

Есть ли уникальность там,
где другие продают одно и
то же «бревно»?



Немного о себе



- Владелец и собственник консалтинговой компании "МВА-консалтинг"
- Управляющий партнер Международной группы компаний REG (Прибыльные технологии в недвижимости)
- Председатель ассоциации бизнес-консультантов и тренеров «Витамины для Бизнеса»
- Разработчик исключительно практической модели коучинга «Система продаж за 6 шагов»
- Более 120 успешно завершенных проектов в недвижимости (застройщики, АН, СК)
- Автор публикаций в деловой прессе (Коммерческий директор, Комсомольская правда, электронный деловой портал клубфранчайзи.рф)

«Голубой океан» в бизнесе. Что это?





В чем разница стратегий?

Стратегия голубого океана против стратегии красного океана

Красный

Конкуренция в существующем рыночном пространстве

Конкурентная война

Использование существующего спроса

Компромисс между ценой и качеством

Выстраивание всей деятельности компании согласно стратегии дифференциации или низкой цены

Голубой

Создание неоспариваемого рыночного пространства

Конкуренция несущественна

Создание и захват нового спроса

Разрушение компромисса между ценой и качеством

Выстраивание всей деятельности компании, следуя дифференциации и низкой цене

«Голубой океан» Ценности.

Инновация ценности:
краеугольный камень стратегии голубого океана



Одновременное достижение дифференциации и снижения издержек



Инструменты «Голубого океана» Решетка УСУС.





Елена
Мельниченко



Vitamins
for bussines

«Примеры. Цирк Дю солей»



IZHIFOTO



Цирк Дю солей

Решетка «упразднить-снизить-повысить-создать»: Cirque du Soleil

Упразднить

- Приглашение звезд
- Номера с участием животных
- Сдачу а аренду площадей для розничной торговли
- Одновременное шоу на нескольких аренах

Повысить

- Уникальность места проведения представлений

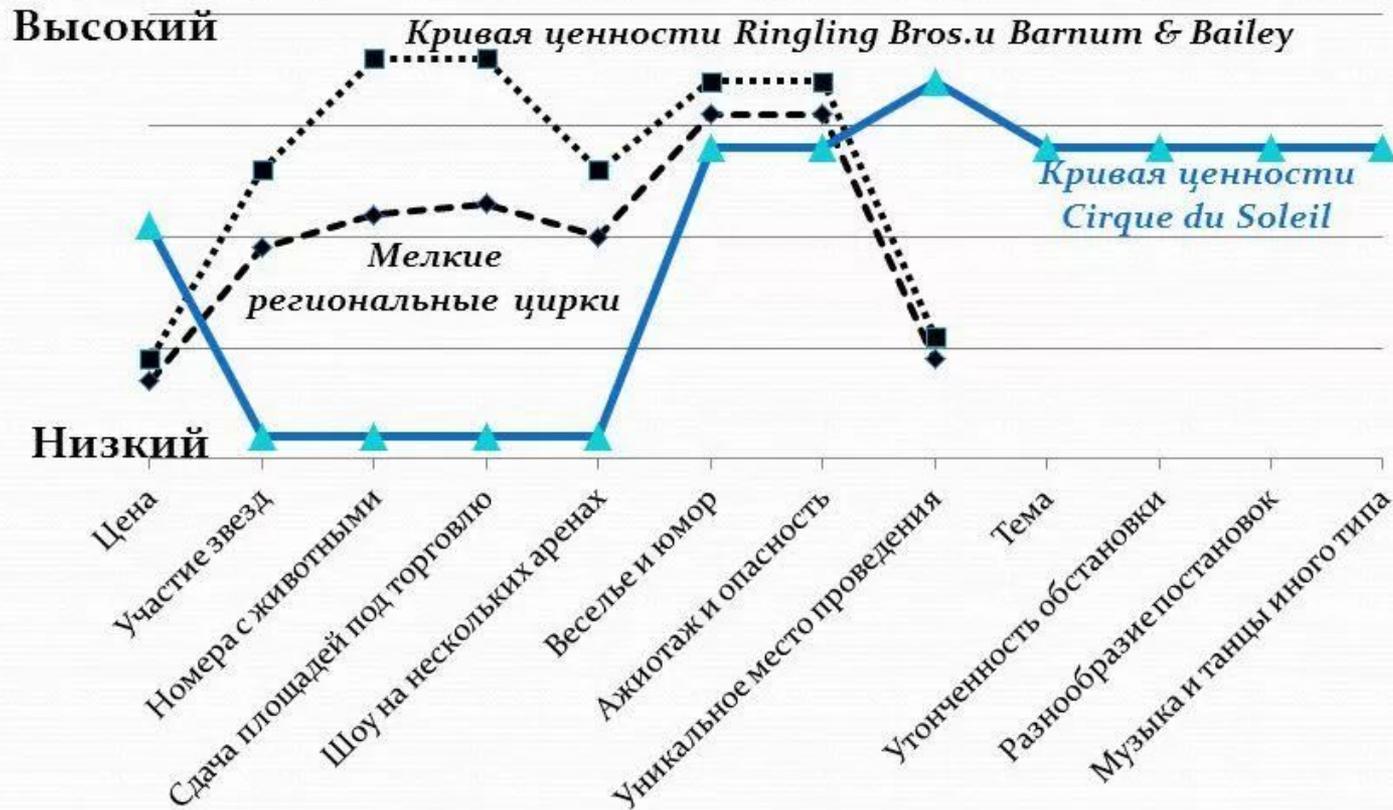
Снизить

- Веселье и юмор
- Возбуждению и опасность

Создать

- Тему
- Утонченную обстановку
- Разнообразии постановок
- Музыка и танцы иного типа

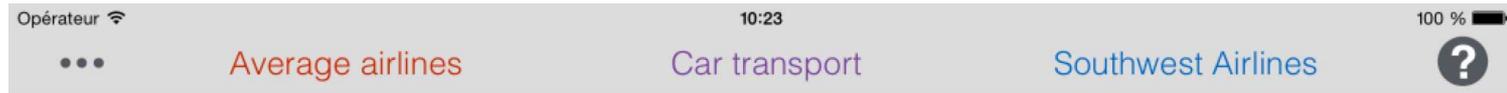
Стратегическая канва Cirque du Soleil (аккордеонист, акробат и пожиратель огня Ги Лалиберте)



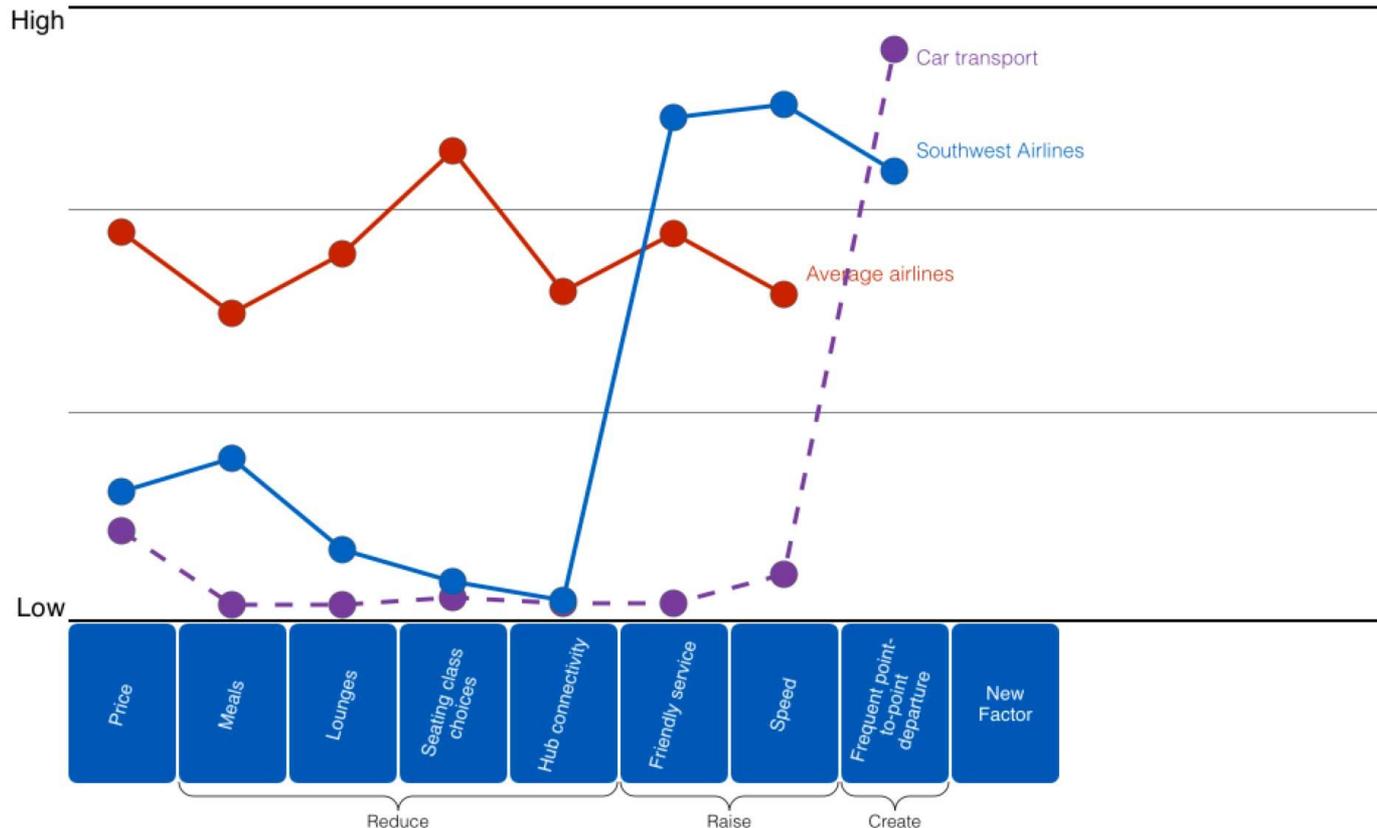
«Примеры. Летная компания Southwest Airlines.»



Стратегическая канва Southwest Airlines.



The Strategy Canvas of Southwest Airlines



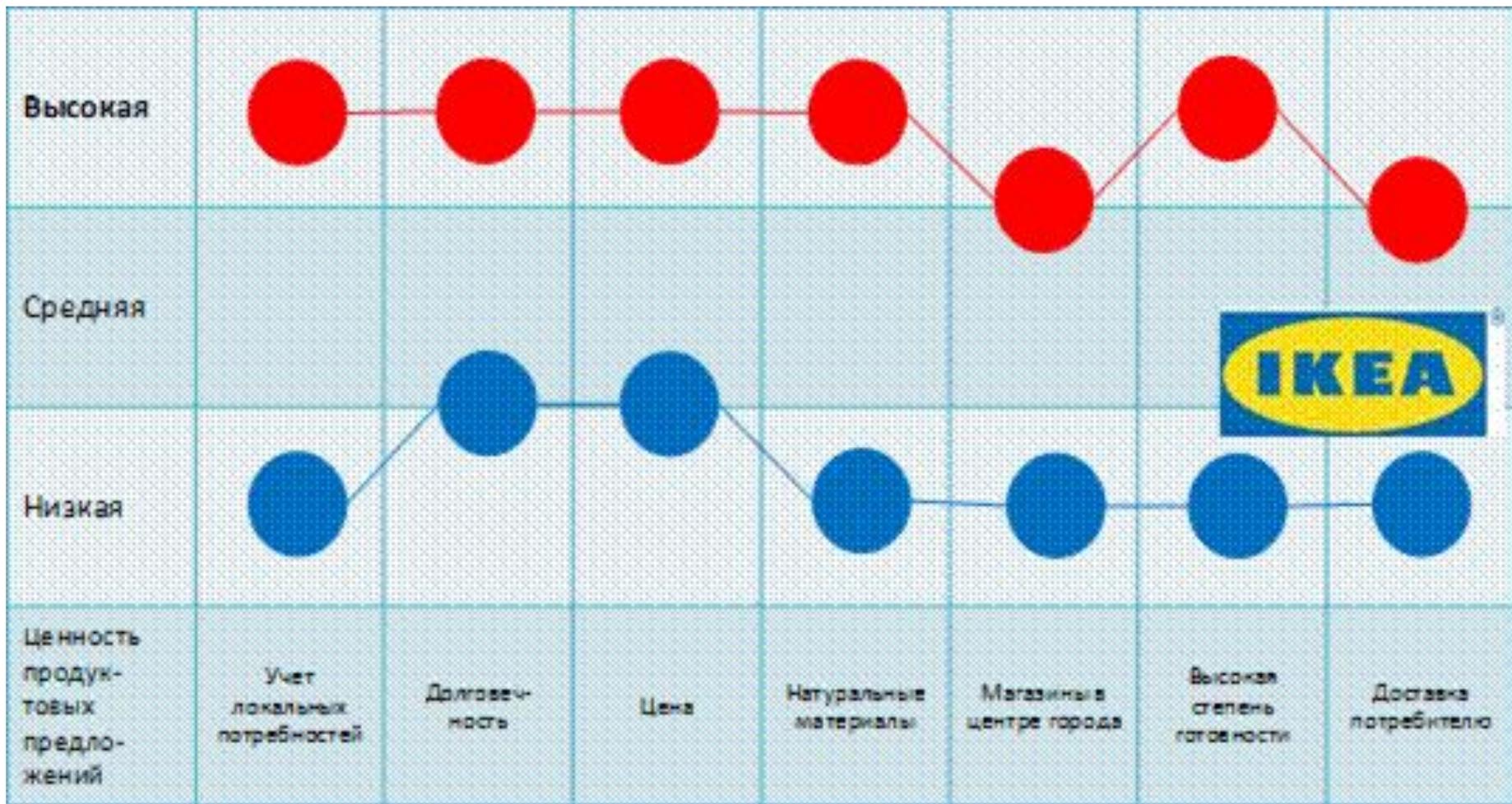
"The speed of a plane at the price of a car"

«Примеры. ИКЕЯ.»





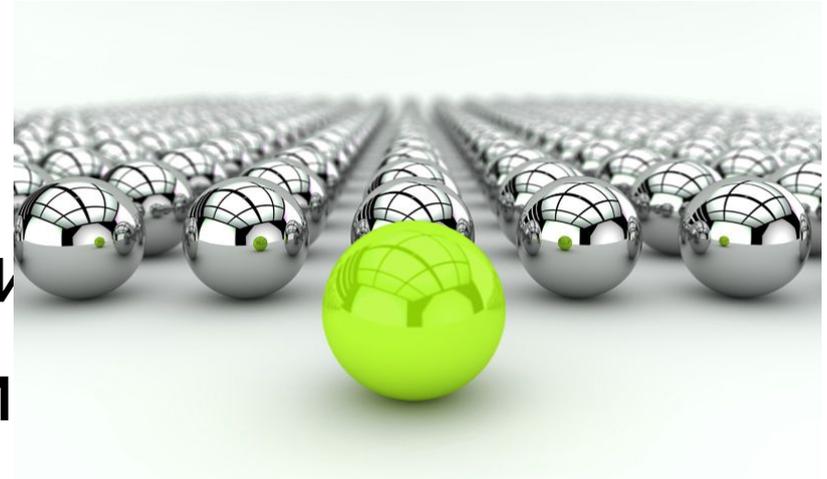
Стратегическая канва. ИКЕЯ.





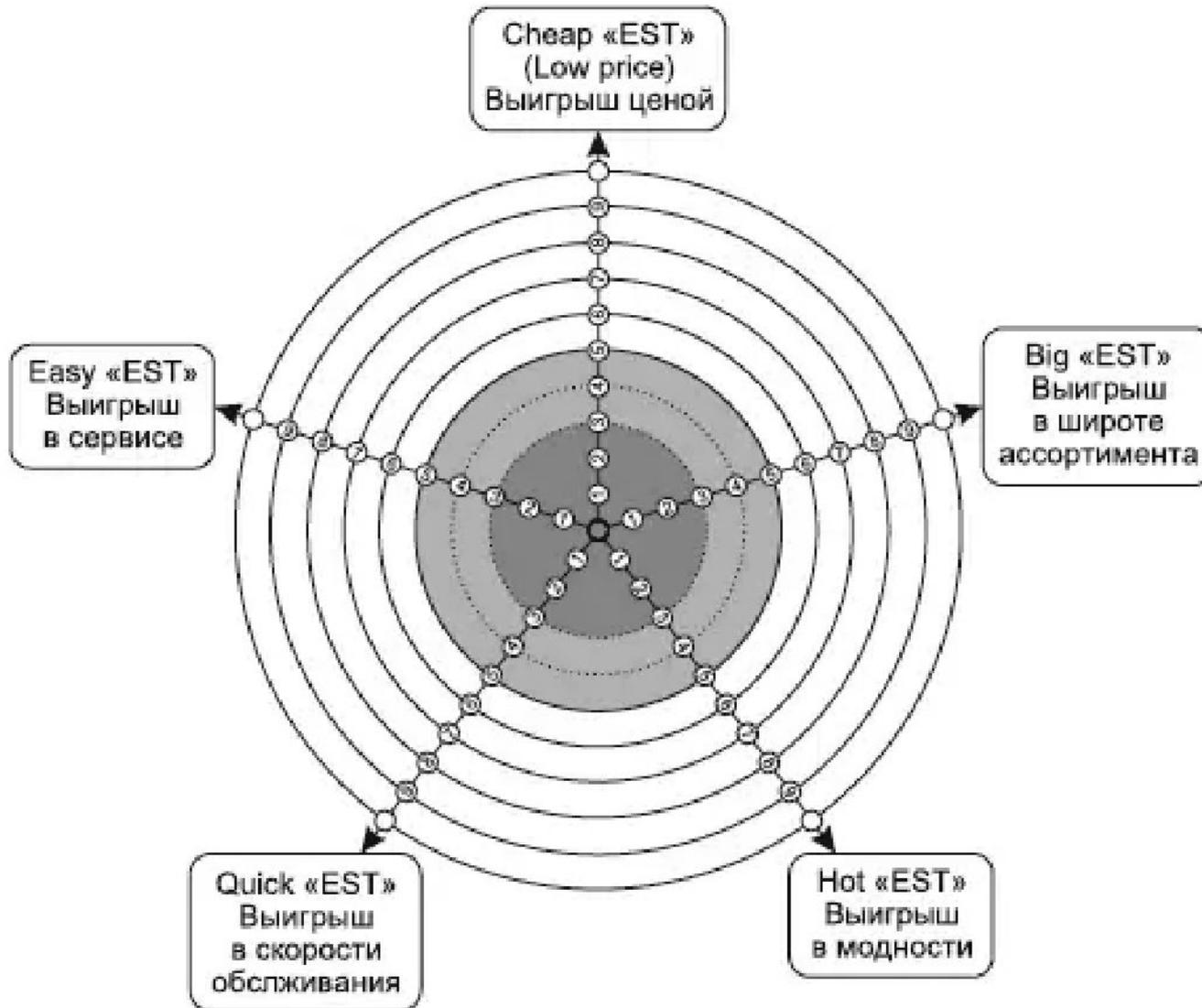
Где искать уникальность?

- Цена
- Удобство использования
- Скорость обслуживания
- Широта ассортимента
- Современность,
МОДНОСТЬ



Как найти сильные

стороны?



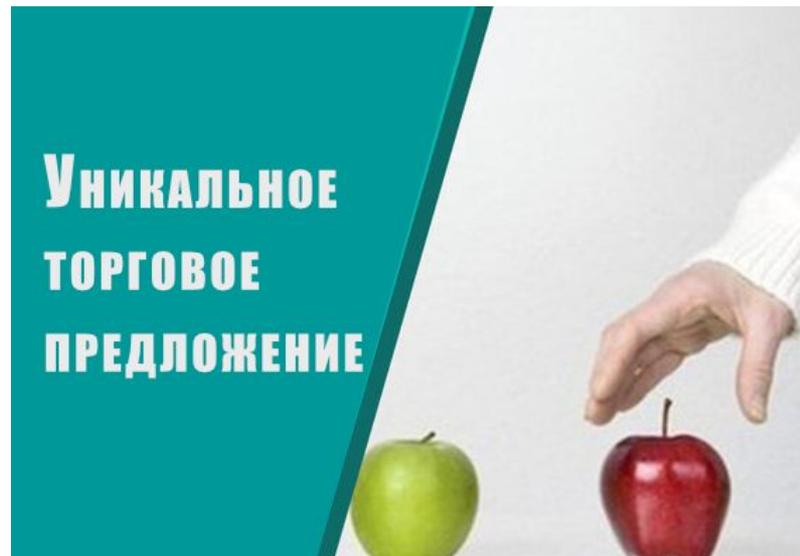


Почему у вас должны купить?

- Что-то специальное для клиента из определенной ниши
- Авторитет (известность)
- Престижность
- Удобство и привычка
- Монополия
- Решение интереснее других

Шаблон УТП

- Кто вы такие?
- В чем состоит бизнес?
- Кто ваши клиенты?
- С кем вы конкурируете?
- В чем ваше отличие?
- В чем ваше преимущество?





Шаблон элеватор-спич



- Озвучьте общеизвестный факт
- Отрицательные последствия, которые несет этот факт
- Как ваш бизнес (продукт) ваш сервис решают эту проблему





Елена
Мельниченко

Примеры «элеватор-спич»



Vitamins
for bussines





Елена
Мельниченко

Примеры «элеватор-спич»



Vitamins
for bussines





Елена
Мельниченко

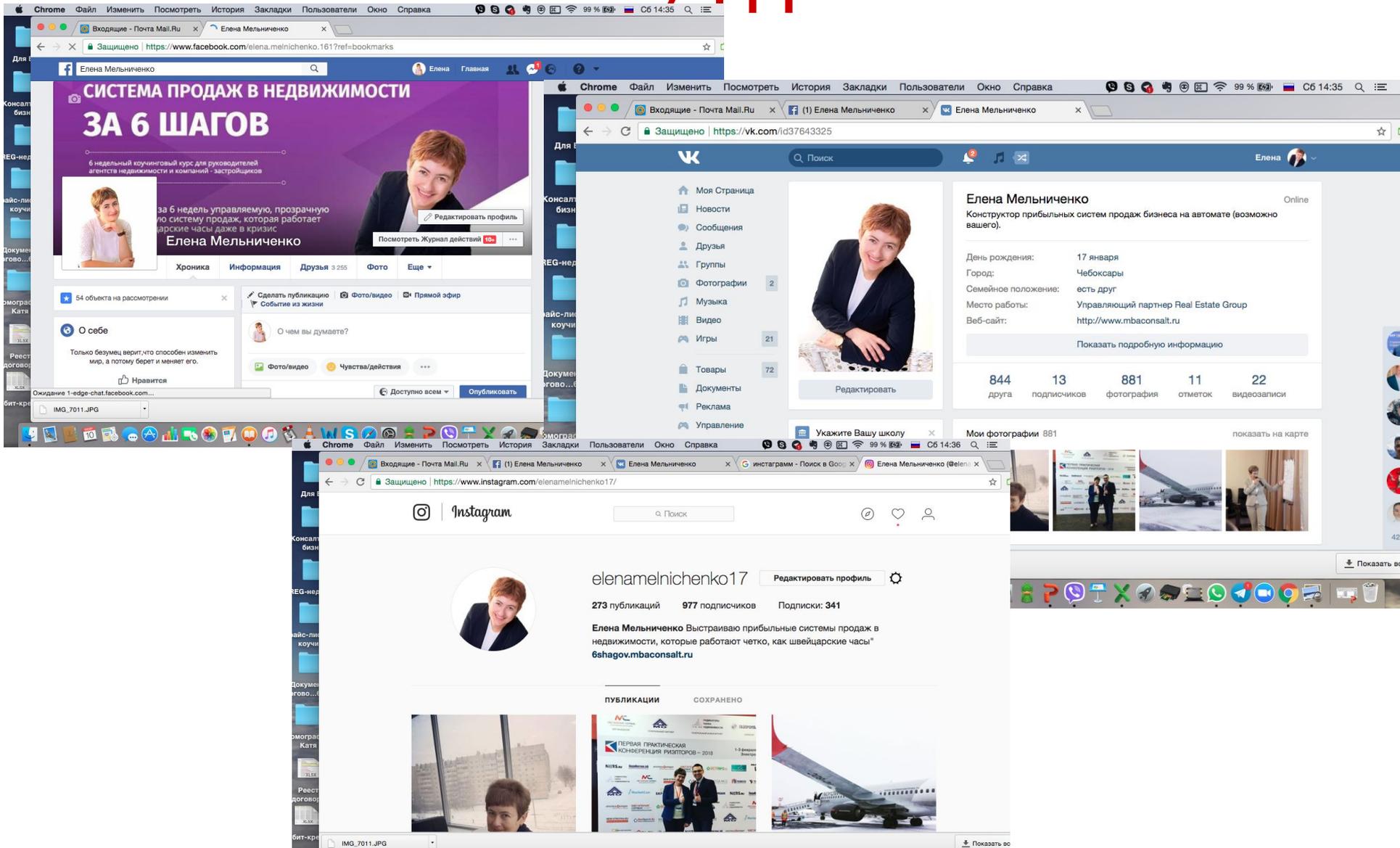


Vitamins
for business

Примеры «элеватор-спич»



Помогу разработать ваше УТП



The image displays four overlapping browser windows showing social media profiles for Elena Melnichenko:

- Facebook:** Profile page for Elena Melnichenko. The cover photo features a purple banner with the text "СИСТЕМА ПРОДАЖ В НЕДВИЖИМОСТИ ЗА 6 ШАГОВ" (Real Estate Sales System in 6 Steps). The profile bio states: "6 недельный коучинговый курс для руководителей агентств недвижимости и компаний - застройщиков" (6-week coaching course for real estate agency heads and developers). The bio also mentions "за 6 недель управляемую, прозрачную систему продаж, которая работает в кризисные часы даже в кризис" (within 6 weeks, a manageable, transparent sales system that works during crisis hours even in a crisis).
- VK:** Profile page for Elena Melnichenko. The bio reads: "Конструктор прибыльных систем продаж бизнеса на автомате (возможно вашего)." (Constructor of profitable business sales systems on autopilot (possibly yours)).
- Instagram:** Profile page for elenamelnichenko17. The bio states: "Елена Мельниченко Выстраиваю прибыльные системы продаж в недвижимости, которые работают четко, как швейцарские часы" (Elena Melnichenko I build profitable sales systems in real estate, which work precisely like Swiss watches).

Ответы на вопросы

