

ПРИВЛЕЧЕНИЕ ФИНАНСИРОВАНИЯ СУБЪЕКТАМИ МАЛОГО И СРЕДНЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА НА ФОНДОВОМ РЫНКЕ

ПРЕИМУЩЕСТВА
ИНСТРУМЕНТЫ ПОДДЕРЖКИ
КРИТЕРИИ И УЧАСТНИКИ ПРОГРАММЫ

ПРЕИМУЩЕСТВА ВЫХОДА СУБЪЕКТА МСП НА ФОНДОВЫЙ РЫНОК

ВЫХОД НА ФОНДОВЫЙ РЫНОК ИМЕЕТ РЯД ПРЕИМУЩЕСТВ (ПО СРАВНЕНИЮ С КРЕДИТОМ)

Возможность привлечения финансирования без залогового обеспечения

Диверсификация источников финансирования (нет зависимости от одного кредитора)

Отсутствие требования по целевому использованию привлеченных ресурсов

Формирование публичной истории, удешевление привлечения финансирования в будущем

Повышение узнаваемости бренда – стратегический маркетинг

Управление долгом – возможность досрочно погашать займ (механизм оферты)

Более длительный срок привлечения заемного финансирования

СИСТЕМА ИНСТРУМЕНТОВ ПОДДЕРЖКИ СУБЪЕКТОВ МСП

НАЦИОНАЛЬНЫЙ ПРОЕКТ «МАЛОЕ И СРЕДНЕЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО И ПОДДЕРЖКА ИНДИВИДУАЛЬНОЙ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ИНИЦИАТИВЫ»

Субсидирование купонных выплат

- до 70% от суммы купонных выплат, но не более 70% от Ключевой ставки

Субсидирование затрат при размещении

- до 2% от объема размещения, но не более 1,5 млн. рублей

Участие институтов развития в качестве «якорных» инвесторов

- Существенная доля от объема размещения

Гарантийная поддержка Корпорации МСП

- На основной долг по облигациям и купонные выплаты

Биржевая инфраструктура

Аналитика эмитентов

Маркетинговая поддержка

Специальные биржевые тарифы

Широкий круг потенциальных инвесторов

Индивидуальное консультирование

- С учетом мер государственной поддержки за период 2019 – 2024 гг. планируется не менее 100 выпусков на сумму свыше 47 млрд. рублей выпусков

ПРОЦЕСС ВЫХОДА СУБЪЕКТА МСП НА ФОНДОВЫЙ РЫНОК



КРИТЕРИИ САМООЦЕНКИ ДЛЯ ВЫПУСКА ОБЛИГАЦИЙ И ПОЛУЧЕНИЯ МЕР ПОДДЕРЖКИ

1

Основные критерии

- Субъект МСП (виды деятельности, кроме игорного бизнеса, добыча и реализация подакцизных товаров, добыча полезных ископаемых, кроме общедоступных)
- Компания ведет деятельность более 3 лет
- Налоговый резидент, не в состоянии банкротства, ликвидации, реорганизации

2

Финансовые показатели

- Отсутствует отрицательная кредитная история (просрочки по кредитам более 30 дней в течение последних 180 дней)
- Выручка от 120 млн рублей до 2 млрд рублей
- Средний темп прироста выручки за последние три года не менее 10%
- Рекомендуемая рентабельность бизнеса не менее 15%

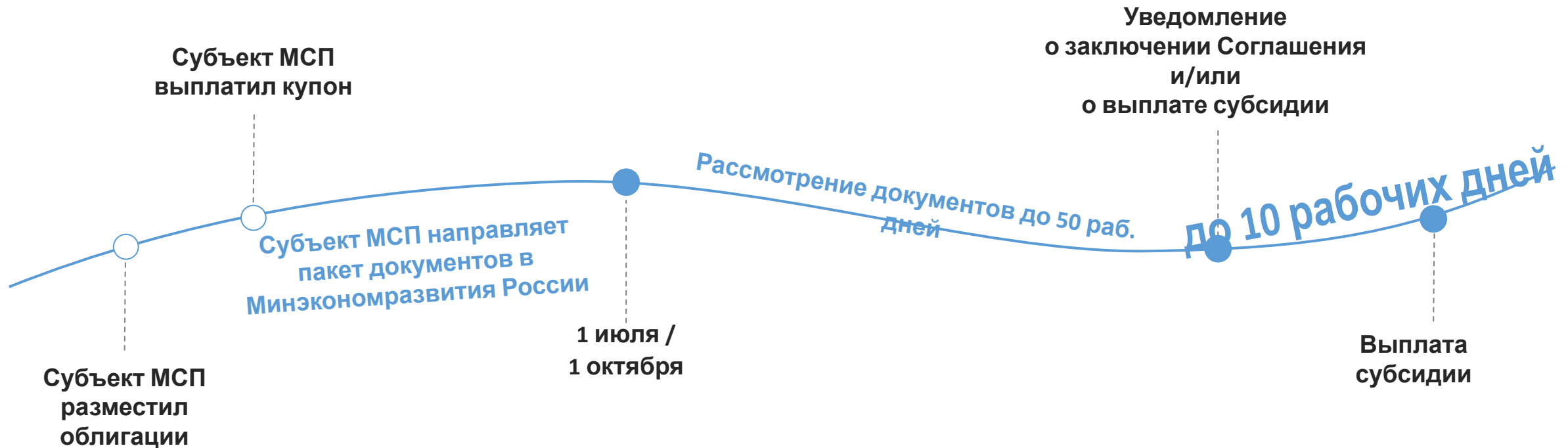
3

Параметры выпуска

- 1) Объем выпуска от 100 млн до 1 млрд рублей
- 2) Срок привлечения средств не менее 1 года и не более 3 лет

ПОРЯДОК ДЕЙСТВИЙ СУБЪЕКТА МСП ПРИ ПОЛУЧЕНИИ СУБСИДИИ НА ВОЗМЕЩЕНИЕ РАСХОДОВ ПО РАЗМЕЩЕНИЮ ОБЛИГАЦИЙ И ВЫПЛАТЕ КУПОННОГО ДОХОДА

ПОСТАНОВЛЕНИЕ ПРАВИТЕЛЬСТВА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ ОТ 30.04.2019 № 532 «ОБ УТВЕРЖДЕНИИ ПРАВИЛ ПРЕДОСТАВЛЕНИЯ СУБСИДИЙ ИЗ ФЕДЕРАЛЬНОГО БЮДЖЕТА РОССИЙСКИМ ОРГАНИЗАЦИЯМ – СУБЪЕКТАМ МАЛОГО И СРЕДНЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В ЦЕЛЯХ КОМПЕНСАЦИИ ЧАСТИ ЗАТРАТ ПО ВЫПУСКУ АКЦИЙ И ОБЛИГАЦИЙ И ВЫПЛАТЕ КУПОННОГО ДОХОДА ПО ОБЛИГАЦИЯМ, РАЗМЕЩЕННЫМ НА ФОНДОВОЙ БИРЖЕ»



ОТБОР КОМПАНИЙ И ПАМЯТКА ПО ВЗАИМОДЕЙСТВИЮ: МЕТОДИКА, КРИТЕРИИ И КОНТАКТЫ

СУБЪЕКТ МСП МОЖЕТ ОЦЕНИТЬ СВОИ ПЕРСПЕКТИВЫ ВЫХОДА НА ФОНДОВЫЙ РЫНОК САМОСТОЯТЕЛЬНО ИЛИ С ПОМОЩЬЮ ОРГАНИЗАТОРОВ

1

Провести самостоятельную оценку соответствия критериям для понимания возможности выхода на фондовый рынок

Что важно учитывать при самостоятельной оценке?

Фокус на компании:

- субъект МСП
- отсутствие налоговой задолженности
- рост финансовых показателей

Примерные параметры выпуска:

- объем выпуска от 100 млн до 1 млрд рублей
- срок привлечения средств не менее 1 года и не более 3 лет

2

Обратиться за индивидуальной бесплатной консультацией

- **к организаторам:** список брокеров размещен на сайтах профессиональных объединений участников рынка:
СРО «НФА» http://new.nfa.ru/councils_and_committees/sector-msp/
НАУФОР» <https://naufor.ru/msp>
- **в ПАО Московская Биржа** на rost@moex.com
- **в ПАО «Санкт-Петербургская биржа»** Listing@spbexchange.ru