

Презентация компании «VESTA ORGANIC»



**Компания вышла на активно
развивающийся рынок
Здоровье - Wellness - Anti-age**





Мы знаем о потребностях клиентов

Люди хотят решить свои проблемы со здоровьем, и мы поможем решить их!

С нашей помощью партнеры смогут научиться современным методам продвижения продукции и заработать на этом.

Добро пожаловать в увлекательное путешествие!

Собственное производство.
Многолетняя база результатов использования продукции.

**Продукция производится по запатентованной
технологии, при которой сохраняется 100%
микроэлементов!**

Лиофилизация, электролиз и другие методы.

Более 20 лет опыта работы в MLM и классическом бизнесе.

Более 15 лет образовательной деятельности в MLM.

В нашей команде огромный опыт производства продуктов для здоровья! это более 30 лет!

VESTA ORGANIC даст вам
пошаговую систему.

Современные методы
работы в интернет
пространстве.

Семинары, вебинары,
живые трансляции и
оффлайн встречи.



Наше первое направление - продукция пчеловодства:

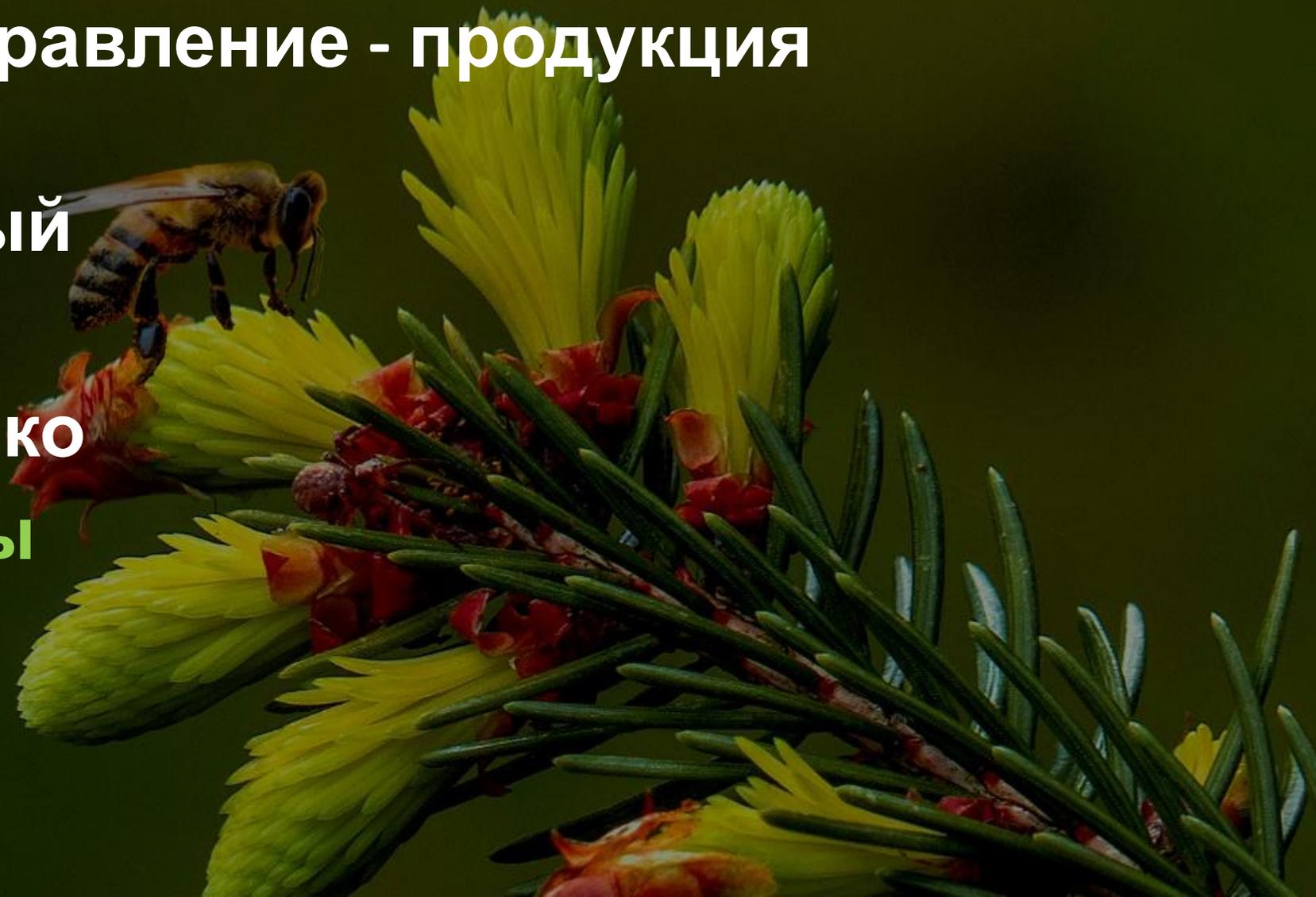
- прополис водный

- мёд

- маточное молочко

- другие продукты

пчеловодства





Сертификаты



International
Organization for
Standardization

EAC



Безопасность продукции подтверждена
сертификатами ISO и GMP партнеров-
производителей и Декларациями о
соответствии ЕАЭС

Современные методики продвижения с использованием онлайн-технологий и социальных сетей.



Маркетинг-план компании «VESTA ORGANIC»

Маркетинг

Маркетинг компании разработан с учетом современных тенденций развития сетевого бизнеса в России и мире, опираясь на многолетний опыт успешных сетевых компаний.

Маркетинг-план гарантирует высокие выплаты от созданного товарооборота и состоит из 3-х частей.

7 видов дохода партнера:

Розничный бонус (разница между ценой партнера и розничной ценой).

Бонус по первой (пакетной) части маркетинг-плана.

Бонус по второй части (выплаты с уровней).

Бонус наставника (матчинг бонус).

Лидерский бонус по третьей части МП.

Бонусы за открытие и подтверждение лидерских рангов.

Бонус участника «Глобал пул» (процент от оборота компании).

1-я часть маркетинга плана – «Пакетный маркетинг»

Для начала получения бонусов в компании партнеру необходимо активировать свой номер. Для этого необходимо приобрести один из пакетов. Вы получаете дополнительную скидку при покупке пакета.

Стоимость пакетов:

1 – 3800 руб.

2 – 7600 руб.

3 – 15000 руб.

4 – 30000 руб.

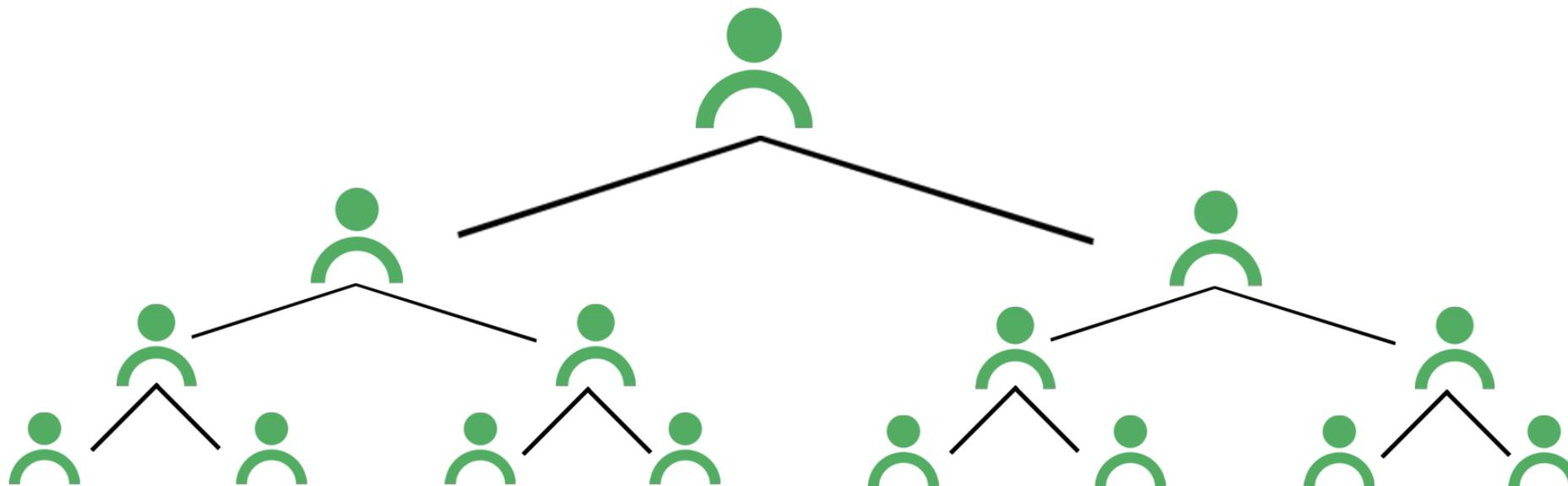
Выплаты по «Пакетному маркетингу» представлены в таблице далее.

Вторая часть маркетинг плана «Бинарно-уровневый маркетинг»

Первый шаг – статус Консультант – открывается 3 уровня для получения бонуса.

Условия – покупка (активация) первого пакета.

Вы можете получать бонусы даже не пригласив лично ни одного партнера (при переливе сверху от наставников).



Бонус наставника (матчинг бонус)

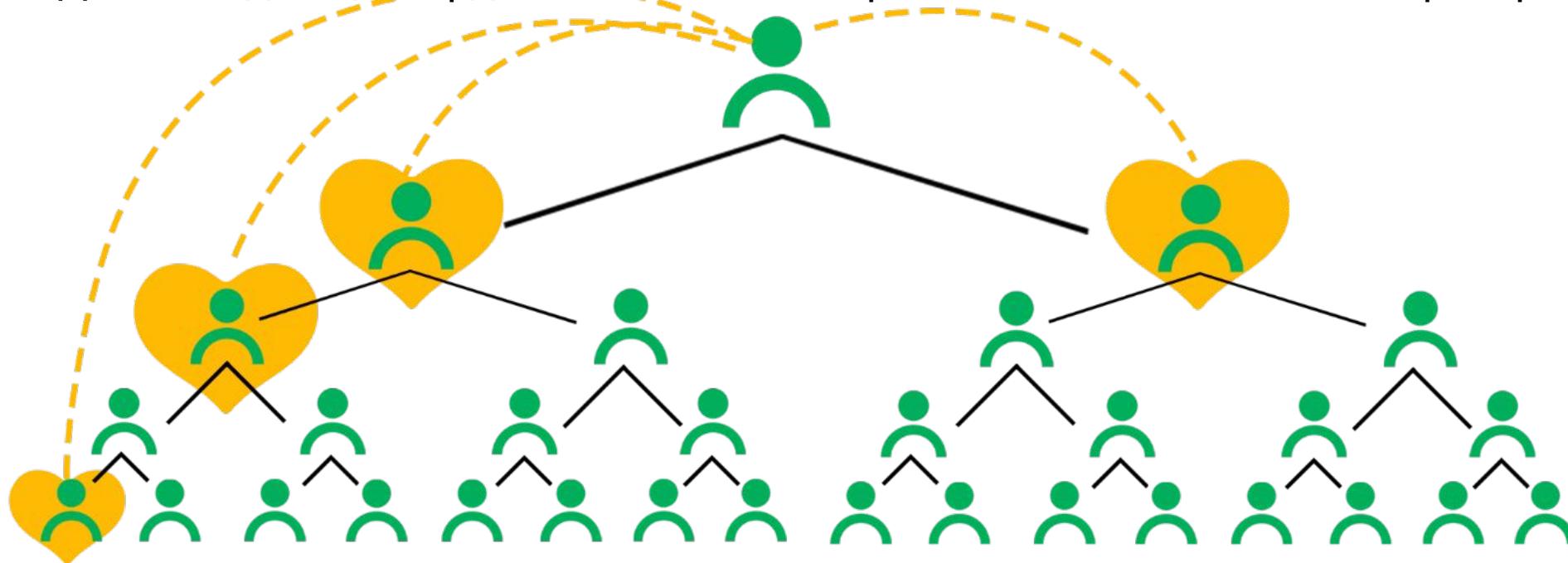
При 4-х лично приглашенных активных партнеров начинается начисление бонуса с бонуса лично приглашенных – 20% со всех. Бонус начисляется только с бонуса по второй части МП.

В дальнейшем, если активных партнеров становится меньше 4, то бонус не начисляется.

Третий пакет дает право на получение бонуса 20% на 3 месяца.

Даже если нет 4 активных партнёров.

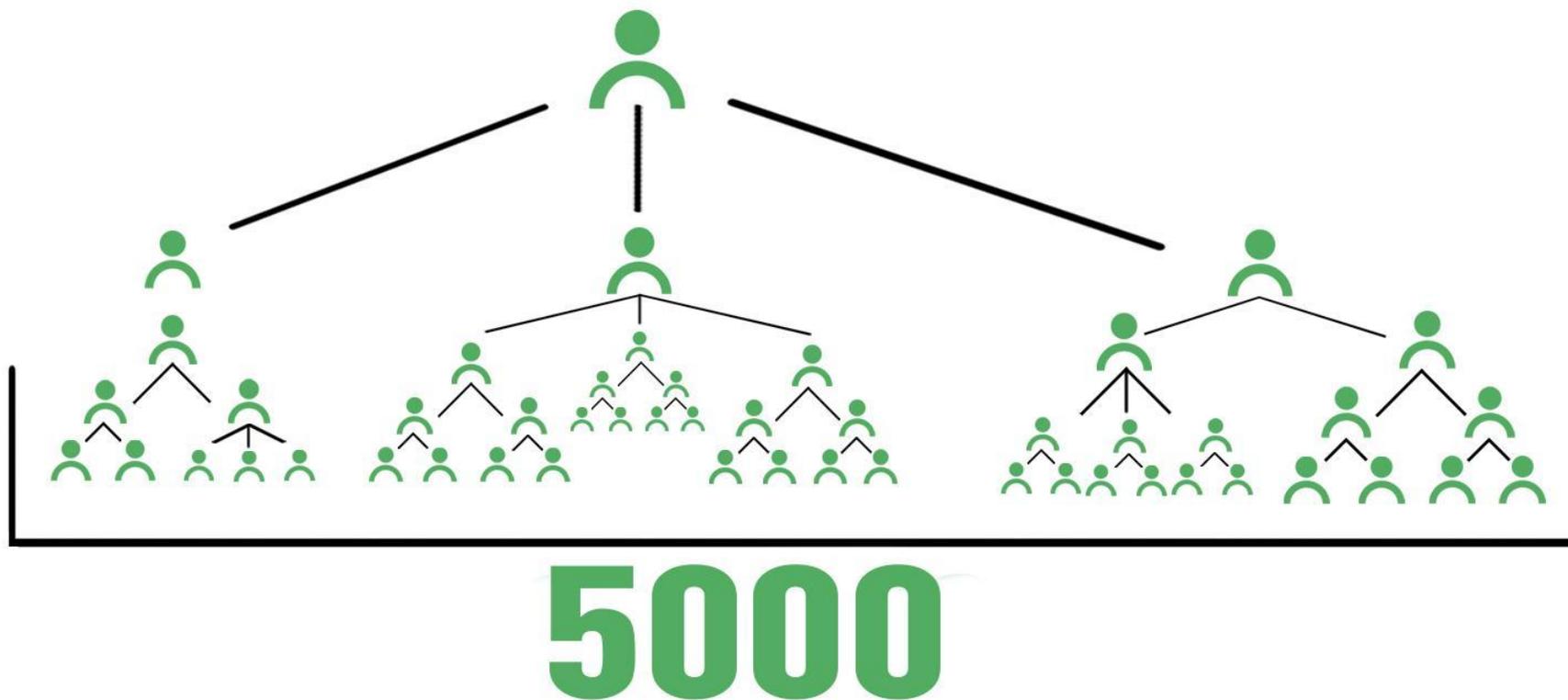
Далее надо подтвердить наличием в первой линии 4-х активных партнеров.



3-я часть - лидерская

Участвуют объёмы только лично приглашённых партнёров и всех их структур. Построение структуры линейное, ограничений по ширине нет.

При достижении объема вашей структуры 5000 баллов – вам открывается статус Лидера.



Глобал пул

3% от баллового оборота всей компании.

До 1 июня 2019 года входят все партнеры со статуса Лидер.
Распределяется пропорционально сделанным объемам лидеров,
входящих в пул.



Перспективы развития компании

**Прямо сейчас ты находишься у истоков большого
глобального дела!**

**И у тебя есть возможность быть одним из первых
лидеров компании!**