



11/02/2020

# Модуль 8. Система отчетов

Заказы Клиентов и продажи в  
Персональной группе

ORIFLAME  
— SWEDEN —

# В этом модуле вы узнаете

- Описание отчетов о продажах вашим Онлайн-клиентам
- Варианты использования отчетов

# Отчеты по продажам в интернете

- Анализ эффективности продвижения вашей реферальной ссылки. Отчеты позволяют увидеть количество клиентов, которые сделали заказ по вашей реферальной ссылке.
- Анализ результатов онлайн-продаж в вашей Персональной группе





# Отчеты по Онлайн Клиентам

Перейдите в раздел Онлайн партнер Oriflame

The screenshot displays the Oriflame mobile application interface. On the left is a navigation menu with the following items: ГЛАВНАЯ, ПОДДЕРЖКА ПРОДАЖ, ЗАКАЗЫ, МОЙ БИЗНЕС (highlighted with a '1' in a green circle), Мой бизнес, 2 Управление структурой, Модуль бизнес-планирования, Отчеты по структуре, 3 Онлайн партнер Орифлэйм (highlighted with a '3' in a green circle), Онлайн Клиенты, and Онлайн продажи в вашей Персо... At the bottom of the menu is a button labeled Выход. The main content area shows a breadcrumb trail: Главная > Главная > Мой бизнес. Below this is a dashboard with three statistics: 27 РЕКРУТЫ ПГ, 3 НОВИЧКИ ШАП, and 14 ДОСТИГШИЕ ВЫГОДЫ МАКСИМУМ. A large promotional banner for the 'Открой успех!' campaign is featured, with the text 'Открой успех!', the hashtag #открой\_орифлэйм, and the Oriflame logo. To the right of the banner, the text reads: АКЦИЯ «ОТКРОЙ ОРИФЛЭЙМ», Красота и успех – главные атрибуты бренда Oriflame, и наша новая акция поможет тебе посмотреть на них свежим взглядом. Мы пригласили трех известных блогеров, чтобы они собрали для тебя бьюти-боксы с нашими самыми популярными продуктами, и попросили трех топ-менеджеров компании поделиться с тобой модными гаджетами и секретами успеха. Выполняй условия, получай бьюти-боксы и открывай Oriflame по-новому! Below the text is a button labeled ПОДРОБНЕЕ.

# Отчет «Онлайн Клиенты»

## Вид регистрации:

- **По ссылке магазина** – клиент сделал заказ по вашей реферальной ссылке. Вы получаете выгоду с первого заказа такого клиента.
- **Номер консультанта или Oriflame** – клиент привлечен компанией Oriflame и был автоматически прикреплен к вам. Вы получаете выгоду, со второго и последующих заказов такого клиента.

- 1 – сумма заказа клиента
- 2 – количество ББ в заказе клиента
- 3 – количество начисленных ББ в групповой объем
- 4 – скидка, начисленная за заказ клиента

ОНЛАЙН-КЛИЕНТЫ						
ИНСТРУМЕНТЫ	ЭКСПОРТ					
Текущий каталог Текущий период: 2019 12, Зарегистрированный Консультант: 2071312						
регистрации	Вид регистрации	Последний заказ	Баланс	ББ	Объем продаж	Скидка по количеству онлайн-заказов
2019	(Идентификационный) номер Консультанта	04.09.2019	0,00	101,00	3479,00	1111,00
2019	(Идентификационный) номер Консультанта	26.08.2019	0,00	38,00	1318,00	346,00
2015	По ссылке магазина	27.08.2019	30,00	30,00	1089,00	272,00

# Отчет «Онлайн продажи в Персональной группе»

**Активные клиенты** – клиенты, которые сделали заказ в каталоге, по которому выгружен отчет


**Неактивные клиенты** – клиенты, которые не разместили заказ в предыдущем от отчетного каталоге и/или в течение 8 каталогов до него

**Спящие клиенты** – клиенты, которые последний заказ разместили более, чем 8 каталогов назад

**Личные ББ** – ББ от онлайн-продаж в магазине консультанта за определенный каталожный период

**Личный ОП** – объем продаж в магазине консультанта за определенный каталожный период

## ОНЛАЙН ПРОДАЖИ В ВАШЕЙ ПЕРСОНАЛЬНОЙ ГРУППЕ <sup>?</sup>

ИНСТРУМЕНТЫ		ЭКСПОРТ					
Консультант вашей структуры: 			Каталог: 2019 11				
У	Г	Активные клиенты	Личные ББ	Личный ОП	Заработанная скидка онлайн	Неактивные клиенты	Спящие клиен...
		16	440,00	15365,00	5969,00	61	274