Таможенно-тарифное регулирование Внешнеторговой деятельности

Лекция 6

Система таможенной оценки товара

Вопросы:

- Мировой опыт определения ТС
- Определение понятия, функции, значения TC
- Методология исчисления ТС
- "Incoterms"

Таможенная стоимость — это основа для исчисления таможенных платежей

КАК ОПРЕДЕЛЯТЬ?

Цена данного товара на внешнем рынке при его прибытии на таможенную границу страны ввоза

Нормативная (мировая) цена

В одних странах ввозные таможенные пошлины взимались с цены пункта отгрузки, в других — с цены пункта доставки (в последнем случае размер пошлины увеличивался примерно на 5%)

Таможенные пошлины могли исчисляться как с цены, указанной экспортером в товаросопроводительных документах, так и с цены аналогичного товара на мировом рынке.

Котов А.С., кафедра истории и регионоведения ТПУ • Соотношение понятий стоимость товара, цена внешнеторговой сделки

- В одних странах ввозные таможенные пошлины взимались с цены пункта отгрузки, в других с цены пункта доставки (в последнем случае размер пошлины увеличивался примерно на 5%)
- Таможенные пошлины могли исчисляться как с цены, указанной экспортером в товаросопроводительных документах, так и с цены аналогичного товара на мировом рынке.

- Отсутствие четкой системы оценки стоимости товара
- Отсутствие информации по стоимости

Мировой опыт определения таможенной стоимости

• Для обеспечения состязательности и справедливой (?) конкуренции была выработана единая методология определения таможенной стоимости

В период между двумя мировыми войнами вопросы оценки товаров для таможенных целей рассматривались в рамках Международной конвенции 1928 г. по вопросам экономической статистики под эгидой Лиги наций

Вопросы методологии оценки таможенной стоимости решались на национальном уровне.

- 1947 г. Генеральное соглашение по тарифам и торговле (ГАТТ) рост объемов международной торговли
- Ст. VII при оценке таможенной стоимости применять *действительную цену товара*, неприменимость фиктивных и произвольных оценок, а также внутренних цен для таможенной оценки
- Отсутствие методологии подсчета

• Действительная цена — это цена, по которой данный или подобный товар продается или предлагается для продажи в такое время и в таком месте, которое определяется законодательством страны импорта, при нормальном течении торговли в условиях полной конкуренции

• 1953 г. Конвенция о создании унифицированной методологии определения таможенной стоимости товаров (Брюссельская конвенция таможенной стоимости- БТС) [кроме США, Канады]

- БТС:
- Таможенная стоимость это нормальная цена товара, по которой он может быть продан в страну назначения в момент подачи таможенной декларации
- Нормальная цена цена, которая складывается на открытом рынке между *независимым* продавцом и покупателем
- Составлялись списки
- Допускалось отклонение от «нормальной стоимости» в 10%
- Дополнительно включают расходы, связанные с покупкой патентов, торговых марок.

- 1979 г. Первая редакция Соглашения о применении ст. VII ГАТТ (Кодекс по определению таможенной стоимости)
- 1994 г. Дополнения к Соглашению в рамках «Уругвайского раунда» многосторонних переговоров по ГАТТ
- Подробно разработана методология определения
 таможенной стоимости и принципы таможенной оценки
 ЦЕНА СДЕЛКИ ≠РЫНОЧНАЯ ЦЕНА

Методологическое противоречие

Определение понятия, функции, значение ТС

- Российское законодательство, будучи молодым, формировалось на основе международных наработок
- Закон РФ «О таможенном тарифе»
- Правовая база Таможенного союза соответствует нормам Соглашения о применении ст. VII ГАТТ
- Основной метод «стоимость сделки»

Таможенная стоимость

- Соглашение «Об определении таможенной стоимости товаров, перемещаемых через таможенную границу Таможенного союза» от 25 января 2008 г.
- Ст. 1. п. 3.
- «Таможенная стоимость товаров, перемещаемых через таможенную границу Таможенного союза, определяется в соответствии с настоящим Соглашением с учетом принципов и положений по оценке товаров для таможенных целей Генерального соглашения по тарифам и тороговле 1994 г (ГАТТ 1994)»

Таможенная стоимость

- Соглашение «Об определении таможенной стоимости товаров, перемещаемых через таможенную границу ТС» от 25.01.20086 ст.4:
- «Таможенной стоимостью товаров, ввозимых на единую таможенную территорию Таможенного союза, является стоимость сделки с ними, то есть цена, фактически уплаченная или подлежащая уплате за эти товары при их продаже для вывоза на единую таможенную территорию Таможенного союза и дополненная в соответствии с положениями ст. 5 настоящего соглашения»

Котов А.С., кафедра истории и регионоведения ТПУ

- Таможенный кодекс Таможенного союза
- C_T. 75. π. 2
- «Базой для исчисления таможенных пошлин в зависимости от видом товаров и применяемых видов ставок является таможенная стоимость товаров и/или их физическая характеристика в натуральном выражении»

- Цена, реально уплаченная или подлежащая уплате за товар при его продаже в стране-уимпортер, становится (в соответствии с Кодексом о таможенной стоимости ГАТТ) таможенной стоимостью при соблюдении каждого из следующих требований:
- цена сделки или реализация самой сделки не могут зависеть от каких-либо условий, влияющих на цену, кроме условий, определяющих необходимые качественные и количественные характеристики самого товара;
- экспортер и импортер не должны быть взаимозависимы;
- импортер не возвращает экспортеру прямо или косвенно часть прибыли;
- не должно существовать ограничений в отношении переходящих к импортеру прав пользования и распоряжения оцениваемыми товарами, за исключением ограничений трех видов:
- 1) ограничений, предусмотренных законодательством государства-импортера;
- 2) ограничений того региона, в котором товары могут быть перепроданы;
- 3) ограничений, не влияющих существенно на контрактную цену.

 – цена сделки или реализация самой сделки не могут зависеть от каких-либо условий, влияющих на цену, кроме условий, определяющих необходимые качественные и количественные характеристики самого товара;

- экспортер и импортер не должны быть взаимозависимы;
- импортер не возвращает экспортеру прямо или косвенно часть прибыли;

- не должно существовать ограничений в отношении переходящих к импортеру прав пользования и распоряжения оцениваемыми товарами, за исключением ограничений трех видов:
- 1) ограничений, предусмотренных законодательством государства-импортера;
- 2) ограничений того региона, в котором товары могут быть перепроданы;
- 3) ограничений, не влияющих существенно на контрактную цену.

Цели

- Обложение товара пошлиной
- Внешнеэкономическая и таможенная статистика
- Применение государственного регулирования торгово-экономических отношений

- Определение таможенной стоимости происходит дважды
- 1. При расчете ставок таможенной стоимости
- 2. При пересечении товаром таможенной границы и применении таможенных пошлин

Значение определения таможенной стоимости

- Экономика стран Таможенного союза нуждается в тарифной защите от избыточной конкуренции;
- Единый таможенный тариф Таможенного союза охватывает практически всю номенклатуру товаров;
- В тарифе доминируют адвалорный ставки
- Таможенная стоимость является важной составляющей налоговой базы НДС
- Доля таможенных платежей в федеральном бюджете РФ устойчиво имеет очень высокий удельный вес (≈40%)

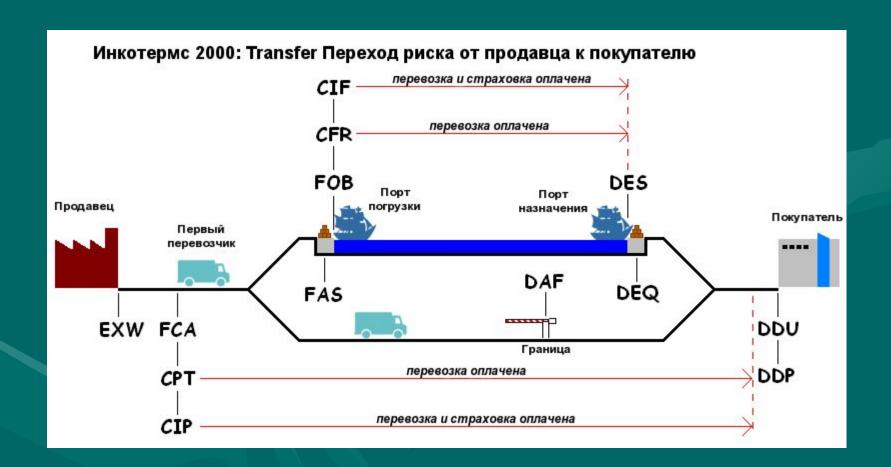
Методология исчисления ТС

Методы:

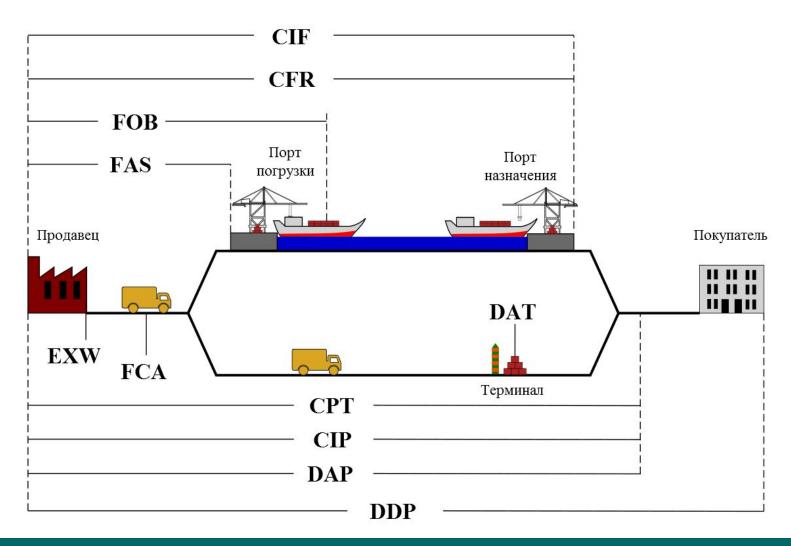
- 1. По цене фактически уплаченной и подлежащей уплате (Основной)
- 2. Стоимость сделки с идентичными товарами
- 3. Стоимость сделки с однородными товарами
- 4. Метод вычитания
- Метод сложения
- 6. Резервный метод

| | Chart of Responsibility | | | | | | | | | | |
|------------------------------|-------------------------|-----------------|-------------------------------|------------------|-------------------|--------------------------------|---------------------|----------------------------------|-----------------------------|-----------------------|------------------------|
| | Any Transport Mode | | Sea/Inland Waterway Transport | | | | Any Transport Mode | | | | |
| | EXW | FCA | FAS | FOB | CFR | CIF | CPT | CIP | DAT | DAP | DDP |
| Charges/Fees | Ex Works | Free Carrier | Free Alongside ship | Free On Board | Cost & Freight | Cost Insurance & Freight | Carriage Paid To | Carriage Insurance Paid To | Delivered at Terminal | Delivered at Place | Delivered Duty Paid |
| Packaging | Buyer/Seller | Seller | Seller | Seller | Seller | Seller | Seller | Seller | Seller | Seller | Seller |
| Loading Charges | Buyer | Seller* | Seller | Seller | Seller | Seller | Seller | Seller | Seller | Seller | Seller |
| Delivery to Port/Place | Buyer | Seller | Seller | Seller | Seller | Seller | Seller | Seller | Seller | Seller | Seller |
| Export Duty & Taxes | Buyer | Seller | Seller | Seller | Seller | Seller | Seller | Seller | Seller | Seller | Seller |
| Origin Terminal Charges | Buyer | Buyer | Seller | Seller | Seller | Seller | Seller | Seller | Seller | Seller | Seller |
| Loading on Carriage | Buyer | Buyer | Buyer | Seller | Seller | Seller | Seller | Seller | Seller | Seller | Seller |
| Carriage Charges | Buyer | Buyer | Buyer | Buyer | Seller | Seller | Seller | Seller | Seller | Seller | Seller |
| Insurance | | | | | | Seller | | Seller | | | |
| Destination Terminal Charges | Buyer | Buyer | Buyer | Buyer | Buyer | Buyer | Seller | Seller | Seller | Seller | Seller |
| Delivery to Destination | Buyer | Buyer | Buyer | Buyer | Buyer | Buyer | Buyer | Buyer | Buyer | Seller | Seller |
| Import Duty & Taxes | Buyer | Buyer | Buyer | Buyer | Buyer | Buyer | Buyer | Buyer | Buyer | Buyer | Seller |

^{*}Seller is responsible for loading charges, if the terms state FCA at seller's facility.



Инкотермс-2010



- EXW EX WORKS (... named place of delivery) The Seller's only responsibility is to make the goods available at the Seller's premises. The Buyer bears full costs and risks of moving the goods from there to destination.
- FCA FREE CARRIER (... named place of delivery) The Seller delivers the goods, cleared for export, to the carrier selected by the Buyer. The Seller loads the goods if the carrier pickup is at the Seller's premises. From
 - that point, the Buyer bears the costs and risks of moving the goods to destination.
- CPT CARRIAGE PAID TO (... named place of destination) The Seller pays for moving the goods to destination. From the time the goods are transferred to the first carrier, the Buyer bears the risks of loss or damage.
- CIP- CARRIAGE AND INSURANCE PAID TO (... named place of destination) The Seller pays for moving the goods to destination. From the time the goods are transferred to the first carrier, the Buyer bears the risks of loss or damage. The Seller, however, purchases the cargo insurance.
- DAT DELIVERED AT TERMINAL (... named terminal at port or place of destination) The Seller delivers when the goods, once unloaded from the arriving means of transport, are placed at the Buyer's disposal at a named terminal at the named port or place of destination. "Terminal" includes any place, whether covered or not, such as a quay, warehouse, container yard or road, rail or air cargo terminal. The Seller bears all risks involved in bringing the goods to and unloading them at the terminal at the named port or place of destination.
- DAP DELIVERED AT PLACE (... named place of destination) The Seller delivers when the goods are placed at the Buyer's disposal on the arriving means of transport ready for unloading at the names place of destination. The Seller bears all risks involved in bringing the goods to the named place.

- DDP DELIVERED DUTY PAID (... named place) The Seller delivers the goods -cleared for import to the Buyer at destination. The Seller bears all costs and risks of moving the goods to destination, including the payment of Customs duties and taxes.
- FAS FREE ALONGSIDE SHIP (... named port of shipment) The Seller delivers the goods to the origin port. From that point, the Buyer bears all costs and risks of loss or damage.
- FOB-FREE ON BOARD (... named port of shipment) The Seller delivers the goods on board the ship and clears the goods for export. From that point, the Buyer bears all costs and risks of loss or damage.
- CFR- COST AND FREIGHT (... named port of destination) The Seller clears the goods for export and pays the costs of moving the goods to destination. The Buyer bears all risks of loss or damage.
- CIF COST INSURANCE AND FREIGHT (... named port of destination) The Seller clears the goods for export and pays the costs of moving the goods to the port of destination. The Buyer bears all risks of loss or damage. The Seller, however, purchases the cargo insurance.