



МЕЖДУНАРОДНАЯ
АКАДЕМИЯ
ИССЛЕДОВАНИЯ ЛЖИ

Стимулы в детекции лжи

Формула работы верификатора:

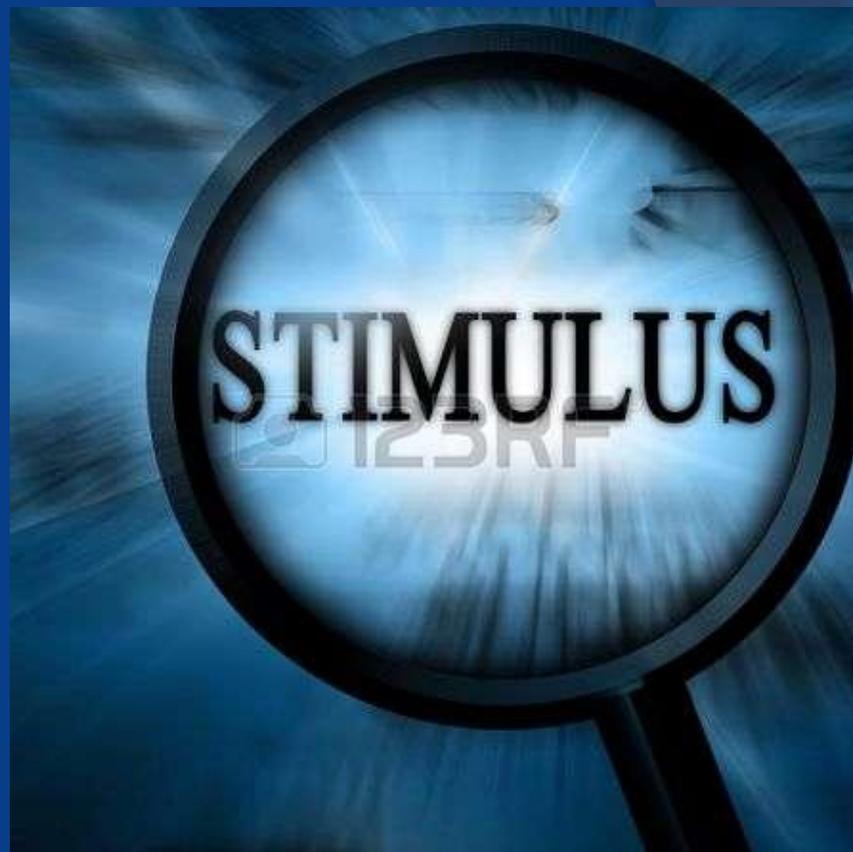
S (стимул) →

[O] (обработка) →

R (реакция)

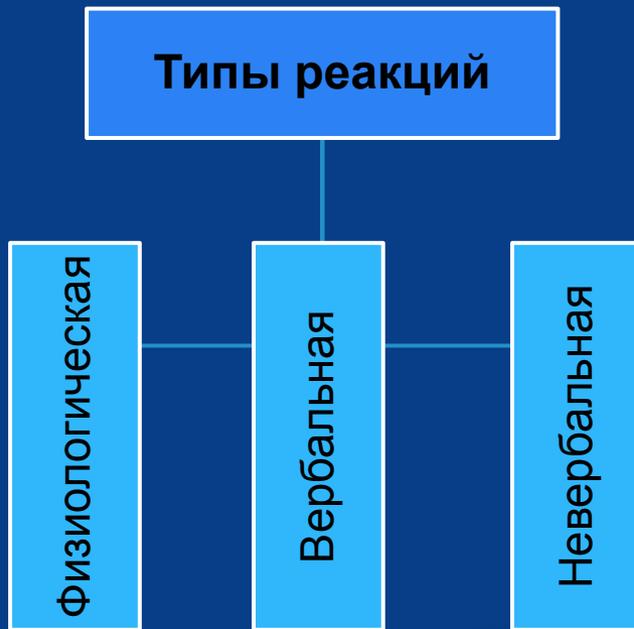
Стимул

Внешнее целенаправленное воздействие на организм, вызывающее его ответную реакцию. В основном в качестве стимулов в безынструментальной детекции лжи применяются вопросы, вызывающие соответствующие реакции.



Реакция

Ответ (реагирование)
организма на предъявленный
стимул.



Постулат №1

- **Реакция – это всегда изменение, НО не всякое изменение есть реакция**
- **Должен быть СТИМУЛ!**

Постулат №2

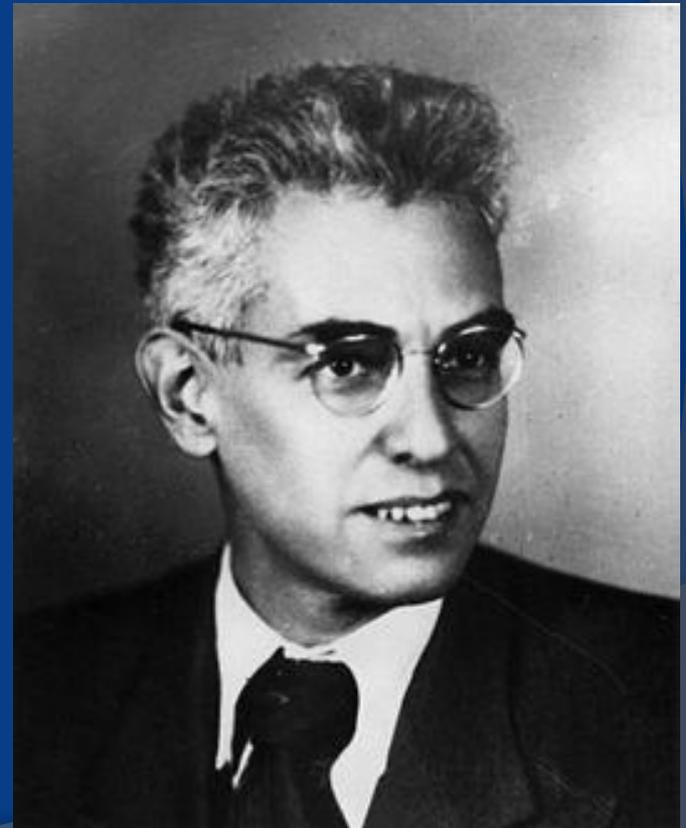
- «ПОСЛЕ» не всегда означает «ВСЛЕДСТВИЕ»
- Надо доказать, что реакция вызвана стимулом

Ложь вторична

- ⦿ Ложь в большей степени вторична, т. е. ложь преимущественно является ответной реакцией либо на ситуацию, либо на слова, либо на какой-то раздражитель. И поскольку есть какой-то стимул, то только после него возникает ложь.

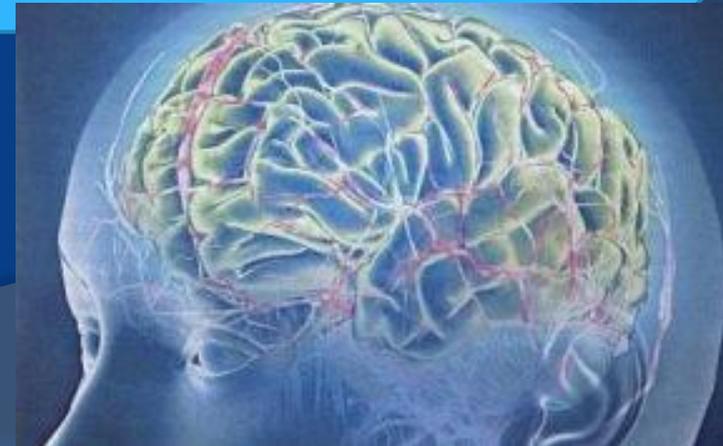
Принцип выявления скрываемой информации А. Р. Лурия:

«Единственная возможность изучить механику внутренних «скрытых» (психических) процессов сводится к тому, чтобы соединить эти скрытые процессы с каким-нибудь, одновременно протекающим, доступным для непосредственного наблюдения процессом, в котором внутренние закономерности и соотношения находили бы своё отражение».



Психофизиологический феномен:

«Стимул, несущий в себе информацию о событии, запечатленном в памяти обследуемого и представляющем для него в ситуации опроса (интервью) высокую ситуационную значимость, устойчиво вызывает реакции, достоверно превышающие реакции на другие, менее значимые стимулы». Ю.К. Азаров



Условия возникновения психофизиологического феномена:

- Опрашиваемый должен помнить о событии;
- Событие должно быть в настоящий момент времени очень значимым;
- Стимул несет информацию о нужном событии;
- К стимулу привлекается внимание опрашиваемого лица.

Когда человеку предъявляется стимул, игнорировать его человеку дается достаточно трудно, особенно, если он не подготовлен.



Что приводит к появлению реакции?

$$R = f(S, E, P)$$

- ▣ *S* – характеристики собственно стимула
- ▣ *E* – факторы окружающей обстановки
- ▣ *P* – факторы, связанные с испытуемым

Стимул:

Стимул является еще более сложной структурой, нежели реакция:

$$S = f(I, L, T, E, N, D, K, P(t) \dots)$$

- I – значимость
- L - громкость
- T – длительность
- E - факторы обстановки
- N - посторонние шумы

Разновидности стимулов:

Косвенные – «стимулы контекста», не входящие в фокус внимания собеседника, носят смутный и неотчетливый характер.

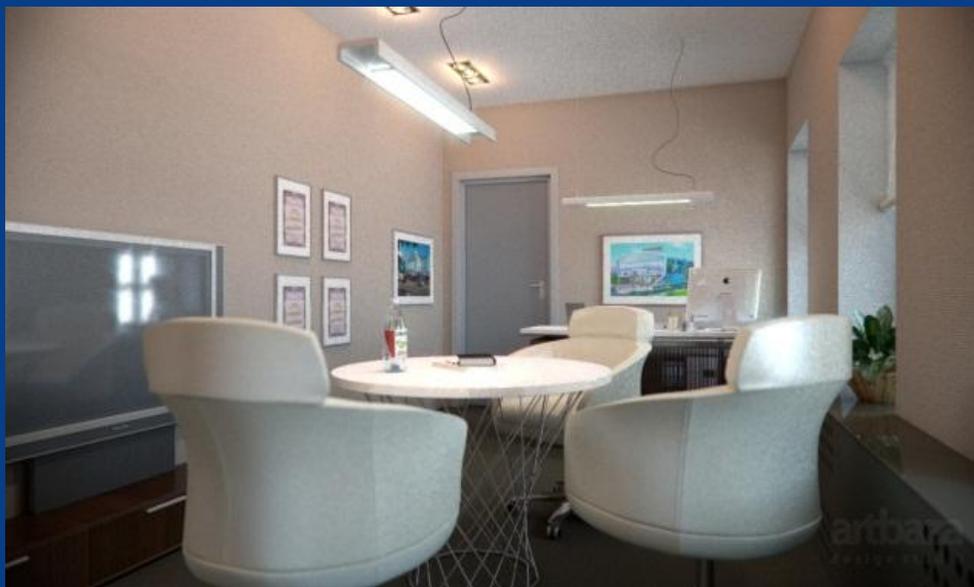
1. Окружение
2. Поведение
3. Люди

Прямые – стимулы, попадающие в фокус сознания или поле внимания собеседника

1. Фото
2. Видео
3. Документ
4. Артефакт
5. Вопрос
6. Сообщенный факт

Контекст имеет большое значение

Окружение



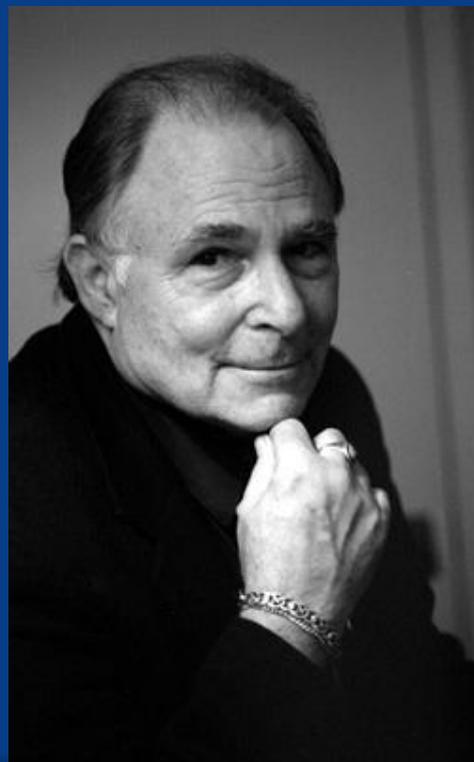
Контекст имеет большое значение

Поведение



Контекст имеет большое значение

Люди



Нестабильность, неспецифичность, реакций:

- Один и тот же стимул в разных контекстах вызывает может вызывать разные реакции;
- Разные стимулы могут вызывать одинаковые реакции;
- Изменения наблюдаются в отсутствии внешней стимуляции;
- Отсутствует четкая взаимосвязь между стимулом и началом реакции.

Индивидуальные различия:

- Разная интенсивность и структура реакции
- Национально-культурные особенности
- Возраст, пол, тип нервной системы, состояние здоровья и т.д

Механизм приспособления – адаптация (привыкание):

- Постепенное ослабление реакций при повторении стимула;
- Зависит от силы раздражителя, сложности, новизны, значимости, индивидуальных особенностей и функционального состояния организма;
- Чем выше значимость стимула, тем слабее адаптация.

Задача верификатора – не дать опрашиваемому адаптироваться к вопросам

- ⦿ Верификатору необходимо изменять свое поведение, видоизменять формулировку вопросов, чтобы у собеседника не было возможности адаптироваться к вопросам и перестать на них реагировать

Вероятность неблагоприятного исхода:

- Чем больше вероятность прогноза в положительном исходе в сложившейся ситуации, тем меньше эмоциональное напряжение и тем проще происходит адаптация к вопросам и процедуре беседы.
- Чем больше вероятность прогноза в отрицательном исходе в сложившейся ситуации, тем большее эмоциональное напряжение и тем сложнее происходит адаптация к вопросам и процедуре беседы.