

УМНИК

НАИМЕНОВАНИЕ ПРОЕКТА

НАПРАВЛЕНИЕ

Фамилия Имя Отчество участника

г. Белгород, 2018 год

**Тезисное описание ситуации и параметров
в соответствующей области до начала
реализации проекта**

**Проблема (проблемы), на решение которой
направлен проект**

Цели, задачи



Научно-технический уровень продукта, лежащего в основе проекта

▣ Актуальность проекта

Значение идеи для решения современных проблем и задач, как в отдельном регионе, так и в России в целом)

▣ Оценка научно-технической новизны продукта

▣ Оценка достижимости результатов НИР

Наличие, обоснованность и достаточность предложенных методов и способов решения задач для получения требуемых качественных и технических характеристик.

Заявляемый объем НИР = сложность решаемой задачи.

Конечный продукт:

- Материальный продукт (например, материал, аппарат, средство, раствор, агрегат, смесь, добавка и т.д.);
- Информационная система, аппаратно-программный комплекс, алгоритм (универсальная типовая система или уникальная по заказу различных потребителей);
- Технология производства, состав, способ, метод (внедрение их на своем предприятии и дальнейшее производство или продажа права на пользование результатом интеллектуальной деятельности).

Основные технические параметры продукта

Принцип действия/работы

Влияние на решение обозначенной проблемы

Планы по регистрации объекта интеллектуальной собственности. Указать, что будет объектом интеллектуальной собственности. Приветствуются сроки подачи заявки

Сопоставление с аналогами, в том числе с мировыми.

**Область (области) применения.
Конечные потребители.**

Анализ рынка Белгородской области, России, мира.

Коммерциализация результатов проекта

Оценка востребованности продукта на рынке

Востребованность продукта и коммерческие перспективы.

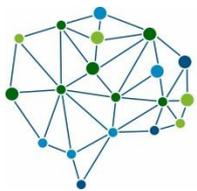
Наличие договоров о намерениях или писем поддержки от потенциальных покупателей

Оценка потенциальных конкурентных преимуществ

Ключевые для потребителя характеристики, по которым есть преимущества перед аналогами

Указать планируемые пути коммерциализации

- МИП с долей УМНИКа более 50%
- подписанное лицензионное соглашение о передаче прав на результаты интеллектуальной собственности
- подача заявки на «СТАРТ»



№	Наименование	Первый год												Второй год											
		01	02	03	04	05	06	07	08	09	10	11	12	01	02	03	04	05	06	07	08	09	10	11	12
1.		■	■	■	■																				
2.		■	■	■	■																				
3.					■	■	■	■	■																
4.					■	■	■	■	■																
5.										■	■	■	■	■	■	■	■	■	■						
6.																				■	■	■	■	■	
Итого		■	■	■	■	■	■	■	■	■	■	■	■	■	■	■	■	■	■	■	■	■	■	■	

Необходимо использовать только слова «исследование», «разработка», «создание», «анализ».

Запрещено использовать слова «производство», «опытная партия», «патентование», «участие в конференции», «публикация статьи»!

Если присутствует опытный или предсерийный образец, его необходимо указать как «экспериментальный» или «лабораторный».

№	Наименование	Бюджет проекта, тыс. руб.
1.	Указываются статьи затрат (например, сырье, материалы, проведение лабораторных исследований и т.д.) в соответствии с блоками работ	
2.		
3.		
4.		
Всего:		

*При наличии других источников финансирования указать их в дополнительном столбце

№	Риск	Ожидаемые последствия наступления риска	Мероприятия по предупреждению наступления риска	Действия в случае наступления риска
1				
...				
n				

КОНТАКТНЫЕ ДАННЫЕ:

Руководитель проекта: ФИО (*участника!*)

тел.:

e-mail:

Научно-технический уровень продукта, лежащего в основе проекта

- Актуальность проекта

Значение идеи для решения современных проблем и задач, как в отдельном регионе, так и в России в целом)

- Оценка научно-технической новизны продукта

- Оценка достижимости результатов НИР

Наличие, обоснованность и достаточность предложенных методов и способов решения задач для получения требуемых качественных и технических характеристик.

Заявляемый объем НИР = сложность решаемой задачи.

Коммерциализация результатов проекта

- Оценка востребованности продукта на рынке

Востребованность продукта и коммерческие перспективы.

Наличие договоров о намерениях или писем поддержки от потенциальных покупателей

- Оценка потенциальных конкурентных преимуществ

Ключевые для потребителя характеристики, по которым есть преимущества перед аналогами

Квалификация заявителя

- Увлеченность идеей

Личность выступающего, качество представления проекта

- Оценка предпринимательского потенциала заявителя

Потенциал для создания и развития инновационного бизнеса

- Оценка взаимодействия с вузом или компанией

Наличие договора о взаимодействии с вузом или компанией, на базе которой будет реализовываться проект

Формальный отбор в системе «УМНИК»

Заполнение всех пунктов заявки, наличие презентации

Полуфинальный отбор в вузах

Научно-технический уровень продукта, лежащего в основе проекта

Заочная экспертиза

Научно-технический уровень продукта, лежащего в основе проекта

Финальный отбор

Перспектива коммерциализации проекта, квалификация заявителя

Утверждение результатов в Фонде





КОНКУРС STARTUP:LAND



БЕЛЫЕ КРЫЛЬЯ
БЕЛГОРОДСКАЯ АССОЦИАЦИЯ ЧАСТНЫХ ИНВЕСТОРОВ



ЭФКО
Группа Компаний



**КОРПОРАЦИЯ
РАЗВИТИЕ**
Белгородская область



БРРИЦ

БЕЛГОРОДСКИЙ РЕГИОНАЛЬНЫЙ
РЕСУРСНЫЙ ИННОВАЦИОННЫЙ ЦЕНТР



Правительство
Белгородской области

Уникальная площадка для взаимодействия стартапов, инвесторов и корпораций сектора Agro & FoodTech.

Первая ярмарка StartUpLand проводится на территории Белгородской области 16 ноября 2018 года

-  Сертификат на пилотное внедрение инновационной разработки на предприятиях АПК Белгородской области
-  Индивидуальный бизнес-завтрак с бизнес-ангелом Белгорода
-  Индивидуальный бизнес-завтрак с топ-менеджером агропромышленной компании
-  Поездку на один из крупнейших форумов Agro & FoodTech в мире

ЗАЯВКИ ПРИНИМАЮТСЯ ДО 5 НОЯБРЯ
айбк.рф/startupland