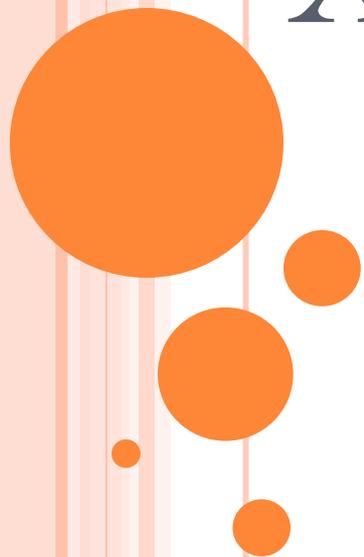


МИРОВОЕ ХОЗЯЙСТВО



СОВРЕМЕННЫЕ ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ МИРОВОГО ХОЗЯЙСТВА

- ▣ *Современное мировое хозяйство (мировая экономика)* — это глобальный экономический организм, совокупность национальных экономик, находящихся посредством международных экономических отношений в тесном взаимодействии и взаимозависимости, организм, подчиняющийся объективным законам рыночной экономики.



▣ ***Субъектом мирового хозяйства выступает мировое сообщество.*** Оно представляет собой функционально взаимосвязанную целостную систему, складывающуюся из множества подсистем различного уровня и конфигурации (государства, региональные сообщества, международные организации, ассоциации, коллективы предприятий и отдельные личности).

▣ ***Объекты мирового хозяйства — национальные экономики, территориально-производственные комплексы, ТНК, фирмы и т.д.***



- ▣ *В XX в. интересы мирового сообщества в целом стали выше любых частных интересов (национальных, классовых, и т.п.).*
- ▣ Возникла новая система ценностей, включающая, экономическое благополучие, социальную и политическую справедливость, экологическую безопасность, самореализацию личности. Появилась возможность создания системы глобального управления мировым хозяйством. Однако, создать такую систему на практике до настоящего времени так и не удалось.



▣ *Институты глобального управления — это:*

▣ *1) международное право;*

▣ *2) межправительственные организации, которые формируют цели мирового сообщества и призваны вводить их в мировую политику (Организация Объединенных Наций (ООН), Международный валютный Фонд (МВФ), Мировой банк, Всемирная Торговая Организация (ВТО), Комиссия ООН по торговле и развитию (ЮНКТАД));*

▣ *3) специализированные неправительственные международные организации («Гринпис», «Красный крест» и др.).*



- В своем становлении и развитии мировое хозяйство прошло долгий и сложный путь. Сформировалось оно в начале XX века.
- Мировое хозяйство в современных условиях характеризуется определенными особенностями, которые являются следствием научно-технической революции, интенсификации международных хозяйственных связей, глобализации экономических процессов на интернациональном уровне.



▣ ***К основным особенностям развития мирового хозяйства относятся:***

- 1. целостность формирования мирового хозяйства в современных условиях.*** Это означает, что в наше время мировое хозяйство развивается и может функционировать как целостный социально-экономический организм;
- 2. системность мирового хозяйства, т.е. мировое хозяйство развивается как система, имеющая ядро и органично связанные с ним структурные элементы.*** В современном мире ядром мирового хозяйства можно считать Организацию Объединенных Наций, в частности ее экономические органы, такие как Международный валютный фонд, Всемирный банк и т.д.;



3. ***диалектичность мирового хозяйства.*** Развитие мирового хозяйства происходит за счет решения присущих ему внутренних диалектических противоречий, существующих внутри ядра системы мирового хозяйства, в его структурных элементах и во взаимодействии между ними;
4. ***противоречивость мирового хозяйства.*** Эта особенность фиксирует конкретное состояние развития отношений между самыми развитыми структурными элементами мирового хозяйства, которые претендуют на абсолютизацию своего приоритета. Речь идет о противоречии прежде всего между основными центрами мирового хозяйства, такими как США, страны Западной Европы, Япония;
5. ***интегативности мирового хозяйства.*** В процессе развития мирового хозяйства появляются общие закономерности, свойственные его структурным элементам и мировому хозяйству как целостном образованию.



□ Мировое хозяйство основывается на принципах:

- - рыночной экономики,**
- - объективных закономерностях международного разделения труда,**
- - интернационализации производства и капитала.**



□ *Факторы развития мирового хозяйства*

- Рассмотренные особенности мирового хозяйства можно считать общими тенденциями его развития в современных условиях. Впрочем, важными предпосылками функционирования мирового хозяйства по таким направлениям является наличие определенных факторов развития стран мира, *среди которых необходимо выделить следующие:*



- ▣ **1. Научно-техническая революция.** Она объединяет усилия стран мира с целью использования совокупного научно-технического потенциала, в том числе и в рамках отдельных стран.
- ▣ **2. Интернационализация хозяйственной жизни.** Этот фактор предполагает всестороннее развитие хозяйственных связей между странами мира и основывается на постоянном объективном процессе развития производительных сил и экономических отношений в странах мира.
- ▣ **3. Глобальные проблемы развития мирового хозяйства.**



ИНТЕРНАЦИОНАЛИЗАЦИЯ ПРОИЗВОДСТВА И ГЛОБАЛИЗАЦИЯ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ.

- До середины 1980-х гг. развитие системы мирохозяйственных связей осуществлялось в рамках процесса, который принято называть интернационализацией. В последующие годы эта система обрела новое качественное состояние и превратилась в глобализацию.



- В наиболее общем виде *интернационализацию* можно охарактеризовать как процесс выхода стандартного воспроизводственного цикла за пределы национальных границ.



- *В рамках данного определения представляется существенным подчеркнуть:*
- • речь идет именно о нормально (на регулярной основе, как массовое явление) протекающем воспроизводственном процессе;
- • постепенность процесса, который лишь в рамках достаточно длительной исторической ретроспективы (почти полуторавекового периода) набирает в конечном счете некую «критическую массу»;
- • выход воспроизводственного процесса за национальные границы должен носить значимый для хозяйственной деятельности характер.



□ Как таковая интернационализация представляла собой одно из весьма значимых проявлений более широкого по своей природе процесса усиления общественного характера производства, или его *обобществления*.



- С того самого момента как рыночные формы связи начинают приобретать доминирующее значение в хозяйственной жизни, развитие общественного разделения труда проявляется в том, что в создании условий для нормального существования любого и каждого отдельного субъекта хозяйствования (будь то «потребитель — индивид — домашнее хозяйство» или «производитель — фирма — предприятие») постоянно начинает принимать участие все большее количество товаропроизводителей. Одновременно с этим достаточно отчетливо проявляется процесс укрупнения предприятий, на каждом из которых со временем оказывается занято все большее количество рабочих рук.



- В совокупности все это и означает, что процесс воспроизводства приобретает все более «общественный» характер. На определенной стадии эволюции производственно-экономической системы закономерно наступает такой этап, когда масштабы обобществления выходят за рамки отдельных национальных народно-хозяйственных комплексов.



- Интернационализация, будучи, как уже отмечалось выше, процессом достаточно длительным, предполагает осуществление как качественных, так и количественных изменений. В первом случае речь идет о том, что изначально за пределы национальных границ переносится процесс реализации — определенная часть произведенной продукции предназначается зарубежным потребителям. Соответственно, исторически первой формой внешнеэкономической деятельности становится международная торговля. Однако постепенно в трансграничное движение все более активно включаются не только результаты производственной деятельности — продукты труда, но и факторы производства. Начинают развиваться зарубежное инвестирование, международная миграция рабочей силы. О количественных изменениях свидетельствует как рост масштабов тех или иных внешнеэкономических операций, так и увеличение числа субъектов мирохозяйственных связей.



- В совокупности все это приводит к существенной трансформации общих условий хозяйственной деятельности. В этом нетрудно убедиться на примере второй половины XX в. В момент вступления в силу в 1948 г. Генерального соглашения по тарифам и торговле (ГАТТ), объединявшего в своих рядах 23 государства, общий объем международной торговли не достигал и 60 млрд долл., из которых на долю США, чье превосходство было неоспоримо и по всем другим направлениям внешнеэкономической деятельности, приходилась примерно треть внешнеторговых операций.



□ Западная Европа и Япония (чей импорт примерно на 160% превышал экспорт) еще только начинали восстанавливать свои разрушенные войной экономики.

Международная валютная система базировалась на жесткой привязке доллара США к золоту, а других ведущих валют — к американскому доллару. Таким образом, валютные курсы в данный исторический период времени были зафиксированы.



- Еще не были созданы международные организации типа Организации стран — экспортеров нефти (ОПЕК), закладывались лишь самые основы региональной экономической интеграции (интеграционная группировка социалистических стран — Совет экономической взаимопомощи (СЭВ) — была создана в 1948 г., Римский договор, положивший начало западноевропейской интеграции и современному ЕС был подписан девятью годами позже).



- Мир был расколот на два, хотя и неравных, лагеря, взаимодействовавших между собой в весьма незначительной степени.
- В середине второго десятилетия XXI в. ситуация изменилась коренным образом. Объем международной торговли (экспорт товаров и услуг) составил в 2013 г. более 23 трлн долл. Весьма существенно то, что темпы ее роста устойчиво и значительно (примерно в 2,5 раза за последние 20 лет) превышают темпы роста промышленного производства или таких макроэкономических агрегатов, как ВВП или ВВП. Доля США в общем объеме мирового экспорта товаров и услуг в 2013 г. составляла чуть менее 10% (2,2 трлн долл.) — по-прежнему достаточно высокий показатель, однако Китай уже опередил США, заняв первую позицию в списке крупнейших экспортеров мира (2,4 трлн долл.).



- Более того, в отличие от имеющих значительный торговый дефицит США, их основные конкуренты, включая Китай и Германию, имеют устойчиво положительное сальдо торгового баланса, т.е. продают за границу существенно больше, чем покупают. По состоянию на 2014 г. в десятке крупнейших по объему продаж корпораций мира были только две американские фирмы — *Walmart* и *ExxonMobil*, — в то время как в том же списке находятся три китайские — *Sinopet*, *PetroChina* и Государственная электросетевая компания Китая, четыре европейские — британские *Royal Dutch Shell* и *British Petroleum*, немецкая *Volkswagen* и швейцарская *Glencore*, а также одна японская — *Toyota Motor*'.



- На смену фиксированным валютным курсам пришла международная валютная система, в рамках которой курс многих валют формируется под непосредственным влиянием рыночных сил. На сегодняшний день в мире функционирует целая система международных экономических организаций, регулирующих те или иные аспекты мирохозяйственных связей как на глобальном, так и на отраслевом уровне. Подавляющее большинство стран, занимающих ведущие позиции в мировом хозяйстве, участвуют в той или иной (а иногда и в нескольких одновременно) интеграционной группировке. Государства, когда-то принадлежавшие к различным и, в достаточной степени, обоюдно изолированным общественным системам, все активнее взаимодействуют друг с другом.



- Таким образом, как нетрудно заметить, стратегическим вектором развития действительно становится существенное усиление роли внешних факторов, т.е. нарастание интернационализации, переход ее, как многие говорят, в новую стадию — глобализацию.
- По аналогии с определением, которое мы дали интернационализации, можно сказать следующее.



□ Глобализация представляет собой процесс распространения стандартного воспроизводственного цикла на основные экономические регионы земного шара.



- Следовательно, интернационализацию и глобализацию объединяют регулярный характер и хозяйственная значимость внешнеэкономических связей. Будучи стадией (этапом) интернационализации, глобализация характеризуется меньшей постепенностью, или большей динамичностью. Но самое главное отличие между ними касается экономико-географического измерения. Если процесс интернационализации вполне мыслим, например, в рамках Западной Европы или Юго-Восточной Азии, то глобализация не может ограничиваться отдельно взятым регионом, как бы он ни был значим для развития мировой экономики.



РЕГИОНАЛЬНАЯ ИНТЕГРАЦИЯ

- ▣ **Региональная экономическая интеграция** предполагает сотрудничество отдельных стран в целях более эффективного использования их ресурсов благодаря созданию благоприятных условий для осуществления эффективной предпринимательской деятельности одновременно на рынках нескольких стран (региональных рынках). Такое сотрудничество нескольких государств приводит к созданию отдельных блоков. Например, созданы Евросоюз (ЕС), Ассоциация государств Юго-Восточной Азии (АСЕАН), Содружество Независимых Государств (СНГ), Североамериканское соглашение о свободной торговле (НАФТА).



□ Каждый из созданных блоков имеет свой уровень экономической интеграции. *При этом в зависимости от такого уровня обычно выделяют:*

- зоны свободной торговли;
- таможенные союзы;
- страны общего рынка;
- экономические союзы.



- Наиболее высокий уровень экономической интеграции на региональных рынках присущ экономическим союзам и самый низкий уровень такой интеграции имеют зоны свободной торговли. Для зон свободной торговли характерна свобода осуществления торговых операций между субъектами хозяйствования отдельных стран данного объединения.



□ Страны, входящие в таможенный союз, имеют общую политику осуществления внешнеэкономической деятельности, а странам, сформировавшим общий рынок, присуща мобильность в перемещении трудовых ресурсов, капиталов и технологий. Наконец, в экономических союзах обеспечивается гармонизация экономической политики.



- Наиболее простой формой региональной экономической интеграции является создание зоны свободной торговли. В таких зонах устранены все барьеры для проведения торговых операций между субъектами хозяйствования, находящимися в странах, входящих в данное объединение. Вместе с тем каждая из таких стран может сохранить торговые барьеры по отношению к странам, не входящим в состав зоны свободной торговли.



- Как и в зонах свободной торговли, в таможенных союзах создаются все необходимые условия для осуществления беспрепятственной деятельности на региональном рынке предприятий всех стран, входящих в такие союзы. Однако еще не установлены единые правила проведения торговых операций с субъектами хозяйствования, находящимися в странах, не входящих в данный таможенный союз.



□ В свою очередь общий рынок обладает всеми атрибутами, присущими таможенному союзу. Кроме того, в условиях общего рынка отменены все ограничения на возможное перемещение трудовых ресурсов, капиталов и технологий. Последнее оказывает наиболее существенное влияние на эффективность региональной экономической интеграции отдельных стран.



- Дальнейшим развитием общего рынка является создание экономического союза. Последнее предполагает интеграцию экономической политики отдельных стран. Такая интеграция включает гармонизацию бюджетной, монетарной и налоговой политики. Очевидно, что для формирования и деятельности полноценного экономического союза целесообразно создание наднациональных структур, что приводит к частичной утрате национального суверенитета отдельных государств. Последнее характерно и для других форм экономической интеграции. Однако уровень утраты национального суверенитета не является столь значительным и зависит от уровня экономической интеграции.



- ▣ Определенная утрата национального суверенитета в условиях региональной экономической интеграции многими считается одним из ее недостатков. Другим недостатком региональной интеграции обычно считается возможность нарушения торговых связей стран данного блока со странами, не входящими в него. В результате этого могут быть предоставлены более льготные условия для предпринимательской деятельности фирмам, осуществляющим менее эффективно деятельность, чем фирмы, входящие в данный блок. Последнее может негативно сказаться на предложении товаров, их цене, способности удовлетворять нужды и потребности потребителей.



□ Наконец, недостатком региональной интеграции часто считается изменение занятости населения отдельных стран, входящих в данный блок. Это происходит в основном за счет сокращения рабочих мест в данной стране и создания их в другой, что объясняется прежде всего различием в заработной плате, стоимости сырья и других используемых ресурсов.



- Несмотря на указанные недостатки, в целом региональная экономическая интеграция выгодна странам, поскольку позволяет им увеличить объемы производства и потребление товаров, а следовательно, обеспечить более высокий уровень жизни населения. Это достигается благодаря становлению и развитию торговых связей между отдельными странами, установлению между ними более высокого уровня согласия в устранении существующих барьеров на пути осуществления внешнеэкономической деятельности.



□ Развивая региональную экономическую интеграцию, отдельные страны уделяют большое значение и созданию политических союзов, что позволяет им оказывать определенное воздействие на сотрудничество с другими странами, дает возможность существенно снизить политические и экономические риски.



ОСНОВНЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ, ХАРАКТЕРИЗУЮЩИЕ МЕСТО И РОЛЬ СТРАН В МИРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ

□ Показатели

экономической эффективности – это группа показателей, характеризующая уровень экономического развития в наибольшей степени, так как прямо или косвенно показывает качество, состояние и уровень использования основного и оборотного капиталов страны, трудовых ресурсов.



- Выделим следующую **группу показателей**, важным условием рассмотрения которых при анализе является их рассмотрение в связи друг с другом:
- **производительность труда** (в целом, по промышленности и сельскому хозяйству, по отдельным отраслям и видам производств);
- **капиталоемкость** единицы ВВП или конкретного вида продукции;
- **фондоотдачу** единицы основных фондов;
- **материалоемкость** единицы ВВП или конкретных видов продукции.



- Высокая производительность труда может быть достигнута ценой чрезмерной интенсификации труда либо огромных капитальных затрат и материальных ресурсов и находится под влиянием изменений в технике и технологии, качестве рабочей силы, качестве используемых оборотных средств, спросе, государственном регулировании, перераспределении ресурсов капитала в стране и т. д.



□ Самая многочисленная группа показателей – **частные показатели**, с помощью которых детализируются и анализируются основные показатели функционирования экономики и которые отражают влияние различных факторов на основной и охватывают функционирование всех элементов производственного процесса и непроизводственной сферы. В последние годы в специальных исследованиях и статистической информации все шире применяются **показатели сравнительной конкурентоспособности**, разработанные МВФ. *Таких показателей, в полной мере характеризующих конкурентоспособность в международной торговле, пять:*



- 1. удельные затраты на заработную плату (в расчете на единицу продукции);**
- 2. нормализованные удельные затраты на рабочую силу (в расчете на единицу продукции), т. е. выпуск продукции на отработанный человекочас;**
- 3. уровень полных удельных издержек по элементам добавленной стоимости, т. е. показатели удельных расходов всех первичных факторов производства;**
- 4. сравнительный уровень оптовых цен промышленности;**
- 5. сравнительный уровень экспортных цен промышленных товаров.**



□ Все попытки сформулировать агрегатный показатель эффективности функционирования национальной экономики, который бы отражал и уровень экономического развития страны, безрезультатны в связи с многочисленными трудностями сведения воедино стоимостных и натуральных величин, затрат квалифицированного и неквалифицированного труда и др. Однако существует общий подход, который заключается в конструировании показателя, позволяющего соотносить совокупные результаты труда общества за отчетный год (ВВП / ВВП, НДС) с совокупными затратами всех факторов производства, приведенными к тому же отчетному году.

