



ФАБРИКА
ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА
СОЗДАЙ СВОЙ БИЗНЕС

Фабрика Pro – 6-недельная программа по развитию малого бизнеса

Старт обучения: 15 октября 2016
года



ФАБРИКА
ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА
СОЗДАЙ СВОЙ БИЗНЕС

Фабрика предпринимательства» - федеральный образовательный проект, стартовавший в 2013 году в Казани, объединивший владельцев крупных компаний, фонды и перспективные проекты для популяризации и развития предпринимательства на территории СНГ. (сделать схемой)

Основателем и идеологом проекта является Айдар Булатов - Венчурный инвестор, бизнес ангел, бизнес-тренер, доктор экономических наук, председатель Совета Директоров группы компаний «Vulatov group», вице-президент Ассоциации рестораторов и отельеров Казани и Татарстана. (ФОТО)



ФАБРИКА
ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

СОЗДАЙ СВОЙ БИЗНЕС

«Фабрика» в цифрах:

- Более 14000 человек посетили наши мероприятия
 - 80+ предпринимателей, поддерживавших проект
 - Реализация ТВ реалити-шоу в рамках курса Фабрика
- Старт в 2015 году. Победитель получил 1 000 000 рублей инвестиций в свой бизнес
- Личная поддержка проекта главой Республики Татарстан Р.Н. Миннихановым
 - Информационная поддержка партнеров по своим каналам на 300 000 человек
- (в цифрах сделать инфографику)



ФАБРИКА

ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

СОЗДАЙ СВОЙ БИЗНЕС

Фабрика Pro - *Рост показателей бизнеса за 6 недель*

Мы создали курс «Фабрика Pro», чтобы помочь действующим предпринимателям структурировать компанию, увеличить ее доход и выйти из операционной деятельности.

(обыграть иконками)



За 42 дня работы над своим бизнесом вы:

- внедрите 2-3 новых канала продвижения и поймете, как привлечь и удержать клиентов;
- увеличите текущую прибыль в 2-3 раза;
- научитесь работать меньше, а зарабатывать больше, то есть делать те 20% действий, которые приносят 80% результата;
- выстроите бизнес так, чтобы он работал без вас, и выйдете из операционного управления;
- соберете крутую команду и начнете делегировать — высвободите свое время на решение стратегических задач.

(сделать инфографику)



Что будет на «Фабрике ПРО»

Контроль результатов. В начале и в конце курса вы проходите тест на компетенции — он определяет уровень ваших знаний в разных сферах бизнеса (маркетинг, продажи, управление персоналом и т.д.) до и после обучения. Вы видите прогресс и вдохновляетесь на дальнейшую работу.

Постоянная практика. Теоретический материал вы получаете до занятия и приходите на него с уже готовыми вопросами. На занятиях мы уходим в практику и отвечаем на ваши вопросы.

Онлайн платформа для обучения. До начала обучения вы получаете доступ в личный кабинет в онлайн системе, где выложены теоретические материалы, хранятся записи занятий. Там же вы выполняете домашние задания, общаетесь с нами и другими участниками, задаете вопросы.

Действующие предприниматели в качестве спикеров и наставников. За время обучения с вами **поработают** в общей сложности 22 предпринимателя из вашего региона, каждый из которых эксперт в своей области. Вы получаете практическую информацию, адаптированную под особенности региона.

Докрутка вашего бизнес прямо на занятиях. Во второй части каждого занятия вы со спикерами разбираете ваш бизнес и находите решения конкретных проблем. 3-4 часа еженедельных разборов и поток инсайтов обеспечен.

Разбор вопросов на примере реальных ситуаций. Мы не рассматриваем абстрактные ситуации в бизнесе. Эксперт выбирает тему из зала и объясняет все на вашем реальном примере.

Внедрение знаний в ваш бизнес. После каждого занятия вы получаете домашнее задание. С его помощью прорабатываете инструменты для своего бизнеса и сразу их внедряете. А если у вас появляются вопросы, эксперты и наставники помогают их решить.

(достаточно иконок и названий)



Порядок работы на Фабрике ПРО

Перед началом курса получаете доступ к личному кабинету на нашей платформе и проходите тест на компетенции.

На первом занятии:

- выбираете наставника, с которым будете развивать свой бизнес на курсе;
- ставите с бизнес-тренером правильные и достижимые цели на время обучения.

Перед каждым занятием изучаете теоретические материалы и выполняете задания — готовитесь к занятию.

На занятии:

- слушаете 2-х экспертов, которые делятся знаниями и кейсами из практики;
- выполняете задания по своему бизнесу под руководством бизнес-тренера.

Во 2-й половине занятия разбираете бизнес с экспертом и получаете понимание, что менять.

В конце занятия получаете домашнее задание и применяете знания к бизнесу.

После обучения подводите итоги по целям, снова проходите тест на компетенции и видите результаты.
(схема, как на лендинге)



Программа обучения

Занятие 1 Аудит бизнеса и постановка целей

Когда упираешься в потолок, важно понять, что делать, чтобы двинуться дальше.

Во время 1-го занятия вы:

- поставите цели на год, 3, 5, 10, 30 лет;
- рассмотрите свой бизнес со всех сторон и найдёте слабые места;
- выберете наставника, который будет помогать прокачивать бизнес;
- проработаете личные страхи, которые тормозят движение вперед;
- определите свои знания и компетенции, выявите точки роста.

Результат: поймете, что происходит в компании сейчас, определите, к чему хотите прийти и что нужно для этого сделать.



Занятие 2 **Продукт**

На занятии вы погрузитесь в продукт и проблемы целевой аудитории. И узнаете, за что готов платить ваш клиент.

В ходе 2-го занятия вы:

- проанализируете рынок и конкурентов;
- сформируете продукт, который отличается от конкурентов;
- изучите целевую аудиторию, определите её боли;
- продумаете, как создать ценный для клиента продукт;
- поймете, какие ресурсы нужны для реализации идеи.

Результат: разработаете продукт, за который клиенты готовы платить больше.



Занятие 3 Лидогенерация

Поговорим о том, как сделать так, чтобы клиенты узнали о вашем продукте.

В ходе 3-го занятия вы узнаете:

- какие каналы наиболее эффективно «продвинут» ваш продукт;
- как посчитать, сколько вы тратите на привлечение 1 клиента;
- как повысить эффективность уже используемых инструментов продвижения;
- как не потерять деньги, заложенные в продвижение;
- как работать с подрядчиками и избежать махинаций со стороны фрилансеров и агентств.

Результат: разработаете план продвижения, создадите группы в социальных сетях и сайт для продвижения вашего продукта, начнёте вести учёт результатов работы каналов.



Занятие 4 Продажи

Самое важное — как продать продукт выгодно.

После прохождения 4-го занятия вы поймете как:

- вести переговоры, чтобы получить выгодные условия сделки;
- выстраивать технологию продаж;
- писать продающие объявления о продукте;
- работать с возражениями клиентов;
- повысить лояльность клиентов к вашей компании.

Результат: определите, как продавать ваш продукт, и за время обучения увеличите продажи на 20%.



Занятие 5 **Бизнес-процессы**

В среднем, четко выстроенные бизнес-процессы сокращают затраты компании на 30% и в 2-3 раза увеличивают её прибыль.

Благодаря 5-му занятию вы узнаете:

- как выстроить процессы в компании и сделать бизнес-модель, которая будет работать;
- как изменить процессы, чтобы они приносили больший результат;
- как распределить функции в компании и выстроить её организационную структуру;
- как научиться доверять сотрудникам и делегировать им задачи.

Результат: опишите работу компании и сотрудников и приблизитесь к тому, чтобы компания работала без вашего участия.



Занятие 6 **Команда**

Чтобы достигать крутых результатов, нужно работать с крутыми людьми. А найти крутых людей сложно всегда.

На этом занятии разберем:

- где искать и как привлечь профессионалов в команду;
- как провести собеседование и определить, подходит ли кандидат;
- как и чем мотивировать сотрудников;
- секреты грамотного руководства людьми.

Результат: раскроете себя как руководителя, который грамотно распределяет задачи, разбирается в талантах сотрудников и контролирует выполнение обязательств перед клиентом.



Занятие 7 Инвестиции, бухгалтерские и юридические основы

На последнем занятии расскажем, как показать инвесторам, что в ваш проект выгодно вложить деньги.

На 7-ом занятии вы узнаете ответы на вопросы:

- как сформировать стоимость продукта/услуги, чтобы они имели спрос и принесли больше прибыли;
- как вести учет финансов: когда пришли, куда ушли, а была ли прибыль;
- стоит ли заниматься бухгалтерией и юридическими вопросами самостоятельно или же привлечь специалиста на аутсорсинга;
- где и как найти инвестиции на развитие бизнеса;
- как презентовать бизнес, чтобы заинтересовать инвесторов и привлечь больше инвестиций.

Результат: вы презентуете свой улучшенный бизнес инвесторам, чтобы получить ресурсы для дальнейшего роста.



Добиться успеха помогут

Личный наставник: Владелец бизнеса с прибылью от 1.000.000 рублей в месяц работает **с вами лично**. Он прошел этот путь и управляет бизнесом уже **более 5 лет**.

Бизнес-тренер: Эксперт, который знает, как доводить людей до результата: ставит с вами цели, напоминает о них и помогает в их достижении.

Небольшие группы: Вы работаете в группе до 30 человек — спикер успевает разобрать вопросы каждого участника.

«Живое» общение: Занятия проходят в формате «живых» встреч, а не в онлайне — вы находитесь со спикером в одном зале и сразу получаете ответы на вопросы.

Вспомогательные инструменты: Теоретические материалы собраны на онлайн платформе, там же вы общаетесь и задаете вопросы. **Задания на занятиях вы выполняете в подготовленных рабочих тетрадях.**

Предпринимательская среда: Вы попадаете в успешное окружение, которое дает новые идеи и мотивирует расти и достигать целей.



ФАБРИКА

ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

СОЗДАЙ СВОЙ БИЗНЕС

Спикеры и наставники курса (фото, достижения)

Айдар Булатов
Артем Когданин
Кирилл Доронин
Артем Захаров
Сергей Акульчев
Ярослав Швецов
Марат Багаутдинов
Алмаз Зиатдинов
И еще 13 действующих предпринимателей-экспертов

Ильназ Набиуллин – ведущий курса



ФАБРИКА
ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА
СОЗДАЙ СВОЙ БИЗНЕС

**СТОИМОСТЬ:
40990**



ФАБРИКА
ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА
СОЗДАЙ СВОЙ БИЗНЕС

СТОИМОСТЬ:
~~40990~~
24990 рублей



ФАБРИКА
ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА
СОЗДАЙ СВОЙ БИЗНЕС

**Почему надо покупать
сегодня:**

Мало мест у наставников

Цена действует только

сегодня



ФАБРИКА

ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

СОЗДАЙ СВОЙ БИЗНЕС

Что вы получаете за эти деньги:

1. Методические материалы, которыми вы сможете пользоваться и после окончания курса
2. Рабочая тетрадь, которая станет для вас выжимкой всех знаний с курса
3. Жесткий практикум по внедрению полученного в ваш бизнес
4. Рекомендации людей, которые умеют зарабатывать в разы больше чем вы
5. Постоянное сопровождение бизнес-тренером
6. Доведение до увеличения прибыли как собственника минимум в 2 раза



ФАБРИКА

ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

СОЗДАЙ СВОЙ БИЗНЕС

Наши контакты:

Телефон 8 800 707
5275

Сайт: fabrika.pro