The background is a dark blue gradient. In the corners, there are decorative white and light blue circuit-like patterns consisting of lines and circles, resembling a network or data flow.

ОСОБЕННОСТИ SEO-ПРОДВИЖЕНИЯ ИНТЕРНЕТ-МАГАЗИНОВ

ПЛАН ДОКЛАДА

1. Что такое SEO-продвижение?
2. Основные факторы, влияющие на ранжирование сайтов
3. Отличие интернет-магазина от бизнес-сайта
4. Особенности SEO-продвижения интернет-магазинов
5. Внутренние особенности продвижения ИМ.
6. Коммерческая релевантность в Яндексе.
7. Внешние особенности ИМ.
8. Предварительная работа с клиентом.
9. Текущая работа с клиентом
10. Итоги

1. ЧТО ТАКОЕ SEO-ПРОДВИЖЕНИЕ?

Комплекс мер, направленных на достижение верхних позиций сайта в результатах выдачи поисковых систем.

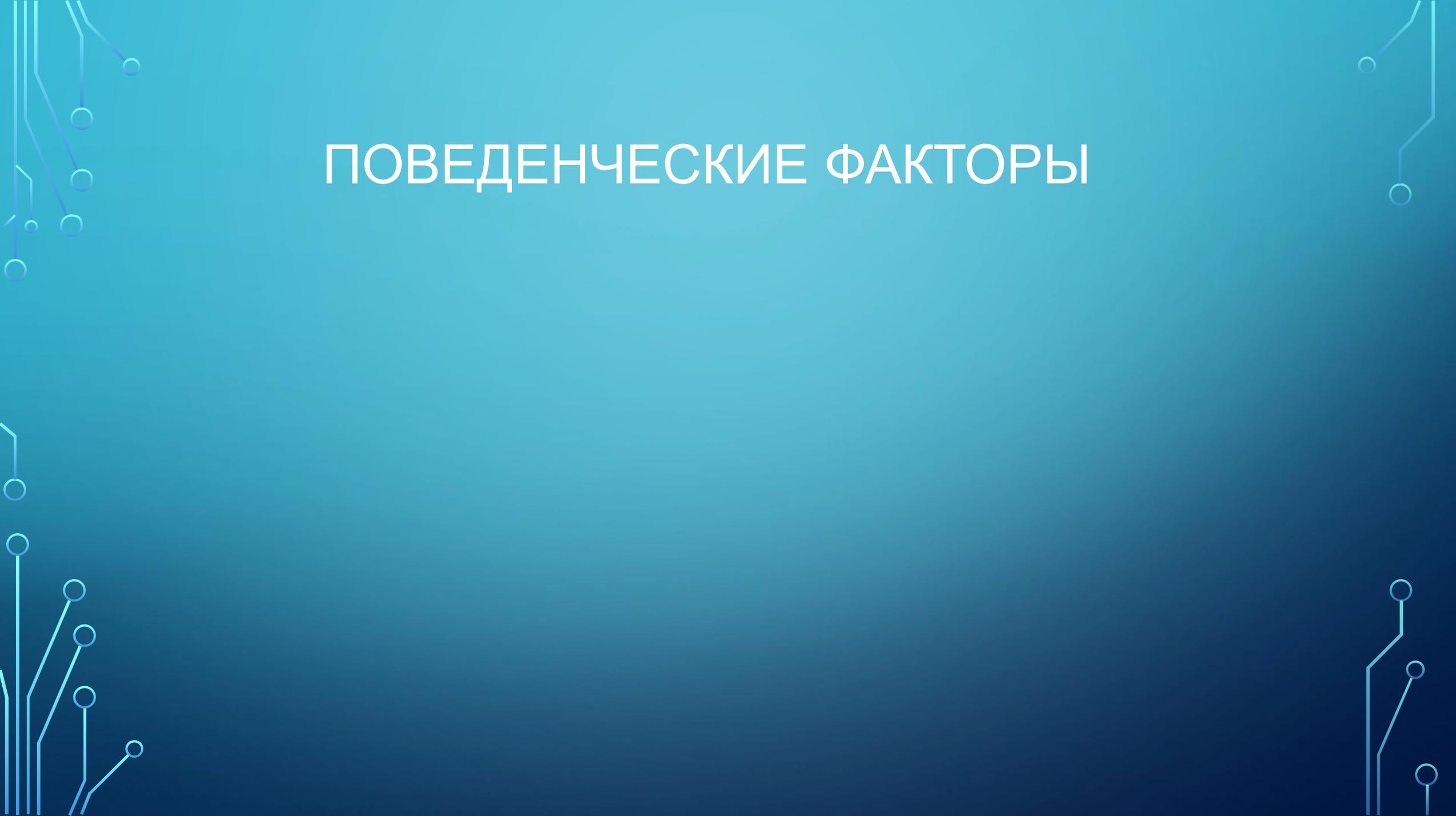
СХЕМА РЕЗУЛЬТАТИВНОСТИ



2. ФАКТОРЫ РАНЖИРОВАНИЯ

- Внутренняя оптимизация
- Внешняя оптимизация
- Поведение пользователей
- Оценки ассессоров

ПОВЕДЕНЧЕСКИЕ ФАКТОРЫ

The background is a dark blue gradient. In the four corners, there are decorative white and light blue lines that resemble a circuit board or a network diagram, with small circles at the end of the lines.

3. ОТЛИЧИЕ ИНТЕРНЕТ-МАГАЗИНА ОТ БИЗНЕС-САЙТА

Возможность покупки товара в 2-3 клика

4. ОСОБЕННОСТИ SEO-ПРОДВИЖЕНИЯ ИНТЕРНЕТ-МАГАЗИНОВ

Внутренние
особенности

Структура сайта

Внешние
особенности

Бизнес клиента

5. ВНУТРЕННИЕ ОСОБЕННОСТИ (САЙТ)

- Значительное количество страниц сайта
- Наличие товарных карточек
- Повышенное влияние поведенческих факторов
- Необходимость проведения более глубокой аналитики

КАК МЫ С ЭТИМ СПРАВЛЯЕМСЯ?

- Использование низкочастотных- и –среднечастотных запросов
- Формирование шаблонов с использованием переменных
- Последовательное открытие страниц к индексации
- **Ориентация на коммерческую релевантность**
- Постоянная глубокая аналитика конверсий

6. КОММЕРЧЕСКАЯ РЕЛЕВАНТНОСТЬ В ЯНДЕКСЕ.

Основные рекомендации:

- Контактные данные на каждой странице
- Кнопка «Купить» рядом с каждым товаром
- Переход в «Корзину» с любой страницы
 - Цена рядом с каждым товаром
 - Простая форма заказа

Управление доступом, представители

Актуальность данных

Обратите внимание!

> Как настроить счетчик Метрики?

Отчеты Метрики

Обзор отчетов

Настройки просмотра

Термины и определения

Сводка

> Посещаемость

> Источники

> Посетители

> Содержание

> Поведение

Технологии

Конструктор отчетов

Звонки

Острова

Как сделать сайт эффективнее

В последние годы значительно увеличилось количество людей, предпочитающих делать покупки в интернете. И число это продолжает расти. Главное преимущество онлайн-покупок по сравнению с традиционными — экономия времени и денег. В сети совершать покупки можно в любое время, и цены там более низкие.

Другими словами, покупать в интернете удобно. И сайт интернет-магазина, чтобы быть эффективным, должен соответствовать ожиданиям пользователей — быть удобным.

Иногда владелец продающего сайта сталкивается с тем, что посещаемость высокая, а заказов нет. Причина этого зачастую в том, что посетители не могут найти необходимую информацию и покидают сайт в поисках более удобного.

В этом разделе содержатся рекомендации, которые помогут улучшить ваш сайт и, соответственно, увеличить количество клиентов. Удобный и понятный для посетителей сайт — это вежливый и толковый продавец.

Для сайта важно

- [Размещение контактных данных на всех страницах](#)
- [Наличие кнопки «Купить» \(«Заказать»\) рядом с каждым товаром](#)
- [Возможность перейти в «Корзину» с любой страницы](#)
- [Указание цены рядом с каждым товаром](#)
- [Доступность информации об оплате и получении товара](#)
- [Регулярное обновление новостей](#)
- [Правильное отображение в различных браузерах](#)

Полезные ссылки

[Счетчики](#)

[Добавить счетчик](#)

[Дополнения](#)

ИНТЕРНЕТ-МАГАЗИН «СТИЛЬНО-ТЕКСТИЛЬНО»

The screenshot displays the website interface for 'stilno-textilno.ru'. At the top, there is a navigation bar with links for 'Главная', 'Товары', 'Как купить', 'Гарантии', and 'О магазине', along with a search bar and a phone number '8 (499) 350-29-31'. The main content area features a breadcrumb trail: 'Товары > Аксессуары для кукол'. The product title is 'Шапочки для кукол в интернет-магазине stilno-textilno'. Below this, a descriptive paragraph states that customers can order doll hats at affordable prices from a manufacturer in Moscow. The product grid shows four items, each priced at 210 rubles and ready for shipment. The items are: a white hat with a white flower, a light purple hat with a pink flower, a yellow hat with a yellow flower, and a green hat with a green flower. On the left sidebar, there is a 'Каталог' section with sub-categories like 'Аксессуары для кукол', 'Обувь для кукол', and 'Волосы для кукол'. At the bottom left, a 'Помощь консультанта' section provides contact information for 'Екатерина'.

stilno-textilno.ru 8 (499) 350-29-31

Главная Товары Как купить Гарантии О магазине Поиск по товарам... Вход Корзина

Каталог

Аксессуары для кукол

- Пуговицы
- Фотоаппараты
- Шапочки для кукол
- Наборы аксессуаров
- Плюшевые мини игрушки

Обувь для кукол

Волосы для кукол

Доставка по России

При заказе товаров на сумму от 5000 руб — доставка бесплатно. [о доставке](#)

Помощь консультанта

Екатерина
8 (499) 350-29-31
[Напишите нам](#)

Товары > Аксессуары для кукол

Шапочки для кукол в интернет-магазине stilno-textilno

В интернет-магазине «Стильно-Текстильно» Вы можете заказать шапочки для кукол по доступным ценам. Приобрести качественную продукцию от прямого производителя в Москве могут как начинающие, так и профессиональные мастера с опытом.

Шапочки для кукол

Выводить: [по названию](#)

 <p>210 руб</p> <p>Шапочка для кукол "Macarons - flower" (белая)</p> <p>1 В корзину готов к отправке</p>	 <p>210 руб</p> <p>Шапочка для кукол "Macarons - flower" (бледно фиолетовый)</p> <p>1 В корзину готов к отправке</p>	 <p>210 руб</p> <p>Шапочка для кукол "Macarons - flower" (жёлтая)</p> <p>1 В корзину готов к отправке</p>	 <p>210 руб</p> <p>Шапочка для кукол "Macarons - flower" (инфинити)</p> <p>1 В корзину готов к отправке</p>
---	--	---	---

ИНТЕРНЕТ-МАГАЗИН «СТИЛЬНО-ТЕКСТИЛЬНО»

Все добавленные товары

Товар	Количество	Стоимость	Удалить
 Кеды для кукол 7.5см высокие (голубые) 500 руб	1	500 руб	×

Услуга: [Комплектация заказа](#) **бесплатно**

Способ доставки

- Доставка Почтой России ¹
по факту
- EMS Почтой ²
по факту
- Международная доставка
по факту

¹ Доступные способы оплаты: перевод на пластиковую карту сбербанк рф; банковский перевод на счёт сбербанк рф; для жителей г. Йошкар-ола - наличными курьеру при получении; оплата на карту кукуруза (в любом киоске или магазине евросеть); электронные платёжные системы; система денежных переводов western union

Доставка с помощью Почты России осуществляется до почтового отделения, указанного покупателем: при заказе от 5000 руб — бесплатно, при заказе на меньшую сумму — 180 рублей. Доставка в труднодоступные регионы или комбинированным методом выполняется за дополнительную плату. [показать все](#)

Получатель

Для оформления заказа заполните обязательные поля с данными о получателе и нажмите кнопку «выбрать способ оплаты». Если вы уже зарегистрированы, то вам не придется вводить все данные заново. Воспользуйтесь данными, указанными в личном кабинете: [войдите под своим логином](#)

Фамилия имя отчество:

пример - Иванов Иван Иванович

E-mail:

пример - pismo@mail.ru

Мобильный телефон:

пример телефона +74951234567

Индекс, Город, Адрес доставки:

пример - 424003, г.Йошкар-Ола, ул.Васильева 49, кв. 13

Дополнительная информация:

пример - бонус-код, подъезд, этаж, код, домофон, и т. п.

Физическое лицо Юридическое лицо

ИНТЕРНЕТ-МАГАЗИН «СТИЛЬНО-ТЕКСТИЛЬНО»

Кеды для кукол 7,5см низкие (фуксия)



Цена: 250 руб

1

В корзину

Номер товара: 532742



Описание товара

Кеды для кукол 7,5см низкие. Наружный размер: Подошва: длина 7,5 см, ширина 3,4 см. Высота голенища от верхнего края подошвы в самом высоком месте 3 см. Внутренний размер: Подошва: длина 6,8 см, ширина 2,5 см. Высота голенища от верхнего края подошвы 3,5 см. Кеды формата BJD 1/3

ИНТЕРНЕТ-МАГАЗИН «ТАРА ТОВАРА»

8 (800) 555-13-25

Доставка по России!

Пакетный заказ

Главная

Товары

Как купить

Гарантии

О магазине

Поиск по товарам...



Вход

Корзина

Как купить

Доставка и оплата

Методы доставки

Популярные вопросы

Как сделать заказ

Главная →

Как купить

Для того, чтобы сформировать оптовый заказ: наполните корзину (справа на странице описания товара), нажмите кнопку «заказать» Проверьте содержание заказа, можете удалить ошибочно указанный товар или изменить количество. Далее нажмите кнопку «Выбрать способ доставки». В пустых строках заполните данные покупателя: имя, e-mail, контактный телефон, адрес доставки. Выберите способ доставки товара. Также в строке «Дополнительно» укажите сведения, которые упростят доставку заказа. Далее нажмите кнопку «Выбрать способ оплаты». Выберите удобный для Вас способ оплаты заказа. Нажмите кнопку «Готово».

Цены и скидки

Специальные оптовые цены, указанные на сайте, действуют при заказе от **1000 рублей**. Мы дорожим каждым партнером и стараемся предложить гибкие условия сотрудничества, чтобы удовлетворить потребности каждого. Каждому клиенту со второго заказа **скидка 3%** на заказы до 3000 рублей.

Объем заказа	Размер скидки
от 3000 рублей	5%
от 10000 рублей	7%
от 20000 рублей	10%
от 40000 рублей	12%
от 80000 рублей	15%
еще больше?	готовы обсудить!

Договориться о скидке



Компания «Тара для товара» уверена в коробках, которые поставляет. Мы отправляем заказчику товар соответствующего качества. [Гарантии](#)

Мы успешно отправляем почтовые коробки по всей России. География наших продаж насчитывает сотни населенных пунктов. Москва, Санкт-Петербург, Новосибирск, Екатеринбург, Нижний Новгород, Самара, Омск, Казань, Челябинск, Ростов-на-Дону, Саратов, Уфа, Пермь, Красноярск, Воронеж, Краснодар, Владивосток, Иркутск и многие-многие другие.

Помогите нам стать лучше! [Оставить отзыв](#)

★★★★★ *отлично!*

Сделала заказ - пакеты пришли! Спасибо большое за бесплатную доставку! еще обращусь к вам!

165 10 1 1

ИНТЕРНЕТ-МАГАЗИН «ТАРА ТОВАРА»

[Главная](#)[Товары](#)[Как купить](#)[Гарантии](#)[О магазине](#)[Вход](#)[Корзина](#)

Удобная и мгновенная оплата

Вы можете оплатить заказ со своего расчетного счета, с помощью электронных денег или переводом на карту. Доставка товара оплачивается клиентом по факту. Мы не стали закладывать в стоимость нашей продукцию максимальную стоимость доставки и комплектации, чтобы Вы могли получить товар по минимальным для Вас ценам.



через банк

1—3 дня



с карты на карту

моментально



электронными деньгами

моментально

Нанесение логотипа на коробки

За дополнительную плату мы можем нанести логотип Вашего магазина на бурые почтовые коробки. Для этого Вам необходимо подготовить макет логотипа и согласовать производство штампа с менеджерами. Логотип должен соответствовать требованиям ниже.

Стоимость нанесения логотипа на коробки:

- изготовление клише — 10 рублей за квадратный сантиметр,
- стоимость печати — 1 рубль за одну коробку.

Требования к макету:

- логотип должен содержать не более 2-х цветов,
- расстояние между цветами не менее 4 мм,
- формат макета — векторное изображение в кривых (CorelDraw).

7. ВНЕШНИЕ ОСОБЕННОСТИ (БИЗНЕС)

- Конкурентные цены
- Качественный товар
- Оперативность обработки заказов
- Актуальные данные о доставке и оплате

КАК МЫ С ЭТИМ СПРАВЛЯЕМСЯ?

Работа с клиентом



Предварительная

Текущая

8. ПРЕДВАРИТЕЛЬНАЯ РАБОТА С КЛИЕНТОМ

- Развеивание мифов об эффективности любого интернет-магазина
- Предупреждение о готовности к переменам
- Запрос актуальной информации (или разработка совместно с клиентом)

«МИФЫ НАШИХ ЗАКАЗЧИКОВ»

Мифы наших заказчиков



«Сейчас я сделаю себе магазин, и сразу пойдут продажи»

Это не сработает. Чтобы получать заказы через интернет, Вы должны предлагать больше, чем хороший товар и низкую цену! Будьте готовы меняться, реагировать на текущую ситуацию на рынке, работать на индивидуальных условиях, набраться терпения и выждать время, не расстраиваться из-за неудач и радоваться победам.



«Я сделал магазин, разместил товары, а посетителей нет»

Вы сделали только первый шаг. Второй шаг — это реклама вашего магазина в интернете. Найти целевую аудиторию, привести на сайт и побудить делать все новые заказы — это задача, которая требует комплексного подхода. Именно поэтому мы рекомендуем воспользоваться нашей услугой [Комплексный интернет-маркетинг](#).



«Я сделала интернет-магазин и не намерена его менять!»

Ваши конкуренты не стоят на месте и постоянно совершенствуют свои проекты. Для того чтобы не только не отставать от них, но и находиться впереди, нужно уметь перестраиваться в соответствии с последними тенденциями в интернет-коммерции. Постоянное развитие — ключ к успеху прибыльного бизнеса в интернете.

9. ТЕКУЩАЯ РАБОТА С КЛИЕНТОМ

- Получение информации о продажах
- Корректировка стратегии

10. ИТОГИ

