

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ОБРАЗОВАНИЯ
ФГБОУ ВО «УДМУРТСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»
ИНСТИТУТ ЭКОНОМИКИ И УПРАВЛЕНИЯ
КАФЕДРА ЭКОНОМИКИ

ОСНОВЫ предпринимательства

Преподаватель
Галямова Эльмира Фаритовна,
к.э.н. доцент каф. экономики

ТЕМА 1. СОДЕРЖАНИЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

ПОНЯТИЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Юридическое толкование предпринимательской деятельности дает **Гражданский кодекс РФ**, подразумевая под **предпринимательством** самостоятельную, осуществляемую на свой риск деятельность, направленную на систематическое получение прибыли от пользования имуществом, продажи товаров, выполнения работ или оказания услуг лицами, зарегистрированными в этом качестве в установленном законом порядке (абз. 3 п. 1 ст. 2 ГК РФ).

Признаки предпринимательской деятельности

- **1. Самостоятельность предпринимателя** выражается в свободе выбора вида деятельности, направлений и методов работы, выбора наёмных работников, поставщиков, потребителей, привлечения ресурсов, установления цен, свободе распоряжения прибылью, остающейся после уплаты налогов, сборов и иных платежей, предусмотренных законом, и т.д.
- **2. Рисковый характер предпринимательской деятельности.** Предприниматель рискует вложенными средствами, ожидая получить прибыль или сверхприбыль.
- **3. Признак систематичности установлен в двух аспектах:** 1) систематичность самой деятельности (регулярность, постоянство); 2) систематическим должно быть получение прибыли.
- **4. Новаторство** - это практическая реализация принципиально новых товаров, технологий, внедрение способов организации производства и сбыта, организационных форм предпринимательской деятельности. Новаторство проявляется в поисках и привлечении новых потребителей услуг, факторов производства, новых рынков сбыта и нетрадиционных организационных форм деятельности
- **5. Ответственность предпринимателя:** юридическая ответственность (административная, уголовная, гражданско-правовая) и социальная ответственность (благополучие всего общества и наёмных работников в частности; высокое качество продукции; минимальный вред, причиняемый окружающей среде и т.д.).

Успех предпринимательской деятельности

Успех предпринимательской деятельности определяет ее непрерывный цикл, предполагающий реализацию экономической сути:

- оптимизацию затрат при покупке объектов, оборудования, сырья, вовлечение трудовых, информационных, финансовых и других ресурсов при формировании инфраструктуры субъектов предпринимательской деятельности;
- формирование потенциала прибыльности за счет снижения всех видов затрат;
- оптимизацию прибыли за счет инновационных и эффективных технологий.

Прерывание этого цикла, неспособность реализовать целевые задачи, обозначенные на каждом из перечисленных этапов, приводят к повышению предпринимательских рисков вплоть до банкротства.

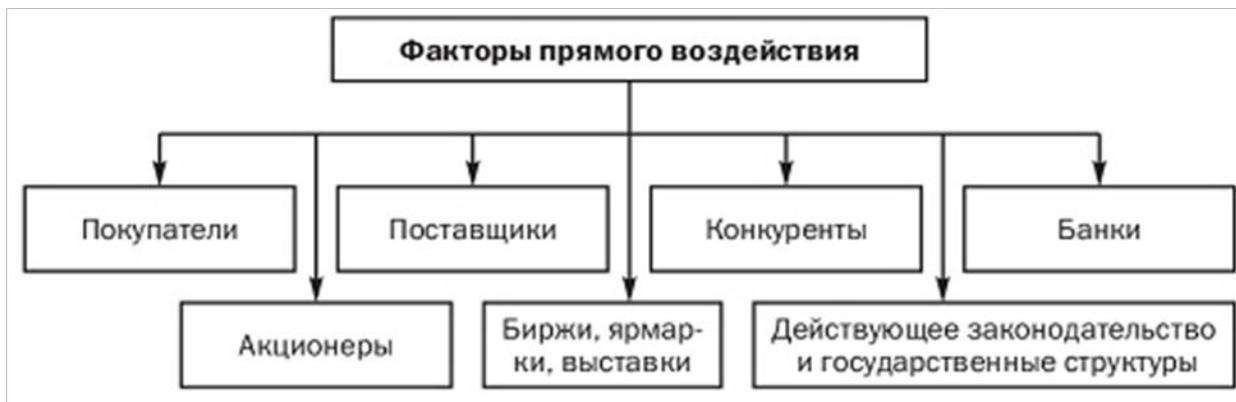
ФУНКЦИИ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

- **1.Общэкономическая функция.** Состояние и уровень развития предпринимательства является одним из определяющих условий экономического роста, увеличения объемов валового внутреннего продукта (ВВП) и национального дохода (НД).
- **2.Инновационная функция** связана не только с использованием в процессе предпринимательской деятельности новых идей, но и с выработкой новых средств и факторов для достижения поставленных целей.
- Эта функция может реализовываться по следующим направлениям: изготовление нового, неизвестного потребителям блага или создание нового качества того или иного блага; внедрение новой, еще неизвестной в данной отрасли технологии производства; освоение нового рынка сбыта, то есть такого рынка, на котором данная продукция не была представлена, независимо от того, существовал этот рынок прежде или нет; получение нового источника сырья или полуфабрикатов независимо от того, существовал ли этот источник прежде, но не принимался во внимание или считался недоступным или его только предстоит создать; изменение ситуации на рынке, в частности создание собственного монопольного положения или подрыв монополии конкурентов.
- **3. Ресурсная функция**, предполагающая эффективное использование как воспроизводимых, так и ограниченных ресурсов.
- **4.Социальная функция** выражается в сокращении безработицы, увеличении численности рабочих мест для наемных работников, которые в свою очередь экономически и социально зависят от того, насколько устойчива и эффективна деятельность предпринимательских фирм.

ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКАЯ СРЕДА

- **Предпринимательская среда** - это наличие условий и факторов, воздействующих на субъекты предпринимательской деятельности и требующих принятия управленческих решений для их устранения или приспособления. Она представляет собой интегрированную совокупность объективных и субъективных факторов, позволяющих субъектам предпринимательства добиваться успеха в реализации поставленных целей, и подразделяется на внешнюю, как правило, независимую от субъектов предпринимательства среду, и внутреннюю, которая формируется непосредственно субъектом предпринимательства

Факторы прямого и косвенного воздействия



Факторы внешней среды

- **Экономические факторы** - степень развития рынков, объем совокупного спроса, уровень рыночной конкуренции, устойчивость денежной системы, определяющие условия распределения ограниченных ресурсов и уровень предпринимательской активности
- К **политическим факторам** можно отнести: стабильность демократических преобразований в стране; вероятность возврата к прошлой политической системе; криминальная обстановка в стране; количество политических фракций в законодательной власти.
- К **правовым факторам** предпринимательства относятся: степень развития хозяйственного права, регулирование взаимоотношений агентов хозяйственного оборота, законодательную защиту предпринимательства, характер регулирующего вмешательства государства, не только обеспечивающие предпосылки предпринимательской деятельности, но и определяющие уровень ее активности
- **Социально-культурные факторы** - нравственные и моральные нормы, религиозные воззрения, образовательный уровень населения, оказывающие влияние на формирование потребностей и особенности спроса, специфику организации предпринимательства и деловую этику, на само отношение к предпринимательству
- **Технологические факторы** - уровень индустриального развития страны, науки и техники, наличие технологий и их применение, обуславливающие как характер и формы осуществления производства, так и способы предпринимательской деятельности
- **Географические факторы** учитываются при выборе места размещения предприятия, разработке схем поставки сырья, распределении готовой продукции и т.д.
- **Институциональные факторы** - развитие банковской системы, страхового дела, развитость каналов снабжения и сбыта, наличие рыночных посредников, развитие средств связи и информационного обеспечения, обуславливающие интенсивность товарообменных операций и расширяющие возможности предпринимательской деятельности

Факторы внутренней среды

Когда речь идет о внутренней среде предпринимательства, то имеется в виду:

- наличие капитала (как собственного, так и инвестированного);
- выбор предмета деятельности;
- правильный выбор организационной, правовой формы предпринимательской структуры;
- подбор команды партнеров, кадров работников и управление персоналом (его симулирование);
- разработка обоснованного бизнес-плана;
- знание рынка и квалифицированное проведение маркетинговых исследований;
- разработка и внедрение обоснованной стратегии фирмы. Предвидение и расчет последствий предлагаемых рисков, их нейтрализация и страхование;
- четкое соблюдение законов и нормативных актов, регулирующих деятельность данного вида бизнеса или соответствующей организационной формы и др.

Правовое регулирование предпринимательской деятельности

- **Конституция Российской Федерации**, принятая на всенародном референдуме 12.12.93 (с последними изменениями от 30.12.2006) закрепляет:
 - основы конституционного строя;
 - основополагающие права и свободы человека;
 - ключевые принципы построения системы государственной власти;
- **Гражданский кодекс РФ (часть первая)** от 30.11.94 № 51-ФЗ (ред. от 04.12.2006) регулирует базовые, общие для всего гражданского права институты:
 - - принципы гражданского права;
 - - лица (основы статуса физических и юридических лиц);
 - - сроки;
 - - объекты гражданских прав (вещи, ценные бумаги, интеллектуальная собственность и др.);
 - - основы обязательного права

Правовое регулирование предпринимательской деятельности

- **Федеральные законы:** «Об акционерных обществах»; «О производственных кооперативах»; «Об обществах с ограниченной ответственностью»; «О хозяйственных партнёрствах»; «О сельскохозяйственной кооперации»; «О государственных и муниципальных унитарных предприятиях»; «О некоммерческих организациях»; «О государственной регистрации ЮЛ и ИП»; «О несостоятельности (банкротстве)»; «О развитии малого и среднего предпринимательства»; «О защите конкуренции»; «Об инвестиционной деятельности»; «О бухгалтерском учёте»; «О применении контрольно-кассовой техники»; «О рекламе»; «О лицензировании отдельных видов предпринимательской деятельности»

ОБЪЕКТЫ ПРЕПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

- **Товар** представляет собой продукт труда, удовлетворяющий какие-либо потребности покупателя, предназначенный для обмена в форме купли-продажи. Таким образом, к товару относится любая вещь, не ограниченная в обороте, свободно отчуждаемая и переходящая от одного лица к другому по договору купли-продажи.
- **Услуги** могут разделяться на фактические (перевозка), юридические (совершение сделок по договору комиссии), комплексные, то есть включающие юридические и фактические действия (договор транспортной экспедиции).
- Различие между **выполняемыми работами** и услугами как объектами гражданских прав заключается в том, что в первом случае результатом совершаемых действий является создание какого-либо овеществленного результата (например, постройка дома по договору подряда), тогда как при оказании услуги такого результата может и не быть (например, оказание консультационной услуги).
- Согласно принятой в развитых странах классификации в сфере услуг предоставляются услуги материально-производственного и нематериального (не вещевого) характера.

ВИДЫ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ



СУБЪЕКТЫ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Субъектами предпринимательской деятельности могут
быть:

- **Физические лица:**
- **Граждане РФ;**
- **Граждане иностранных государств;**
- **Лица без гражданства;**
- **Юридические лица.**

Право заниматься предпринимательской деятельностью

- В ст. 21 ГК РФ говорится, что способность гражданина своими действиями приобретать и осуществлять права, создавать для себя гражданские обязанности и исполнять их (**гражданская дееспособность**) возникает в полном объеме с наступлением совершеннолетия (18 лет). Вместе с тем гражданин, не достигший 18 лет, может приобрести полную дееспособность в случае вступления в брак в установленном порядке ранее этого возраста или в результате эмансипации.
- **Эмансипация** - это объявление несовершеннолетнего, достигшего 16 лет, полностью дееспособным при условии его работы по трудовому договору (контракту) или занятия с согласия законных представителей (родителей, усыновителей либо попечителя) предпринимательской деятельностью. Эмансипация производится по решению органа опеки и попечительства - с согласия законных представителей или по решению суда - при отсутствии такого согласия.
- Частичной дееспособностью обладают несовершеннолетние граждане: малолетние в возрасте до 14 лет и неэмансипированные подростки в возрасте от 14 до 18 лет. За малолетних сделки (кроме мелких бытовых и некоторых других, которые малолетние вправе самостоятельно совершать с 6-летнего возраста) от их имени могут осуществлять (при соблюдении предусмотренных законом условий) только их родители, усыновители или опекуны.
- Несовершеннолетние в возрасте от 14 до 18 лет совершают сделки, по общему правилу, с предварительного (либо последующего) письменного согласия (одобрения) своих законных представителей.

Не могут заниматься предпринимательской деятельностью

- В соответствии с гражданским законодательством отдельные категории дееспособных граждан не имеют права заниматься предпринимательской деятельностью.
- Так, должностным лицам органов государственной власти и государственного управления запрещается: заниматься самостоятельной предпринимательской деятельностью; иметь в собственности предприятия; самостоятельно или через представителей голосовать посредством принадлежащих им акций, вкладов, паев, долей при принятии решений общим собранием хозяйственного товарищества и общества; занимать должности в органах управления хозяйствующего субъекта.
- Не имеют права заниматься предпринимательской деятельностью военнослужащие, работники силовых министерств и служб, например работники милиции, работники налоговых органов и органов налоговой полиции и другие категории граждан. Кроме того, заниматься предпринимательской деятельностью может быть запрещено по приговору суда.

- Исходя из действующего российского законодательства (ст.23 Гражданского кодекса РФ (далее - ГК РФ) и ст.51 ГК РФ) осуществление предпринимательской деятельности возможно только с момента государственной регистрации индивидуального предпринимателя и крестьянского (фермерского) хозяйства (для физического лица) или юридического лица.
- 1. Физические лица без образования юридического лица:
 - Индивидуальный предприниматель (ст.23 ГК РФ)
 - Крестьянское (фермерское) хозяйство (ст.23 ГК РФ)
- 2. Согласно Гражданскому кодексу РФ хозяйствующие субъекты по юридическому статусу могут быть коммерческими и некоммерческими организациями.

Таким образом, основным субъектом предпринимательской деятельности выступает **предприниматель**, при этом он взаимодействует:

- с потребителем как основным его контрагентом;
- с государством;
- с наемными работниками;
- с партнерами по бизнесу.

К субъектам предпринимательства относят лиц, являющихся частью инфраструктуры рынка и участвующих в создании условий функционирования экономики. Ими являются товарные и фондовые биржи, инвестиционные фонды, негосударственные пенсионные фонды, саморегулируемые организации, органы власти и др.

ТЕМА 2. ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬ КАК СУБЪЕКТ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

ЛИЧНОСТЬ И КАЧЕСТВА ПРЕДПРИНИМАТЕЛЯ

Говоря о предприимчивости как о сложном, многомерном явлении хозяйственной жизни, можно выделить ряд основных ее признаков. Успешный предприниматель должен:

- обладать самостоятельностью и независимостью в принятии решений в рамках действующего законодательства, инициативностью;
- иметь экономическую заинтересованность в результатах своей деятельности, рассчитывать получить максимально возможную прибыль (ориентация на достижение наивысших результатов, эффективное использование ресурсов);
- всегда иметь инновационный подход к деятельности (новаторство и новизна в достижении целей с опорой на собственную инициативу)
- идти на риск и брать на себя ответственность

ЛИЧНОСТЬ И КАЧЕСТВА ПРЕДПРИНИМАТЕЛЯ

Предприниматель должен обладать **профессиональными познаниями и навыками в сферах:**

- менеджмента;
- управления персоналом;
- закупки и продажи товаров, оказания услуг, выполнения работ;
- маркетинга;
- бухгалтерского учета;
- финансирования и налогообложения;
- управления и права и многих других

ИП КАК СУБЪЕКТ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Гражданин вправе заниматься предпринимательской деятельностью без образования юридического лица с момента государственной регистрации в качестве индивидуального предпринимателя.

Регистрация ИП и ЮЛ позволяет вести учёт предпринимателей, контролировать их деятельность и обеспечивать интересы кредиторов. К индивидуальным предпринимателям относится также глава крестьянского (фермерского) хозяйства, осуществляющий деятельность без образования юридического лица.

Источником имущества, которое необходимо для начала деятельности, могут быть собственные накопления, помощь друзей или родственников, кредиты в банках. Предприниматель несет неограниченную ответственность по обязательствам (по долгам) всем принадлежащим ему имуществом, за исключением имущества, на которое в соответствии с законом не может быть обращено взыскание.

Таким образом, **индивидуальный предприниматель** - гражданин (физическое лицо), занимающийся предпринимательской деятельностью без образования юридического лица, зарегистрированный в установленном законом порядке.

- В соответствии с ГК РФ к предпринимательской деятельности граждан, осуществляемой без образования юридического лица, применяются правила, которые регулируют деятельность юридических лиц, являющихся коммерческими организациями.

Так же как и коммерческие юридические лица, **индивидуальный предприниматель имеет право:**

- открыть расчетный счет в банковском учреждении;
- иметь свой товарный знак;
- заключать сделки и подписывать хозяйственные договоры;
- получать банковский кредит;
- самостоятельно платить налоги;
- быть истцом и ответчиком в суде по имущественным спорам с юридическими лицами;
- использовать наемный труд других граждан на основе договоров подряда и многое другое.

ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ИП

- **Ответственность** за неисполнение гражданином-предпринимателем своих обязательств, вытекающих из коммерческой деятельности, наступает по правилам об ответственности за предпринимательскую деятельность, то есть за сам факт нарушения договора или причинение вреда. Как и иные граждане, **индивидуальные предприниматели отвечают по своим обязательствам всем принадлежащим им имуществом**, за исключением имущества, на которое в соответствии с гражданским процессуальным законодательством не может быть обращено взыскание.
- В первую очередь взыскание обращается на денежные средства должника в рублях и иностранной валюте. Если денежные средства отсутствуют или их недостаточно, то взыскание обращается на иное принадлежащее должнику имущество, за исключением имущества, на которое взыскание не может быть обращено

Преимущества индивидуального предпринимательства

- ИП, как правило, действуют в узких сегментах рынка, что позволяет им оперативно реагировать на изменение спроса и быстро адаптироваться к новым реалиям, быть более гибкими и мобильными.
- Для организации бизнеса, как правило, не требуется крупных вложений в основные средства.

К числу преимуществ экономической деятельности гражданина без образования юридического лица следует отнести упрощенный порядок ведения учета и отчетности:

- нет требований к размеру уставного капитала;
- не нужно вести полномасштабный бухгалтерский учет – достаточно простой книги учета доходов и расходов;
- объем отчетности, которую нужно представлять разным контролирующим органам, значительно меньше, чем у юридического лица;
- суммы штрафов за одни и те же нарушения законодательства в большинстве случаев значительно ниже, чем для юридических лиц;
- возможно применение патентной системы – одного из самых удобных и лояльных налоговых режимов;
- наличие льгот по страховым взносам – фиксированные суммы за индивидуального предпринимателя вместо «привязки» размера взноса к уровню доходов, как у юридических лиц, и пониженные тарифы для наемных работников;
- проще процедура регистрации: и документов требуется меньше, и госпошлина ниже

Минусы индивидуального предпринимательства:

- предприниматель несёт полную ответственность, то есть отвечает всем своим имуществом, даже если оно не участвует в предпринимательской деятельности;
- имеется ограничение на ведение некоторых видов деятельности, например банковской или торговлю алкоголем в розницу;
- к индивидуальному предпринимательству трудно привлечь большие капиталы вследствие более низкой кредитоспособности по сравнению с коллективными формами предпринимательской деятельности, сложнее расширять бизнес: возможны проблемы с контрагентами, кредитованием, привлечением сторонних инвестиций;
- индивидуальное предпринимательство отличается высоким уровнем риска;
- ряд правил законодатель распространил только на юридические лица, лишив предпринимателей возможности реализовать свои права без обращения в суд (например, применение некоторых льгот по НДС или учет определенных расходов при расчете налога на доходы), законодательная база недостаточно проработана;
- индивидуальное предпринимательство требует более существенной и реальной поддержки со стороны государства.

ПОНЯТИЕ ЮРИДИЧЕСКОГО ЛИЦА

Предприниматель, как правило, имеет возможность объединиться с другими предпринимателями для совместного достижения общих хозяйственных целей. Совместная деятельность может при этом основываться:

- на согласии вести общее дело, что находит свое отражение в договоре - соглашении сторон;
- на образовании совместного имущества, складывающегося из долей, являющихся собственным имуществом партнеров (денежные средства, материальные ценности и др.) и представляющих вклады в составе общего имущества (складочном капитале).
- **Совместное имущество** является основой предприятия, которое, осуществляя свою деятельность, имеет определенные права (например, обращаться в банк за кредитами) и выполняет обязанности (например, заключает сделки, производит товары или предоставляет услуги в соответствии с заключенными договорами). А так как права и обязанности - это нечто, присущее только человеку, гражданину - физическому лицу, возникшее противоречие разрешается признанием предприятия юридическим лицом.

Признаки юридического лица

Как юридическое лицо предприятие имеет определенные правовые признаки (ст. 48 ГК РФ):

- имеет в собственности, хозяйственном ведении или оперативном управлении обособленное имущество;
- отвечает по своим обязательствам этим имуществом;
- несет обязанности;
- может от своего имени приобретать и осуществлять имущественные и личные неимущественные права;
- выступает истцом и ответчиком в суде;
- имеет самостоятельный баланс или смету;
- имеет собственный расчетный счет;
- внесено в единый государственный реестр юридических лиц (ЕГРЮЛ).

УЧРЕДИТЕЛИ ЮРИДИЧЕСКОГО ЛИЦА

В качестве учредителей юридического лица могут выступать:

- граждане РФ, члены семьи, другие лица, совместно ведущие хозяйство;
- органы управления Российской Федерации и субъектов РФ, уполномоченные управлять государственным имуществом;
- органы местного самоуправления;
- общественные объединения (организации);
- иностранные юридические лица и различные иностранные организации (с учетом действующего законодательства);
- трудовые коллективы государственных и муниципальных предприятий

ОРГАНИЗАЦИОННО-ПРАВОВЫЕ ФОРМЫ ХОЗЯЙСТВОВАНИЯ

- **Формы организации бизнеса** - это способы организации предпринимателями своего дела, способы их взаимодействия друг с другом. Формы организации бизнеса зависят от форм собственности.
- **Собственность** - это определенная форма присвоения материальных ценностей, услуг и средств производства. Собственность имеет юридический и экономический аспекты.
- **Юридический аспект** выражается в имущественных отношениях, которые обусловлены Конституцией РФ и другими законами. К имущественным отношениям относятся: право владения (вступление в права наследования, купли, дарения имущества), право распоряжения (владелец собственности имеет право продать, передать в аренду или использовать имущество по своему усмотрению) и право пользования (дает владельцу собственности возможность использовать ее по собственному усмотрению в зависимости от назначения).
- **Экономический аспект** собственности состоит из трех видов экономических отношений: присвоение, экономическая реализация и хозяйственное использование материальных ценностей.

Формы собственности

- **Частная собственность** представляет собой присвоение собственности отдельными лицами. К объектам частной собственности относятся:
 - частное имущество и личные сбережения;
 - частные предприятия и фирмы;
 - домашние хозяйства, которые используются в целях личного потребления.

- **Государственная собственность** представляет собой форму собственности, которая принадлежит предприятиям и унитарным организациям. Государство несет имущественную ответственность за государственные предприятия, но освобождается от ответственности за унитарные предприятия (ГУПы), которые находятся в полном хозяйственном ведении трудового коллектива. Унитарные предприятия отвечают за свои действия своим имуществом.
- **Государственная собственность** разделяется на федеральную, собственность субъектов федерации и муниципальную.
- К **федеральной собственности** относятся объекты, которые обеспечивают безопасность страны, являются основой экономики, а также объекты федеральных органов управления и власти.
- **Муниципальная собственность** принадлежит сельским и городским поселениям.

Формы организации бизнеса

- В российском законодательстве различают следующие **формы организации бизнеса**:
 - хозяйственные товарищества и общества;
 - производственные кооперативы;
 - хозяйственные партнёрства;
 - унитарные предприятия.

- **Хозяйственными товариществами и обществами** признаются коммерческие организации с разделенным на доли (акции) между учредителями (участниками) уставным фондом. Имущество, созданное за счет вкладов учредителей, а также произведенное и приобретенное ими в процессе хозяйственной деятельности, принадлежит товариществу или обществу на праве собственности.
- **Хозяйственные товарищества** могут создаваться в организационно-правовой форме полного товарищества или товарищества на вере (командитного товарищества) (ГК РФ, ст. 66). Хозяйственные товарищества не могут быть реорганизованы в некоммерческие организации, а также в унитарные коммерческие организации (ГК РФ, ст. 68).
- **Товарищество является полным** в том случае, если в соответствии с заключенным между ними договором все участники (полные товарищи) занимаются предпринимательской деятельностью от имени товарищества и солидарно друг с другом несут субсидарную ответственность своим имуществом по обязательствам товарищества (ГК РФ, ст. 69).
- **Товариществами на вере** (командитными товариществами) признаются товарищества, в которых наряду с участниками, осуществляющими от имени товарищества предпринимательскую деятельность и отвечающими по обязательствам товарищества своим имуществом (полными товарищами), имеется один или несколько участников-вкладчиков (командитистов), которые несут риск убытков, связанных с деятельностью товарищества, в пределах сумм внесенных ими вкладов и не принимают участия в осуществлении товариществом предпринимательской деятельности (ГК РФ, ст. 82).

Предприятия, созданные в форме товариществ, имеют ряд преимуществ:

- простота организации: отсутствие в товариществе специальных органов управления не требует разработки устава, а все вопросы функционирования товарищества решаются в его учредительном договоре;
- складочный капитал не требует достижения какого-либо минимального размера, поскольку участники товарищества обычно несут и дополнительную (субсидиарную) ответственность по долгам товарищества иным своим имуществом;
- возможность аккумулировать значительные средства в относительно короткие сроки;
- каждый полный товарищ имеет право заниматься предпринимательской деятельностью от имени товарищества наравне с другими;
- высокая привлекательность ПТ для кредиторов, партнёров, так как неограниченная ответственность участников по долгам товарищества свидетельствует о серьезности и открытости их коммерческих намерений;
- дополнительным преимуществом ТНВ является то, что для увеличения капитала организации возможно привлечение средств вкладчиков.

- **Недостатки:**

- товарищи несут полную ответственность по долгам товарищества, то есть в случае банкротства рискуют не только вкладами, но и личным имуществом;
- невозможность выпуска акций и облигаций для привлечения дополнительного капитала;
- между полными товарищами должны быть особые доверительные отношения;
- товарищество не может быть создано одним участником (участников должно быть не менее двух).

- **К хозяйственным обществам** относятся: общества с ограниченной ответственностью, акционерные общества.
- Хозяйственные общества могут создаваться в организационно-правовой форме общества с ограниченной ответственностью или акционерного общества (ГК РФ, ст. 66). Хозяйственные общества не могут быть реорганизованы в некоммерческие организации, а также в унитарные коммерческие организации (ГК РФ, ст. 68).
- **Обществами с ограниченной ответственностью (ООО)** признаются созданные одним или несколькими лицами хозяйственные общества, уставный капитал которых разделен на доли; участники общества не отвечают по его обязательствам и несут риск убытков, связанных с деятельностью общества, в пределах стоимости принадлежащих им долей в уставном капитале общества

Преимущества обществ с ограниченной ответственностью:

- возможность аккумулировать значительные средства в относительно короткие сроки;
- хозяйственное общество, в отличие от товарищества, может быть создано одним учредителем, который становится его единственным участником;
- в деятельности могут участвовать как ЮЛ так и ФЛ, причём как коммерческие, так и некоммерческие;
- участники ООО несут ограниченную ответственность по обязательствам общества;
- при продаже доли участника другие участники ООО имеют преимущественное право ее выкупа, что позволяет сохранять уставный капитал среди лиц, учредивших ООО;
- Закон «Об обществах с ограниченной ответственностью» меньше регламентирует деятельность ООО, чем закон «Об акционерных обществах» - деятельность АО, что позволяет более гибко подходить к созданию управленческой структуры организации;
- доли участников ООО закрепляются в уставе и не требуют сложной процедуры оформления в виде приобретения акций

К недостаткам ООО можно отнести следующее:

- уставный капитал не может быть меньше величины, установленной законом, поскольку участники обществ не отвечают по обязательствам общества, а несут лишь риск утраты своих вкладов;
- общество менее привлекательно для кредиторов, так как его участники несут ограниченную ответственность;
- число участников не должно превышать пятидесяти;
- при выходе из общества участник вправе потребовать выделения доли из активов юридического лица, пропорционально его доле в уставном капитале, что влечет опасность нарушения производственной структуры и финансовой стабильности общества, если доля в уставном капитале выходящего участника существенна;
- ООО не вправе выпускать акции

Акционерными обществами признаются хозяйственные общества, уставный капитал которых разделен на определенное число акций; участники акционерного общества (акционеры) не отвечают по его обязательствам и несут риск убытков, связанных с деятельностью общества, в пределах стоимости принадлежащих им акций (ГК РФ, ст. 96).

По юридическому статусу акционерные общества схожи с ООО. Однако между ними существует одно принципиальное различие: все права акционеров, а также передача и прекращение прав связаны с владением и передачей акций.

Акция – это ценная бумага, свидетельствующая о внесении ее владельцем определенной суммы денег в капитал АО и дающая право на получение ежегодного дохода – дивиденда из прибылей указанного общества. Выпуск акций должен пройти процедуру государственной регистрации.

Публичными акционерными обществами являются акционерные общества, акции которых и ценные бумаги которых, конвертируемые в их акции, публично размещаются (путем открытой подписки) или публично обращаются на условиях, установленных законами о ценных бумагах (ГК РФ, ст. 66.3). Публичное акционерное общество обязано представить для внесения в единый государственный реестр юридических лиц сведения о фирменном наименовании общества, содержащем указание на то, что такое общество является публичным (ГК РФ, ст. 97).

Непубличными акционерными обществами признаются акционерные общества, чьи акции и ценные бумаги публично не размещаются (путем открытой подписки) и не обращаются (ГК РФ, ст. 66.3).

Преимущества АО:

- акционерное общество может быть создано одним лицом, которое станет единственным акционером в случае единоличного приобретения им всех акций общества;
- максимальное число участников ПАО не ограничено;
- возможны дополнительные выпуски акций для увеличения оборотных средств общества, что позволяет привлечь значительные финансовые средства, распыленные среди мелких акционеров;
- акции позволяют аккумулировать свободные денежные средства граждан и юридических лиц, использовать их в качестве инвестиций, демократизировать процесс управления;
- свободное приобретение и отчуждение акций на фондовых биржах создает возможность быстрого перелива большого капитала из одной сферы деятельности в другую в соответствии со складывающейся рыночной конъюнктурой, а в известной мере – и с целями развития отраслей народного хозяйства;
- финансовое и имущественное положение АО независимо от волеизъявления отдельных акционеров, его имущество нельзя «растащить» посредством выхода акционеров из общества;
- необходимость проведения ежегодных общих собраний акционеров, на которых представляется подробный отчет о деятельности АО за прошедший год делает управление обществом более прозрачным;
- НПАО имеет важное преимущество по сравнению с ООО, заключающееся в том, что в случае продажи (отчуждения иным способом) акционером принадлежащих ему акций отсутствует необходимость нотариального удостоверения договора об отчуждении, который может быть заключен в простой письменной форме, кроме того изменение состава акционеров не подлежит государственной регистрации и отражается только во внутреннем документе НПАО - реестре акционеров;
- акционеры НПАО имеют преимущественное право на выкуп акций у акционера, выходящего из общества;
- акционеры несут ограниченную ответственность.

У акционерных обществ имеются и отрицательные особенности:

- достаточно сложная процедура регистрации выпуска акций;
- АО обязано вести реестр акционеров, где регистрируются все действия с акциями, а также начисление и выплата дивидендов;
- в связи с более сложной структурой управление обществом не всегда достаточно оперативно, необходимость принятия решения по некоторым вопросам общим собранием акционеров сильно замедляет их разрешение

Хозяйственными партнерствами

признаются созданные двумя или более лицами коммерческие организации, в управлении деятельностью которых принимают участие участники партнерства, а также иные лица в пределах и в объеме, которые предусмотрены соглашением об управлении партнерством (ФЗ от 03.12.2011 № 380-ФЗ «О хозяйственных партнерствах», ст. 2)

Производственными кооперативами (артелями) признаются добровольные объединения граждан на основе членства для совместной производственной или иной хозяйственной деятельности (производство, переработка, сбыт промышленной, сельскохозяйственной и иной продукции, выполнение работ, торговля, бытовое обслуживание, оказание других услуг), основанной на их личном трудовом и ином участии и объединении его членами (участниками) имущественных паевых взносов

К важным **преимуществам** данной организационно-правовой формы хозяйствования относится:

- законодательство не ограничивает максимальное число членов кооператива, что предоставляет большие возможности для физических лиц при вступлении в кооператив;
- каждый член ПК является одновременно работником и хозяином (собственником), принимающим активное участие в управлении;
- распределение прибыли кооператива в соответствии с трудовым участием его членов, что материально заинтересовывает их в более добросовестном отношении к своему труду;
- для укрепления материальной базы кооперативов допускается ограниченное участие в них юридических и физических лиц – вкладчиков, не участвующих личным трудом в деятельности артели, но принимающих значительно материальное участие в образовании ее имущества и получающих благодаря этому доход

К недостаткам кооператива относятся:

- регламентирование минимального числа его членов, которое не может быть менее пяти, что существенно ограничивает возможности создания подобных организаций;
- кооператив не вправе выпускать акции для привлечения капитала;
- члены кооператива несут субсидиарную ответственность

Крестьянскими (фермерскими) хозяйствами, создаваемыми в качестве юридического лица, признаются добровольные объединения граждан на основе членства для совместной производственной или иной хозяйственной деятельности в области сельского хозяйства, основанной на их личном участии и объединении членами крестьянского (фермерского) хозяйства имущественных вкладов (Федеральный закон от 30.12.2012 № 302-ФЗ «О внесении изменений в главы 1, 2, 3 и 4 части первой Гражданского кодекса Российской Федерации», ст. 1, п. 19)

Унитарными предприятиями признаются коммерческие организации, не наделенные правом собственности на закрепленное за ними собственником имущество.

Имущество унитарного предприятия является неделимым и не может быть распределено по вкладам (долям, паям), в том числе между работниками предприятия. В организационно-правовой форме унитарных предприятий действуют государственные и муниципальные предприятия (ГУП и МУП)

В Российской Федерации создаются и действуют следующие виды унитарных предприятий:

- унитарные предприятия, основанные на праве хозяйственного ведения, - федеральное государственное предприятие и государственное предприятие субъекта РФ (далее также - государственное предприятие), муниципальное предприятие;
- унитарные предприятия, основанные на праве оперативного управления, - федеральное казенное предприятие, казенное предприятие субъекта РФ, муниципальное казенное предприятие (далее также - казенное предприятие)

Унитарными предприятиями, основанными на праве хозяйственного ведения, признаются коммерческие организации, созданные от имени публично-правового образования (ГК РФ, ст. 125) или органа местного самоуправления (ГК РФ, ст. 114).

Унитарными предприятиями, основанными на праве оперативного управления (казенными предприятиями) признаются коммерческие организации, созданные на базе государственного или муниципального имущества (ГК РФ, ст. 113, п. 1)

Юридические лица, являющиеся некоммерческими организациями, могут создаваться в организационно-правовых формах:

- **потребительских кооперативов** (жилищные, жилищно-строительные и гаражные кооперативы, садоводческие, огороднические и дачные потребительские кооперативы, общества взаимного страхования, кредитные кооперативы, фонды проката, сельскохозяйственные потребительские кооперативы);
- **общественных организаций** (политические партии и созданные в качестве юридических лиц профессиональные союзы (профсоюзные организации), общественные движения, органы общественной самодеятельности, территориальные общественные самоуправления);
- **ассоциаций (союзов)** (некоммерческие партнерства, саморегулируемые организации, объединения работодателей, объединения профессиональных союзов, кооперативов и общественных организаций, торгово-промышленные, нотариальные и адвокатские палаты);
- **товариществ собственников недвижимости**, к которым относятся в том числе товарищества собственников жилья;
- **казачьих обществ**, внесенных в государственный реестр казачьих обществ в Российской Федерации;
- **общин коренных малочисленных народов Российской Федерации**;
- **фондов**, к которым относятся в том числе общественные и благотворительные фонды;
- **учреждений** (государственные учреждения (в том числе государственные академии наук), муниципальные учреждения и частные (в том числе общественные) учреждения);
- **автономных некоммерческих организаций**;
- **религиозных организаций**;
- **публично-правовых компаний**.

ОРГАНИЗАЦИОННО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ФОРМЫ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

- **Концерн** - это многоотраслевое акционерное общество, контролирующее предприятия через систему участия. Концерн приобретает контрольный пакет акций различных компаний, являющихся по отношению к нему дочерними. В свою очередь дочерние компании также могут владеть контрольными пакетами акций других акционерных компаний, нередко расположенных в других странах.
- **Ассоциации** - мягкая форма добровольного объединения экономически самостоятельных предприятий, организаций, которые одновременно могут входить в другие образования. В состав ассоциации, как правило, входят односпециализированные предприятия и организации, расположенные на определенной территории. Основная цель создания ассоциаций - совместные решения научно-технических, производственных, экономических, социальных и других задач.
- **Консорциум** - это объединение предпринимателей с целью совместного проведения крупной финансовой операции (например, осуществление значительных инвестиций в крупный промышленный проект). Такое объединение предпринимателей имеет возможность вложить средства в крупный проект, при этом значительно уменьшается риск, возникающий при крупных вложениях, так как ответственность раскладывается на множество участников. В условиях научно-технической революции консорциумы возникают в новых отраслях и на стыке различных отраслей и предусматривают проведение совместных научных исследований.
- **Синдикат** - объединение сбыта продукции предпринимателями одной отрасли с целью устранения излишней конкуренции между ними.
- **Картель** - это соглашение между предприятиями одной отрасли о ценах на продукцию, услуги, о разделе рынков сбыта, долях в общем объеме производства и так далее.
- Новой организационно-экономической формой предпринимательства служат **финансово-промышленные группы (ФПГ)**. Они представляют собой объединение промышленного, банковского, страхового и торгового капиталов, а также интеллектуального потенциала предприятий и организаций.

МАЛОЕ И СРЕДНЕЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО

В настоящее время особое внимание уделяется развитию среднего и малого предпринимательства в России.

Категории субъектов малого и среднего предпринимательства закреплены Федеральным законом РФ от 24 июля 2007 г. № 209-ФЗ «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации».

К субъектам малого и среднего предпринимательства относятся внесенные в ЕГРЮЛ потребительские кооперативы и коммерческие организации (за исключением ГУП и МУП), а также физические лица, внесенные в ЕГРИП и осуществляющие предпринимательскую деятельность без образования юридического лица (индивидуальные предприниматели), крестьянские (фермерские) хозяйства

Условия:

- 1) для юридических лиц (ЮЛ) - **суммарная доля участия РФ**, субъектов РФ, муниципальных образований, иностранных ЮЛ, иностранных граждан, общественных и религиозных организаций (объединений), благотворительных и иных фондов в уставном (складочном) капитале (паевом фонде) указанных ЮЛ не должна превышать 25% (за исключением активов акционерных инвестиционных фондов и закрытых паевых инвестиционных фондов), доля участия, принадлежащая одному или нескольким юридическим лицам, не являющимся субъектами малого и среднего предпринимательства, не должна превышать 25%;
- 2) **средняя численность работников** за предшествующий календарный год не должна превышать следующие предельные значения средней численности работников для каждой категории субъектов малого и среднего предпринимательства:
 - от 101 до 250 человек включительно для средних предприятий;
 - до 100 человек включительно для малых предприятий;
 - среди малых предприятий выделяются микропредприятия - до 15 человек;
- 3) **выручка от реализации товаров (работ, услуг) без учета НДС** или балансовая стоимость активов (остаточная стоимость основных средств и нематериальных активов) за предшествующий календарный год не должна превышать предельные значения, установленные Правительством РФ для каждой категории субъектов малого и среднего предпринимательства

Малое предпринимательство имеет следующие преимущества:

- более быстрая адаптация к местным условиям хозяйствования;
- гибкость и оперативность в принятии и выполнении принимаемых решений;
- относительно невысокие расходы при осуществлении деятельности, особенно затраты на управление;
- большая возможность индивида реализовать свои идеи, проявить свои способности;
- более низкая потребность в первоначальном капитале и способность быстро вводить изменения в продукцию и в процесс производства в ответ на требования местных рынков;
- относительно более высокая оборачиваемость собственного капитала и др.
- Наряду со всеми своими преимуществами, малому предпринимательству присущи и определенные **недостатки**, которые определяются как внутренними, так и внешними причинами, а также условиями функционирования малого предприятия:
- более высокий уровень риска, чем обусловлена высокая степень неустойчивости положения на рынке;
- большая зависимость от крупных компаний;
- повышенная чувствительность к изменениям условий хозяйствования;
- трудности в заимствовании дополнительных финансовых средств и получении кредитов;
- неуверенность и осторожность хозяйствующих партнеров при заключении договоров (контрактов) и др.

В целях реализации государственной политики в области развития малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации предусмотрены следующие меры:

- 1) специальные налоговые режимы, упрощенные правила ведения налогового учета, упрощенные формы налоговых деклараций по отдельным налогам и сборам для малых предприятий;
- 2) упрощенная система ведения бухгалтерской отчетности для малых предприятий, осуществляющих отдельные виды деятельности;
- 3) упрощенный порядок составления субъектами малого и среднего предпринимательства статистической отчетности;
- 4) льготный порядок расчетов за приватизированное субъектами малого и среднего предпринимательства государственное и муниципальное имущество;
- 5) особенности участия субъектов малого предпринимательства в качестве поставщиков (исполнителей, подрядчиков) в целях размещения заказов на поставки товаров, выполнение работ, оказание услуг для государственных и муниципальных нужд;
- 6) меры по обеспечению прав и законных интересов субъектов малого и среднего предпринимательства при осуществлении государственного контроля (надзора);
- 7) меры по обеспечению финансовой поддержки субъектов малого и среднего предпринимательства;
- 8) меры по развитию инфраструктуры поддержки субъектов малого и среднего предпринимательства