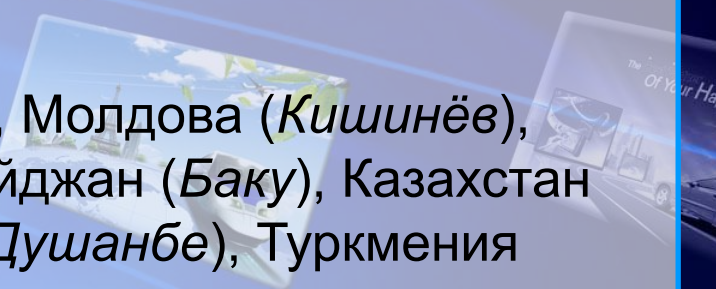
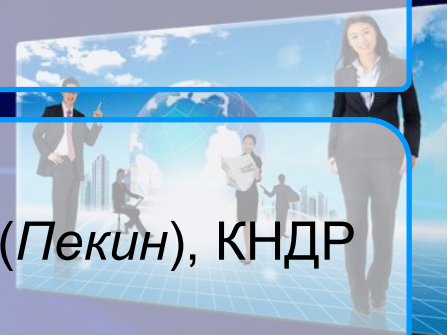
1) Монголия (*Улан-Батор*)

2) **СНГ:** Украина (*Киев*), Белоруссия (*Минск*), Молдова (*Кишинёв*), Грузия (*Тбилиси*), Армения (*Ереван*), Азербайджан (*Баку*), Казахстан (*Астана*), Киргизия (*Бишкек*), Таджикистан (*Душанбе*), Туркмения (*Ашхабад*), Узбекистан (*Ташкент*).

3) **Прибалтика:** Эстония (*Таллинн*), Литва (*Вильнюс*), Латвия (*Рига*)

4) **Восточная Европа:** Польша (*Варшава*), Чехия (*Прага*), Словакия (*Братислава*), Румыния (*Бухарест*), Венгрия (*Будапешт*), Албания (*Тирана*)

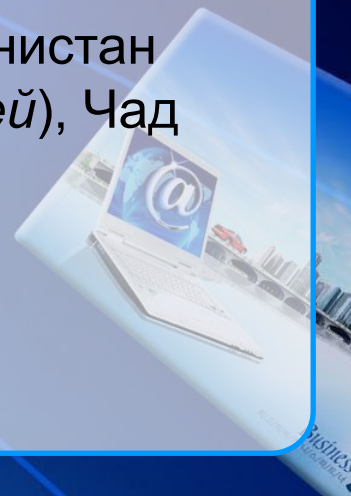
5) **Бывшая Югославия:** Босния и Герцеговина (*Сараево*), Македония (*Скопье*), Сербия (*Белград*), Словения (*Любляна*), Хорватия (*Загреб*), Черногория



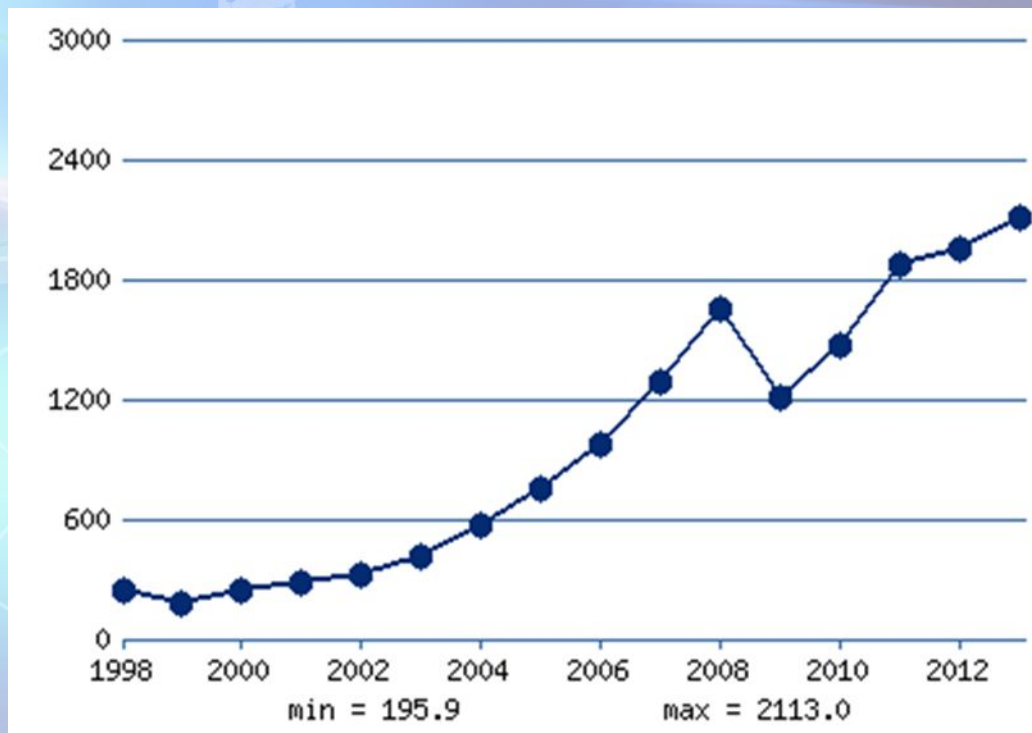
# 1.1. Мировая экономика как система

► развивающиеся:


- 1) Ключевые страны:** Индия (*Дели*), Бразилия (*Бразилиа*), Мексика (*Мехико*)
- 2) Новые индустриальные державы:** Сингапур, Малайзия (*Куала-Лумпур*), Таиланд (*Бангкок*), Индонезия (*Джакарта*)
- 3) Нефтедобывающие страны:** Саудовская Аравия (*Эр-Рияд*), Кувейт (*Эль-Кувейт*), Катар, Объединённые Арабские Эмираты (*Абу-даби*), Ливия, Бруней, Россия (*Москва*)\*
- 4) Наименее развитые страны:** Бангладеш, Непал, Афганистан (*Кабул*), Мали (*Бамако*), Сомали (*Могадишо*), Нигер (*Ниамей*), Чад (*Нджамена*), Мозамбик (*Мапуту*), Гаити (*Порт-о-Пренс*)



# 1.1. Мировая экономика как система



ВВП России, млрд. долл. США



# Тема 1. Международное движение товаров, услуг и факторов производства

Автор: Сивкова Н.А., ст. преподаватель кафедры экономики и менеджмента ВСЭИ

## 1.2. Формы международной кооперации и перелива капиталов, международных экономических объединений

**Международное кооперирование производства** – это координация хозяйственной деятельности предприятий разных стран для увеличения производимых материальных благ при более высокой производительности труда.

Основными формами МКП являются: предметная (производство продуктов), поддетальная (производство частей, компонентов продуктов) и технологическая, или стадийная, специализация (осуществление отдельных операций или выполнение отдельных технологических процессов, например сборка, окраска, сварка, термическая обработка, производство отливок, поковок, заготовок и т. п.).

## 1.2. Формы международной кооперации и перелива капиталов, международных экономических объединений

*Основные формы международного движения капитала:*

- *Иностранные инвестиции* - перемещение капитала, которое преследует цель установления контроля и участия в управлении компанией в стране, принимающей капитал.
- *Прямые инвестиции* - капиталовложения в принимающей стране, которые позволяют участвовать в управлении объектом вложения.

Основные формы прямых инвестиций: 1) открытие за рубежом предприятий, в том числе создание дочерних компаний; 2) создание совместных предприятий на контрактной основе; 3) совместные разработки природных ресурсов; 4) покупка предприятий страны, принимающей иностранный капитал.

## 1.2. Формы международной кооперации и перелива капиталов, международных экономических объединений

*Основные формы международного движения капитала:*

- *Портфельные инвестиции* – это акции, облигации и другие ценные бумаги, не дающие возможности непосредственного контроля над деятельностью зарубежного предприятия. Инвесторы могут получить прибыль лишь в соответствии с установленными правилами о ценных бумагах.
- *Ссудный капитал* осуществляет свое движение в форме международных кредитов или займов.
- *Экономическая помощь* оказывается развитыми странами остальному миру безвозмездно или в виде льготных кредитов.



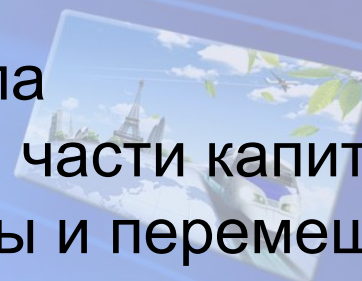
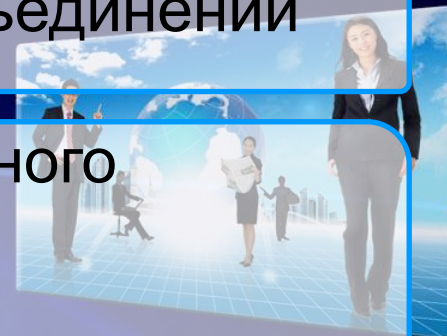
## 1.2. Формы международной кооперации и перелива капиталов, международных экономических объединений

Хронологический порядок этапов международного движения капитала:

1. Зарождение вывоза капитала
2. Вывоз капитала
3. Международная миграция капитала

**Вывоз капитала** – процесс изъятия части капитала из национального оборота одной страны и перемещения его в товарной или денежной форме в сферу производства или обращения другой страны с целью извлечения более высоких прибылей.

**Международная миграция капиталов** - процесс встречного движения капиталов между различными странами мирового хозяйства:



## 1.2. Формы международной кооперации и перелива капиталов, международных экономических объединений

### Формы международной миграции капитала:

Классификационный признак	Формы ММК
По форме собственности мигрирующего капитала	<ul style="list-style-type: none"><li>- частный,</li><li>- государственный,</li><li>- международных (региональных), валютно-кредитных и финансовых организаций,</li><li>- смешанный</li></ul>
По срокам миграции капитала	<ul style="list-style-type: none"><li>- сверхкраткосрочный (до 3-х месяцев),</li><li>- краткосрочный (до 1-1,5 лет),</li><li>- среднесрочный (от 1 года до 5-7 лет),</li><li>- долгосрочный (свыше 5-7 лет и до 40-45 лет)</li></ul>
По форме предоставления капитала	<ul style="list-style-type: none"><li>- товарный, - денежный, - смешанный</li></ul>
По цели и характеру использования мигрирующего капитала	<ul style="list-style-type: none"><li>- предпринимательский,</li><li>- ссудный.</li></ul>