

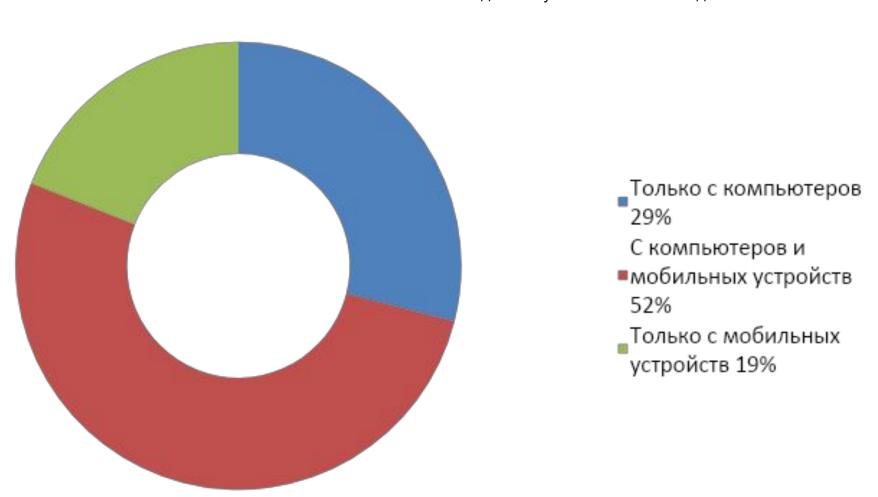
Стоит ли бизнес продвигать, через интернет?

- заявить о себе
- 90% людей ищут нужную продукцию, через интернет
- 85% совершают покупки



Как выходят пользователи интернета?

*доля от всех пользователей интернета,% *по данным установочного исследования TNS WEB INDEX



Как распределены по возрасту люди, которые выходят в сеть с мобильных устройств?

- 12-17 лет 90%
- 18-24 лет 94%
- 25-34 лет 87%
- 35-44 лет 75%
- 45+ лет 45%

Среднее по всем показателям 73 *Доля пользователей интернета в городах с населением более 100 тыс. человек, выходивших в сеть с мобильных устройств, %



Обычный сайт



Мобильная версия



Сайт или приложение?

Мобильная версия сайта:

- Доступ через браузер
- Требует подключения к интернету
- Различные ограничения
 (скорость большая, разработка доступная)

Приложение для смартфона:

- -доступно после установки
- -доступно без подключения к интернету
- -может использовать функции смартфона: GPS, камеру (скорость очень большая, разработка дорогая)

Сайт

- 1.Регистрация домена: nic.ru, reg.ru
- 1.1. проверить свободен ли домен
- 1.2. вписать его и оплатить (200-500 руб.)
- 2. Создание сайта
- 2.1. специалист
- 2.2. caми: tilda.cc
- 2.3. подключить Яндекс Метрика, Гугл аналити
- 2.4 Смотреть поведение пользователей на сайте (Вебвизор)
- 2.5. Проверить как сайт отображается на мобильных устройствах



Социальные сети

Большую часть времени проведенного в интернете, люди находятся в социальных сетях

Самые популярные по России

vk.com

avito.ru

mail.ru (мой мир)

ok.ru (одноклассники)

youtube.com

aliexpres.com

google.com

wikipedia.org

facebook.com

auto.ru

google.ru

rambler.ru

fotostrana.ru

instagram.com



^{*}домены, которые вошли в топ-100 по числу просмотров страниц во всех 26 исследованных российских городах)

- 1. Выстройте правильное позиционирование
- 2. Собирайте аудиторию своего сайта (настраивайте ретаргетинг)
- 3. Не рекламируйте в лоб, задача получить контактные данные клиента
- 4. Используйте нативную рекламу
- 5. Используйте таргетинг в социальных сетях
- 6. Проблема не в аудитории, проблема в подходе к бизнесу

Мессенджеры для бизнеса

Клиенты слишком дороги, чтобы рисковать ими в протом онлайн чате

- Консультация
- Поддержка
- Коммуникации
- Уведомления

Благодаря мессенджерам вы можете связаться с клиентом в любое время



Личный бренд, как способ продвижения

«Личный бренд, сильнее бренда компании» - Радислав Гандапас

Личный бренд – это ваш главный актив!







Спасибо за ваше внимание



Наши контакты:

Мария Суховейко

+7-913-464-73-12

@mvsuhoveyko

m.v.suhoveyko@gmail.com

Ольга Ковтун

+7-913-377-52-96

@olya_kovtun

olya kovtun007@mail.ru