



**Как тренеру
найти и
заинтересовать
организатора**

Способы поиска организаторов

1. Ваше выступление на фестивалях, форумах, конференциях.

- ✓ Раздача пресс-пакета
- ✓ Фоллоу-ап сопровождение

Способы поиска организаторов

2. Ваши каналы продаж.

- ✓ Рассылки, тренинги, записи, продукты
- ✓ Втягивание организаторов в Вашу систему продаж.

Способы поиска организаторов

3. «Выращивать».

- ✓ Самостоятельно обучаете
- ✓ Партнёритесь с наиболее успешными.

Способы поиска организаторов

4. Прямой поиск (сайты, каталоги, соц.сети)

- ✓ В холодную: прозвон и предложение
- ✓ В тёплую: участие в их мероприятии, знакомство и уже потом сотрудничество.

Способы поиска организаторов

5. Рекомендации

- ✓ От коллег
- ✓ По отзывам

Как заинтересовать организатора

1. Не накидываться с продажами

- ✓ На начальном этапе организаторы вам нужны больше, чем вы им, на продвинутом этапе наоборот – вы им нужнее
- ✓ Рассказываете, как вы в принципе сотрудничаете в другими организаторами

Как заинтересовать организатора

2. Давать бонусы организатору

- ✓ Повышающие доход
- ✓ Облегчающие продажи

Для долгосрочного сотрудничества

- 1. Выстроены границы и договорённости**
- 2. Бонусы и выгоды для организатора**
- 3. Вы лично интересны организатору**

**Улыбаемся
и машем :)**

Непочатов Александр

na-bлаго.ru

vk.com / a_nepochatov